

# Шенген и евро

**Евросоюз предоставил собственным гражданам и иностранцам удобства почти единых юридических норм: виза, валюта, работа, учеба, проживание, таможня, сертификация, услуги, патент, собственность, пенсия, страхование, субсидии, армия. Многие аспекты права подверглись в Европе унификации на уровне лучших мировых стандартов. Новации Европарламента и Еврокомиссии не всегда выгодны для России, но нам необходимо знать подробности уклада жизни государств ЕС-27. Полезно наблюдать за работой армии еврочиновников высшей квалификации, выстраивающих механизм соотношения интересов ЕС и национальных государств.**

## Приватизация, инвестиции

– Индекс делового климата в еврозоне вырос в дек. до рекордного уровня и составил 1,6 пункта по сравнению с 1,55 пункта в нояб., сообщила Еврокомиссия. Опрошенные Рейтер аналитики ожидали, что индекс в дек. составит 1,54 пункта. Индекс настроений потребителей снизился в дек. до минус шести пункта с минус 7 пункта в нояб. Индекс экономических настроений в еврозоне снизился до 110,1 пункта с 110,3 пункта в нояб. Индекс настроений участников промышленного сектора и индекс настроений участников сектора услуг не изменился и составил плюс шесть пунктов и плюс 19 пунктов соответственно. Рейтер, 5.1.2007г.

– Функционерам Еврокомиссии, отвечающим за развитие промышленности, предписано в обязательном порядке пройти недельную стажировку на малых и средних промышленных предприятиях в странах-членах ЕС. Стажировка призвана помочь чиновникам приобрести практический опыт, который поможет им лучше понимать первоочередные нужды европейской промышленности, отметили в пресс-службе исполнительной власти ЕС.

Первая группа стажеров будет состоять из 50 работников Еврокомиссии – они будут направлены на предприятия Австрии, Германии, Греции, Венгрии, Португалии, Румынии, Словении, Испании и Кипра. Им предстоит практиковаться в управлении предприятиями авиационно-космической, фармацевтической, химической, текстильной и других отраслей промышленности, а также в сфере ресторанного и гостиничного бизнеса. Реализация широкомасштабной программы стажировок функционеров Еврокомиссии на предприятиях рассчитана на 2г. РИА «Новости», 6.11.2006г.

– Лондон является главным деловым центром Евросоюза. Об этом свидетельствуют результаты обнародованного в Брюсселе специального опроса под названием European Cities Monitor, прове-

денного осенью этого года среди руководителей 507 крупных европейских компаний. За столицей Великобритании в первой по степени значимости для европейского бизнеса пятерке городов бизнесмены назвали Париж, Франкфурт, Барселону и Брюссель. РИА «Новости», 26.9.2006г.

– Фондовые торги в Европе 7 сент. 2006г. завершились понижением основных индексов. В негативной динамике оказались акции крупнейших европейских экспортеров на фоне растущей обеспокоенности инвесторов темпами экономического роста в США. На бирже в Лондоне в центре внимания инвесторов было заявление премьер-министра Великобритании Тони Блэра о том, что он планирует покинуть занимаемый пост до конца т.г. Акции британской технологической группы Tomkins Plc понизились (-15%) после сообщений компании о том, что показатель чистой прибыли за III кв. 2006г. окажется значительно ниже прогнозов аналитиков в связи с уменьшением спроса на ее продукцию в США. Среди компаний-экспортеров сектора автомобилестроения понижение возглавили акции Volkswagen (-2,1%) и Renault (-2,1%). Ценные бумаги BMW потеряли в цене 1,6%, DaimlerChrysler – 1%. Снижение цен на нефть оказало давление на котировки сырьевых компаний. Так, акции Royal Dutch Shell подешевели на 1,4%. Инвестиционный банк Merrill Lynch понизил рекомендации по ценным бумагам Total с «покупать» до «нейтрального». На этом фоне котировки компании снизились на 1,6%. Для BP торги завершились понижением на 1,9%. Вопреки общей тенденции рынка, акции голландской сети супермаркетов Ahold выросли в цене на 4,1%, что стало результатом позитивного финансового отчета: во II кв. 2006г. прибыль компании выросла почти на 70%, превзойдя ожидания аналитиков. В позитивной динамике также оказались акции бельгийской пивоваренной компании InBev NV (+3,2%). Согласно опубликованному отчету, чистая прибыль компании во II кв. 2006г. выросла на 22% – до 394 млн. евро, а выручка увеличилась на 14,8% – до 3,38 млрд. евро. По итогам торгов британский индекс FTSE 100 понизился на 71,20 пункта (-1,20%), немецкий Dax упал на 39,34 пункта (-0,68%), а французский CAC 40 – на 55,43 пункта (-1,08%). AEX-Index в Амстердаме потерял 3,28 пункта (-0,70%), а швейцарский SMI – 46,67 пункта (-0,57%). Общеευропейский индекс FTSEurofirst 300 понизился на 0,9% – до 1351,32 пункта. La Libre Belgique, 7.9.2006г.

– Приток инвестиций в еврозону достиг годового максимума в июне 2006г. после того, как приток средств в акции нивелировал замедление вложений в облигации и отток прямых инвестиций, показывают данные Европейского центрбанка. Общий приток прямых и портфельных инвестиций в еврозону составил 62,8 млрд. евро в июне против 49 млрд. в мае. Этот показатель стал максимальным с июня 2005г., когда он составил 92,7 млрд. евро. Приток инвестиций в акции подскочил до 65,8 млрд. с 5,5 млрд. в мае. Общий объем

портфельных инвестиций, который включает приток в долговые инструменты, составил 71,4 млрд. евро. Отток прямых инвестиций из еврозоны ускорился в июне до 8,7 млрд. евро с 0,4 млрд. в мае. Reuters, 22.8.2006г.

– В Европе опять настало время, когда «смываются национальные границы», – заявил недавно министр финансов Италии. Волна международных слияний и поглощений в Европе вызвала волну национального экономического патриотизма в странах европейского сообщества.

В начале марта с. г. премьер-министры четырех стран ЕС совместно с главами таких крупных компаний, как Suez, бывшая государственная компания по электроэнергии и французский, контролируемый гигант Gaz de France, заявили о необходимости слияния двух компаний и создании гиганта с ежегодными продажами в 64 млрд. евро и потребителями в 200 млн.чел. в четырех странах. Но в последний момент правительство Франции решило изменить условия сделки и заменила компанию Suez на крупную итальянскую электрическую фирму Enel, таким образом ликвидировав неблагоприятную для Франции сделку.

Правительство Испании также высказывает опасения по поводу международных сделок по слиянию. Оно приняло предупредительные меры для предотвращения поглощения немецкой энергетической компании E.ON, испанской компании Endesa. Как и ее французские партнеры, она предпочитает создавать национальных «чемпионов» путем слияния на внутреннем рынке. Так, недавно были предприняты меры против Bank of Italy, которые предотвратили покупку иностранцами двух итальянских банков. А в Польше правительство пытается заблокировать слияние банков, также провоцируемое иностранцами.

Волна международных слияний началась в пред.г. благодаря успешной корпоративной реструктуризации европейских компаний. Высокие прибыли корпораций способствовали сделкам слияний и поглощений, особенно на фоне низких кредитов. К концу 2005г. стоимость сделок, заключенных в ЕС, достигла 1 трлн. евро.

Слияние является также результатом заинтересованности многих юридических организаций в

создании единого европейского рынка. Европейские фирмы начали воплощать свои амбиции по захвату рынка ЕС, особенно в таких отраслях, как телекоммуникационная, банковская и энергетическая. Несколько таких международных сделок, как, например, поглощение компании Electrabel обошлись без излишних трудностей, поскольку международные поглощения стали обычным явлением. Правительство начинает рассматривать такие следки как ценные для экономики. Даже во Франции стали появляться новые настроения среди французского истеблишмента, несмотря на протест, вызванный захватом Danon и Endesa.

Многие аналитики считают, что попытки ЕС подорвать единый рынок являются большой опасностью, даже большей, чем принятие единой Конституции ЕС в пред.г. Однако большинство приходит к мнению, что этот процесс международных слияний никак не остановить, особенно при участии России, Китая и Индии. Economist. «Коринф», 1.5.2006г.

#### ВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ, ПОЛИТИКА

– Болгария и Румыния вступили в ЕС с 1 янв. 2007г. В результате пятого этапа расширения Евросоюза количество его стран-членов увеличилось до 27.

Суммарное население ЕС вырастет с 457 млн. до 487 млн.чел., его площадь расширится с 3,9 млн. до 4,2 млн.кв.км. При этом количество официальных языков Евросоюза увеличивается с 20 до 23: наряду с румынским и болгарским, статус официального языка ЕС получил также ирландский.

Председатель Еврокомиссии Жозе Мануэл Баррозу поздравил Румынию и Болгарию: «1 янв. 2007г. – это исторический день для Евросоюза. Я поздравляю руководства и народы Румынии и Болгарии за мужество, решимость и работу, проделанную во время подготовки к членству в ЕС», – сказал глава Еврокомиссии.

В последние часы перед вступлением в Евросоюз Болгария выполнила последнее из условий приема. В воскресенье вечером Национальная электрическая компания (НЭК) дала команду на закрытие 3 и 4 энергоблоков АЭС «Козлодуй». По оценкам экспертов ЕС, эти реакторы уже устарели и не могут продолжать использоваться без угрозы безопасности населения и окружающей среды. В качестве компенсации за закрытие устаревших энергоблоков Болгария получит от ЕС 550 млн. евро. Прайм-ТАСС, 8.1.2007г.

– Европарламент считает необходимым провести реформу институтов ЕС до вступления в него новых стран. Об этом говорится в заявлении Европарламента, принятом накануне в Страсбурге.

Одобрившие подавляющим большинство голосов заявление депутаты считают, что такого рода серьезная реформа необходима «для обеспечения повышения эффективности функционирования ЕС, большей прозрачности его работы, ее большей демократичности». В частности, Европарламент предлагает ввести принятие решений

**Функционерам Еврокомиссии, отвечающим за развитие промышленности, предписано пройти недельную стажировку на малых и средних промышленных предприятиях в странах-членах ЕС. Стажировка призвана помочь чиновникам приобрести практический опыт, который поможет им лучше понимать первоочередные нужды европейской промышленности. Им предстоит практиковаться в управлении предприятиями авиационно-космической, фармацевтической, химической, текстильной и других отраслей промышленности, а также в сфере ресторанного и гостиничного бизнеса. РИА «Новости», 6.11.2006г.**

в Совете ЕС квалифицированным большинством голосов, провести новое определение ценностей, на которых основывается ЕС, создать статью о правилах выхода из ЕС.

В заявлении Европарламента указывается, что реформу институтов ЕС следует осуществить в сжатые сроки – до проведения выборов в Европарламент, назначенных на 2009г.

Таким образом, в своих выводах Европарламент полностью поддержал Еврокомиссию, которая выступает за серьезный пересмотр институтов ЕС в самые ближайшие сроки. Во многом это связано с тем, что отвергнутая народами Франции и Нидерландов конституция ЕС оказалась заблокированной и не может вступить в действие.

Как отмечается в принятом сегодня в Страсбурге документе, принятые в нем положения не отразятся на предстоящем вступлении в ЕС Румынии и Болгарии. В то же время содержание текста подразумевает, что решение вопроса о модернизации институтов должно быть найдено до вступления в ЕС Хорватии.

Ожидается, что на открывающемся в четверг в Брюсселе саммите ЕС будет высказана поддержка решения Европарламента. Прайм-ТАСС, 14.12.2006г.

– В Евросоюзе с янв. 2007г. начнет работать агентство по мониторингу фундаментальных прав человека в странах-членах этой региональной организации. Соответствующее решение одобрили в понедельник на встрече в Брюсселе министры юстиции 25 государств ЕС.

Новому агентству, которое заменит Европейский мониторинговый центр по проблемам расизма и ксенофобии, будет также поручено следить за ситуацией с соблюдением прав просителей убежища. Что касается наделения агентства полномочиями для мониторинга прав экстрадируемых из стран ЕС, а также осужденных за совершение уголовных наказаний, министры договорились вернуться к рассмотрению такой возможности лишь в 2009г. Это решение вызвано тем, что Великобритания и Ирландия, поддержанные несколькими новыми членами ЕС, сочли на данный момент преждевременным обсуждение данного вопроса. Европейское агентство по мониторингу прав человека в странах ЕС будет базироваться в Вене. РИА «Новости», 4.12.2006г.

– Евросоюз после предстоящего вступления в янв. 2007г. в эту региональную организацию Болгарии и Румынии не планирует «новой волны» расширения «в среднесрочном или долгосрочном плане», говорится в разработанной Еврокомиссией стратегии интеграции в ЕС новых стран-членов. Хотя конкретные временные рамки этой паузы в расширении ЕС Еврокомиссией не обозначены, наблюдатели полагают, что процесс вступления государств, для которых Брюсселем открыта «европейская перспектива» может быть возобновлен лишь после 2010г. Смена ритма в политике расширения ЕС, как признают в Еврокомиссии, об-

условлена определенной «усталостью», которую испытывают от присоединения новых стран-членов в западноевропейских столицах, а также большинство общественного мнения в государствах прежнего состава ЕС.

На внесение корректив в политику расширения ЕС существенным образом повлиял отказ французов и голландцев одобрить в ходе национальных референдумов Конституцию ЕС, скрепленную подписями глав государств и правительств 25 нынешних стран-членов организации. Это произошло, несмотря на широко пропагандируемый Еврокомиссией политический и социально-экономический эффект от последнего этапа расширения ЕС, когда в мае 2004г. в этот элитный европейский клуб были приняты десять стран Восточной и Центральной Европы.

От Еврокомиссии пересмотра «возможностей абсорбции», как именуют еврочиновники, процесс расширения ЕС, официально потребовали летом пред.г. Франция и Австрии, которые проявляют наибольшую сдержанность в вопросе приема в ЕС Турции. «Процесс расширения не является скоростным поездом, это, скорее, «Восточный экспресс», который представляет собой не экспресс, но поезд, движущийся по своему расписанию, где качество обслуживания и безопасности пассажиров выходит на первый план», – заявил в этой связи еврокомиссар по расширению ЕС Оли Рен. «Важно, чтобы поезд оставался на рельсах», – добавил он, имея в виду будущее процесса расширения ЕС. Вместе с тем, в Еврокомиссии дали понять, что группового приема в члены ЕС по политическим мотивам больше не предвидится. Более того, исполнительная власть ЕС намерена ужесточить процедуру выполнения странами-кандидатами норм соответствия европейским стандартам.

Предложенная Еврокомиссией новая стратегия расширения ЕС, которая будет вынесена на одобрение глав государств и правительств 25 нынешних стран-членов в середине дек. в Брюсселе, рушит надежду Хорватии на присоединение к ЕС в 2008г. Исполнительная власть ЕС намерена также проявлять повышенную «осторожность» при открытии «европейской перспективы» потенциальным претендентам на членство в ЕС. «Евросоюз определяет, прежде всего, его ценности, но это не означает, что все европейские страны должны считать себя кандидатами и что ЕС обязан принимать все заявки», – цитируют бельгийские СМИ выдержку из проекта стратегии Еврокомиссии. В список потенциальных кандидатов, помимо Турции, Хорватии и Македонии, уже получивших официальный статус кандидатов, включены также Албания, Босния и Герцеговина, Черногория и Сербия. «Европейскую перспективу» имеет и Косово, но для того, чтобы она стала реальностью, этот сербский край должен обрести статус независимого государства, чему в ЕС намерены оказывать необходимую поддержку. РИА «Новости», 12.11.2006г.

– Среди 25 стран-членов Евросоюза самый низкий уровень коррупции отмечен в Финляндии, самый высокий – в Польше, сообщается в ежегодном докладе международной организации Transparency International, выдержки из которого приводят в пятницу бельгийские СМИ. Уровень коррупции оценивался по десятибалльной шкале и в среднем по ЕС составил 6,74 балла. В семи государствах ЕС – Италии, Чехии, Литве, Латвии, Словакии, Греции и Польше – данный показатель находится ниже уровня пяти баллов. «Это свидетельствует о наличии серьезных проблем с коррупцией», – отмечается в докладе Transparency International.

Что касается Болгарии и Румынии, которые вступят в ЕС в янв. 2007г., то в этих странах уровень коррупции оценен соответственно в 4 и 3,1 балла. Всего исследованием были охвачены 163 государства. В этом списке самой некоррупционной страной также признана Финляндия, получившая десять баллов. РИА «Новости», 10.11.2006г.

– Экономика 12 стран ЕС, использующих единую европейскую валюту – евро отличается относительно высокой зависимостью от развития внешней торговли. Общий экспорт этих стран за пределы Еврозоны составляет 20% их совокупного валового продукта, что заметно выше соответствующих показателей в США (10%) и Японии (14%). Поэтому сравнительный анализ конкурентоспособности производимой в этих странах продукции на мировом рынке позволяет с большей уверенностью судить о перспективах их экономического развития, чем в случае с другими из указанных стран.

Влияние курса валюты на конкурентоспособность продукции на мировом рынке является довольно однозначным: низкий курс создает (при прочих равных условиях) дополнительные ценовые конкурентные преимущества. Так, снижение номинальной эффективной внешнеторговой стоимости евро в 1999-2001гг. относительно удеше-

вляло экспорт стран Еврозоны и удорожало импортную в них продукцию, а ее повышение с 2002г. негативно сказывается на конкурентоспособности производимых в этих странах товаров.

Так как динамика курса валюты является лишь одним из факторов, определяющих конкурентоспособность экспорта, целесообразным представляется проследить развитие экспорта стран Еврозоны в среднесрочном плане (с 1992г. ) и объяснить его основные тенденции.

Приведенные в таблице данные показывают, что наиболее сильно евро колебался по отношению к доллару (в 1999-2001гг. его курс снизился на 16%, а с введением наличного евро в 2002-04гг. вырос на 39%) и японской иены (в 1999-2000гг. -18%, в 2001-05гг. +38%). Изменения курса евро по отношению к двум другим рассматриваемым валютам были выражены менее ярко.

Как и в случае с иеной, минимальные значения приходится на 2000г., а не на 2001г.: так, в 1999-2000гг. евро «потерял» 7,5% своей стоимости по отношению к фунту стерлингов и менее 2% – к рублю. При этом, если рост курса евро по отношению к фунту стерлингов в 2001-05гг. также был весьма сглаженным (12%), то в случае с российской валютой – довольно динамичным (35%).

Динамика индекса физических объемов экспорта стран Еврозоны в 1992-2005гг. показывает некоторое снижение доли экспорта из этих стран на мировом рынке: если принять уровень 1992г. за 100, то при увеличении спроса на 130% экспорт увеличился примерно на 120%. Кроме снижения объемов экспорта в 1995г. и 1999г., происходивших при увеличении спроса, а также в 2001-02гг., когда снижались или стагнировали оба показателя, в 1992-2005гг. наблюдался довольно устойчивый рост объемов экспорта и спроса на мировом рынке, причем, как правило, опережающими темпами рос экспорт. Исключение составили 1999-2001гг., когда были отмечены примерно одинаково высокие темпы роста спроса и экспорта, а также период с 2003г. по настоящее время, когда темпы роста спроса на мировом рынке опережают соответствующие показатели по экспорту стран Еврозоны.

Важнейшей причиной относительного падения конкурентоспособности экспорта стран Еврозоны, приведшего к снижению его доли на мировом рынке, эксперты считают не развитие курса евро, а динамичное развитие экспорта из ряда стран с переходной экономикой, в первую очередь Китая, доля которого в мировом экспорте за последние 10 лет увеличилась почти втрое – с 2,3% в 1995г. до 6,6% в 2005г.

Анализ развития долей на мировом рынке экспорта Еврозоны по сравнению с аналогичными данными по США, Японии и Великобритании показывает, что ухудшение позиций экспортеров из стран Еврозоны было менее существенным (объем экспорта в 1992-2005гг. сократился на 5%; 1992г. = 100), чем у США (-15%) и особенно Японии (-

**Болгария и Румыния вступили в ЕС с 1 янв. 2007г. В результате пятого этапа расширения Евросоюза количество его стран-членов увеличилось до 27. Суммарное население ЕС вырастет с 457 млн. до 487 млн.чел., его площадь расширится с 3,9 млн. до 4,2 млн.кв.км. При этом количество официальных языков Евросоюза увеличивается с 20 до 23: наряду с румынским и болгарским, статус официального языка ЕС получил также ирландский.**

**В последние часы перед вступлением в Евросоюз Болгария выполнила последнее из условий приема. Национальная электрическая компания дала команду на закрытие 3 и 4 энергоблоков АЭС «Козлодуй». По оценкам экспертов ЕС, эти реакторы уже устарели и не могут продолжать использоваться без угрозы безопасности населения и окружающей среды. В качестве компенсации за закрытие устаревших энергоблоков Болгария получит от ЕС 550 млн. евро.**

**Прайм-ТАСС, 8.1.2007г.**

25%). В Японии, где объем экспорта в 1992-2001гг. упал на 30%, это объясняется переносом производства в другие страны, особенно в Китай.

Физический объем экспорта из стран Еврозоны в 1992-2003гг. равнялся примерно 100-105% от уровня 1992г., достигнув максимума в 1994г. (108%) и минимума в 1999г. (100%). С 2002г., когда этот показатель равнялся 105%, началось его снижение – до 95% в 2005г. Аналогичный показатель по США в 1992-1998гг. незначительно увеличился (со 100 до 105%), к 2003г. понизился и в последующие 2г. стабилизировался примерно на уровне 87%.

Доля экспорта Великобритании на мировом рынке в 1992-95гг. увеличивалась, но с 1997г. постоянно снижалась – до 95% в 2005г. Изложенные тенденции соответствуют динамике курса доллара и фунта стерлингов и отчасти объясняются ею. Расширение физических объемов экспорта Еврозоны в 1999-2001гг. и их снижение в 2002-05гг. было во многом обусловлено динамикой курса евро.

Для анализа роли, которую в изложенных тенденциях сыграли валютные курсы, следует, в первую очередь, попытаться определить значение ценовых факторов для общей конкурентоспособности экспорта из рассмотренных стран. О влиянии курса на конкурентоспособность экспорта на мировом рынке в целом можно судить по развитию реального эффективного обменного курса – РЭОК (по отношению к валютам торговых партнеров, взвешенным по их долям в географическом распределении внешней торговли Еврозоны).

При кажущейся простоте сопоставления динамики курса и объемов экспорта получение в результате достоверных выводов требует учета значительного числа специфических факторов. В частности, само по себе повышение номинального курса ведет к росту экспортных цен, который является менее значительным, так как экспортеры, во-первых, жертвуют частью прибыли для смягчения негативных последствий в интересах ценовой конкурентоспособности, и, во-вторых, отсроченным, поскольку контрактные экспортные цены, как правило, в краткосрочном плане неэластичны.

Кроме того, на РЭОК оказывают влияние как внутренние (например, снижение ценовой конкурентоспособности экспортируемой продукции вследствие роста издержек производства), так и внешние факторы (динамика цен на мировом рынке), не связанные напрямую с динамикой курса валюты.

Для расчета РЭОК используется несколько методик, основанных на применении к номинальному курсу различных дефляторов. В качестве таких дефляторов могут выступать уровень розничных цен или издержек производства, расходы на оплату труда на единицу продукции и, естественно, дефлятор ВВП. В 1995-2005гг. РЭОК, рассчитанные по четырем изложенным методикам, показывали тенденции, идентичные относительным экспорт-

ным ценам (средние экспортные цены основных стран-конкурентов в евро по отношению к экспортным ценам Еврозоны). В 1999-2001гг. все показатели росли, в 2001-02гг. – колебались на максимальном уровне, в 2003-04гг. – снижались и, после стабилизации на уровне 1995-1997гг. или несколько ниже его, с 2005г. вновь начинают расти. При этом наиболее стабильной была динамика (1995г. = 100) относительных экспортных цен (изменявшихся в 1995-2005гг. в пределах 100-110%), а наименее – РЭОК с дефлятором по удельным расходам на оплату труда (100-135%).

Сравнивая динамику доли экспорта из Еврозоны на мировом рынке и экспортных цен в 1992-2006гг. (1992г. = 100), следует отметить относительно стабильное увеличение данной доли до 110% в 1992-1995гг., сопровождавшееся увеличением ценовой конкурентоспособности, которое, однако характеризовалось значительно большими перепадами и, кроме того, закончилось в 1994г.

Затем конкурентоспособность резко сократилась (со 105% в 1994г. до 90% в 1996г.), а рыночная доля упала со 110 до 100% в первой половине 1996г., однако, уже к концу года восстановилась до 105%. Большая корреляция наблюдается в динамике обоих показателей после введения евро: в 1999-2001гг. конкурентоспособность выросла с 90 до 100%, а доля на рынке – со 100 до 105%; в 2002-05гг. еще более синхронным было снижение (со 100 до 90% и со 105 до 95% соответственно).

Сравнительный анализ динамики экспорта из Еврозоны на рынки основных торговых партнеров показывает более четкую зависимость между обусловленными курсом евро изменениями ценовой конкурентоспособности и объемом экспорта. Так, наблюдавшееся в 2002-05гг. сокращение ценовой конкурентоспособности экспорта Еврозоны на мировом рынке в целом было менее существенным, чем в США. Это, как минимум, отчасти объясняется более значительным ростом курса евро в 2002-04гг. по отношению к доллару (39%), чем в среднем (РЭОК – 19%). Результатом стало большее сокращение доли экспорта стран Еврозоны на американском рынке, чем на мировом. В свою очередь, расширение экспорта в страны ЦВЕ в 1998-2002гг. наряду с динамикой курса евро объясняется также сближением этих стран с ЕС и в особенности развитием дополняющего прямые инвестиции экспорта.

Различным было влияние динамики относительных экспортных цен на конкурентоспособность и соответственно позиции экспортеров из отдельных стран Еврозоны. Анализ изменений конкурентоспособности в 1995-2005гг. показывает ее существенное снижение в Бельгии, Греции, Испании и Италии, заметный рост – в Австрии, Финляндии, Франции и ФРГ и отсутствие серьезных изменений – в Ирландии, Нидерландах и Португалии.

Аналогичным образом менялись и доли на мировом рынке: например, у Италии и Бельгии они за рассматриваемый период сократились, тогда

как у ФРГ – увеличились. В 1999-2001гг. конкурентоспособность и рыночные доли всех стран Еврозоны увеличивались одновременно и сходными темпами, а в остальное время темпы и направления различались: у ФРГ безналичный евро привел к динамичному росту обоих показателей, у Италии – лишь к перерыву в их сокращении.

Таким образом, влияние курса евро на конкурентоспособность и удельный вес на мировом рынке экспорта стран Еврозоны можно оценить как довольно слабое и в ряде случаев – противоречивое. Данное обстоятельство объясняется тем, что роль динамики курса трудно выделить среди других факторов ценовой конкурентоспособности и тем более оценить, исключив влияние других конкурентных преимуществ.

В связи с этим представляется целесообразным анализ динамики важнейших факторов неценовой конкурентоспособности экспорта Еврозоны. К таким факторам эксперты «Bundesbank» относят товарную структуру этого экспорта с точки зрения его научно- и технологической емкости, а также сравнительный анализ расходов на НИОКР в создании стоимости в обрабатывающей промышленности стран Еврозоны и их основных конкурентов на мировом рынке.

Экспорт стран Еврозоны отличается от мирового экспорта, как правило, меньшей долей высоких технологий (авиастроение, аэрокосмическое машиностроение, средства информатики, электроника и средства связи). Основную роль в нем играют средние и высокие технологии (например, автомобилестроение, машиностроение, химия и фармацевтика). При этом все большее значение в мировом экспорте имеет высокотехнологичная продукция: ее доля выросла с 10% в 60гг. до 25% в 2003г., тогда как доля низкотехнологичной продукции сократилась за тот же период с 40 до 30%. Подобная специализация экспорта Еврозоны привела к его росту в 1985-2001гг. в условиях бурного увеличения спроса на мировом рынке на сред-

не- и высокотехнологичную продукцию, она же тормозит этот рост в настоящее время.

На основании представленного материала можно сделать следующие основные выводы. Несмотря на широко распространенное и в основном справедливое заключение о том, что низкие темпы экономического роста в странах Еврозоны в значительной степени объясняются неблагоприятной экспортной конъюнктурой, ее роль не следует преувеличивать: экспорт из этих стран с 1992г. довольно стабильно сохраняет свои позиции на мировом рынке, особенно по сравнению с основными конкурентами. Снижение курса евро в 1999-2001гг. привело к существенному росту конкурентоспособности экспорта Еврозоны и его доли на мировом рынке. Начавшийся с введением наличного евро рост курса обусловил развитие обратных тенденций, которые, однако, нашли менее отчетливое отражение и, кроме того, во многом вызваны рядом общих тенденций развития международной торговли.

Кроме этих общих тенденций, не связанных с особенностями экспорта Еврозоны как такового, влияние курса евро на его конкурентоспособность и позиции на мировом рынке было, как правило, дополнено воздействием других факторов, определяющих ценовые и неценовые конкурентные преимущества. Значение этих факторов изменяется во времени и зависит от товарной структуры экспорта, что позволяет заключить, что значение ценовых факторов конкурентоспособности обратно пропорционально наукоемкости экспорта и снижается с течением времени по мере увеличения этой наукоемкости. Кроме того, различия во влиянии, оказанном евро на конкурентоспособность и доли на мировом рынке отдельных стран Еврозоны, могут, среди прочего, объясняться и с точки зрения соотношения специализации и диверсификации экспорта. Е. В. Ревякин, к. э. н. БИКИ, 17.10.2006г.

– По сообщению Euronews, доклад Еврокомиссии о состоянии переговоров с Турцией о вступлении в Евросоюз будет опубликован 8-9 нояб.: Брюссель, таким образом, отодвинул ранее объявленный (24 окт.) срок на две недели. По словам пресс-секретаря Европейского комиссара по расширению Кристины Надь, дата публикации доклада по Турции была сдвинута из-за изменений во внутреннем регламенте Комиссии и не по каким другим соображениям. Проект доклада будет содержать оценку достижений потенциальных кандидатов и предложения по реформам, необходимым для их вступления в сообщество.

Одно из основных требований к Турции – признание Кипра. Еврокомиссия призывает Анкару открыть морские и воздушные порты страны для кипрских судов. Депутаты Европейского парламента ранее одобрили резолюцию, в которой подвергли критике власти Анкары за слишком медленное проведение реформ. Следует отметить, что по данным социологической службы Eurobarometer, про-

**Евросоюз после предстоящего вступления в янв. 2007г. в эту региональную организацию Болгарии и Румынии не планирует «новой волны» расширения «в среднесрочном или долгосрочном плане». Процесс вступления государств, для которых Брюсселем открыта «европейская перспектива» может быть возобновлен лишь после 2010г. Смена ритма в политике расширения ЕС, как признаются в Еврокомиссии, обусловлена определенной «усталостью», которую испытывают от присоединения новых стран-членов в западноевропейских столицах, а также большинство общественного мнения в государствах прежнего состава ЕС.**

**В список потенциальных кандидатов, помимо Турции, Хорватии и Македонии, уже получивших официальный статус кандидатов, включены также Албания, Босния и Герцеговина, Черногория и Сербия.**

**РИА «Новости», 12.11.2006г.**

тив вступления Турции в ЕС выступают 48% опрошенных европейцев, а поддерживают – 39%.

Между тем, как сообщает [www.zaman.com.tr](http://www.zaman.com.tr), комиссар ЕС по вопросам расширения О.Ренн после переговоров с министром иностранных дел Турции А.Гюлем отметил, что для перехода переговоров на новую стадию Турция должна принять девятый пакт реформ, который откроет новый этап в отношениях ЕС-Турция. Детально положение будет расписано в упомянутом выше докладе У Турции, по словам О.Ренна, еще есть время, чтобы провести пакет реформ через Парламент страны и это существенно скажется на докладе Еврокомиссии. Важными пунктами станут свобода слова и права религиозных меньшинств.

По информации газеты Referans, на ежегодной встрече МВФ и международного банка в Сингапуре, глава МВФ Родриго де Рато заявил, что Турция демонстрирует высокие темпы роста, а политика свободного курса и защиты от инфляции оберегает экономику страны от внешних потрясений. По мнению Рато, структурные реформы и макроэкономические показатели обеспечивают активность Турции на международной арене и при сохранении имеющейся тенденции развития экономики и продолжении реформ, объем иностранных инвестиций должен увеличиться. Госминистр и глава турецкой делегации А.Бабаджан, выступая на этой встрече, отметил, что повышение квоты Турции в МВФ означает укрепление экономической позиции страны, и правительство не намерено останавливаться на достигнутом и планирует дальнейший рост. [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 27.9.2006г.

– Журнал Economist ежемесячно обобщает экономические прогнозы, подготавливаемые экспертами ряда организаций – ABN Amro, Deutsche Bank, EIU, Goldman Sachs, HSBC Securities, KBC Bank, J. P. Morgan Chase, Morgan Stanley Dean Witter, Primark Decision Economics, BNP Paribas, Royal Bank of Canada, Citigroup, Scotiabank, UBS Warburg, и публикует показатели, касающиеся темпов роста ВВП, инфляции и состояния платежного баланса по текущим операциям в 15 ведущих промышленно развитых государствах и странах Еврозоны в целом. По темпам экономического развития приводятся минимальные, максимальные и средние показатели. Отличающиеся прогнозы предыдущего месяца указываются в скобках.

В информационном сообщении, подготовленном в августе, аналитики, как и в предыдущие месяцы, достаточно оптимистично оценивают перспективы развития в 2006г. экономики многих обзореваемых стран, при этом пересмотрев в очередной раз в сторону повышения некоторые показатели инфляционного роста цен. В частности, темпы роста американской экономики на 2006г. в августовском прогнозе оставлены на неизменном уровне в 3,4%. Темпы инфляционного роста цен в этой стране оставлены на июльском уровне в 3,4%. Эксперты не ожидают также существенного улучшения ситуации с дефицитом американского

платежного баланса по текущим операциям: по сравнению с июльским прогнозом он уменьшен на 0,1% – до 6,7% ВВП в 2006г. и 6,8% в 2007г.

Темпы роста совокупного валового продукта стран Еврозоны в 2006г., как и в июле, ожидаются на уровне 2,2% против 2,1% в мае – июне. В 2007г. этот показатель, по-видимому, как и предполагалось в предыдущем прогнозе, составит 1,8%. Темпы роста общехозяйственной конъюнктуры Японии в 2006г. аналитики, как и в июльском прогнозе, определяют в 3,0%; в будущем году они будут несколько ниже – 2,4%. При этом последний показатель не изменился по сравнению с пятью предыдущими прогнозами. Положительное сальдо платежного баланса этой страны по текущим операциям в 2006г. понижено на 0,1 и в 2007г. – на 0,2% по сравнению с июлем.

Что касается 2006г., то в сторону повышения по сравнению с предыдущим месяцем были пересмотрены показатели только для Австрии, в сторону понижения – для Франции, Германии, Нидерландов, Швейцарии и Швеции, тогда как по остальным обзореваемым странам – оставлены на уровне, прогнозирувавшемся в июле. По результатам авг.вского прогноза самые высокие темпы экономического развития среди обзореваемых стран в 2006г. будут отмечаться в Швеции – 3,6% и США – 3,4%, а также в Испании – 3,3%, Австралии и Канаде – по 3,2%, самые низкие – в Италии – 1,3%. На уровне в 2,4%, который не изменится с мая, оставлены ожидаемые в 2006г. темпы прироста ВВП Великобритании.

На 2007г. наиболее значительные темпы экономического роста, как и в предыдущие месяцы, прогнозируются для Австралии – 3,3% и самые низкие – для Германии – 1,3% и Италии – 1,1%. Для Австрии, Бельгии, Дании, Германии, Швеции и Швейцарии данный показатель был повышен на 0,1%, для Канады – на 0,2%, в отношении остальных обзореваемых стран – оставлен на июльском уровне. БИКИ, 2.9.2006г.

– Всемирная торговая организация до сих пор не сумела преодолеть разногласия стран-членов ВТО в сфере глобальной либерализации торговых законодательств. Переговоры о снятии экономических барьеров между странами-участницами ВТО зашли в тупик. Сомнения в скором решении Всемирной торговой организацией подобных вопросов, указывает газета Handelsblatt, высказали председатель Германо-южнокорейской торгово-промышленной палаты В. Ниденнарк и президент Федерального союза германской промышленности Ю. Туманн. Переговоры стран-членов ВТО в Гонконге в конце 2005г. принесли разочарование, т.к. не удалось выяснить, все ли государства заинтересованы в решении этой проблемы.

Министр экономики Германии М.Глос во время недавнего визита в Японию заявил о готовности своей страны рассматривать вопросы, связанные с заключением двусторонних торговых соглашений. Европейские предприниматели не выдерживают

вают конкуренции на многих рынках Азии и Америки, где между большинством стран действуют двусторонние соглашения о свободной торговле. Обеспокоены немецкие производители автомобилей. В 2006г. достигнуты двусторонние соглашения между Японией и Таиландом и для японских автомобилей установлены низкие таможенные пошлины.

США предпринимают активные действия по заключению соглашений о свободной торговле со странами Азии. Почти завершен процесс переговоров США с Республикой Корея и Таиландом. Япония также по-новому строит свою экономическую политику. Стратегическими партнерами для нее являются Китай и Индия. Помимо двусторонних торговых соглашений с этими странами, рассматривается возможность свободного перемещения рабочей силы и инвестиций.

До 2015г. Япония наметила заключить 15 торгово-экономических соглашений. Под воздействием экономических факторов, а также из-за разногласий в области торговой политики стран ЕС большую роль стал играть процесс заключения между отдельными государствами двусторонних торговых соглашений. Комиссар ЕС по торговле П.Мандельсон в связи с этим заявил об уходе со своего поста, своей отставкой желая привлечь внимание к этой проблеме и выражая несогласие с политикой США и крупных транснациональных корпораций (ТНК), вынашивающих стратегические планы создания новых двусторонних торговых договоров.

Страны ЕС сегодня руководствуются предварительными многосторонними договоренностями. Евросоюз ведет переговоры со странами азиатского региона, в т.ч. с Индией. В мире уже существует примерно 300 двусторонних торговых соглашений. Процесс набирает обороты и, по мнению немецких экономистов, является необратимым. Азиатские банки, задействованные в финан-

совых потоках, получают огромные прибыли, в то время как европейские компании теряют рынки сбыта. По мнению обозревателей газеты *Handelsblatt*, все это происходит из-за несогласованных действий стран-членов ЕС.

Ситуация с заключением новых двусторонних соглашений в мире:

- Индия завершает переговоры о торговых соглашениях со многими странами Азии, прежде всего с Китаем, странами Персидского залива, Республикой Корея, Израилем и Таиландом;

- Китай имеет 25 подписанных или близких к заключению торговых соглашений, в основном со странами Азии;

- Япония завершила переговоры с Сингапуром, Мексикой и Малайзией. В процессе завершения находятся переговоры с Таиландом и Филиппинами. В 2007г. планируется начать переговоры с Индией, Австралией, Китаем, Вьетнамом, Республикой Корея и рядом других государств;

- США имеют соглашения с Сингапуром, ведут переговоры с Республикой Корея, Таиландом и Малайзией. БИКИ, 2.9.2006г.

### Таможня

– В конце 2006г. в г.Муонио (Финляндия) на уровне руководителей таможенных служб состоялась конференция по таможенному сотрудничеству на восточных границах Европейского союза, в работе которой участвовали делегации из 36 европейских стран, Комиссии европейских сообществ и Всемирной таможенной организации (ВТО). Руководитель ФТС России А. Бельянинов отметил необходимость установления взаимодействия таможенных систем РФ и ЕС в целях максимального содействия внешней торговле с одновременным обеспечением ее безопасности, указав в качестве положительного примера функционирование автоматизированной системы «Калининградский транзит», которая была создана таможенными органами России и Литвы под эгидой Европейского союза.

Участники конференции приняли итоговую декларацию, нацеливающую таможенные службы европейских стран на упрощение международной торговли, унификацию таможенных процедур и документов, применяемых при таможенном оформлении грузов, пересекающих восточную границу ЕС, внедрение систем анализа рисков и упрощенных процедур, совершенствование механизмов предварительного информирования таможенных органов и расширение применения современных информационных технологий. Основой для этой работы должны послужить Рамочные стандарты безопасности и облегчения мировой торговли, принятые ВТО в июне 2005г. В рамках декларации участники одобрили планы работы двух специально созданных рабочих групп (по таможенным процедурам и содействию развитию торговли и по безопасности и борьбе с мошенничеством), направленные на укрепление регионального сотрудничества таможенных органов. БИКИ, 1.2.2007г.

**Среди 25 стран-членов Евросоюза самый низкий уровень коррупции отмечен в Финляндии, самый высокий – в Польше. Уровень коррупции оценивался по десятибалльной шкале и в среднем по ЕС составил 6,74 балла. В семи государствах ЕС – Италии, Чехии, Литве, Латвии, Словакии, Греции и Польше – данный показатель находится ниже уровня пяти баллов.**

**РИА «Новости», 10.11.2006г.**

**Журнал Economist ежемесячно обобщает экономические прогнозы, подготавливаемые экспертами ряда организаций. На 2007г. наиболее значительные темпы экономического роста, как и в предыдущие месяцы, прогнозируются для Австралии – 3,3% и самые низкие – для Германии – 1,3% и Италии – 1,1%. Для Австрии, Бельгии, Дании, Германии, Швеции и Швейцарии данный показатель был повышен на 0,1%, для Канады – на 0,2%, в отношении остальных обозреваемых стран – оставлен на июльском уровне.**

**БИКИ, 2.9.2006г.**



– Министры финансов Евросоюза согласились повысить норму на беспошлинный ввоз товаров для тех, кто въезжает в страны блока, сказал во вторник министр финансов Австрии Карл-Хайнц Грассер. «Мы выработали соглашение о норме на беспошлинный ввоз товаров. Она составляет 430 евро для воздушного и морского пути, и 300 евро если вы пересекаете сухопутную границу», – сказал он журналистам. По его словам, министры вряд ли согласятся повысить минимальную норму ЕС на спиртные напитки. Рейтер, 28.11.2006г.

### Госбюджет, налоги, цены

– Комиссия ЕС 20 фев. в Брюсселе опубликовала сводный доклад о проблеме социального обеспечения в 2007г., в котором отмечается, что в странах-членах Евросоюза по-прежнему существует относительно серьезный вопрос бедности.

В докладе говорится, что в 2004г. в 25 странах-членах ЕС 16% населения жили за чертой нищеты, они не могли влиться в общество и стать равноправными членами большой общественной семьи. В Швеции и Чехии процент бедного населения явился самым низким, составив соответственно 9 и 10%, а в Литве и Польше этот показатель достиг 20%. Бедность серьезнее всего сказалась на детях: численность детей, живших за чертой бедности, достигла 19%.

В 2006г., продолжается в докладе, в 25 странах-членах ЕС 10% взрослых в возрасте 18-59 лет жили в семьях, где отсутствовал доход. Этот показатель в Кипре, Люксембурге и Словении составил ниже 5%, а в Польше и Бельгии – свыше 13%.

Говоря о пенсионной системе, в докладе ЕС указывается, что повышение возраста ухода на пенсию является одним из методов обеспечения пожилых достаточными доходами. В марте 2000г. ЕС поставил цель, чтобы к концу 2010г. повысить занятость среди пожилых до 50%. В 25 странах-членах союза эта пропорция уже возросла с 38% в 2001г. до 43% в 2004г., цель достижения 50% уже осуществлена в Швеции, Дании, Великобритании, Эстонии, Финляндии, Ирландии, Кипре и Португалии.

Названный доклад Комиссии ЕС, а также важные вопросы экономического роста и занятости будут вместе представлены на рассмотрение саммита ЕС, намеченного на март нынешнего года в Брюсселе, чтобы они стали важной составной частью будущей стратегической политики Евросоюза. Синьхуа, 1.3.2007г.

– Журнал Economist ежемесячно обобщает экономические прогнозы, подготавливаемые экспертами ряда организаций (ABN Amro, Deutsche Bank, EIU, Goldman Sachs, HSBC Securities, KBC Bank, J. P. Morgan Chase, Morgan Stanley Dean Witter, Primark Decision Economics, BNP Paribas, Royal Bank of Canada, Citigroup, Scotiabank, UBS Warburg), и публикует показатели, касающиеся темпов роста ВВП, инфляции и состояния платежных балансов по текущим операциям в 13 ведущих

промышленно развитых государствах и странах Еврозоны в целом. По темпам экономического развития приводятся минимальные, максимальные и средние показатели. Отличающиеся показатели предыдущего месяца указываются в скобках.

В информационном сообщении, подготовленном в фев. 2007г., аналитики менее оптимистично оценили итоги и перспективы развития ряда обозреваемых стран. По сравнению с январским прогнозом в сторону повышения не был пересмотрен ни один показатель, касающийся темпов роста ВВП в 2006г., в сторону понижения в очередной раз изменены показатели для Австралии, Франции и особенно существенно (на 0,6 процентного пункта) для Японии. Для остальных стран они были оставлены на уровне, прогнозирувавшемся в янв. По результатам фев. прогноза самые высокие темпы роста общехозяйственной конъюнктуры в 2006г. были отмечены (%) в Швеции – 4,6, Испании – 3,7 и США – 3,4, а самые низкие – в Италии – 1,8.

На 2007г. наиболее значительные темпы экономического роста прогнозируются (%) для Швеции – 3,5, Испании – 3 и Австралии – 2,8, а самые низкие – для Италии – 1,3 и Германии – 1,7. По сравнению с январским прогнозом эти показатели были пересмотрены в сторону понижения для Австралии и Японии, в сторону повышения – для Бельгии, Германии, Италии, Нидерландов, Испании, Швеции и США. В Соединенных Штатах в 2007г. ожидаются относительно невысокие по сравнению с предыдущими годами темпы роста ВВП – 2,6%. При этом не предполагается существенного улучшения состояния платежного баланса страны по текущим операциям: в 2007г. он составит 6,1% ВВП против 6,6% в 2006г. БИКИ, 27.2.2007г.

– Страны «старого» Евросоюза идут к выполнению амбициозных показателей по занятости и экономическому росту, заложенных в программе реформ блока, свидетельствует доклад о крупнейших девяти экономиках Евросоюза, опубликованный в понедельник.

Доклад, подготовленный гигантом немецкого страхового сектора Allianz и лоббистской группой Лиссабонский Совет, оценил изменения в экономиках Германии, Франции, Италии, Великобритании, Испании, Нидерландов, Бельгии, Швеции и Австрии в 2006г. «Европа наконец-то совершила поворот после стольких лет разочаровывающих результатов. На фоне сильной экономики, мы видим осязаемое продвижение таких показателей, как рост, занятость и производительность», – говорится в докладе. Лидеры ЕС обсудят выполнение планов повышения роста и занятости на саммите блока 8-9 марта.

В докладе отмечается, что Швеция сохранила за собой в 2006г. позицию лидера в составленном авторами доклада рейтинге экономик, Бельгия заняла второе место, поднявшись с восьмого в 2005г. Нидерланды опустились со второго места

на третье, Великобритания сохранила четвертое место, Испания снизилась с 3 места на 5. Германия, крупнейшая экономика Европы, поднялась с восьмого места на шестое, в то время как Франция опустилась за год с шестого на восьмое.

Италия осталась на девятом месте. План ЕС нацелен на повышение темпов роста экономики блока, решение проблем, связанных со старением населения и конкуренцией с дешевой продукцией из Азии при сохранении европейской социальной модели. Реформы должны повысить занятость в блоке, увеличить число работающих старшего возраста и женщин, повысить уровень образования, инвестиций в исследования, инновации и развитие, а также либерализовать единый европейский рынок. Рейтер, 26.2.2007г.

– Экономика стран еврозоны развивается уверенно благодаря долгожданному восстановлению инвестиций и занятости населения, сказал глава МВФ Родриго Рато, призвав европейские страны использовать благоприятную ситуацию для сокращения дефицита бюджета.

По его словам, рост ВВП еврозоны в 2006г. превысил 2,5%, что лучше прогноза на уровне

2,4%, а в 2008г. ожидается незначительное замедление темпов роста до 2%.

Рато считает, что возвращение к протекционизму может ухудшить прогноз развития и призвал политиков в полном объеме возобновить дохийский раунд переговоров о свободной торговле. Рато сказал, что страны еврозоны должны более агрессивно бороться с дефицитом бюджета. «Во многих европейских странах необходимо предпринять более решительные действия для снижения дефицита», – сказал Рато. Рейтер, 17.1.2007г.

– С расширением Евросоюза с 1 янв. за счет Румынии и Болгарии географический центр этой региональной организации, до сих пор объединявшей 25 стран-членов, изменил координаты, но по-прежнему находится на территории Германии.

Как сообщил Национальный институт географии Франции, эксперты которого произвели соответствующие расчеты, «сердце» ЕС сместилось из маленького немецкого городка Кляйнмайшайд, население которого не превышает полутора тысяч человек, на юго-запад Германии. Теперь географический центр расширенного ЕС находится на высоте 250 м. на вершине холма Nidermittlauer Heiligenkopf, расположенного неподалеку от Франкфурта.

Центр географической Европы, которая простирается от Атлантики до Урала, расположен вблизи Вильнюса.

С присоединением Румынии и Болгарии численность населения ЕС возросла на 30 млн.чел. (с 446 млн.), тогда как площадь – с 3,94 млн. до 4,23 млн. кв.км. При этом автоматически увеличивается численность членов Еврокомиссии – до 27 (по одному от каждой страны), а депутатов Европарламента – с 732 до 785 человек. Число официальных языков ЕС отныне возрастет до 23, с учетом румынского, болгарского и ирландского. РИА «Новости», 4.1.2007г.

– Европейский Союз вступает в новый год в расширенном составе, с присоединением 1 янв. Румынии и Болгарии эта региональная организация насчитывает 27 государств-членов.

В проводимых по этому случаю в обеих странах официальных торжествах примут участие представители Германии, к которой с янв. на ближайшие шесть месяцев переходит председательство в ЕС, а также еврокомиссар по расширению Олли Рен.

Предыдущий, 4 этап укрупнения ЕС произошел в мае 2004г. – новыми членами «европейского клуба» стали 10 государств Восточной и Центральной Европы.

С присоединением Румынии и Болгарии численность населения ЕС возросла на 30 млн.чел. (с 446 млн.), тогда как площадь – с 3,94 млн. до 4,23 млн. кв.км.

При этом автоматически увеличивается численность членов Еврокомиссии – до 27 (по одному от каждой страны), а депутатов Европарламента – с 732-785 человек. Число официальных языков ЕС отныне возрастет до 23, с учетом румынского, болгарского и ирландского.

**Всемирная торговая организация до сих пор не сумела преодолеть разногласия стран-членов ВТО в сфере глобальной либерализации торговых законодательств. Переговоры о снятии экономических барьеров между странами-участницами ВТО зашли в тупик. Сомнения в скором решении Всемирной торговой организацией подобных вопросов, указывает газета Handelsblatt, высказали председатель Германо-южнокорейской торгово-промышленной палаты В. Ниденнарк и президент Федерального союза германской промышленности Ю. Туманн.**

**БИКИ, 2.9.2006г.**

**В Вене прошла 4 встреча представителей Евросоюза и стран Латинской Америки, на которой обсуждались вопросы, касающиеся соглашений о свободной торговле. Начало экономическим отношениям между двумя группами стран положено в 2000г., когда было подписано соглашение о свободной торговле между ЕС и Мексикой. По данным Германо-мексиканской торговой палаты, в 2000-05гг. доля ЕС в экспорте Мексики увеличилась с 3,9 до 4,3%, а поставки из стран ЕС в общем объеме импорта Мексики возросли с 8,5 до 11,8%.**

**В 2005г. Германия являлась для Мексики крупнейшим экспортером. Объем германского экспорта в эту страну составил 8,7 млрд. евро, а объем импорта мексиканских товаров в Германию – 2,3 млрд.долл. В Мексике, являющейся важнейшим после Бразилии экономическим партнером ФРГ в Латинской Америке, осуществляют свою деятельность 950 германских предпринимателей, в основном в области автомобилестроения, химической промышленности и производства электроприборов.**

**БИКИ, 8.8.2006г.**

Как свидетельствуют результаты последнего опроса, проведенного европейским социологическим бюро Eurobarometer, сегодня дальнейшее расширение ЕС за счет новых стран-членов поддерживают 46% европейцев, выступают против – 42%.

Согласно данным Еврокомиссии, отчисления 15 государств-ветеранов ЕС в единый бюджет организации для покрытия связанных с ее укрупнением расходов составили в 2004-06гг. в среднем 26 евро на одного жителя. Процесс расширения сопровождался для новых членов быстрым экономическим ростом, который вдвое превысил показатели в странах прежнего состава ЕС, также извлекая при этом существенную выгоду для национальных экономик.

В Румынии экономический рост составил 7,2%, в Болгарии – 6%. Вместе с тем, 7 из 15 самых бедных регионов ЕС отныне приходится на долю Румынии. Сегодня в государствах-ветеранах по-прежнему опасаются притока дешевой рабочей силы из новых стран ЕС.

Для 8 государств Восточной Европы, вступивших в ЕС в 2004г., лишь Великобритания, Ирландия и Швеция полностью открыли национальные рынки труда, остальные продлили действие временных ограничений. А вот открыть свободный доступ рабочим из Румынии и Болгарии согласились пока только Финляндия и Швеция, а из новых членов – Польша и Словения.

По мнению наблюдателей, прием в ЕС Румынии и Болгарии является для них своеобразным политическим авансом, ведь обоим государствам до сих пор не удалось до конца провести реформу системы правосудия, побороть коррупцию и организованную преступность. В этой связи еврокомиссар по вопросам расширения ЕС Оли Рен уже заявил, что в течение следующих трех месяцев новым членам организации придется доказать, что улучшения есть, в противном случае им грозят санкции.

Из-за несоблюдения ветеринарных требований ЕС румынской и болгарской мясной продукции будет временно запрещен доступ на продовольственные рынки стран прежнего состава ЕС.

Что касается финансовой помощи Румынии и Болгарии со стороны ЕС, то на эти цели из общей европейской казны до 2013г. запланировано выделить 35 млрд. евро.

В случае с Болгарией следует отметить также проблему соответствия стандартам и нормам ЕС в области авиабезопасности. Если ее не удастся решить, болгарские перевозчики будут включены в «черный список» тех, кому запрещены полеты в небе над объединенной Европой.

В связи со вступлением в ЕС Болгария остановила два реактора на атомной электростанции в Козлодуде. Несмотря на модернизацию, проведенную правительством Болгарии в 1992 и 2001гг., ЕС признал реакторы устаревшими и опасными для эксплуатации.

По оценкам экспертов, для Болгарии это сопряжено с существенной потерей экспортной прибыли, поскольку с АЭС в Козлодуде в соседние государства ежегодно поставлялось до 8 млрд. кв/ч электроэнергии. РИА «Новости», 1.1.2007г.

– По данным Европейского статистического агентства Eurostat, в 2005г. среди стран Евросоюза самый высокий ВВП на душу населения был в Люксембурге – в 2,5 раза выше среднего уровня по ЕС. В Ирландии ВВП на душу населения превышал средний уровень на 39%, в Нидерландах – на 26%, в Австрии – на 23%, в Дании – на 22%, в Бельгии – на 18%. Самый низкий ВВП на душу населения был в Латвии – 48% от среднего уровня по ЕС, Польше (50%), Литве (52%), Словакии (57%) и Эстонии (60%). [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 29.12.2006г.

– Германская газета Frankfurter Allgemeine Zeitung (FAZ) сообщает, что, согласно выводам специалистов Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), экономика стран Евросоюза находится в повышательной фазе экономического цикла и в ближайшие годы это развитие продолжится. По данным ОЭСР, в I пол. и в III кв. 2006г. в странах ЕС впервые за последние 5 лет наблюдался устойчивый рост ВВП. «Наконец-то после многих неудачных попыток дан толчок к экономическому развитию», – указывает ОЭСР в своем ежегодном экономическом обзоре.

Основой конъюнктуры остаются инвестиции в промышленном секторе, в то время как в сфере жилищного строительства процентные ставки выше и рост цен на недвижимость замедлился. Также положительное воздействие на конъюнктуру оказывает увеличение внешнего спроса, несмотря на повышение курса евро относительно доллара. Согласно прогнозу аналитиков, прирост экономики ЕС в 2006г. составит 2,6%, 2007г. – 2,2%, 2008г. – 2,3%. В 2007г. в странах Евросоюза возможен рост доходов из-за снижения цен на энергоносители.

Представители ОЭСР считают, что вследствие увеличения ставки НДС с 1 янв. 2007г. в Германии произойдет снижение уровня потребления и темпов экономического развития в 2007г. до 1,8% (в 2006г. – 2,6%), в последующие годы – до 2,3%. Изменение размера НДС является средством наполнения государственной казны, поскольку после проведения налоговой реформы в 2000г. доходы государственного бюджета ФРГ снизились. Специалисты позитивно оценивают усилия правительства Германии, направленные на уменьшение бюджетного дефицита. «В сфере сокращения государственных расходов Германия пока не сделала все возможное, но она сделала намного больше, чем другие члены ОЭСР. По сравнению с остальными странами «группы 7» ФРГ имеет большой дефицит бюджета, однако уже в обозримом будущем она станет государством с наименьшим государственным долгом», – считает главный экономист ОЭСР Ж.-Ф. Котис. В 2007г. дефицит германского бюджета снизится

до 1,4% (в 2006г. – 2,25%), в 2008г. – до 1,3%. БИКИ, 19.12.2006г.

– Европейский парламент одобрил сегодня бюджет Европейского Союза на 2007г. Его расходная часть установлена в 115 млрд. евро. Эта сумма составляет 0,99% от общего объема ВВП Евросоюза в составе 27 стран, т.е. с учетом предстоящего вступления Румынии и Болгарии.

Расходы сообщества увеличиваются в будущем году на 3,2% по сравнению с нынешним. Основные направления бюджетного финансирования – дотации для сельского хозяйства стран ЕС и инфраструктур сельской местности, вложения в защиту экологии. По этим статьям ЕС запланировал израсходовать 54,7 млрд. евро.

На втором месте по объему средств – расходы на повышение конкурентоспособности экономик стран ЕС и их сплочения в промышленно-экономической сфере. На это выделяется 44,8 млрд. из которых 7 млрд. будут направлены на НИОКР и внедрение инноваций.

Парламент пересмотрел свое прежнее намерение на 50% сократить финансирование мер в рамках внешней политики и общей безопасности и одобрил по данной статье расходы в 159,2 млн. евро. На данный шаг Европарламент пошел в обмен на обещание стран информировать его о расходах службы верховного представителя по внешней политике и безопасности ЕС Хавьера Соланы.

В то же время Европейский парламент отказался одобрить настоятельно предлагаемое председательствующей в ЕС Финляндией сокращение 1700 рабочих мест в структуре Европейской комиссии в целях экономии средств. Парламент согласился лишь на то, чтобы в дальнейшем была проведена переоценка необходимостей ЕК в нынешнем числе работников. Прайм-ТАСС, 14.12.2006г.

**Комиссия ЕС 20 фев. в Брюсселе опубликовала сводный доклад о проблеме социального обеспечения. В 2004г. в 25 странах-членах ЕС 16% населения жили за чертой нищеты, они не могли влиться в общество и стать равноправными членами большой общественной семьи. В Швеции и Чехии процент бедного населения явился самым низким, составив соответственно 9 и 10%, а в Литве и Польше этот показатель достиг 20%. Бедность серьезнее всего сказалась на детях: численность детей, живших за чертой бедности, достигла 19%. Синьхуа, 1.3.2007г.**

**В 25 странах-членах Евросоюза в июле т.г. насчитывалось 17,4 млн. безработных. При этом в 12 государствах ЕС, перешедших на евро, общая численность не имеющих работу мужчин и женщин составила 11,5 млн. В целом по 25 странам-членам Евросоюза в июле т.г. уровень безработицы остался на уровне июня – 8% экономически активного населения. В июле-сент. 2005г. данный показатель составлял 8,7%.**

**РИА «Новости», 1.9.2006г.**

– Еврокомиссия будет стремиться к созданию экономического сообщества стран-соседей Евросоюза, сообщила еврокомиссар по внешним связям и политике европейского соседства (ПЕС) Бенита Ферреро-Вальднер. Она сообщила также, что Еврокомиссия предложила совету министров ЕС создать в целях поддержки государств, охваченных проводимой ЕС политикой европейского соседства, инвестиционный фонд для развития энергетической и транспортной инфраструктуры, а также малых и средних предприятий. «Мы (Еврокомиссия) выделим для этого фонда 700 млн. евро», – сообщила еврокомиссар. Она исключила возможность того, что в орбиту ПЕС могут быть включены страны Центральной Азии. РИА «Новости», 4.12.2006г.

– Экономика «еврозоны» продолжит восстанавливаться, а темпы ее роста в 2007г. могут превысить 2%, сказал комиссар Евросоюза по экономической и денежно-кредитной политике Хоакин Альмуния. «Возможно МВФ оценивает баланс рисков в экономике «еврозоны» в ближайшие кварталы чуть большим оптимизмом», – сказал Альмуния в ходе встречи совета министров финансов «еврозоны» в Брюсселе. Глава Еврогруппы Жан-Клод Юнкер в ходе той же встречи отметил, что МВФ положительно оценивает изменения в области бюджетного дефицита в европейских государствах, особенно в «проблемных» Франции и Германии. Кроме того, Юнкер сказал, что текущий курс евро к долл. пока не имеет никаких последствий, которые потребовали бы от Еврогруппы более интенсивных действий. EuroNews, 25.11.2006г.

– Страны Евросоюза должны принять неотложные меры с целью смягчения негативного влияния от старения населения на бюджет, сказал комиссар ЕС по экономической и денежной политике Хоакин Альмуния. «Сидеть сложа руки нельзя. Необходимо принять срочные меры», – сказал он в понедельник на конференции по демографии. «Нам нужна трехсторонняя стратегия – быстрее сокращать долговое бремя, повысить уровень экономической занятости и производительности труда, а также реформировать пенсионную систему и систему здравоохранения», – отметил он.

По его словам, страны ЕС должны предпринять больше усилий, чем просто выполнять регламент об уровне дефицита бюджета не выше 3% ВВП, и должны стремиться к сбалансированной казне. Он отметил, что стабильность государственных средств в краткосрочной перспективе подвержена высоким рисками в Чехии, Греции, Кипре, Венгрии, Португалии и Словении. Вместе с тем, Дании, Эстонии, Литве, Латвии, Нидерландам, Австрии, Польши, Финляндии и Швеции не грозят такие значительные риски. Reuters, 9.10.2006г.

– Система налогообложения хозяйствующих субъектов, осуществляющих деятельность на внутреннем рынке Евросоюза, может быть унифицирована в странах-членах ЕС в 2008г. Это предусмотрено проектом директивы ЕС, разрабатываемой экспертами Еврокомиссии.

В высшем органе исполнительной власти ЕС заявляют, что введение единой налоговой «тарелки» позволит ликвидировать все фискальные барьеры, включая двойное налогообложение, для европейских предприятий, осуществляющих деятельность на внутреннем рынке этой региональной организации.

После того, как проект директивы ЕС будет одобрен Еврокомиссией, его надлежит направить на утверждение в Совет министров ЕС, решение которого должно быть единодушным.

Уже известно, что в поддержку предложения Еврокомиссии высказывается треть членов ЕС. При этом сдержанность демонстрируют Великобритания, Ирландия, Словакия, Мальта и страны Балтии. РИА «Новости», 18.4.2006г.

– В некоторых европейских государствах потребление наркотиков распространено шире, чем в США. Как следует из недавнего доклада Европейского центра наблюдения за наркотиками и наркозависимостью (EBDD), масштабы потребления кокаина молодыми людьми в Великобритании и Испании стали примерно такими же, как и по другую сторону Атлантики. В среднем в Европе молодые люди употребляют кокаин намного реже, чем соответствующие группы населения в США. Похожую картину дает распространение марихуаны. Столь же высокие «12-месячные показатели распространения», как в США, имеют Великобритания, Франция и Чешская Республика. Средний европейский показатель намного ниже, чем американский показатель. Синтетический наркотик «экстази», являющийся производным амфетамина, в США, напротив, распространен не так сильно, как в странах Европы. В среднем показатели распространения в Европе намного ниже тех, которые приводятся в США. Хотя этот синтетический наркотик, который подозревают в том, что он наносит мозгу необратимый ущерб, производится преимущественно в Европе.

Прекращения спроса на стимулирующие наркотики, такие как кокаин, амфетамин и экстази, в Европе не предвидится, сообщает директор EBDD В. Гетц. Особенно, как никогда, популярен кокаин. В докладе говорится о «тревожных указаниях» на регулярное употребление кокаина в дискотеках и молодежных клубах. Более точного обзора о последствиях потребления кокаина для индивидуального самочувствия и для общественного здравоохранения у EBDD еще нет. Но Гетц сообщил, что во всей Европе 10% лиц, установивших контакт с учреждениями помощи наркоманам, жаловались на проблемы, связанные с потреблением кокаина. Число смертных случаев, связанных с кокаином, оценить трудно. По данным EBDD, оно намного меньше, чем число смертей, связанных с героином. Но из-за недостаточных методов учета следует считаться со «значительным» теневым числом.

По оценке EBDD, недостаточно информации также о том, как потребление марихуаны, кото-

рая также является популярным наркотиком, отражается на здоровье преимущественно молодых людей и на общественной системе здравоохранения. Установлено, что в большинстве стран в течение нескольких лет число потребителей, которые обращаются в организации помощи наркоманам, не менее чем удвоилось. В некоторых государствах, в т.ч. в Германии, потребители марихуаны составляют свыше пятой части тех, кто нуждается в помощи. Однако, они могут составлять только частицу от общего числа в 3 млн.чел., которые, как говорит Гетц, ежедневно или почти ежедневно употребляют гашиш или марихуану.

Потребление синтетического наркотика экстази и амфетамина, по данным EBDD, в значительной мере ограничивается группой молодежи мужского пола в возрасте от 15 до 24 лет, причем спрос в большинстве стран не сокращается. Тем временем подобная тенденция отмечается и в учреждениях помощи наркоманам, а также – хотя только в немногих случаях – отражается в статистике смертей от наркотиков. В мировом производстве, по-прежнему высокой остается доля именно этого наркотика. Хотя, говорит Гетц, его изготовление все больше переносится в Северную Америку, а также Восточную и Юго-Восточную Азию, экстази по-прежнему изготавливается преимущественно в Нидерландах и в прилегающих к ним регионах – Бельгии, а также в Великобритании и в странах Балтии.

Число так называемых проблематичных потребителей наркотиков в Европе, видимо, почти или вообще более не повышается. Данные из учреждений помощи наркоманам и оценка доступных сведений о смертных случаях, связанных с употреблением наркотиков, позволяют предполагать, что число молодых наркоманов сокращается. В большинстве стран «старого» ЕС доля так называемых «наркотических смертей» в возрасте менее 25 лет сегодня ниже, чем 10 лет назад. В новых государствах-членах ЕС и странах-кандидатах на вступление в него, число смертей, связанных с употреблением наркотиков, за последнее годы сильно выросло, но в некоторых странах уже стабилизировалось. Во всем ЕС, как говорится в докладе, число вызванных наркотиками смертей по-прежнему находится на «самом высоком в истории уровне». Однако есть признаки того, что водораздел достигнут и уже начинает оставаться позади.

По-прежнему остается очень высоким риск того, что при употреблении «путем инъекции» наркотика, прежде всего героина, возможно заражение гепатитом В или С. Но, по данным EBDD, употребление наркотика таким путем больше не является наиболее частой причиной занесения вируса иммунодефицита человека. С конца 80гг. и до 2002г. большинство новых случаев СПИДа связывались с внутривенным вливанием наркотика. Но с тех пор большинство новых случаев СПИДа в Европе, несмотря на большие национальные и рели-

гиозные различия, является следствием получения ВИЧ в результате половых контактов. Сильное, поддающееся также точным измерениям, снижение случаев СПИДа среди наркоманов EBDD объясняет, в частности, распространением почти во всех странах ЕС программы замены игл и шприцев, а также улучшенным доступом к «высокоактивной антивирусной терапии».

По данным EBDD, за последние годы в несколько раз повысилась доля зависящих от героина наркоманов, которые в рамках так называемой замещающей терапии получают препараты, которые подавляют жажду героина, и таким образом позволяют вырваться из чертова круга наркотической зависимости, преступлений с целью получить средства на новую дозу и проблем со здоровьем. В Лиссабоне орган помощи наркоманам оценивает число пациентов замещающей терапии не менее чем в 530 тыс. В соответствии с оценкой числа «проблематичных» наркоманов это означает, что такой терапией в Европе охватывается от одной четверти до половины наркоманов, использующих героин. По словам директора EBDD, это «большой успех» в борьбе против наркомании в Европе. Даже если в 10 новых государствах-членах ЕС, а также у кандидатов на вступление в него Болгарии и Румынии эта форма помощи в борьбе за выживание пока еще используется весьма слабо. Из Испании, напротив, сообщают, что замещающей терапией могут воспользоваться даже наркозависимые заключенные в тюрьмах.

В связи с этим EBDD обращает внимание на то, что во многих европейских странах в заключении находятся не только лица, совершившие преступления под действием наркотика, но и на то, что до 30% заключенных в тюрьмах продолжают его употреблять, прежде всего героин. В связи с этим,

**Старение и сокращение трудоспособного населения ускоряется во всем мире. Внутри ЕС количество рабочих в возрасте от 50 до 64 лет за последние два десятилетия увеличилось на 25%. В Японии 20% населения уже достигло 65 лет – это самый высокий показатель во всем мире. В США количество рабочих в возрасте 55-64 лет увеличилось в 2 раза в течение последнего десятилетия.**

«Коринф», 1.5.2006г.

**В некоторых европейских государствах потребление наркотиков распространено шире, чем в США. Как следует из недавнего доклада Европейского центра наблюдения за наркотиками и наркозависимостью, масштабы потребления кокаина молодыми людьми в Великобритании и Испании стали примерно такими же, как и по другую сторону Атлантики. В среднем в Европе молодые люди употребляют кокаин намного реже, чем соответствующие группы населения в США.**

«Коринф», 1.3.2006г.

говорит Гетц, в Европе существует согласие, что «перед наказанием преимущество отдается терапии». Frankfurter Allgemeine. «Коринф», 1.3.2006г.

## Армия, вооружения

– Евросоюз «должен сделать все, чтобы иметь хорошие и крепкие отношения с Россией». Об этом заявил в пятницу верховный представитель по внешней политике и безопасности Евросоюза Хавьер Солана.

Он сообщил, что ЕС как организация не планирует участвовать в создаваемой США в Европе системе противоракетной обороны (ПРО). Каждая страна-член ЕС свободна принимать собственное решение относительно присоединения к этой программе. При этом Х.Солана заметил, что «как европейцы мы не озабочены созданием механизма подобного типа». «Каждая страна решает за себя вопрос участия в ПРО», – подчеркнул он.

Планы по развертыванию США объектов системы ПРО на территории Польши и Чехии обсуждались на завершившейся в пятницу в германском г.Висбаден неформальной встрече министры обороны ЕС. Прайм-ТАСС, 5.3.2007г.

– Совет НАТО продлил сегодня полномочия генсекретаря НАТО Яапа де Хооп Схеффера до конца 2009г. Как сообщил представитель пресс-службы альянса, на заседании Совета Евроатлантического альянса на уровне послов было принято единогласное решение продлить мандат генерального секретаря НАТО на еще один трехлетний срок.

Яап де Хооп Схеффер, бывший министр иностранных дел Нидерландов, сменил в начале 2004г. на посту генсека НАТО британца Джорджа Робертсона. Альянс включает 24 европейских государства, США и Канаду. Прайм-ТАСС, 10.1.2007г.

– Корабли Балтийского флота будут участвовать в строительстве Северо-Европейского газопровода, заявил вице-премьер, министр обороны России Сергей Иванов. «Балтфлот уже получил соответствующие задачи. «Газпром» одна из ведущих компаний мира, но и у него нет своего флота, и я не думаю, что его надо ему создавать», – сообщил Иванов в Стокгольме на пресс-конференции.

Он добавил, что мы будем активно привлекать к строительству газопровода гидрографические суда Балтийского флота для определения координат для укладки труб. «С точностью до одного метра», – уточнил глава минобороны. «Мы также будем использовать глубоководные необитаемые аппараты – манипуляторы для контроля качества укладки – как это делают все развитые страны мира», – сказал Иванов.

«Балтийский флот также будет обеспечивать экологические нормы и метеопрогноз по всему маршруту проводимых работ», – добавил он. Иванов напомнил, что подобные работы ведутся не впервые. «При строительстве Черноморского газопровода, где значительно большие глубины и более агрессивная среда, использовались суда Черноморского флота», – отметил Иванов.

Северо-Европейский газопровод (СЕГ) соединит сети России и Балтийского региона с общеевропейской газовой сетью. Трасса СЕГ пройдет через акваторию Балтийского моря от Выборга до побережья Германии. Для соединения СЕГ с единой системой газоснабжения России планируется построить новый газопровод Грязовец-Выборг протяженностью 920 км., который пройдет по территории Вологодской и Ленинградской областей.

Протяженность морского участка СЕГ составит 1189 км. Проектом предусмотрено строительство морских газопроводов-отводов для подачи газа потребителям Финляндии, Швеции, Великобритании и других стран.

Ввод СЕГ в эксплуатацию намечен на 2010г. На первом этапе планируется строительство первой нитки с пропускной способностью 27,5 млрд.куб.м. в год. На втором этапе планируется удвоение пропускной способности до 55 млрд.куб.м. в год за счет сооружения второй нитки газопровода. Заказчиком по проектированию СЕГ в 2003г. назначен Ямалгазинвест, в апр. 2005г. компании поручена организация строительства российской части газопровода. РИА «Новости», 30.10.2006г.

– Глава правительства Италии Романо Проди в понедельник во время переговоров с руководством Китая пообещал содействовать отмене эмбарго Евросоюза на поставки оружия Китаю. Итальянский премьер заявил, что постарается убедить партнеров по ЕС в необходимости отмены этого ограничения, введенного в 1989г. после событий на пекинской площади Тяньаньмэнь. Об этом Проди сообщил на пресс-конференции по итогам шестидневного визита, в ходе которого он провел переговоры председателем КНР Ху Цзиньтао и премьером Госсовета КНР Вэнь Цзябао.

Как подчеркнул Романо Проди, отмена эмбарго на поставки оружия КНР имеет главным образом символическое значение, так как Китай сам производит необходимые ему вооружения и экспортирует их в другие страны. В этих условиях эмбарго воспринимается в КНР как признак международной изоляции, отметил Проди. Вопрос о возможной отмене оружейного эмбарго в отношении Китая обсуждался в ЕС в 2004г., однако странам Евросоюза не удалось прийти к единому мнению на этот счет.

По итогам визита Романо Проди в Китай между двумя странами был подписан ряд соглашений в области экономического сотрудничества, обмена студентами, научных разработок, здравоохранения. Прайм-ТАСС, 19.9.2006г.

– В Евросоюзе заявляют о необходимости борьбы с терроризмом законными методами и не приемлют существования секретных тюрем для подозреваемых в совершении терактов. «Европейский союз вновь заявляет о своей приверженности борьбе с терроризмом путем использования законных средств и инструментов. В борьбе с тер-

роризмом права чел. и гуманитарные стандарты должны соблюдаться», – сказал министр иностранных дел председательствующей в ЕС Финляндии Эррки Тумиоя по итогам встречи глав МИД стран ЕС в Брюсселе.

«Существование секретных центров, где нелегально содержатся удерживаемые лица, не соответствует международному гуманитарному праву и международному уголовному праву», – указал министр. На минувшей неделе президент США Джордж Буш признал, что некоторые иностранцы, подозреваемые в терроризме, содержались ЦРУ за пределами США. Скандал, связанный с возможным существованием секретных тюрем ЦРУ на территории европейских стран, разразился после появления публикаций в СМИ США и ряда европейских стран в конце пред.г. РИА «Новости», 15.9.2006г.

– ЕС уже, казалось, создал общий рынок вооружений у себя в регионе, но сейчас союз начал вводить новые правила, цель которых открыть границы государств-членов ЕС для конкуренции друг с другом. Впервые со времени создания ЕС, европейские страны обязались поставлять оборонную технику друг другу, в случае привлекательности коммерческого предложения, вместо ранее существовавшей практики автоматического заключения контракта с национальным поставщиком. Наступила эра конкуренции. Из 25 стран-членов ЕС, 22 страны подписали соглашение, обязывающее участников выставлять на торги вооруженную технику на сайте, от European Defense Agency, при этом европейским компаниям предоставляется право конкурировать с большинством контрактов 1 млрд. евро.

Три страны не подписали соглашение. Дания отказалась, а Венгрия и Испания присоединится позже. Нынешние правила ЕС (статья 296) теперь исключают из процесса конкуренции только металлы, необходимые для производства вооружений, а все остальное будет продаваться на конкурентной основе. До сих пор общие расходы на оборону в ЕС составляли 180 млн. евро в год и отрасль вооружений ЕС была хорошо защищена на своем внутреннем региональном рынке, к тому же, Конституция ЕС предусматривает наличие общего рынка вооружений и агентство по поставкам, включая общие правила по продажам военного оборудования.

Но сейчас статьи Конституции стали подвергаться сомнению. Давление единого рынка и снижение бюджета вынуждает правительства постепенно открывать свои рынки вооружений. Таким образом, товары теперь могут свободно передвигаться между странами.

Брюссель надеется, что конкуренция между странами внутри блока сделает отрасль вооружений Европы более конкурентоспособной на международном рынке. Глава European Defense Agency, Н. Витни заявил, что «агентство сделает все возможное, чтобы поддержать страну в этой сме-

лой, но необходимой инициативе». Euobserver. «Коринф», 1.8.2006г.

– ЕС начал размещать в интернете заказы на предлагаемые виды вооружений. Как сообщила британская газета Financial Times, этот план реализуется в рамках общей оборонной политики ЕС и является принципиальным шагом по созданию единого и подлинного рынка вооружений общей стоимостью 30 млрд. евро. Сейчас в интернете размещены первые 10 заказов на 500 млн. евро. Среди прочих, они включают систему разведки для вооруженных сил Финляндии, безэкипажную автоматическую подводную лодку для британского Королевского военно-морского флота, автоматическую систему наведения огня для вооруженных сил Франции.

Режим свободной торговли вооружений инициирован Европейским оборонным агентством, которое рассчитывает, что заработавшая система открытой торговли будет способствовать интеграции разрозненного общеевропейского рынка вооружений. План Еврокомиссии по созданию единого рынка нацелен на повышение конкурентоспособности европейского оружия в мире путем усиления внутренней конкуренции и значительно сокращения протекционистских мер, введенных национальными правительствами для защиты военно-промышленных комплексов от конкуренции со стороны оборонных предприятий других стран ЕС. Прайм-ТАСС, 4.7.2006г.

– Продажи в мире средств безопасности, предназначенных для поддержания общественного порядка, борьбы с терроризмом и предупреждения других криминальных актов, оцениваются в сум-

му, эквивалентную 300 млрд. евро в год. Из нее на Европу приходится порядка 1/3.

В последние годы набор соответствующих средств непрерывно менялся, сопровождаясь появлением систем с использованием последних достижений в области электроники, информатики, производства специальных волокон и текстильных материалов.

В числе интересных новинок специалисты выделяют, например, систему Omniview американской компании American Science & Technologie, функционирующую на базе backscatter-технологии, которая облегчает обнаружение огнестрельного оружия, взрывчатых, наркотических и расщепляющихся веществ, спрятанных в контейнерах, цистернах и на грузовиках благодаря своей способности к воспроизведению напоминающих фотографии изображений предметов, находящихся за стальной полосой толщиной до 350 мм. Пропускная способность этой системы – 24 машины или контейнера в час. Она может быть как стационарной (закрепленной на специальной раме), так и мобильной (при помещении на 3,5 т. шасси).

В другой области – связанной с личностным досмотром – внимание специалистов привлекает Digital Radiography Scanner (DRS Secure Scan) белорусской компании «Адани», предлагающий альтернативу личному досмотру на предмет возможного нахождения подозрительных металлических, деревянных, керамических, пластиковых и т. п. предметов типа бомб, ножей, проводов, детонаторов, некоторых фармацевтических препаратов и даже алмазов. Технология, примененная в этом сканере, аналогична используемой в медицинской рентгенологии. Обследуемый получает в 50 раз меньшее облучение, чем при обычном рентгене легких.

В нише систем, предназначенных для индивидуальной проверки документов, разрешающих их владельцу доступ в закрытые для свободного посещения зоны (например в портах), не осталось незамеченным устройство французской фирмы Seris, получившее название Seris Xcess. В ней используется технология распознавания отпечатков пальцев фирмы Sagem. К плюсам этой системы относится ее простота в обращении.

Еще одно экспонировавшееся на той же выставке считывающее идентификационное устройство – BE.U mobile канадской компании Labcal расценивается рядом наблюдателей в качестве настоящего мобильного терминала для контактной и бесконтактной проверки на предмет подлинности и годности практически всех видов документов (не только пропусков, но и паспортов и других) путем сравнения их с отпечатками пальцев владельца.

Иные цели – у серии компактных безрадиационных дистанционных систем наблюдения английской фирмы ThruVision, способных обнаруживать запрещенные законом вещества и предметы у тех или иных лиц при большом скоплении наро-

**Евросоюз «должен сделать все, чтобы иметь хорошие и крепкие отношения с Россией». Об этом заявил в пятницу верховный представитель по внешней политике и безопасности Евросоюза Хавьер Солана.**

**Он сообщил, что ЕС как организация не планирует участвовать в создаваемой США в Европе системе противоракетной обороны (ПРО). При этом Х.Солана заметил, что «как европейцы мы не озабочены созданием механизма подобного типа». «Каждая страна решает за себя вопрос участия в ПРО», – подчеркнул он.**

**Прайм-ТАСС, 5.3.2007г.**

**Корабли Балтийского флота будут участвовать в строительстве Северо-Европейского газопровода, заявил вице-премьер, министр обороны России Сергей Иванов. Он добавил, что будут активно привлекать к строительству газопровода гидрографические суда Балтийского флота для определения координат для укладки труб. «С точностью до одного метра», – уточнил глава минобороны. «Мы также будем использовать глубоководные необитаемые аппараты – манипуляторы для контроля качества укладки – как это делают все развитые страны мира», – сказал Иванов.**

**РИА «Новости», 30.10.2006г.**



да, например в потоке пассажиров на вокзале или в аэропорту. Управление этой техникой также может быть дистанционным.

На видеонаблюдение ориентированы и представленные французской компанией E2SEC проекционные системы с углом обзора 360°. Заметив в запрещенных для широкого посещения зонах лицо, поведение которого не соответствует установленным нормам, эта техника (рассчитанная на круглосуточную работу в автономном беспроводном режиме) «запоминает» его действия, посылая на автономный пункт наблюдения изображения, которые могут быть использованы либо для моментального реагирования, либо при проведении последующих расследований.

Молодая инновационная компания Foxstream (Франция) ознакомила посетителей с программой FoxVigi, предназначенной для анализа изображений в системах видеонаблюдения. С ее помощью фирма рассчитывает облегчить трудности работы лиц, от которых требуется непрерывно следить сразу за несколькими мониторами. Теперь, утверждают представители компании, за них это способна делать FoxVigi, мгновенно определяя причину аномальных движений и в случае необходимости объявляя тревогу в реальном масштабе времени. Эта программа может использоваться как в помещениях, так и снаружи.

Итальянская компания Mismar представила экономичную, легко устанавливаемую и эксплуатируемую оптоволоконную систему периметрической сигнализации, закрепляемую на стене, решетке, металлической задвижке, проводах и т.д. Ее назначение – придание большей надежности такой защите. При этом, реагируя на любое нажатие или разъединение, она, например, оставляет без внимания полет птиц или движение ветра. БИКИ, 2.3.2006г.

## Финансы, банки

– Комиссар Евросоюза по экономической и денежно-кредитной политике Хоакин Альмуния считает неверным возлагать на евро вину за высокие цены.

При этом он отметил, что инфляция никогда не росла так медленно за такой длительный период. «Предположение о том, что евро повлиял на рост цен, является неверным и нечестным», – пишет Альмуния в статье в газете La Tribune. «Это неправильно, потому что цены никогда не росли так медленно в такой длительный период в большинстве стран еврозоны, включая Францию, Италию и Португалию». «Это несправедливо, потому что если вы сравните период до введения евро, инфляция была намного высока: во Франции после нефтяного шока 1973г. инфляция приблизилась к 15%».

Проведенный в прошлом месяце опрос показал, что 94% французов считают евро виновным в высоких ценах, а порядка 52% полагают, что евро является «плохим» для Франции. Рейтер, 15.1.2007г.

– Европейские фондовые рынки, стремительно росшие в 2006г., могут пережить коррекцию в I кв., однако прогнозы на 2007г. в целом все еще хороши, говорится в сообщении инвестиционного банка Goldman Sachs.

Темпы роста прибылей компаний замедлятся, но снижение показателей маржи может быть компенсировано ростом соотношения между заемными и собственными средствами, сказал глава аналитического подразделения Goldman Sachs по Европе Питер Оппенгеймер на конференции Goldman Sachs Global Strategy Conference. «В конце пред.г. рынками двигала существенная ликвидность, и они вновь испытали чувство уверенности, если не самоуспокоенности», – сказал он. «Однако нет достаточных признаков того, что ослабление акций выйдет за пределы коррекции».

Goldman определяет перспективы индекса немецкого фондового рынка DAX и французского CAC 40 как «лучше рынка» (overweight), поскольку положительно оценивает макроэкономическую ситуацию в Германии и считает, что выборы во Франции могут оказать позитивное влияние на акции. Банк сохраняет нейтральную (neutral) рекомендацию по британскому фондовому индексу FTSE 100, учитывая растущие процентные ставки в Великобритании. На прошлой неделе Банк Англии неожиданно повысил ставку репо до 5,25% годовых с 5%, что привело к снижению британского рынка акций.

Фондовые рынки различных стран Европы сейчас демонстрируют более схожую динамику, чем раньше: акции, традиционно демонстрировавшие низкие темпы роста, показывают хорошую динамику, а высоко оцененные акции, напротив, ведут себя хуже рынка, поскольку инвесторы переориентировались с перспектив роста на показатели стоимости, сказал Оппенгеймер.

Goldman пересмотрел прогноз цен на нефть Nymex (американская легкая нефть на Нью-йоркской товарно-сырьевой бирже) в 2007г. до 69 долл. за 1 бар. с 72,5 долл., однако ожидает, что спрос продолжит превышать предложение, сказал Джеффри Карри, глава аналитического подразделения Goldman по сырьевым рынкам.

В понедельник цены на нефть превышали 53 долл. за 1 бар. На прошлой неделе они опускались до 19-месячного минимума на фоне нетипично теплой погоды в США.

Рынок перешел к инвестиционной фазе с фазы разработки, сказал Карри, отметив, что в прошлом цены на инвестиционной стадии, как правило, росли.

Карри ожидает циклического замедления на рынке металлов и восстановления в конце 2007 или начале 2008г. «Наш целевой уровень цен на медь в конце этого года составляет 5500 долл.», – сказал Карри, отметив, что они приближаются к нему слишком быстро. В понедельник фьючерсы на медь стоили меньше 5700 долл. за 1 т. Они снизились в цене по сравнению с 5750 долл. в

конце торгов в пятницу, консолидировавшись после резкого снижения в начале года. Рейтер, 15.1.2007г.

– 5 лет наличного обращения единой европейской денежной ед. евро в 12 государствах-членах Экономического и валютного союза показали, что новая валюта более надежна, чем ранее являлась немецкая марка. Об этом заявил 31 дек. член правления Европейского центрального банка (ЕЦБ) Ханс Реккерс, отметив, что «история евро – это история успеха».

Главную заслугу евровалюты он видит в обеспечении ценовой стабильности. По его словам, после ввода евро в наличное обращение 1 янв. 2002г. среднегодовой рост цен составил 2,1%, в то время как за более чем полувековую историю немецкой марки показатель инфляции в ФРГ составил 2,8% в год. «Мы поставили перед собой амбициозную цель – удерживать инфляцию на уровне 2%, – указал Х.Реккерс. – И мы с этой задачей практически справились».

Представитель ЕЦБ потребовал от политического руководства стран зоны евро «большой ответственности за обеспечение стабильности евро». Национальные правительства и банки обязаны позаботиться об оздоровлении общественных финансов и тем самым способствовать формированию рамочных условий стабильности евровалюты.

Коснувшись того факта, что евро обошел доллар по объему денежной массы, находящейся в обращении в мире, Х.Реккерс сказал, что это от-

нюдь не означает смены мировой валюты. Отметив, что сделки с нефтью осуществляются в долл., представитель ЕЦБ заметил: «В среднесрочной перспективе доллар останется ведущей мировой валютой». Прайм-ТАСС, 8.1.2007г.

– По данным Eurostat, средняя инфляция по странам Евросоюза за нояб. составила 2,1%, что несколько выше, чем в окт. При этом для Дании этот показатель составил 1,8% (в окт. – 1,4%). Самая низкая инфляция зафиксирована на Мальте (0,9%), а наиболее высокая – 6,1% – в Исландии. www.economy.gov.ru, 29.12.2006г.

– Евросоюз расширяется – как сам по себе, так и в рамках других объединений. С 1 дек. 2007г. восемь стран Восточной Европы будут приняты в так называемую шенгенскую зону. Решено отменить контроль на внутренних сухопутных и морских границах с этими странами к 31 дек. 2007г., а на воздушных границах – с 29 марта 2008г. При этом странам-кандидатам надо будет подтвердить, что они в полной мере обеспечивают выполнение всех требований, предъявляемых к участникам Шенгенских соглашений о свободе перемещения внутри этого пространства. Но главное – с какой легкостью новички «вливаются» в ЕС и другие структуры.

Между тем эксперты уже высказывают мнение, что бездумное расширение европейских структур может обернуться новыми проблемами прежде всего для самой Европы. Ведь новые члены объединения до сих пор не утрясли все социальные и экономические проблемы. Впрочем, в том, что касается экономического блока, европейцы все-таки более осторожны. В тот же день, когда было заявлено о предстоящем расширении шенгенской зоны, Еврокомиссия и Европейский центральный банк (ЕЦБ) обнародовали в Брюсселе данные специального экспертного доклада о том, как обстоят дела у новых стран сообщества на пути к введению евровалюты. Результаты оказались неутешительными. Выяснилось, что из обследованных стран присоединиться к зоне евро пока готова лишь Словения, которая войдет в состав так называемой «еврогруппы» с 1 янв. 2007г.

Такие отчеты ЕЦБ составляет каждые два года, но при желании любая страна может попросить «оценить» ее дополнительно раньше срока. Об этом попросила Словения и Литва, мониторинг которых был проведен весной 2006г. По результатам этого обзора разрешили перейти на евро с 1 янв. 2007г. лишь Словении. Бывшей советской республике в таком праве отказали, порекомендовав больше внимания уделить борьбе с инфляцией. Рост инфляции в этом году в этой стране составил 2,7%, а это на 0,1% пункта больше установленной нормы. Таким образом, на мечте Литвы ввести евровалюту первой среди стран Балтии был поставлен крест. Это вызвало массу взаимных упреков в среде литовской властной элиты. По их мнению, руководствуясь экономическими

**В Евросоюзе заявляют о необходимости борьбы с терроризмом законными методами и не принимают существования секретных тюрем для подозреваемых в совершении терактов. В борьбе с терроризмом права человека и гуманитарные стандарты должны соблюдаться», – сказал министр иностранных дел председательствующей в ЕС Финляндии Эррки Тумиойя по итогам встречи глав МИД стран ЕС в Брюсселе.**

**РИА «Новости», 15.9.2006г.**

**ЕС уже, казалось, создал общий рынок вооружений у себя в регионе, но сейчас союз начал вводить новые правила, цель которых открыть границы государств-членов ЕС для конкуренции друг с другом. Впервые со времени создания ЕС, европейские страны обязались поставлять оборонную технику друг другу, в случае привлекательности коммерческого предложения, вместо раннее существовавшей практики автоматического заключения контракта с национальным поставщиком. Наступила эра конкуренции. Из 25 стран-членов ЕС, 22 страны подписали соглашение, обязывающее участников выставлять на торги вооруженную технику на сайте, от European Defense Agency, при этом европейским компаниям предоставляется право конкурировать с большинством контрактов в 1 млрд. евро.**

**«Коринф», 1.8.2006г.**

аргументами, Литву можно было бы принять в зону евро. Объективный уровень инфляции в Литве определяют внешние причины – рост цен на нефть и газ, а мы с учетом рекомендаций Еврокомиссии сделали все возможное, не используя искусственных мер для снижения инфляции, отмечали местные чиновники.

В декабрьском обзоре список претендентов на введение евровалюты расширился. Эксперты ЕЦБ проанализировали экономическую ситуацию в 9 странах ЕС – Чехии, Эстонии, Латвии, Кипре, Венгрии, Мальте, Польше, Словакии и Швеции, до сих пор не решающейся отказать от своих крон. Литву и Словению, учитывая, что их инспектировали совсем недавно, в дек. повторно не учитывали. Ряд вышеперечисленных стран, например, Кипр и Мальта, высказывали желание присоединиться к зоне евро в 2008г., другие же, в частности, Эстония, в свое время заявляли об отказе от таких планов – дескать, экономика пока не европейская.

И вот сейчас выяснилось, что часть государств из этого списка уже почти готовы ко входу в единое европространство. Другие, наоборот, показали себя не с лучшей стороны и доказали, что слишком нестабильны для зоны евро. Как известно, чтобы войти в зону обращения евро, каждое государство должно соответствовать Маастрихтским критериям, т.е. иметь определенные финансово-экономические показатели. Претенденты проходят тесты ERM II, во время которых оцениваются уровень инфляции, дефицит бюджета, объем государственного долга, процентная ставка, а также стабильность государственной валюты. И ЕЦБ совершенно не нужно, чтобы они, затянув пояса, вошли в зону евро, а потом стали дестабилизировать экономику ЕС высокой инфляцией и бюджетным дефицитом.

В четырех из девяти стран (Чехия, Кипр, Польша и Швеция) среднегодовой рост цен ниже, чем установленная норма, вычисляемая по определенной формуле. Остальные не соответствуют «эталону». Особенно Латвия, где инфляция уже который месяц бьет все рекорды по ЕС (в среднем показатель по стране – 6,7%). Особо высокий дефицит бюджета зафиксирован в Чехии, Венгрии, Польше, Словакии и на Мальте. А самый большой внешний долг – в Венгрии, на Кипре и на Мальте. Между тем эксперты ЕЦБ обнадеживают новичков: их экономическое развитие в 2006-08гг. будет стремительным по сравнению со старожилами сообщества. Во второй половине 2006г. страны, вступившие в ЕС в 2004г., столкнутся со стремительным ростом экономики, вызванным притоком зарубежных инвестиций, доступностью европейских структурных фондов и ростом внутреннего спроса. Ранее 2010г. мечтать о переходе на евровалюту им не стоит, подытоживают в ЕЦБ. Ближе всего к введению евро находятся «затормозившаяся» было Эстония, которая не соответствует Маастрихтским критериям лишь по инфляции.

ЕЦБ призвал страны-кандидаты унифицировать свою грамматику, а иначе перехода на евро им не видать. «Если вы хотите перейти на евро, пишите это слово правильно», – с таким посланием обратился банк к претендентам. В отчете сообщается, что неправильное написание слова «евро» (euro) в Латвии, где оно пишется как «eירו», и акцентированная «о» в венгерском варианте являются неприемлемыми. «Евро – единственная валюта в принявших ее государствах. Чтобы эта единственность была очевидной, законодательство ЕС требует единого написания слова «евро» в именительном падеже единственного числа во всех странах Европейского сообщества и национальных законоположениях», – напомнил ЕЦБ. Если желающие вступить в еврозону Венгрия и Латвия не будут придерживаться этих правил, они могут быть лишены права на присоединение. Кстати, Греции в виде исключения ЕЦБ разрешил в свое время обозначать евровалюту буквами греческого алфавита. Может быть, для кого-то такая несправедливость обидна. Но, думается, Венгрии и Латвии сначала придется решить более серьезные задачи, такие, как сокращение инфляции. А уж с буквами они как-нибудь разберутся.

Пока же Словения станет тринадцатой страной зоны действия евро и первой из десяти новых восточноевропейских стран ЕС, которая введет единую европейскую валюту. Сейчас в зону евро входят Германия, Франция, Италия, Испания, Португалия, Бельгия, Голландия, Люксембург, Австрия, Ирландия, Португалия и Греция. Кроме них, в качестве официальной валюты евро используют несколько карликовых европейских государств, включая Монако, Сан-Марино и Ватикан.

Между тем переход на новую валюту неизбежно повлечет за собой корректировку внутренних цен, и, как показывает опыт других стран, скорее всего, в сторону повышения. Так в Испании, где ценности ЕС получают наибольшую поддержку, многие уже разочаровались в евро. По данным местной Организации потребителей и пользователей, резкий рост инфляции, подобного которому не было прецедентов вот уже 19 лет, вызван последствиями перехода на евро. Эксперты отмечают, что испанское правительство мало того, что не приняло обещанных мер против «округления цен» при переходе на евро, но и само повысило цены на некоторые контролируемые властями основные товары и услуги. Возмущение потребителей в связи с последствиями перехода на евро в свое время прокатилось по Италии, Голландии, Германии и Греции. В Германии атака со стороны СМИ заставила правительство провести встречу представителей розничной торговли и бизнес-кругов на тему предотвращения обмана покупателей.

В Латвии в свое время для выяснения общественного мнения даже был проведен специальный опрос, что думают граждане по поводу введения евро и насколько велик уровень знания жителей об этой валюте. Результаты оказались совсем

неутешительными. Во-первых, выяснилось, что 70% респондентов в глаза не видели евро. То есть по телевизору и в газетах видели, но в руках не держали. Во-вторых, информации у людей пока крайне мало. 62,7% опрошенных заявили, что хотели бы знать, каким образом отразится данный шаг на их зарплатах, 47,4% желают понять, в какую сторону изменятся цены после введения общеевропейской валюты, 30% размышляют над тем, каким образом событие повлияет на их собственное экономическое положение. Исследование также выявило, что население не имеет представления о том, как переход, собственно, будет осуществляться. Именно этим вопросом задаются 35,4% респондентов. 17,6% из них не знают, в течение какого времени в обороте будут и евро, и латы, а также когда последние окончательно исчезнут из оборота. Ну а 15,1% вообще хотели бы узнать.. как выглядит общеевропейская валюта.

Из всего этого напрашивается следующий вывод. Для менее обеспеченных, чем «старые европейцы», восточноевропейских стран необдуманный переход на евро может быть чреват социальными неурядицами и экономическими катаклизмами. Вдобавок, низкий уровень информированности населения сделает весь этот процесс еще более болезненным. А, значит, не надо бежать впе-

реди паровоза. Главное – улучшить экономику, а евровалюта, что называется, «сама подтянется». Прайм-ТАСС, 7.12.2006г.

– «Если вы хотите перейти на евро – пишите это слово правильно», – с таким посланием обратился Европейский центральный банк к странам-кандидатам на присоединение к еврозоне. Как сообщает Reuters, в отчете о прогрессе новых членов ЕС на пути к евро Европейский центральный банк заявил, что неправильное написание слова «евро» (euro) в Латвии, где оно пишется как «eīro», и акцентированная «о» в венгерском варианте являются неприемлемыми. «Евро – единственная валюта в принявших ее государствах. Чтобы эта единственность была очевидной, законодательство (ЕС) требует единого написания слова «евро» в именительном падеже единственного числа во всех странах Европейского сообщества и национальных законоположениях», – напомнил Европейский центральный банк.

Если желающие вступить в еврозону Венгрия и Латвия не будут придерживаться этих правил, они могут быть лишены права на присоединение к еврозоне. Для соответствия стандартам еврозоны этим странам приходится решать важные проблемы, такие как сокращение инфляции и коррупции. Европейский центральный банк разрешил Греции использовать греческий алфавит для написания слова «евро». ИА Regnum, 6.12.2006г.

– Из 10 новых стран-членов Евросоюза (ЕС), которые вступили в эту региональную организацию в мае 2004г., присоединиться к зоне евро пока готова лишь Словения, которая войдет в состав так называемой «еврогруппы» с 1 янв. 2007г. К такому выводу пришли Еврокомиссия и Европейский центральный банк (ЕЦБ), обнародовавшие во вторник в Брюсселе данные специального экспертного доклада. В нем, говорится, что Чехия, Эстония, Кипр, Латвия, Венгрия, Мальта, Польша, Словакия, а также Швеция, которая входит в список «стран-ветеранов» ЕС, «достигли прогресса в плане конвергенции, но движутся различными темпами».

Из новых членов ЕС хорошие шансы присоединиться к зоне евро в 2008г. имеет Кипр. Литве из-за высокой инфляции Еврокомиссия и ЕЦБ в мае 2006г. отказали в переходе на евро с янв. 2007г. Странам-кандидатам на присоединение к зоне евро необходимо иметь стабильный уровень цен, оздоровить госфинансы, стабилизировать в длительной перспективе обменный курс национальной валюты и уровень процентной ставки, а также гармонизировать валютно-финансовое законодательство в соответствии с требованиями ЕС. В еврозону входят 12 стран ЕС: Австрия, Бельгия, Германия, Греция, Голландия, Ирландия, Испания, Италия, Люксембург, Португалия, Франция и Финляндия. РИА «Новости», 5.12.2006г.

– Объем розничных продаж в зоне обращения единой европейской валюты в окт. 2006г. вырос на 0,3% в месячном исчислении и на 1,1% в годо-

**Продажи в мире средств безопасности, предназначенных для поддержания общественного порядка и борьбы с терроризмом оцениваются в 300 млрд. евро в год.**

**В числе новинок выделяют систему Omniview компании American Science & Technologie, которая облегчает обнаружение огнестрельного оружия, взрывчатых, наркотических и расщепляющихся веществ, спрятанных за стальной полосой толщиной до 350 мм. Пропускная способность этой системы – 24 машины или контейнера в час.**

**Digital Radiography Scanner (DRS Secure Scan) белорусской компании «Адани», предлагает альтернативу личному досмотру на предмет возможного нахождения подозрительных металлических, деревянных, керамических, пластиковых и т.п. предметов, некоторых фармацевтических препаратов и даже алмазов. В этом сканере обследуемый получает в 50 раз меньшее облучение, чем при обычном рентгене легких.**

**БИКИ, 2.3.2006г.**

**5 лет наличного обращения евро в 12 государствах-членах Экономического и валютного союза показали, что новая валюта более надежна, чем ранее являлась немецкая марка. Об этом заявил член правления Европейского центрального банка (ЕЦБ) Ханс Реккерс. По его словам, после ввода евро в наличное обращение 1 янв. 2002г. среднегодовой рост цен составил 2,1%, в то время как за полувековую историю немецкой марки показатель инфляции в ФРГ составил 2,8% в год.**

**Прайм-ТАСС, 8.1.2007г.**

вом, сообщило статистическое ведомство Евросоюза Eurostat. Опрошенные Рейтер аналитики ожидали, что объем розничных продаж в еврозоне в окт. вырастет на 0,3% в месячном исчислении и на 1,4% в годовом. Согласно пересмотренным данным Eurostat, в сент. 2006г. розничные продажи в еврозоне снизились на 1,0% в месячном исчислении и увеличились на 1,1% в годовом исчислении. Первоначальные сентябрьские данные показывали снижение на 0,6% в месячном исчислении и рост на 1,4% в годовом. Рейтер, 5.12.2006г.

– 15 июня 2007г. все пассажиры при вылете или прилете в страны-члены Евросоюза должны будут в обязательном порядке декларировать наличную валюту в 10 тыс. евро, сообщил госсекретарь Бельгии по борьбе с уклонениями от уплаты налогов Эрве Жамар (Herv Jamar). «Главной целью этого регламентационного требования, которое было принято по рекомендации Европы, является борьба против терроризма и отмывания денег», – заявил чиновник. «Но очевидно, что и борьба с налоговым мошенничеством будет также облегчена», – добавил он. В фев. 2005г. министры финансов государств ЕС приняли решение ограничить 10 тыс. евро свободный ввоз в ЕС физическими лицами наличной валюты. РИА «Новости», 15.11.2006г.

– 7 ведущих инвестиционных банков в следующем году планируют создать общеевропейскую торговую платформу для торгов на рынке акций, которая сможет конкурировать с европейскими фондовыми биржами, говорится в сообщении банков.

Citigroup, Credit Suisse, Deutsche Bank, Goldman Sachs, Merrill Lynch, Morgan Stanley и UBS сообщили, что для создания торговой платформы они сформируют новую компанию с независимым руководством.

Банки станут акционерами этой компании, а также займутся ее финансированием. Они предоставят ей сотрудников и необходимые ресурсы. По словам представителя банков, пока компания носит временное название Project European MTF (Multilateral Trading Facility).

На долю 7 указанных банков приходится половина сделок на биржевых торгах на европейских рынках акций. Они являются ведущими игроками на внебиржевых торгах.

Согласно сообщению банков, при создании новой торговой платформы будут учитываться положения директивы Евросоюза «О рынках финансовых инструментов» (Markets in Financial Instruments Directive – MiFID) – нового европейского регламента, который должен вступить в силу в нояб. следующего года.

С помощью этого регламента Европейский союз надеется создать общеевропейский рынок финансовых услуг, который позволит участникам получать доходы, соответствующие их вложениям, а также будет отличаться большей прозрачностью.

«Мы отвечаем требованиям MiFID, создавая интегрированную общеевропейскую торговую платформу, где акции могут торговаться более эффективно с точки зрения затрат, отличаясь значительной ликвидностью, и (добиваясь) большей отдачи для каждого участника фондовых рынков», – сказал представитель банков.

В последнее время акции биржевых операторов, таких как Лондонская фондовая биржа (London Stock Exchange), Euronext и Deutsche Boerse, росли на фоне ожиданий консолидации в отрасли.

Deutsche Boerse сообщила об отказе от своего предложения о покупке Euronext. Euronext в июне согласилась на слияние с американской NYSE. Рейтер, 15.11.2006г.

– Кипр и Мальта смогут перейти на общеевропейскую валюту в 2008г., считает еврокомиссар по экономике и финансам Хоакин Альмуния. «Кипр и Мальта смогут войти в зону евро в 2008г., при условии, что их экономики будут соответствовать Маастрихтским критериям», – сказал Альмуния журналистам в понедельник в Брюсселе. Он подчеркнул, что для членства в так называемой «еврогруппе», состоящей из 12 перешедших на евро стран-членов Евросоюза, Кипру и Мальте необходимо направить соответствующий официальный запрос в Еврокомиссию и Европейский Центробанк, а затем получить на него положительный ответ. Альмуния представил также журналистам новый прогноз Еврокомиссии на экономический рост по итогам 2006г. в целом по ЕС и по зоне евро.

Исполнительная власть ЕС ожидает, что рост ВВП в масштабах этой региональной организации составит 2,8%, а в «еврозоне» – 2,6%. Сентябрьский прогноз Еврокомиссии был на уровне соответственно 2,7% и 2,5%. В 2005г. экономический рост в целом по ЕС достиг 1,7%, по зоне евро – 1,4%. Что касается прогноза на 2007-08гг., то в Еврокомиссии ожидают, что рост ВВП во всех странах ЕС в течение ближайших двух лет года составит по 2,4%, а для «еврогруппы» – 2,1% в 2007г. и 2,2% – в 2008г. Альмуния сообщил также, что Еврокомиссия прогнозирует создание в государствах ЕС в 2006-08гг. около семи млн. новых рабочих мест – почти в два больше, чем за пред. 3г. По оценкам Еврокомиссии, достижение этого показателя позволит снизить уровень безработицы в целом по ЕС до 7,3% к 2008г. (на сент. т.г. безработица составила 8%). РИА «Новости», 6.11.2006г.

– Европейский центральный банк (ЕЦБ) «знает» о попадании в наличное обращение купюр евро, которые «были обработаны кислотой». Об этом заявил сегодня во время пресс-конференции глава ЕЦБ Жан-Клод Трише. Он сообщил, что Европейский центральный банк начал специальное расследование.

В последние недели, в первую очередь в Германии, появились купюры евро достоинством в 50 и 20 евро, которые фактически распадаются в ру-

как владельцев. Первый экспресс-анализ показал, что эти купюры были обработаны кислотой, заявил Ж-К.Трише.

Он высказал предположение, что данные купюры евро были украдены преступными группировками. Один из способов защиты денег в зоне евро состоит в том, что при взламывании сейфов происходит маркировка купюр яркой несываемой краской, в основном красной. Видимо, преступники нашли способ снимать эту краску с помощью кислоты, заметил Ж-К.Трише.

Однако при этом денежная бумага становится исключительно хрупкой. В этой связи специалисты призывают людей проявлять повышенную внимательность и проверять банкноты евро. Прайм-ТАСС, 2.11.2006г.

– NYSE Euronext, созданная в результате слияния Нью-йоркской фондовой биржи и европейской Euronext, поставила целью поглотить Лондонскую фондовую биржу (ЛФБ). Об этом сообщают европейские деловые круги. В результате произошедшего на этой неделе объединения Нью-Йоркской биржи и входящих в Euronext бирж Парижа, Амстердама, Брюсселя и Лиссабона, главным проигравшим от этой сделки стала ЛФБ, отмечает британский экономист Ник Гудвей. Одним из наиболее оптимальных выходов в нынешнем положении может стать присоединение Лондонской биржи к NYSE Euronext. Тем более что Euronext уже контролирует мощный фьючерсный рынок Лондона.

Если YSE Euronext не сможет получить контроль над ЛФБ, то она будет бороться за поглощение второй по размеру в Евросоюзе Франкфурт-

ской биржи. 2 июня американский биржевой оператор NYSE Group Inc. и панъевропейский Euronext NV подписали соглашение о слиянии на равных правах, рыночная капитализация объединенной компании составит 20 млрд.долл. В результате образования стратегического партнерства под названием NYSE Euronext появится крупнейшая в мире торговая площадка с ежедневным объемом торгов 100 млрд.долл. и крупнейшим листингом. Рыночная капитализация компаний, которые войдут в листинг объединенных бирж составит 27 трлн долл. Прайм-ТАСС, 5.6.2006г.

– Новый уполномоченный по внутреннему рынку ЕС Ч. МакКриви намерен представить финансовый план на ближайшие пять лет. Проект состоит из новых предложений по упрощению работ европейских фирм в связи с последними инициативами, предложенными Брюсселем.

Проект должен гармонизировать общие финансовые услуги ЕС, такие как платежную систему оплаты между государствами, государственные облигации и акции, коммерческий банкинг (особенно достаточность основного капитала), бухгалтерию (для движения к общим стандартам) и страхование потребительского кредитования. Дело в том, что в последнее время не предпринимались никакие меры по упрощению финансовых услуг для обычных жителей ЕС. Для осуществления этого плана и устранения ошибок новый проект особое внимание уделяет розничным финансовым услугам. Комиссия стремится упростить открытие и закрытие счетов между странами ЕС, а также перевод денег со счетов между ними без взимания высоких комиссионных и лишних препятствий. План также призывает гармонизировать управление активами, банковский контроль и другие положения.

Комиссия признает, что языковые барьеры, культура и регулируемые нормы среди 25 членов ЕС затрудняют работу потребительских финансовых услуг ЕС. Но в случае осуществления проекта, выгода будет одна, под названием единая «Европа». Единственный способ сделать услуги населению ЕС более простыми и доступными – создание единого розничного сектора услуг Европы.

Оценят ли потребители новые услуги остается не ясным. Дж. Тетрсол, партнер PriceWaterhousecoopers отмечает, что при таком широком выборе услуг наблюдается инерция потребителей. «В определенной степени потребители все еще будут привязаны к своим испанским, французским банкам или немецким страховым компаниям», но по мере появления собственных владельцев и работы за границей, идея более упрощенных единых европейских финансовых услуг станет более привлекательной для потребителей. Согласно данным Eurobarometer, в 2005г. был выявлен рост приверженцев в использовании международных банковских счетов, кредитных карточек и страховых автомобилей или ипотеки.

Однако, одной из причин принятия таких неполных мер является то, что Комиссия хочет лишь

**Евросоюз расширяется – как сам по себе, так и в рамках других объединений. С 1 дек. 2007г. 8 стран Восточной Европы будут приняты в шенгенскую зону. Решено отменить контроль на внутренних сухопутных и морских границах с этими странами к 31 дек. 2007г., а на воздушных границах – с 29 марта 2008г. Странам-кандидатам надо будет подтвердить, что они обеспечивают выполнение всех требований, предъявляемых к участникам Шенгенских соглашений о свободе перемещения внутри этого пространства.**

**Прайм-ТАСС, 7.12.2006г.**

**ЕС должен гармонизировать общие финансовые услуги, такие как платежную систему оплаты между государствами, государственные облигации и акции, коммерческий банкинг (особенно достаточность основного капитала), бухгалтерию (для движения к общим стандартам) и страхование потребительского кредитования. Комиссия стремится упростить открытие и закрытие счетов между странами ЕС, а также перевод денег со счетов между ними без взимания высоких комиссионных и лишних препятствий. Единственный способ сделать услуги населению ЕС более простыми и доступными – создание единого розничного сектора услуг Европы.**

**«Коринф», 1.3.2006г.**

улучшить их регулирование. Это, кстати, было бы ответом на критику со стороны финансовой отрасли относительно качества и количества правил, устанавливаемых Брюсселем.

The Financial Instruments Directive (Mifid) заявило, что отрасль начала готовить правила под названием The Markets in Financial Instruments Directive. Впоследствии Комиссия установила, что все фирмы должны перейти на новую систему к 2007г., т.е. уже сейчас должна начаться подготовка к переходу.

«Это будет, вероятно, самыми значительными юридическими правилами, которые были приняты когда-либо в мире», – комментирует со-председатель рабочей группы и глава сектора информационных технологий в Dresdner Kleinwort Wasserstein. Цель правил полностью переоформить финансовые услуги на рынке Европы. Даже в 2006г. все фирмы не успеют перейти на новую систему».

Цель Mifid – увеличить прозрачность и сократить расходы потребителей финансовых услуг, таких как акции и облигации. Однако, переход на новые правила потребует большого количества новых информационных технологий и затрат на финансовую отрасль. Консультанты считают, что на это необходимы инвестиции 20-30 млн. евро. По другим расчетам, расходы на технологии в одной только Великобритании составят 1, 5 млрд. фунтов. стер.

По словам Д. Гирадо из исследовательской фирмы Edhec Risk, такие высокие затраты преувеличены. Он также считает, что финансовые инструменты по новым правилам будут сосредоточены в руках международных инвестиционных банков, которые получают большую выгоду от новых правил. Банкротами окажутся небольшие финансовые фирмы и, возможно, фондовые биржи.

Как много появится новых правил и когда, все это будет зависеть, в первую очередь, от национальных правительств, которые будут применять новые законы ЕС на национальной почве. До сих пор темпы были неустойчивы. «Но я буду делать все возможное, чтобы провести реформы», – говорит МкКриви. Economist. «Коринф», 1.3.2006г.

## Электроэнергетика

– Еврокомиссия наложила крупнейший в истории ЕС штраф в 750 млн. евро на группу компаний, производящих электрооборудование. Как сообщила накануне пресс-служба Еврокомиссии, эти компании уличены в картельном сговоре по искусственному поддержанию завышенных цен на мировом рынке электрораспределительного оборудования для теплоэлектростанций, работающих на природном газе.

В общей сложности в сговоре уличены 11 компаний из Евросоюза и Японии. Из них самое серьезное наказание понес крупнейший участник картеля – германский концерн Siemens, которому придется уплатить 418 млн. евро. Столь значительная сумма штрафа объясняется тем, что картельное соглашение действовало на протяжении 16 лет – с 1988-2004гг.

Несмотря на то, что на европейском рынке электрооборудования практически полностью отсутствовали газораспределительные блоки производства четырех японских компаний – Mitsubishi Electric Corporation, Fuji, Toshiba и Хитачи Hitachi Japan AE Power Systems, на них также наложены многомиллионные штрафы. Расследование антимонопольной службы Еврокомиссии показало, что в рамках картельного соглашения с европейскими компаниями 4 японских гиганта намеренно ограничили продажи в Европе в обмен на отказ европейских компаний выходить на японские рынки. Эксперты Еврокомиссии доказали, что для сокрытия своих операций высокопоставленные функционеры корпораций пользовались сложным кодированием корреспонденции, подставными электронными адресами. Прайм-ТАСС, 25.1.2007г.

– Еврокомиссия одобрила программу снижения энергозатрат Единой Европы на 20% к 2020г. План, подготовленный ведомством комиссара по энергетике Андреса Пиебалгса, отправится на утверждение стран ЕС. Он насчитывает 10 пунктов, в числе которых – разработка и внедрение в производство новых стандартов энергопотребления для бытовой техники; освоение новых стандартов по энергообслуживанию жилых и промышленных помещений; разработка экономичных автодвигателей; предоставление налоговых льгот компаниям, освоившим энергосберегающие технологии.

КЕС ставит целью сделать из ЕС «первую зону сбережения энергии в мире» и сэкономить к 2020г. 100 млрд. евро. В Брюсселе утверждают: выполнение этой задачи невозможно без сотрудничества с международными партнерами и воспитания поколения ориентированных на экономию энергии европейцев. EuroNews, 20.10.2006г.

– Участники проекта международного термоядерного экспериментального реактора (ИТЭР) – Россия, ЕС, США, Китай, Япония, Южная Корея и Индия – намерены «приложить усилия для начала его строительства» уже в 2007г. Об этом говорится в парафированном сегодня в Брюсселе соглашении о создании первого в истории человечества термоядерного реактора. По расчетам, на строительство реактора потребуется 9 лет. Дата подписания соглашения пока не определена, однако участники проекта надеются подписать его уже в 2006 г, после чего соглашение должно пройти ратификацию.

Со стороны России соглашение парафировал заместитель руководителя Федерального агентства по атомной энергии РФ Владимир Травин. По его словам, ИТЭР – это «реальный путь к освоению нового источника энергии для человечества. Этот источник будет обладать такими привлекательными свойствами, как практическая неисчерпаемость топливных ресурсов, экологическая чистота и безопасность». Он отметил, что первые разработки системы с магнитным удержанием плазмы «Токамак», положенной в основу проекта ИТЭР, были выполнены российскими учеными».

Термоядерный реактор использует энергию синтеза ядер изотопов водорода. Изотопы в таком реакторе выгорают практически не оставляя радиоактивных отходов. При этом на ед. веса термоядерного топлива приходится в 10 млн. раз больше энергии, чем при сгорании органического топлива, и в 100 раз больше, чем при расщеплении ядер урана. Расчетная термоядерная мощность ИТЭР составляет 500 мвт. Разработка его технического проекта была завершена в 2001г.

Начало проекту ИТЭР было положено еще в СССР, предложившем построить установку новейшего поколения, используя опыт 4 ведущих мировых программ по управляемому термоядерному синтезу. США совместно с ЕС и Японией выдвинули предложение о том, как осуществлять такую деятельность.

В последние 3г. между участниками проекта шла активная дискуссия о месте строительства. Япония, Южная Корея и США добивались возведе-

ния реактора в Японии, тогда как Россия, ЕС и Китай выступали за европейскую площадку. Окончательное решение было принято летом 2005г. на министерской встрече в Москве, когда была достигнута договоренность начать строительство реактора во французском ядерном центре Кадараш, расположенном под Марселем. Прайм-ТАСС, 24.5.2006г.

## Нефть, газ, уголь

– Евросоюз принял решение провести кардинальную реформу в энергетической сфере. Согласно принятому сегодня на саммите ЕС в Брюсселе решению, страны-члены ЕС взяли на себя государственные обязательства довести к 2020г. до 20% долю производства энергии на основе возобновляемых источников. Это позволило ЕС выйти на еще одно важнейшее решение – принять обязательства по сокращению к 2020г. на 20% выбросов углекислого газа.

ЕС выходит на лидирующие позиции в мире по переходу на новейшие энергетические технологии и защите планеты от климатических рисков. Достижение компромисса в этом вопросе стало личным триумфом канцлера Германии Ангелы Меркель, председательствующей на саммите. Она убедила страны-члены ЕС начать кардинальную реформу энергетического баланса ЕС и сократить их зависимость от импорта нефти и газа.

«Евросоюз взял на себя миссию по реализации третьей технологической революции, которая призвана сохранить экологию планеты и привести к отказу от нефти и газа как главных источников энергии», – заявила германский канцлер.

Председатель Еврокомиссии Жозе Мануэл Баррозу назвал решения завершившегося саммита «историческими». «Это был самый важный саммит за время моего председательствования по потенциальному воздействию на мир и мировую экономику», – заявил он. «Евросоюз продемонстрировал, что он способен быть мировым лидером в ключевых политико-экономических сферах», – подчеркнул Ж.Баррозу. Прайм-ТАСС, 9.3.2007г.

– Сокращение зависимости Евросоюза от импорта нефти и газа, а также обеспечение его лидерства в области инновационных энергетических технологий – главные цели, которых решили добиваться главы государств и правительств 27 стран ЕС на завершившемся сегодня двухдневном саммите Евросоюза в Брюсселе.

Принятые сегодня на саммите решения касаются двух ключевых аспектов: ускоренного перехода Евросоюза на альтернативные и возобновляемые источники энергии, а также форсированное сокращение объемов выбросов в атмосферу углекислого газа, который вызывает парниковый эффект и ведет к повышению температуры атмосферы Земли. После длительных и напряженных дискуссий страны-члены ЕС взяли на себя обязательства довести к 2020г. долю возобновляемых источников в производстве электроэнергии до 20%.

Как сообщила Меркель, к концу следующего десятилетия на биотопливо должно приходиться до

**Еврокомиссия наложила крупнейший в истории ЕС штраф в 750 млн. евро на группу компаний, производящих электрооборудование. Эти компании уличены в картельном сговоре по искусственному поддержанию завышенных цен на мировом рынке. В сговоре уличены 11 компаний из Евросоюза и Японии. Серьезное наказание понес крупнейший участник картеля – германский концерн Siemens, которому придется заплатить 418 млн. евро. Картельное соглашение действовало на протяжении 16 лет.**

Прайм-ТАСС, 25.1.2007г.

**Еврокомиссия одобрила программу снижения энергозатрат ЕС на 20% к 2020г. План, подготовленный ведомством комиссара по энергетике Андреса Пиебалгса, насчитывает 10 пунктов, в числе которых – разработка и внедрение в производство новых стандартов энергопотребления для бытовой техники; освоение новых стандартов по энергообслуживанию жилых и промышленных помещений; разработка экономических автодвигателей; предоставление налоговых льгот компаниям, освоившим энергосберегающие технологии. КЕС ставит целью сделать из ЕС «первую зону сбережения энергии в мире» и сэкономить к 2020г. 100 млрд. евро.**

EuroNews, 20.10.2006г.

**Совет Евросоюза разрешил Еврокомиссии подписать от имени ЕС соглашение о создании международной организации, которой будет поручено обеспечение строительства и эксплуатации термоядерного экспериментального реактора ITER. После заключения соответствующего соглашения, срок действия которого рассчитан на 35 лет, оно должно быть ратифицировано всеми сторонами-участниками проекта: Евросоюзом, Россией, Китаем, Индией, Южной Кореей, США и Японией.**

РИА «Новости», 25.9.2006г.



10% энергетического рынка Евросоюза. При этом энергосберегающие технологии должны позволить сэкономить до 30% потребляемой сейчас в ЕС энергии. Такое решение Евросоюзу возможность взять на себя обязательства по сокращению выбросов углекислого газа на 20% от нынешнего уровня к 2020г. Ангела Меркель заявила, что тем самым Евросоюз стал мировым лидером в деле защиты климата Земли от дальнейшего потепления.

Она сообщила, что во время предстоящего в июне саммита «большой восьмерки», который пройдет под председательством Германии, вопрос о новых шагах по сокращению выбросов углекислого газа будет «центральным». При этом Евросоюз выступит с «позиций моральной силы» и потребует от других ведущих индустриальных стран присоединиться к его усилиям по защите климата планеты. «Если другие страны присоединятся к усилиям Евросоюза, то ЕС готов сократить объемы выброса углекислого газа еще на 10% – до 30% к 2020г.», – заявила Ангела Меркель.

Одновременно Великобритания сообщила, что поставит вопрос о защите климата в повестку дня Совета Безопасности ООН, где она будет председательствовать в этом году. Канцлер ФРГ Ангела Меркель сумела довести до таких стран, как Польша необходимость выработки единой позиции по вопросу о возобновляемых источниках энергии. «Я счастлива, что Евросоюз принял исключительно важные решения, которые позволяют нам вступить в эпоху революционной энергетики и подлинной защиты климата Земли», – заявила Меркель. Прайм-ТАСС, 9.3.2007г.

– Крупнейшая нефтяная компания России «Лукойл» получила разрешение Еврокомиссии приобрести у американской СопосоPhillips 376 сервисных станций в шести странах Европы. «Расследование Еврокомиссии обнаружило, что эта сделка не навредит эффективной конкуренции в европейском экономическом пространстве», – говорится в ее заявлении.

Это разрешение касается покупки 156 бензоколонок в Бельгии, 49 в Финляндии, 44 в Чехии, 30 в Венгрии, 83 в Польше и 14 в Словакии. Финансовые детали не разглашаются. Об открывающей доступ к европейской топливной рознице сделке с СопосоPhillips «Лукойл» сообщил в дек. пред.г. Он также информировал, что ведет переговоры о покупке активов чешской нефтеперерабатывающей компании Unipetrol. Рейтер, 21.2.2007г.

– Экономика еврозоны пока не пострадала сильно из-за высоких цен на нефть, сказал комиссар ЕС по денежно-кредитной политике Хоакин Альмуния. Альмуния прокомментировал отчет Европарламента, в котором говорится, что высокие цены на энергоносители привели к замедлению темпов роста экономики еврозоны, к сокращению инвестиций, росту безработицы, увеличению инфляционного давления и повышению процентных ставок. «Я разделяю опасения Европарламента по поводу последствий колебаний цен на нефть

в последние месяцы, но я думаю, что результат оказался не таким негативным, как мы ожидали, в особенности, когда цены на нефть резко выросли», – сказал Альмуния.

В авг. 2006г. цены на нефть взлетели до исторически рекордного уровня – 79 долл. за баррель по сравнению с 16 долл. в 1999г. Цены на нефть находятся на отметке 58 долл. В 2006г. рост ВВП еврозоны составил 2,7%, темпы роста стали самыми быстрыми за последние шесть лет благодаря росту внутреннего спроса, стабильному мировому экономическому развитию и результатам структурных реформ, которые были проведены в некоторых странах еврозоны. Рынки ожидают повышения ставки ЕЦБ на 25 базисных пунктов до 3,75% в марте с целью ограничить инфляционное давление, возникшее в результате быстрорастущих экономики и кредитования. Альмуния считает, что для сокращения негативных эффектов от колебания нефтяных цен, ЕС должен выработать совместную энергетическую политику. Он надеется, что лидеры стран ЕС на встрече 8 марта смогут достигнуть прогресса в этом вопросе. «Если и есть область, где необходимы действия ЕС, то это именно она и есть», – сказал Альмуния. Рейтер, 15.2.2007г.

– Министры иностранных дел 27 стран Евросоюза включили развитие стратегических отношений с Россией в список приоритетных мер по обеспечению энергобезопасности ЕС. Об этом говорится в распространенном в понедельник вечером в Брюсселе итоговом заявлении первого в наступившем году заседания Совета ЕС по внешним делам.

В нем подчеркивается, что обеспечение энергетических нужд сообщества является одним из главных приоритетов внешней политики ЕС. В этой связи участники заседания Совета ЕС одобрили предложенный Еврокомиссией план действий в области энергетики на 2007-09гг., определяющий ряд приоритетных внешнеполитических мер для обеспечения энергобезопасности союза.

Министры подчеркнули необходимость выделить энергетическое сотрудничество в отдельную главу нового базового соглашения с Россией, и включить в нее основные принципы договора Энергетической хартии.

В числе прочих неотложных мер Совет ЕС предлагает диверсифицировать источники импорта энергоресурсов и маршруты их доставки, развивать энергетическое сотрудничество с соседними странами и регионами, расширять партнерство с ведущими мировыми потребителями энергоресурсов, в т.ч. США, Китаем, Индией. В первую очередь необходимо тесное взаимодействие с этими странами в сфере защиты окружающей среды, повышения эффективности энергопользования и развития технологий использования возобновляемых источников энергии, подчеркивается в заявлении Совета ЕС.

Новое базовое соглашение между Россией и ЕС должно заменить ныне действующее соглашение о партнерстве и сотрудничестве, 10-летний

срок действия которого истекает в нояб. 2007г. Начало переговоров по этому соглашению продолжает блокировать Польша. В нояб. 2006г. Варшава наложила вето на принятие Советом ЕС мандата Еврокомиссии на ведение этих переговоров. Для отмены своего вето Польша потребовала от Еврокомиссии и остальных стран ЕС, чтобы те добились от России отмены эмбарго на импорт польской свинины. Прайм-ТАСС, 23.1.2007г.

– Еврокомиссия утвердила сегодня пакет мер по энергетике. Как сообщил председатель Еврокомиссии Жозе Мануэл Баррозу, этот документ включает три основных направления: обеспечение энергетической безопасности, исследования в области энергетики и защита окружающей среды.

В нем подчеркивается, что ЕС намерен начать «новую промышленную революцию» в сфере энергетики, целью которой должно стать создание более безопасной, надежной и экологически чистой энергетики в Европе.

Пакетные предложения включают конкретные меры по реализации принятых в 2006г. базовых европейских «энергетических» документов, в т.ч. «Зеленой книги ЕС по энергетике» и «Европейской энергетической внешней политике».

**Начало проекту ИТЭР было положено еще в СССР, предложившем построить установку новейшего поколения, используя опыт 4 ведущих мировых программ по управляемому термоядерному синтезу. США совместно с ЕС и Японией выдвинули предложение о том, как осуществлять такую деятельность.**

**В последние 3г. между участниками проекта шла дискуссия о месте строительства. Япония, Южная Корея и США добивались возведения реактора в Японии, тогда как Россия, ЕС и Китай выступали за европейскую площадку. Окончательное решение было принято летом 2005г. на министерской встрече в Москве, когда была достигнута договоренность начать строительство реактора во французском ядерном центре Кадараш под Марселем.**

Прайм-ТАСС, 24.5.2006г.

**Страны-члены ЕС взяли на себя государственные обязательства довести к 2020г. до 20% долю производства энергии на основе возобновляемых источников. Это позволило ЕС выйти на еще одно важнейшее решение – принять обязательства по сокращению к 2020г. на 20% выбросов углекислого газа.**

**ЕС выходит на лидирующие позиции в мире по переходу на новейшие энергетические технологии и защите планеты от климатических рисков. Достижение компромисса в этом вопросе стало личным триумфом канцлера Германии Ангелы Меркель. «Евросоюз взял на себя миссию по реализации третьей технологической революции, которая призвана сохранить экологию планеты и привести к отказу от нефти и газа как главных источников энергии», – заявила германский канцлер.**

Прайм-ТАСС, 9.3.2007г.

ЕС намерен завершить создание единого либерализованного рынка электроэнергии. Эта задача подразумевает четкое разграничение обязанностей компаний-производителей и поставщиков энергии и обеспечение независимого контроля над деятельностью энергетических компаний, которые «должны работать на благо всего Евросоюза, а не только для реализации национальных интересов стран-членов».

Еврокомиссия поставила амбициозную задачу довести к 2020г. долю возобновляемых источников энергии до 20% от энергопотребления всего ЕС. К 2020г. предполагается также повысить до 10% долю биотоплива (спирт и дизель, вырабатываемые из биомассы) в энергопотреблении ЕС.

Отдельно в документе ставится задача повышения на 20% эффективности использования энергии к 2020г. Для достижения этих целей ЕС намерен повысить на 50% в год расходы на программы исследований в энергетической области. Еврокомиссар по вопросам энергетики Андрис Пибалгс заявил в этой связи, что «лучше вложить в энергетику 1 евро сегодня, чем 2 евро – в следующем поколении».

В документе подчеркивается необходимость развития отношений стратегического партнерства с ведущими странами-производителями и потребителями энергоресурсов, а также с транзитными государствами. Кроме того, страны ЕС должны четко придерживаться единой позиции в своих внешнеполитических контактах в сфере энергетики.

Анализ развития общеевропейской энергетики свидетельствуют, что к 2030г. зависимость ЕС от импорта энергоносителей увеличится с нынешних 50% до 65%. При этом потребности в поставках газа вырастут до 84%, а нефти – до 93%. Прайм-ТАСС, 10.1.2007г.

– Еврокомиссия обнародует свои предложения для стран-членов Евросоюза по реализации общей политики в области энергетики, а также единой стратегии борьбы с глобальным потеплением на период после 2012г., когда истекает Киотский договор.

В подготовленном экспертами Еврокомиссии документе по энергетической политике говорится, что к 2030г. зависимость ЕС от импорта энергоносителей увеличится с нынешних 50% до 65%. При этом потребности в поставках из-за рубежа газа возрастут до 84%, нефти – до 93%.

Что касается проблемы борьбы с климатическими изменениями, то исполнительная власть ЕС намерена предложить странам ЕС сократить к 2020г., по меньшей мере, на 20% к уровню 1990г. объемы выбросов парниковых газов, главным образом углекислого газа.

Лидеры 25 государств ЕС на саммите 14-15 дек. предг. в Брюсселе заявили о том, что Евросоюз не должен допустить того, чтобы глобальное потепление превысило 2% по Цельсию.

По словам еврокомиссара окружающей среде Ставрса Димаса, для достижения этой цели, со-

гласно оценкам экспертов, необходимо, чтобы объемы токсичных выбросов в атмосферу парниковых газов были снижены к 2020г. на 30-50%, а к 2050г. – на 60-80%. В соответствии с Киотским протоколом, ЕС обязался сократить к 2012г. на 8% эмиссию парниковых газов в целом по странам-членам этой региональной организации. РИА «Новости», 10.1.2007г.

– Заключение договора о ценах на поставляемый газ между Россией и Белоруссией является положительным фактом, а действий, предпринимаемых странами Евросоюза, должно хватить для того, чтобы нынешней зимой обеспечить стабильные поставки газа в Европу, заявила в четверг Еврокомиссия.

Представитель Еврокомиссии Ферран Тарраделлас Эспуни также заявил, что он не считает, что пошлины введенные Белоруссией на транзит российской нефти сорвут поставки энергоносителей в Европу. Газовая координационная группа Евросоюза «положительно» оценила заключение в последние минуты ушедшего года договора между российским монополистом Газпромом и Белоруссией.

Группа, возглавляемая Еврокомиссией и включающая в себя представителей производства и потребителей стран ЕС, также оценила и шаги, предпринимаемые членами Евросоюза для обеспечение бесперебойных поставок газа. «Общее впечатление заключается в том, что меры были приняты адекватные, но стоит признать, что и зима выдалась не очень холодной», – сказал Тарраделлас Эспуни. «После газового кризиса между Россией и Белоруссией нынешней зимой и кризиса между Россией и Украиной прошлой зимой, все страны Евросоюза подчеркивают необходимость более тесного сотрудничества ... для обеспечения поставок энергоносителей в целом», – сказал он.

Опасения ЕС по поводу надежности России в качестве поставщика энергоносителей обострились в янв. 2006г., когда диспут по поводу цен на газ между Россией и Украиной ненадолго прервал топливные поставки в Европу. Евросоюз покупает около четверти своего газа в России и 20% от этого объема поступает через территорию Белоруссии.

По словам Тарраделласа Эспуни, Еврокомиссия внимательно следит за решением белорусских властей ввести пошлины на транзит российской нефти и надеется, что это не скажется потоке энергоносителей между Россией и Белоруссией. «Мы определенно надеемся, что это не отразится негативно на безопасности поставок нефти в Евросоюз», – сказал он. «Мы ожидаем, что разногласия между участниками диспута позволят потребителям получать поставки нефти по ценам, ранее заявленным в договорах», – добавил он.

Россия заявила, что не ожидает срыва поставок нефти в Европу из-за решения белорусских властей. Как заявил замглавы пресс-службы президента России Дмитрий Песков, в данном случае речь идет о двусторонних отношениях между Россией и Белоруссией, и поставкам энергоносителей в третьи страны угрозы нет. По его словам, Мос-

ква неоднократно доказывала свою надежность в качестве поставщика. Рейтер, 4.1.2007г.

– Природный газ, по мнению большинства западных экспертов, является растущим по значению энергоносителем номер один, они усматривают в усилении зависимости Европы от поставок российского газа серьезную проблему для европейских потребителей, отмечает газета *Handelsblatt*. Наибольшим потенциалом для увеличения сбыта газа располагают такие сектора, как электроэнергетика, коммунально-бытовой сектор и химическая промышленность.

Согласно прогнозу роттердамского специалиста в области энергетики П. Оделла, известного в кругах авторитетных аналитиков своими нестандартными выводами и предсказаниями, к середине XXI в. природный газ станет важнейшим в мире энергоносителем, а к 2100г. поставки энергии на базе газа должны быть в 2,5 раза больше, чем нефти. Даже если такой прогноз с точки зрения многих экспертов кажется чересчур смелым, несомненно то, что в текущем столетии природный газ будет играть ключевую роль в мировом энергоснабжении.

Как заявил немецкий специалист Д. Шмитт (г. Эссен), «все свидетельствует в пользу природного газа и к тому же – из России». Намеченные амбициозные цели по ограничению эмиссии диоксида углерода в атмосферу стимулируют расширение применения газа, дающего сниженные выбросы CO<sub>2</sub>; в этом отношении существенно менее благоприятны позиции угля – важнейшего конкурента газа в электроэнергетике.

Правительство ФРГ придерживается политики досрочного вывода из эксплуатации действующих ядерных реакторов, практически свободных от выбросов CO<sub>2</sub>. В этих условиях потребности Германии в природном газе резко возрастут, причем в кратко- и среднесрочной перспективе, указывает Д. Шмитт, они могут быть обеспечены только за счет увеличения поставок газа из России. Растущая зависимость от одного источника поставок этого энергоносителя вызывает серьезную озабоченность руководства ЕС.

Я. Конн, представитель руководства «BP» и член группы высокопоставленных экспертов Еврокомиссии по энергетической политике, занимает позицию прагматического отношения к РФ. По его словам, «мы должны признать, что присутствие России на европейском рынке в принципе является позитивным» и ведет к тому, что крупные российские компании будут интегрироваться в рыночные структуры стран ЕС, подчиняясь установленным в Евросоюзе правилам. В общем импорте газа в ЕС на долю России приходится 50% и нефти – 30%.

Условия долгосрочных соглашений на экспорт газа, заключенных РФ со странами Западной Европы, отражают развитие конъюнктуры мирового рынка нефти, поскольку цены газа базируются на ценах нефти и следуют с некоторым отставанием тенденциям ее цен. Российский экспортер ОАО

«Газпром» пытается осуществить повышение цен на 2007г. на поставляемый в Западную Европу природный газ в 15%. В деловых кругах региона растет озабоченность по поводу того, будет ли «Газпром» в состоянии достаточно быстро увеличить свои газодобывающие мощности, чтобы обеспечить растущий спрос на газ в РФ и за рубежом.

Международное энергетическое агентство (МЭА) выражает сомнения в том, что российская газовая индустрия получает инвестиции в необходимом объеме. В этой связи глава агентства К. Мандэл предупреждает, что уже через несколько лет «Газпром» может столкнуться с «перебоями в поставках газа по существующим соглашениям». По его мнению, если Россия будет добывать меньше газа, может нарушиться «географическое равновесие» между производителем газа и его потребителями.

Крупнейший импортер газа в Германии – концерн E.ON AG исходит из того, что в Европе в следующие две зимы может возникнуть относительная нехватка газа. В 2009-15гг. напряженность с его поставками может несколько ослабнуть. Учитывая доминирующие позиции российского газа в энергообеспечении ФРГ, Д. Шмитт считает необходимым в будущем принять меры по усилению диверсификации газоснабжения страны. Следует как можно больше увеличить закупки газа в Норвегии. Новые источники получения газа, такие как страны Ближнего и Среднего Востока, Северной Африки и бассейна Каспия, очевидно, могут быть использованы только в среднесрочной перспективе и далее. Надо иметь в виду, что страны Европы, стремящиеся к диверсификации своего импорта газа, на мировом рынке этого энергоносителя столкнутся с возрастанием конкуренции не только со стороны крупнейших потребителей энергии – США и Японии, но также государств с переходной экономикой, в первую очередь КНР и Индии.

**После длительных и напряженных дискуссий страны-члены ЕС взяли на себя обязательства довести к 2020г. долю возобновляемых источников в производстве электроэнергии до 20%. Как сообщила А.Меркель, к концу следующего десятилетия на биотопливо должно приходиться до 10% энергетического рынка Евросоюза. При этом энергосберегающие технологии должны позволить сэкономить до 30% потребляемой сейчас в ЕС энергии.**

**Прайм-ТАСС, 9.3.2007г.**

**Крупнейшая нефтяная компания России «Лукойл» получила разрешение Еврокомиссии приобрести у американской СопосоPhillips 376 сервисных станций в шести странах Европы. Расследование Еврокомиссии обнаружило, что эта сделка не навредит эффективной конкуренции в европейском экономическом пространстве.**

**Рейтер, 21.2.2007г.**

В то время как немецкая компания Wintershall с целью дальнейшего укрепления своих позиций на рынке газа избрала путь широкой кооперации с ОАО «Газпром», создавая с ним СП в России и Ливии, концерны E.ON и RWE дополнительно делают ставку на активизацию деятельности, связанной с закупками сжиженного природного газа (СПГ). Чем многостороннее связи регионов, производящих природный газ и его потребляющих, тем больше шансов получает Германия, рассчитывающая на долгосрочное, конкурентоспособное применение данного энергоносителя в целом, полагает Д. Шмитт. БИКИ, 21.12.2006г.

– Мир столкнулся с небывалым энергетическим кризисом, и он особенно остро встает перед странами Евросоюза. Об этом заявил мэр Ниццы, сенатор Жак Пейра, открывая в четверг вечером пятый форум «Энергетика и геополитика».

По данным Международного энергетического агентства (МЭА), к 2030г. страны ЕС будут удовлетворять 70% своих энергетических потребностей за счет импорта. Они будут импортировать 90% необходимой им нефти, 70% газа, 100% угля, отметил мэр.

«В этой ситуации жизненную важность для Евросоюза приобретает успешное сотрудничество и энергетическое партнерство с Россией, которая является первым мировым производителем газа и вторым – нефти, – считает Ж.Пейра. – 60% продаваемой Россией нефти и 65% газа идут в страны ЕС, в итоге энергетика становится центром диалога между Европейским Союзом и Россией, – подчеркнул мэр. – И на этом направлении Россия и ЕС определили в 2000г. рамки стратегического партнерства, а дорожную карту сотрудничества в этой сфере определяет созданный в окт. 2005г. Постоянный совет».

– ЕС готов делать многомиллиардные инвестиции в развитие и модернизацию энергетической инфраструктуры во всем мире. Об этом заявил накануне еврокомиссар по энергетике Андрис Пибалгс на международной конференции по энергетической безопасности в Брюсселе.

Он подчеркнул, что, в свою очередь, Европа ждет от стран-производителей энергоресурсов «предсказуемости, открытости и недискриминационных условий сотрудничества».

По его словам, ЕС готов предоставить иностранным компаниям право продавать свои энергоресурсы напрямую на европейском рынке, но взамен европейские предприниматели должны получить возможность вкладывать средства в добычу и транспортировку энергоресурсов в третьих странах.

А.Пибалгс выступил в поддержку заключения долгосрочных контрактов с поставщиками ради обеспечения стабильности поставок и создания надежной базы для инвестирования средств в зарубежную энергетическую инфраструктуру. Он отметил, что большая часть трубопроводной система стран ЕС, государств-поставщиков энергоресурсов и транзитных стран создавалась в 1970-80

годы, сильно изношена и требует колоссальных средств на модернизацию.

Председатель Еврокомиссии Жозе Мануэл Баррозу, говоря об энергодиалоге с Россией, назвал ее «ключевым, но не единственным партнером ЕС». Он в очередной раз подчеркнул, что Россия и ЕС взаимозависимы, и это создает хорошую основу для взаимовыгодных отношений. Прайм-ТАСС, 21.11.2006г.

– На прошедшем 20 окт. т.г. в Лахти (Финляндия) саммите ЕС-Россия обсуждались проблемы сотрудничества в области энергетики. Главную задачу саммита президент РФ В. Путин определил так: «Мы имеем ресурсы. Вся Европа нуждается в нашей энергии». Премьер-министр Финляндии М. Ванханен, открывая совещание, призвал страны Евросоюза теснее координировать свою деятельность в области энергетики. По его словам, обеспечение энергией и энергетическая безопасность являются двумя сторонами одной медали.

Финляндия, по заявлению госсекретаря правительства страны по делам с ЕС Я. Луото, одним из основных приоритетов своего председательства в ЕС выбрала улучшение отношений между Москвой и Брюсселем в области энергетики. Евросоюзу необходимы российские энергетические ресурсы, России – долгосрочные экспортные контракты, а также инвестиции в энергетическую сферу.

К встрече в Лахти Евросоюз разработал новую энергетическую стратегию. В документе отражается тесная взаимозависимость ЕС и России в энергетической сфере. В нем указывается, что Россия, удовлетворяя потребности европейских стран в энергии, хотела бы усилить свое присутствие на внутреннем энергетическом рынке ЕС. Руководство ЕС признает необходимым создать равные условия для работы российских и европейских компаний на рынке РФ.

Лидеры стран Евросоюза вновь призвали РФ подписать Энергетическую хартию (вступила в силу в 1998г.) и протокол к ней, обеспечив «допуск к трубе» независимых производителей, а РФ ответила предложением сначала внести в этот договор некоторые поправки.

По заявлению, сделанному в преддверии встречи помощником президента РФ по вопросам отношений с Евросоюзом С. Ястржембским, «в нынешнем состоянии Энергохартии и протокола мы не готовы ратифицировать эти документы. Необходимо приступить к переговорам по изменению формулировок, нас не устраивающих. Другого пути нет, если наши партнеры хотят, чтобы мы вышли на ратификацию этих документов». Ястржембский подчеркнул, что «в определенных вопросах» они в нынешнем виде «являются дискриминационными для России, в частности, это касается возможного транзита через нашу территорию энергоресурсов из азиатских стран в направлении Европы». Вместе с тем помощник президента отметил, что «на практике сотрудничество в области энергетики осуществляется и идет по нарастающей».

Весьма высокой является зависимость стран ЕС от импорта энергоносителей, прежде всего из России, отмечает немецкая печать. Уже сегодня за счет ввоза нефти, газа и угля обеспечивается почти 1/2 потребностей ЕС в энергии. Если не будут приняты кардинальные меры, то к 2030г. указанный показатель может повыситься до 70%, при этом только по нефти и газу он превысит 90%.

Растущая зависимость от поставок энергоносителей из нестабильных регионов, по мнению руководства ЕС, представляет серьезный риск для стран-членов. Имеются в виду в первую очередь арабские страны – экспортеры нефти. За счет поставок нефти и газа из России обеспечивается почти 25% потребностей ЕС.

Насколько сильна зависимость стран Евросоюза от российских поставок газа, показали события янв. 2006г., когда Украина, по территории которой российский газ поставляется в Европу по транзитному газопроводу, прибегла к несанкционированному отбору газа, в результате чего существенное снижение его поставок ощутили на себе европейские страны. По последним сообщениям, руководство Евросоюза ожидает, что недавнее подписание между Россией и Украиной соглашения о новой цене газа для украинских потребителей будет способствовать стабилизации положения с поставками российского газа в Европу в зимний период. Президент Еврокомиссии Баррозу выдвинул для стран ЕС идею в будущем при закупках энергоносителей на внешнем рынке выступать единым фронтом, или, по его словам, «единым голосом». Европе, по его мнению, необходимо провести переговоры о подписании всеобъемлющего соглашения с Россией для того, чтобы выстраивать свои отношения в вопросах энергетики взвешенно и прежде всего с соблюдением всех обязательств. Руководство Евросоюза имеет в виду, что Россия также заинтересована в поддержании стабильных отношений с ЕС и обеспечении для себя надежного рынка сбыта.

По словам федерального канцлера ФРГ А. Меркель, «мы готовы предоставить России гарантии и хотели бы также, чтобы Россия предоставила гарантии нам». Речь, однако, идет о значительно большем, чем только стабильные соглашения на поставку энергоносителей.

Уже в течение ряда месяцев правительство РФ предлагает ЕС обеспечить российским компаниям доступ к сетям конечных потребителей и не блокировать приобретение долей участия в энергетических объектах. Наряду с этим России необходимы иностранные инвестиции для разработки ее крупных месторождений энергоресурсов. За новое «сотрудничество на базе взаимного уважения» высказался премьер-министр Люксембурга Юнкер, касаясь взаимозависимости Евросоюза и России в сфере энергетики. Трудность состоит в том, указывает немецкая печать, что обе стороны имеют об этом разные представления. Россия делает упор на договорах с отдельными го-

сударствами, а ЕС полагается на единый рынок топливно-энергетических товаров. При этом для взаимоотношений сторон, по словам Баррозу, «основополагающими принципами являются открытость, прозрачность и равные возможности».

На практике все оказывается значительно сложнее. Это подтвердили, в частности, возникшие между Германией и Польшей разногласия по вопросу о строительстве по дну Балтийского моря Северо-Европейского газопровода для подачи российского газа в Европу через немецкий порт.

Страны ЕС едины в том, что необходимо усилить координацию энергетической политики на внешних направлениях. Однако Еврокомиссия, подчеркивает Баррозу, очевидно, не будет полагаться только на то, что сотрудничество в области энергетики функционирует и кооперация с Россией и поставщиками нефти из стран Ближнего Востока продолжает развиваться. Согласно представленному ЕК «плану действий», зависимость Евросоюза от импорта энергоносителей должна снижаться и другими методами, в частности, путем введения странами-членами жестких мер по экономии и более эффективному использованию энергии во всех областях (на транспорте, в коммунально-бытовом секторе, промышленности и т. д.).

ЕК рекомендует больше внимания уделять поставкам энергоносителей из региона Средиземного моря и государств Средней Азии. Встреча в Лахти послужила прелюдией к ЭнергодIALOGу Россия-ЕС (30 окт.-2 нояб. 2006г., г.Москва). БИКИ, 9.11.2006г.

– Высокие цены на нефть и газ вынуждают нефтегазовые компании усиленно заниматься расширением добычи, поэтому спрос на мобиль-

ные морские буровые платформы (Mobile Offshore Drilling Units – Modu) находится на рекордно высоком уровне за последние 20 лет. В мире в стадии строительства или в форме заказов находятся 94 подобные буровые установки.

За годы бурного роста цен на нефть с 1980г. по 1984г. 300 морских буровых платформ были введены в эксплуатацию, т.е. построено 230 самоподъемных буровых платформ ценой в среднем по 35 млн.долл. каждая, 48 полупогружных платформ ценой в среднем по 84 млн.долл., 8 плавучих буровых платформ ценой в среднем по 72 млн.долл. Всего за указанные 4г. 12 млрд.долл. было вложено в офшорные буровые установки, в тот период, когда средняя цена достигала 30 долл. за барр. нефти.

В 2005г. были введены в эксплуатацию 31 самоподъемная, 11 полупогружных и 2 плавучие буровые платформы. В I пол. 2006г., когда цены на нефть продолжали расти, было заказано соответственно 21, 10 и 7.

В июле 2006г. в стадии строительства находились 60 самоподъемных буровых платформ по средней цене 139 млн.долл. каждая, 25 полупогружных платформ ценой в среднем по 413 млн.долл. и 9 плавучих буровых платформ ценой в среднем по 552 млн.долл. Численность Modu возросла на 100 ед., т.е. на 16%.

В 2006-09гг. общие инвестиции в новые буровые установки составят 23 млрд.долл. Для сравнения – в 1980-84гг. на подобные механизмы было потрачено 12 млрд.долл., что в текущих ценах приравнивается к 30 млрд.долл.

За последние 25 лет средняя стоимость одной самоподъемной буровой платформы возросла почти в 4 раза – с 35 до 139 млн.долл. А стоимость одной подобной установки, построенной в 1980г., приравнивается к нынешним 90 млн.долл. Остальные 49 млн.долл., что составляет 54% цены буровой, являются по сути оценкой нынешних возможностей бурения, которая в среднем на 30 м. глубже, чем в начале 80гг. Современные буровые могут бурить на глубину 9,2 тыс. м., тогда как в начале 80гг. только в среднем до 6,7 тыс. м.

Одновременно стоимость новой буровой платформы возросла на 400% – с 83 млн. до 450 млн.долл. (210 млн.долл. в ценах 1980г.), что связано преимущественно с усложнением конструкции и повышением технических характеристик платформ. В свою очередь, самоподъемные буровые платформы, которые находятся в стадии строительства, имеют повышенные эксплуатационные характеристики. Показатель водных глубин вырос в среднем в 4 раза – от 700 до 2740 м., а глубина бурения дна возросла на 40%.

На стоимость строительства влияют не только технические характеристики буровых, но и усложнение условий добычи нефти и газа, что приводит к удорожанию инфраструктуры и разработки месторождений. По сравнению с началом 80гг. средняя стоимость строительства новой буровой плат-

**Мир столкнулся с небывалым энергетическим кризисом, особенно острым для стран Евросоюза. По данным Международного энергетического агентства, к 2030г. страны ЕС будут удовлетворять 70% своих энергетических потребностей за счет импорта. Они будут импортировать 90% необходимой им нефти, 70% газа, 100% угля.**

**Прайм-ТАСС, 24.11.2006г.**

**Европейская сеть научно-исследовательских конъюнктурных институтов Euroframe изучила влияние повышения цен на нефть на темпы роста экономики стран-участниц Европейского валютного союза (ЕВС). Многократное повышение цен на нефть на 10 долл. приведет к снижению прироста ВВП в Еврозоне в 2006г. на 0,2 процентного пункта и в 2007г. – на 0,3% пункта. В результате прирост ВВП в странах ЕВС в тек.г. составит не 2,1%, как прогнозирует большинство аналитиков, а только 1,9%. При ожидаемом замедлении экономического роста в странах Еврозоны в 2007г. повышение цен на нефть скажется в еще большей степени: темпы прироста ВВП вместо ожидаемых 1,8% составят лишь 1,6%.**

**БИКИ, 17.6.2006г.**

формы увеличилась более, чем в 4 раза. Вместе с тем стоимость строительства одной самоподъемной буровой платформы для добычи 1 млн.бар. нефти в год в начале 80гг. приравнивается в наше время к аналогичной для добычи уже 2 млн.бар. нефти. Несмотря на рост стоимости строительства платформ, их суммарное количество значительно возрастает.

В I пол. 2006г. были поставлены шесть самоподъемных платформ. Договор на буровую платформу подписывается в среднем за семь месяцев до завершения строительства и полной оплаты контракта. По планам, во II пол. 2006г. будут построены 4 самоподъемных и одна полупогружная буровая платформа. Одна из таких самоподъемных платформ будет приобретена на условиях бербоут-чартера сроком на 5 лет, что в целом обойдется на 15% дороже стоимости ее строительства. Три других аналогичных платформы установлены по договорам, которые предусматривают оплату в среднем 180 тыс.долл. в сутки сроком на ближайшие 2-3г. При этом стоимость добытой нефти в течение трех лет превысит расходы на строительство.

В 2007г. должны быть поставлены 20 самоподъемных, одна плавучая и одна полупогружная платформы. Среди судоверфей также будут проведены два тендера на строительство, при этом уже заключены контракты на 20% из указанного количества буровых.

Наиболее результативным по объему завершенного строительства будет 2008г., когда в эксплуатацию введут 28 самоподъемных, 12 полупогружных и 5 плавучих платформ (всего 45 ед.), из них пять находятся в стадии строительства со сроком завершения 2-4г. Контракты на 90% самоподъемных платформ будут заключены в I пол. 2007г. и на 98% полупогружных платформ – до середины 2008г., причем некоторые из них будут введены в строй очень быстро. БИКИ, 7.11.2006г.

– Цена на российский газ в 200-300 долл. за тыс.куб.м. вполне приемлема для Европы, заявил замглавы Международного энергетического агентства (МЭА) Уильям Рамсей. Среднеевропейская цена на российский газ для Европы колеблется в 250 долл. за тыс.куб.м.

Он отметил, что в России разрабатывается много новых месторождений углеводородов, но, в то же время, выразил сомнение, будет ли достаточно инвестиций в их разработку. «Сегодня инвестиционный рынок (России) не стимулирует к этому», – сказал Рамсей. Он отметил, что, по его наблюдениям, в России сначала был рост добычи нефти, потом в связи с «делом Юкоса» добыча снизилась, «но потом рост возобновился, и основную роль здесь сыграла Роснефть».

Рамсей подчеркнул, что законодательные акты в сфере энергобезопасности необходимо обсуждать европейским странам совместно с Россией. РИА «Новости», 31.10.2006г.

– Европейский рынок биологического топлива может вырасти более чем в 2 раза до 8 млрд. ев-

ро (10,18 млрд.долл.) в год к 2010г., прогнозирует инвестиционный банк Goldman Sachs.

Опасения относительно надежности поставок нефти и климатических изменений приведут к росту производства экологически чистого топлива на 35% к 2010г., считает банк, ожидая, что компании вложат в производственные мощности до трех млрд. евро. «Мы считаем, что биотопливо пришло надолго, так как оно представляет путь к более чистому транспортному сектору, у которого сейчас нет заметных альтернатив», – пишут специалисты банка в аналитической записке.

Биотопливо, основным рынком которого является Европа, производится преимущественно из масел растительного происхождения.

Ранее бывший главный экономист Всемирного банка Николас Штерн опубликовал доклад, согласно которому в том случае, если мировое сообщество не сможет решить проблему глобального потепления, оно приведет к росту температур на пять градусов в XXIV. Рост рынка биотоплива поддерживается и Европейским Союзом, а также правительствами стран ЕС, которые поощряют сектор биотоплива, предоставляя ему налоговые преференции. Стремление политиков помочь своему сельскому хозяйству также способствует росту сектора биотоплива. «И ЕС, и США, и правительства развивающихся стран видят политические выгоды в увеличении выручки сельхозпроизводителей», – говорится в записке Goldman. Рейтер, 30.10.2006г.

– Евросоюз намерен расширять сотрудничество с Россией и высказывается за «новое партнерство в энергетической сфере» с РФ на равноправной основе. ЕС стремится к увеличению объемов закупок российских энергоносителей и требует за это обеспечить ему равноправный доступ к российскому энергетическому рынку. Об этом канцлер ФРГ Ангела Меркель заявила в пятницу по окончании неформального саммита ЕС-Россия в финском городе Лахти, в котором принял участие президент России Владимир Путин.

«Мы хотим доступа к российским рынкам также, как и Россия хочет иметь доступ к европейским рынкам», – сказала Меркель. По словам канцлера, ЕС готов заключить стратегическое партнерство с Россией в энергетической сфере. Но при этом Москва должна признать принципы подписанной 51 государством в 1998г. Энергетической карты, которая, в частности, не допускает использования энергетических ресурсов в качестве средства политического давления. «Самым лучшим, конечно же, было бы, если бы Россия ратифицировала эту Энергетическую карту», – сказала Меркель.

Меркель подчеркнула, что ЕС настаивает на дальнейшем открытии российского энергетического рынка для компаний стран Евросоюза. Кроме того, Россия, по ее мнению, должна обеспечить правовые гарантии иностранных инвестиций и четкие гарантии поставок энергосырья в будущем. «Мы ожидаем надежных рамочных условий,

того, что правовая основа в перспективе не изменится», отметила канцлер.

Меркель напомнила, что ЕС рассматривает Россию не только как поставщика энергоносителей. «Россия – это важный международный партнер», – отметила канцлер, подчеркнув при этом роль России в урегулировании конфликтов вокруг ядерной программы Ирана и в связи с ядерным испытанием в КНДР. Она также отметила стратегическое значение России для ЕС: «Мы хотим иметь хорошие отношения с Россией. Вместе с тем мы неукоснительно придерживаемся наших требований относительно соблюдения прав человека и в вопросах урегулирования региональных конфликтов». Прайм-ТАСС, 23.10.2006г.

– Цены на бензин на европейских АЗС – за исключением России – снижались за последний месяц самыми быстрыми темпами за последнее десятилетие, но водители все еще недовольны тем, что высокие налоги ударяют по их карману. Оптовые цены на бензин отразили падение котировок нефти и упали на этой неделе до менее чем 500 долл. за 1 т. с 800 долл. за 1 т. в начале авг. Отраслевые группы указывают на то, что высокий уро-

**Евросоюз рассчитывает побудить своим примером США, Индию и Китай предпринимать больше усилий для защиты климата. Об этом заявила в субботу канцлер ФРГ Ангела Меркель, комментируя итоги брюссельского саммита ЕС. На нем было принято решение сократить к 2020г. в одностороннем порядке на 20% выбросы углекислого газа в атмосферу по сравнению с 1990г. и довести сокращение этих выбросов до 30%, если к этому решению присоединятся другие промышленно развитые страны.**

**Касаясь июньского саммита «большой восьмерки» в Хайлигендамме, куда приглашены также лидеры Китая, Индии, Бразилии, Мексики и Южной Африки, А.Меркель сказала: «Я надеюсь, что он станет шагом в направлении того, чтобы больше людей в мире изъявили готовность что-то сделать против изменения климата».**

**Прайм-ТАСС, 12.3.2007г.**

**Большинство жителей стран ЕС готовы поддерживать меры по дальнейшему ужесточению запретов на курение. К такому выводу пришли 33 французских общественных объединения, участвующих в кампании Всемирной организации здравоохранения. Согласно данным, которые обнародованы во Всемирный день без табака, соответствующий комплекс мер готовы одобрить 80% европейцев.**

**Резолюция в пользу запрета курения в больницах, аэропортах, кинотеатрах была принята ЕС еще в 1989г. С тех пор участники ЕС осуществили целую серию разнообразных ограничительных мер, в т.ч. резко повысив цены на табачную продукцию. В странах ЕС цена пачки сигарет колеблется сегодня от 3 евро (Греция) до 8 евро (Великобритания).**

**Прайм-ТАСС, 31.5.2006г.**

вень налогов, который был введен европейскими властями, не позволил розничным ценам значительно снизиться. В то время, как оптовые цены упали на 40%, самое значительное падение розничных цен, которое было зафиксировано в Греции, составило лишь 16%. Россия здесь стала исключением. Цены во втором по величине в мире экспортере нефти выросли в середине сент. до 18,6 рубля за литр (0,695 долл.) с 17,72 рубля в середине сент. Reuters, 6.10.2006г.

– В последние дни авг. Газпром, EON и Basf подписали финальное соглашение по проекту Северо-Европейского газопровода (СЕГ), определяющее правовые и финансовые рамки проекта. Хотя в официальном сообщении по этому поводу говорилось, что подписан «финальный юридический документ, конкретизирующий договоренности, достигнутые в базовом соглашении, определяющий правовые и финансовые рамки проекта», именно в финансах никакой конкретики не усматривается. Не оговариваются конкретные финансовые обязательства сторон, т.е. партнеры до сих пор не смогли согласовать финансовые параметры. Явно «поплыли» ценовые параметры проекта, ранее оценивавшегося (в шельфовой части) в 4 млрд. евро. Во всяком случае, ТЭО до сих пор не готово. По мнению аналитиков, проект СЕГ оказался в «политической заморозке».

Между тем, именно СЕГ был, пожалуй, единственной реальной надеждой Европы на расширение поставок «голубого топлива». Проектная мощность газопровода – 55 млрд.куб.м. дополнительного газа. Строительство шельфовой части газопровода должно начаться в 2008г., а поставки газа – в 2011г. Если партнерам не удастся договориться, сроки строительства могут быть сдвинуты. Однако «Газпром» обязан в любом случае поставить уже законтрактованные объемы (в течение 25 лет после 2011г. по 13 млрд.куб.м. в год). И если газопровод к 2011г. не вступит в строй, то придется поставлять по действующим газопроводам. В результате неминуемо возникнет дефицит в общем объеме поставок в Европу. Эту угрозу первыми почувствовали именно партнеры «Газпрома» по проекту СЕГ – немецкие BASF и E.ON. Компания E.ON/Ruhrgas подписала соглашение о закупке 400 млрд.куб.м. российского газа до 2036г. Wintershall (дочерняя структура BASF) подписала с «Газпромом» соглашение на закупку в 2014-30гг. 90 млрд.куб.м. газа для Ferbundents Gas еще в июле (помимо собственного долгосрочного контракта по поставки газа от 2004г.).

Угроза срыва проекта подталкивает европейские энергоконцерны пролонгировать долгосрочные контракты с Газпромом. Что неудивительно при лавинообразно растущем потреблении газа в ЕС. Только в Великобритании – крупнейшем потребителе в Европе (94 млрд.куб.м. в 2005г.) – за 3г. потребление газа домашними хозяйствами удвоилось и продолжает расти, несмотря на взлетевшие цены. Прошлой зимой цена 1 тыс.куб.м. газа на



оптовом рынке зашкаливала за 1200 долл. (в то время как на континенте по долгосрочным контрактам «Газпром» продавал газ по 250-270 долл.).

Собственно европейская добыча падает. Неплохие темпы увеличения добычи газа в Норвегии (10% в год) не в состоянии компенсировать падения в британском секторе Северного моря и постепенного снижения производства Нидерландами. За пред.г. они на двоих потеряли 14 млрд.куб.м. по сравнению с 2004г. А Великобритания с 2000г. лишилась 20% добычи собственного газа, и эта цифра будет расти, в результате чего страна может попасть в разряд энергодефицитных.

При этом сохраняется жесткое противостояние в энергетической сфере между Брюсселем и Москвой. Россия обеспечивает четверть всех потребностей Европы в голубом топливе и половину импортных поставок. И это крайне нервирует европейских политиков. Однако попытки найти надежных альтернативных поставщиков успешными пока назвать трудно. Пока таковыми традиционно являлись только Норвегия и Алжир. Однако и Алжир в последнее время начал сближение с Россией в газовой сфере. Хотя недавно подписанный между госкомпаниями двух стран – «Газпромом» и Sonatrach – меморандум о сотрудничестве нельзя расценить как соглашение прямого действия, сам этот факт вызвал очередную волну «газпромофобии» в Старом Свете.

Но это в СМИ и в политических кругах. Реакция же тех, кто на деле обеспечивает Европу энергоресурсами, оказалась противоположной. Европейские энергокомпании наперебой бросились (вопреки курсу Брюсселя на искоренение долгосрочных газовых контрактов) эти соглашения пролонгировать. Вслед за Германией обезопасить свое газовое будущее спешат Франция, Италия, другие европейские страны.

Французская газовая компания Gaz de France SA объявит о подписании нового контракта с ОАО «Газпром». Как сообщил президент GdF Жан-Франсуа Сирелли, новый контракт на поставку газа станет заменой ныне действующего контракта, срок действия которого истекает в 2012г. «Я думаю, вскоре мы сможем объявить о подписании важного соглашения о поставках, которое гарантирует нам российский газ на длительный период времени», – сказал он. При этом, правда, обходя вопрос о том, зачем потребовалось заключать новый контракт, если старый будет действовать еще более пяти лет.

28 авг. один из совладельцев крупнейшей энергетической компании Португалии Galp Energia Америко Аморим заявил, что намерен предложить «Газпрому» часть своего пакета акций в обмен на стабильность поставок в будущем. Это может стать первым прорывом в стремлении «Газпрома» получить долю европейских распределительных и трубопроводных активов.

Угроза дефицита газа, похоже, заставила европейцев трезвее взглянуть на ситуацию с энерго-

обеспечением континента, а также на роль России и ее газовой монополии в этом процессе. Привычный уже сырьевой придаток вдруг начинает превращаться в желанного партнера, а «Газпрому» наперебой начинают предлагать долю в национальной энергетической инфраструктуре. Которая, кстати, без российского голубого топлива ценности не представляет. Призрак дефицита тепла лучше любых увещаний и переговоров начинает заставлять евробюрократов прислушиваться к таким требованиям России и других поставщиков топлива как, например, равная ответственность его производителей и потребителей. Ведь следом маячат контуры газового картеля. Слабость европейской солидарности в вопросах энергобезопасности перед лицом сокращения поставок газа стала очевидной, угроза формального объединения газодобывающих стран совершенно точно заставит Брюссель договариваться. Только условия с каждым днем становятся жестче.

Кандидат экономических наук, ведущий научный сотрудник Центра энергетических исследований ИМЭМО РАН Игорь Томберг. РИА «Новости», 4.9.2006г.

– Европейская сеть научно-исследовательских конъюнктурных институтов Euroframe, в которую входят, в числе прочих, Германский институт экономических исследований (г. Берлин) и Институт мировой экономики (г. Киль), изучила влияние повышения цен на нефть на темпы роста экономики стран-участниц Европейского валютного союза (ЕВС). Согласно расчетам, многократное повышение цен на нефть на 10 долл. приведет к снижению прироста ВВП в Еврозоне в 2006г. на 0,2 процентного пункта и в 2007г. – на 0,3% пункта. В результате прирост ВВП в странах ЕВС в тек.г. составит не 2,1%, как прогнозирует большинство аналитиков, а только 1,9%. При ожидаемом замедлении экономического роста в странах Еврозоны в 2007г. повышение цен на нефть скажется в еще большей степени: темпы прироста ВВП вместо ожидаемых 1,8% составят лишь 1,6%.

Эти подсчеты произведены на основе макроэкономических моделей, содержащих ряд допущений. В зависимости от них результаты подсчетов могут быть различными. В 6 ведущих конъюнктурных институтов ФРГ в опубликованном прошлой осенью совместном прогнозе пришли к выводу о том, что повышение цен на нефть на 30 долл./бар. приведет к уменьшению прироста ВВП в Еврозоне в 2006г. на 0,3 – 0,5 процентного пункта (в зависимости от допущений, положенных в основу их подсчетов). Эти допущения касаются, действий центральных банков в ответ на ускорение инфляции, вызванной удорожанием нефти, реакции профсоюзов, требующих повышения заработной платы своих членов в связи с ростом цен, и т. п. В целом вышеуказанные германские институты прогнозируют меньшее снижение темпов прироста ВВП в пересчете на повышение цен на нефть на 1 долл./бар., чем аналитики сети Euroframe.

Европейские исследователи экономической конъюнктуры согласны лишь в том, что промышленно развитые государства «на удивление хорошо перенесли в последние годы шок от повышения цен на нефть». Как отмечает газета *Frankfurter Allgemeine Zeitung*, они объясняют это рядом причин. Во-первых, страны ЕВС в меньшей степени, чем раньше, зависят от нефти, что является результатом предпринятых ими усилий по экономии энергии путем внедрения энергосберегающих технологий; во-вторых, снижение покупательной способности стран, импортирующих нефть, было отчасти компенсировано увеличением экспорта нефти; в-третьих, усилившаяся международная конкуренция существенно ограничила рост цен и заработной платы; в-четвертых, государства – экспортеры нефти быстрее, чем раньше, использовали свои нефтедоллары для покупок и капиталовложений в промышленно развитых странах, что снизило долгосрочные процентные ставки и создало экспортный спрос. БИКИ, 17.6.2006г.

– Евросоюз выступает за взаимовыгодный энергетический диалог с Россией. Об этом заявил председатель Еврокомиссии Жозе Мануэл Баррозу на пресс-конференции в Брюсселе, посвященной саммиту Россия-ЕС, который состоится 25 мая в Сочи.

«В области энергетического партнерства Россия и Евросоюз нуждаются в конкурентном подходе и инвестициях, а для этого необходимо обеспечить компаниям доступ к энергетическим рынкам

**К 2020г. Европа должна сократить энергопотребление на 20% за счет использования эффективной технологии. Сокращение в рамках программы расходов ЕС на топливо позволит сэкономить около 60 млрд. евро в год. Половину от планируемого 20% сокращения энергопотребления призвано обеспечить вступление в ЕС в силу к 2007г. новых законов, требующих такой конструкции зданий и такой бытовой электроники, которые требовали бы меньшего расхода электроэнергии. В странах Евросоюза началось внедрение современных автоматических систем тарификации коммунальных услуг и выставления счетов конечным потребителям. Это аналоги биллинговых систем, используемых телекоммуникационными компаниями.**

**В мае компания Strom Telecom начеет внедрение своей системы Foris в Австрии. Подобная технология реализована лишь в ряде стран Европы (Италия, Швеция, Дания). В Германии и Голландии ведутся пилотные проекты.**

**Системы, внедряемые в Европе IBM и Strom, позволяют автоматически в режиме реального времени вести учет и обработку данных по расходам электричества у каждого потребителя. Несмотря на то, что Foris – это российская разработка (Strom Telecom входит в российский холдинг Citronics), в России подобные системы используются в основном только в телекоммуникационной отрасли (в частности биллинг Foris использует сотовая компания МТС).**

**ИА Regnum, 26.4.2006г.**

друг друга, снять барьеры для капиталовложений, – подчеркнул Ж.Баррозу. – Для строительства долгосрочного энергетического сотрудничества необходим высокий уровень доверия».

В связи с этим он отметил, что последняя встреча в Брюсселе министра промышленности и энергетики РФ Виктора Христенко с еврокомиссаром по энергетике Андрисом Пибалгсом была «очень обнадеживающей». Глава Еврокомиссии призвал воздерживаться от политизации решений в сфере энергетики, «особенно сейчас, когда в мире сохраняется нервозность в этой области». Прайм-ТАСС, 24.5.2006г.

– Россия является надежным поставщиком газа в Евросоюз, заявил координатор от Еврокомиссии по энергетическому диалогу между ЕС и Россией Кристиан Клетинкс, выступая в Брюсселе на конференции по вопросам отношений между РФ и ЕС в области энергетики.

Как сообщил Клетинкс, для того, чтобы обеспечить растущие потребности ЕС в газе, российской газовой отрасли требуются инвестиции в объеме 200 млрд.долл. Клетинкс указал на рост взаимозависимости между ЕС и РФ в газовом секторе.

«Мы (ЕС) хотим безопасности поставок газа из России, Россия – заинтересована в безопасности спроса», – подчеркнул представитель Еврокомиссии.

Советник президента Европейского банка реконструкции и развития Эрик Берглоф, со своей стороны, указал на необходимость обеспечения доступа компании третьих стран к трубопроводам Газпрома, а также ратификации России Энергетической хартии. РИА «Новости», 10.5.2006г.

### Химпром, фармацевтика

– В Европе цены на большинство крупнотоннажных пластмасс в дек. 2006г. продолжали снижаться (исключение составил ПВХ, цены которого стабилизировались). Ввиду ограниченности поставок и ожидания роста спроса производители стремились поднять цены в янв. 2007г.

На полиэтилен высокой плотности цены в дек. снизились в среднем на 10 евро/т (на ПЭВП для выработки изделий методом выдувного формования они остались без изменения). На янв. 2007г. в условиях нехватки поставок продавцы планировали повысить цены минимум на 50 евро/т.

Предприятие компании Polimeri годовой мощностью 140 тыс.т. ПЭВП в Порто-Торресе (Италия) с нояб. работает с пониженной загрузкой мощностей (50%) из-за проведения планового ремонта на ее крекинговой установке в Синдиале. Компания Sabc сократила на 30% объем выпуска ПЭВП на предприятии годовой мощностью 320 тыс.т. в Гелене (Нидерланды) и на 20% – объем производства на заводе годовой мощностью 350 тыс.т. ЛПЭНП/ПЭВП в Гельзенкирхене (ФРГ) ввиду возникших производственных проблем на ее крекинговой установке в Гелене. В дек. отмечалось также снижение притока импортного ПЭВП в Европу из США.

Линейный полиэтилен низкой плотности в дек. подешевел в среднем на 20 евро/т, хотя рынок этого пластика был в основном сбалансирован. Поступали сообщения о росте цен на рынке разовых сделок с поставкой ЛПЭНП в янв. 2007г. Производители заявили о намерении повысить контрактные цены на него в янв. Предприятие компании Ineos в Кельне (ФРГ), остановленное 11 дек., было вновь введено в эксплуатацию к концу истекшего года.

В дек. 2006г. цены на полиэтилен низкой плотности для выработки пленки снизились в среднем на 40 евро/т, однако производители надеялись на изменение ценовой тенденции на обратную. Большинство из них предполагали поднять цены ПЭНП с начала нового года на 50-80 евро/т, ожидая активизации спроса при снижении объема поставок. В то же время покупатели предсказывали стабилизацию его цен в янв.

Цены ПЭНП на рынке разовых сделок в дек. снизились, а до этого они в течение ряда недель оставались стабильными. За IV кв. 2006г. ПЭНП подешевел в целом более чем на 100 евро/т, тогда как этилен – на 45 евро/т; в этих условиях производители стремились компенсировать сокращение маржи и рост расходов на энергию. В начале янв. намечалось возобновление работы остановленного месяца ранее предприятия компании Polimeri годового мощностью 150 тыс.т. ПЭНП в г.Гела (Италия).

Все три сорта полипропилена в дек. 2006г. подешевели в среднем на 20 евро/т. В связи с низким уровнем складских запасов у потребителей один из производителей стремился поднять контрактные цены на ПП в янв. на 100 евро/т, однако большинство поставщиков считали более реальным увеличение на 50 евро/т, а обозреватели предсказывали, что размер повышения не превысит 20 евро.

Цены на полистирол в дек. сократились в среднем на 20 евро/т. Стирол по декабрьским контрактам подешевел в среднем на 50 евро/т. С конца 2005г. был закрыт ряд европейских заводов ПС, что привело к свертыванию мощностей по его выпуску в регионе на 350 тыс. т/год; наряду с этим уменьшился приток импортного материала, что в целом повлияло на сокращение его предложения и объема складских запасов ПС до самого низкого уровня за последние несколько лет. Компания Dow Chemical заявила о намерении увеличить цены в янв. на 70 евро/т на ПС, производимый ею в Европе, на Ближнем Востоке и в Африке. Ожидалось, что ее примеру последуют другие поставщики.

Цены поливинилхлорида в дек. остались без изменения, однако, как указывают аналитики, понижающее давление на них в янв. оказало сокращение цен на этилен по контрактам I кв. нового года. К тому же традиционно в первые месяцы года темпы роста продаж ПВХ снижаются. Рост цен на него в дек. на азиатском рынке обусловил снижение отгрузок в Европу. Производители надеялись

поднять цены ПВХ в янв., а покупатели ожидали их снижения на 20-30 евро/т. БИКИ, 25.1.2007г.

– Европейский рынок каустической соды (NaOH) характеризуется значительной нехваткой товара. На фоне высокого спроса и низкого уровня складских запасов плановый и неплановый простой электролитического оборудования негативно сказывается на текущем уровне поставок данной продукции. Такая ситуация в сент. уже вызвала появление повышательной тенденции в ценах на каустическую соду. Впоследствии производители сообщили о намерении в IV кв. 2006г. поднять ее цены на 60-75 евро на т. В последние несколько месяцев котировки цен в основном находились в диапазоне 250-260 евро/т (в отдельных случаях были ниже), при этом наблюдалось их небольшое увеличение. Спрос на NaOH, по оценке, находится на высоком уровне и заказы со стороны целлюлозно-бумажной промышленности характеризуются весьма крупными объемами. Однако проблемы, имеющиеся в производстве хлора, осложняют ситуацию на рынке.

Представители целлюлозно-бумажной промышленности отмечают, что на ведущихся переговорах, где поставщики иногда предлагают цены по отдельным сделкам выше 300 евро/т, условия поставок в рамках долгосрочных контрактов остаются неизменными. Однако в этих случаях поставщики объявляют, что в I квартале 2007г. товар существенно подорожает. Возможно, что по некоторым контрактам цены будут подняты месяцем позже. Как сообщали поставщики, в ряде случаев предложение о повышении цен было принято и соответствующие контракты были заключены. Кроме того, изменяются периоды действия контрактов: участники рынка ведут переговоры о краткосрочных контрактах и в некоторых случаях также о долгосрочных (годовых) соглашениях. Это подтверждает отмечаемую неопределенность ситуации на рынке.

В таких условиях невозможно установить общий диапазон цен на IV кв. т.г. Эксперты опасаются, что контракты могут заключаться по ценам, превышающим 300 евро/т, а при поставках малыми партиями – до 350 евро.

Производители отвергают утверждения покупателей о том, что искусственно создана напряженность с поставками каустической соды. Они заявляют, что производительность электролитических заводов в значительной степени зависит от ситуации на рынке этила, используемого в производстве пластмасс, в частности ПВХ. Рынок этила в течение ряда месяцев характеризовался недостатком поставок, что оказало негативное влияние на хлорную промышленность. Так, два электролитических предприятия недавно сообщили о форс-мажорной ситуации, которая наряду с остановкой других заводов на плановый ремонт или вследствие забастовок усилила нервозность на рынке и привела к трудностям с поставками каустической соды. Производители бумаги и бумажной

массы отреагировали на создающуюся ситуацию ускорением переговоров о поставке данного товара в IV квартале с тем, чтобы обеспечить необходимый его объем.

Маловероятно, что в краткосрочной перспективе снизится напряженность на рынке NaOH; к тому же уровень складских запасов в последние месяцы не восстанавливался. При тенденции к некоторому сокращению производства (0,4% за год) уровень запасов, по данным Eurochlor, снизился в июле т.г. до 250 тыс. т, а в авг. их расходование продолжилось. Низкий спрос на рынке Северной Америки вряд ли сможет заметно повлиять на состояние европейского рынка. Снижение спроса на хлор в США и Канаде привело к падению цен на NaOH в регионе. При этом отмечается, что рынок разовых сделок имеет четко обозначенные масштабы.

Однако, как ожидается, объем поставок не увеличится, особенно, если учесть, что в 2005г. годовые мощности по производству каустической соды были сокращены примерно на 1,5 млн.т.

Недавно Dow Chemical сообщила о закрытии к 31 окт. 2006г. хлор-щелочных и виниловых мощностей в г. Форт-Саскачеван (пров. Алберта). В Канаде компания выпускает хлор (450 тыс.т. в год), каустическую соду (500 тыс.т. в год) и этилендихлорид (635 тыс.т. в год). На объем выпуска хлора этим предприятием приходится 3,1% всего североамериканского производства данной продукции и 0,7% мировых мощностей по его выпуску. БИКИ, 7.11.2006г.

**Крупнейшим в мире продуцентом никеля является компания «ГМК «Норильский никель», которая в 2006г. произвела 245 тыс.т. металла. Специалисты компании полагают, что высокий спрос на рафинированный никель в 2007г. сохранится. Не следует ожидать существенного увеличения цены на металл, они не прогнозируют заметного ее снижения. Причиной того, что цена на никель в 2007г. стабилизируется, по их мнению, станет увеличение предложения металла на мировом рынке вследствие ввода в эксплуатацию ряда предприятий на новых месторождениях. В 2007г. рост доходов «ГМК «Норильский никель» может составить 8-10%, что произойдет во многом благодаря консолидации ее никелевого бизнеса с американской фирмой ОМ. БИКИ, 13.3.2007г.**

**Как отмечает журнал Metal Bulletin, 30 нояб. 2006г. Европейская комиссия приступила к расследованию в отношении поставщиков ферросилиция в страны ЕС из КНР, Казахстана, России, АРЕ и Македонии в ответ на жалобу, поступившую 16 окт. от ассоциации европейских продуцентов ферросплавов Euroal-liages. Иностранцам фирмам предъявлено обвинение в продаже ферросилиция в ЕС по заниженным ценам; в результате был нанесен значительный ущерб с 1 окт. 2005г. по 30 сент. 2006г.**

**БИКИ, 15.2.2007г.**

## ЭКОЛОГИЯ

– Евросоюз рассчитывает побудить своим примером США, Индию и Китай предпринимать больше усилий для защиты климата. Об этом заявила в субботу канцлер ФРГ Ангела Меркель. «Европе принадлежит в этом деле ведущая роль», – указала она, комментируя итоги завершившегося в пятницу брюссельского саммита ЕС. На нем было принято решение сократить к 2020г. в одностороннем порядке на 20% выбросы углекислого газа в атмосферу по сравнению с 1990г. и довести сокращение этих выбросов до 30%, если к этому решению присоединятся другие промышленно развитые страны.

Касаясь июньского саммита «большой восьмерки» в Хайлигендамме, куда приглашены также лидеры Китая, Индии, Бразилии, Мексики и Южной Африки, А.Меркель сказала: «Я надеюсь, что он станет шагом в направлении того, чтобы больше людей в мире изъявили готовность что-то сделать против изменения климата». Прайм-ТАСС, 12.3.2007г.

– Совет ЕС принял решение в одностороннем порядке сократить к 2020г. выбросы в атмосферу парниковых газов на 20% от уровня выбросов 1990г. Такое решение достигнуто накануне на встрече министров экономики и охраны окружающей среды 27 стран ЕС.

Министры также поддержали предложение Еврокомиссии о необходимости сокращения выбросов на 30% – при условии, что эта цель будет поддержана другими промышленно развитыми странами.

Как сообщил представитель Совета ЕС, на министерской встрече возникли значительные разногласия. Ряд стран Восточной Европы предлагали взять за точку отсчета для сокращения выбросов не 1990, а более поздний год, что позволило бы заметно уменьшить реальное сокращение выбросов.

Выдвинув эту инициативу, Еврокомиссия стремится вывести ЕС на лидирующую позицию в мире по определению приоритетов по борьбе с глобальным изменением климата на период после завершения срока действия Киотского протокола. Прайм-ТАСС, 21.2.2007г.

– Первый день саммита ЕС завершился сближением позиций сторон по энергетике и борьбе с глобальным потеплением. Об этом заявил председатель Еврокомиссии Жозе Мануэл Баррозу на итоговой пресс-конференции. По его словам, из 17 пунктов пакетных предложений Еврокомиссии в области энергетике и экологии достигнуто взаимопонимание по 16 позициям.

Еврокомиссия предложила 27 странам ЕС сократить к 2020г. выбросы углекислого газа в атмосферу на 20%. Также она предлагает ввести обязательную для всех членов Евросоюза норму использования экологически чистых и возобновляемых источников энергии: к 2020г. эти виды энергии должны обеспечивать до 20% энергопотребления каждой из стран сообщества. Кроме этого, Еврокомиссия предлагает к 2020г. довести

потребление вырабатываемого из сельхозпродукции биотоплива до 10% от европейского рынка автомобильного горючего.

«Мы хотим продемонстрировать международному сообществу, что Европа намерена играть лидирующую роль в вопросах борьбы с глобальным потеплением климата», – подчеркнула канцлер председательствующей в ЕС Германии Ангела Меркель.

Перед началом саммита ряд стран, включая Польшу и Францию, выступали против того, чтобы норма использования возобновляемых источников энергии была обязательной, а Чехия грозила вообще заблокировать это решение в случае, если речь будет идти о чем-то большем, чем декларация о намерениях. А.Меркель отметила, что стороны согласились с основным содержанием предложений, остается согласовать ряд технических деталей.

Пока остается открытым вопрос о том, какие источники энергии будут считаться экологически чистыми. Франция настаивает на включении в эту категорию ядерной энергетики, на том основании, что она не дает значительных выбросов углекислого газа в атмосферу. Эта идея встречает активное противодействие отдельных стран-членов, в первую очередь Австрии, которая последовательно выступает против атомной энергетики. Прайм-ТАСС, 9.2.2007г.

– Европейская комиссия предложила новую широкую стратегию сокращения выбросов углекислого газа автотранспортом путем введения обязательного потолка выбросов. Автопроизводители считают, что подобные ограничения будут угрожать сокращением рабочих мест и приведут к увеличению цен для потребителей. Предлагается ввести обязательное для выполнения законодательство, ограничивающее выбросы углекислого газа автомобилями, выходящими из ворот заводов, в среднем до 120 гр. на км. пробега к 2012г. с нынешних 163 гр.

Использование биотоплива, введение минимальных требований по эффективности к системам охлаждения, требований к шинам и индикаторов состояния механизмов должны способствовать снижению выбросов еще на 10 гр. на км., сказал комиссар по вопросам промышленности Гюнтер Ферхойген. Нововведения направлены на снижение выбросов, которое не повредит конкуренции среди европейских автопроизводителей, сказал он. Германия выразила озабоченность, что такой законопроект будет несправедливо бить по ее автопромышленности, специализирующейся на более крупных автомобилях высокого класса. Один из немецких производителей автомобилей класса «люкс» BMW осторожно приветствовал решение Еврокомиссии, отметив «первые шаги в правильном направлении». Брюссель также будет побуждать страны ЕС поощрять потребителей к покупке более экологичных автомобилей. Рейтер, 7.2.2007г.

– Еврокомиссия предложила ввести меры, направленные на снижение выбросов парниковых газов в ходе добычи, переработки и транспортировки и использования нефти и нефтепродуктов. Новые нормативы должны снизить выбросы газов «жизненного цикла» нефти, создающих парниковых эффект, на 10% с 2011-20гг. Еврокомиссия также предложила ужесточить экологические стандарты для дизельного топлива, бензина и газойля в блоке. «Это одна из наиболее важных мер в ряду новых инициатив, которые нужно осуществить Еврокомиссии для активизации борьбы с мировым изменением климата», – говорится в заявлении европейского комиссара по экологии Ставроса Димаса.

Пресс-секретарь исполнительного органа ЕС сообщил, что на будущей неделе Еврокомиссия также обнародует предложения по сокращению выбросов углекислого газа новых автомобилей. Димас выступает за принятие правил, обязующих автопроизводителей снизить выбросы CO2 новыми автомобилями до 120 гр. на км. в 2012г. Комиссар ЕС Гюнтер Ферхойген считает необходимым также вводить новые стандарты автомобильного топлива и воздействовать на поведение водителей. Рейтер, 31.1.2007г.

– Моделирующая риски катастроф компания AIR Worldwide оценила страховые убытки от шторма «Кирилл» в Европе в 4-8 млрд. евро. «Зимний шторм «Кирилл» стал крупнейшим в Европе за 8 лет», – говорится в заявлении директора метеорологических исследований AIR Worldwide Питера Дэйли. Ураган обрушился на Европу на прошлой неделе. Его жертвами стали десятки чел. Рейтер, 22.1.2007г.

– К 2020г. Евросоюз (ЕС) планирует уменьшить выброс парниковых газов, по меньшей мере, на 20%, сообщает агентство Ассошиэйтед пресс. Еврокомиссия в среду представляет Совету министров ЕС предложения по реализации странами-членами этой организации общей стратегии борьбы с глобальным потеплением после 2012г., когда истекает Киотский договор.

По данным Еврокомиссии, сокращение выброса парниковых газов на 30% поможет не допустить, чтобы глобальное потепление превысило два градуса по Цельсию. В соответствии с Киотским протоколом, ЕС обязался сократить эмиссию парниковых газов на 8%, распределив объем сокращений между членами организации. РИА «Новости», 10.1.2007г.

– Еврокомиссия вернула на доработку 10 национальных досье по распределению квот на промышленные выбросы в атмосферу (речь идет о планах стран ЕС по квотам в рамках общеевропейской системы торговли выбросами). Они признаны слишком мягкими по отношению к промышленным предприятиям; эксперты сочли, что странам необходимо урезать квоты – иначе торговля разрешениями на выбросы не будет иметь экологического смысла. Национальные планы рассчитаны на период 2008-12гг. и разработаны в рамках испол-

нения Евросоюзом норм Киотского протокола по сокращению выбросов в атмосферу так называемых парниковых газов. Решение Еврокомиссии встречено в штыки промышленными странами ЕС, прежде всего Германией. Они утверждают, что слишком жесткие нормативы по выбросам создадут дополнительную финансовую нагрузку на европейский бизнес и приведут к потере конкурентоспособности. EuroNews, 29.11.2006г.

– Министры окружающей среды стран ЕС одобрили проект закона, ужесточающего нормативы по выбросам в атмосферу двуокиси углерода, двуокиси серы и других промышленных и транспортных загрязнений. Документ обязывает добиться к 2015г. снижения концентрации малых частиц размером в 2,5 микрона, к которым особенно чувствительны люди, страдающие астмой и аллергическими заболеваниями.

Одновременно с обсуждением законопроекта Еврокомиссия заявила, что отправит на доработку некоторые из представленных в Брюссель национальных программ по снижению выбросов в атмосферу двуокиси углерода в рамках реализации Киотского протокола. В Брюсселе не удовлетворены поставленными странами ЕС задачами на период 2008-12гг. EuroNews, 24.10.2006г.

**АК «Алроса» будет судиться с Европейской комиссией, ограничивающей продажу российских неограниченных алмазов крупнейшей мировой компании Де Бирс (De Beers). Апелляция алмазной компании против решения Еврокомиссии поддержана правительством России, а первые слушания по делу назначены на 6 окт.**

**В феврале этого года Еврокомиссия постановила, что АК «Алроса» – второй по величине в мире производитель алмазов – должна постепенно сократить, а с 2009г. – прекратить вовсе торговлю с De Beers, поскольку обе компании нарушают антитрастовое законодательство. «Комиссия продолжает считать свое февральское решение юридически безупречным», – заявил представитель Еврокомиссии.**

**РИА «Новости», 26.9.2006г.**

**Как отмечает журнал Metal Bulletin, недавно Европейская комиссия рассматривала вопрос о квотах и приняла решение об увеличении в 2006г. квот на поставки в ЕС российской и украинской стальной продукции (за счет неиспользованных объемов в предыдущем году).**

**Российским стальным компаниям, которые уже использовали 75% квоты на поставку горячекатаной рулонной стали в 2006г., будет разрешено поставить дополнительно 64,6 тыс.т., что увеличит квоту до 995,6 тыс.т. (на 7%). По катанке квота возрастет на 18,1% – до 195,1 тыс.т.**

**Квота на поставку в ЕС в 2006г. украинской горячекатаной рулонной стали будет увеличена на 10% – до 168,8 тыс.т. и других видов листового проката – до 109,1 тыс.т.**

**БИКИ, 23.9.2006г.**

– Еврокомиссия после детальных консультаций с ведущими юристами Европы приняла постановление, позволяющее работодателям в странах ЕС отказывать курильщикам в приеме на работу. Таким образом руководители всех предприятий, работающих на пространстве ЕС, получили возможность не брать на рабочие места курильщиков.

Юридическое изучение этого вопроса началось несколько месяцев назад, когда депутат Европарламента от Великобритании Катрин Стилер обратилась в руководящие органы ЕС с жалобой на одно из предприятий Ирландии, которое в помещенном в газете объявлении о найме отметило, что курильщиков «просят не беспокоиться» относительно рабочего места.

Теперь Еврокомиссия подтвердила право работодателя на подобные ограничения при найме. Юристы пришли к заключению, что отказ в приеме на работу курильщика не нарушает положений Европейской хартии прав человека и не является дискриминационным актом. Прайм-ТАСС, 7.8.2006г.

– Большинство жителей стран ЕС готовы поддерживать меры по дальнейшему ужесточению запретов на курение. К такому выводу пришли 33 французских общественных объединения, участвующих в кампании Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ). Согласно данным, которые обнародованы во Всемирный день без табака, соответствующий комплекс мер готовы одобрить 80% европейцев.

Резолюция в пользу запрета курения в больницах, аэропортах, кинотеатрах была принята ЕС еще в 1989г. С тех пор участники ЕС осуществили целую серию разнообразных ограничительных мер, в т.ч. резко повысив цены на табачную продукцию. В странах ЕС цена пачки сигарет колеблется сегодня от 3 евро (Греция) до 8 евро (Великобритания).

На фоне все еще внушительной смертности от легочных заболеваний медики настаивают на расширении зон, свободных от табачного дыма. Дальше всех по пути запретов пошла Ирландия, полностью запретившая 2 года назад курение на работе и во всех общественных местах, включая пабы и рестораны. Ее примеру последовали Швеция, Мальта, Норвегия и Италия.

«Эти меры означают радикальную перемену общественных настроений и открывают новый путь», – заявил газете Le Monde представитель службы охраны здоровья и защиты потребителей ЕС Филип Тод. На этой неделе французская парламентская комиссия приступит к изучению возможностей введения в стране аналогичных запретов. Прайм-ТАСС, 31.5.2006г.

– К 2020г. Европа должна сократить энергопотребление на 20% за счет использования эффективной технологии. Об этом заявил комиссар Евросоюза по вопросам энергетики Андрис Пьбалгс. Разрабатываемая Еврокомиссией программа позволит ослабить зависимость Европы от нефти и выполнить задачи, поставленные в условиях изменения климата.

По оценкам европейских экспертов, сокращение в рамках программы расходов ЕС на топливо позволит сэкономить около 60 млрд. евро (73,12 млрд. долл.) в год. По словам Пьебалгса, семьи могут экономить до 1 тыс. евро в год на оплате счетов за электричество и отопление, используя энергосберегающее оборудование и избавляясь от устаревшей бытовой техники. По словам комиссар Евросоюза по вопросам энергетики, половину от планируемого 20% сокращения энергопотребления призвано обеспечить вступление в ЕС в силу к 2007г. новых законов, требующих такой конструкции зданий и такой бытовой электроники, которые требовали бы меньшего расхода электроэнергии. В этой связи европейские власти озабочены усовершенствованием систем учета и расчетов за потребление электроэнергии. В странах Евросоюза началось внедрение современных автоматических систем тарификации коммунальных услуг и выставления счетов конечным потребителям. Это аналоги биллинговых систем, используемых телекоммуникационными компаниями.

Так, биллинговое решение для итальянских коммунальщиков сейчас внедряет американская корпорация IBM. В мае компания Strom Telecom начнет внедрение своей системы Foris в Австрии. Подобная технология реализована лишь в ряде стран Европы (Италия, Швеция, Дания). В Германии и Голландии ведутся пилотные проекты.

Системы, внедряемые в Европе IBM и Strom, позволяют автоматически в режиме реального времени вести учет и обработку данных по расходам электричества у каждого потребителя. В частности, Foris снижает расходы на мониторинг, а также уменьшает количество ошибок при тарификации услуг и выставлении счетов, а также позволяет отслеживать факты мошенничества и воровства электроэнергии.

Несмотря на то, что Foris – это российская разработка (Strom Telecom входит в российский холдинг Citronics), в России подобные системы используются в основном только в телекоммуникационной отрасли (в частности биллинг Foris использует сотовая компания МТС). Когда вопросы энергосбережения перед Россией встанут так же остро, как в Европе, у нас уже будет своя система учета энергопотребления. Одним из ключевых пунктов европейской программы станет сокращение потребления Евросоюзом углеводородов. По расчетам комиссии, зависимость ЕС от импортируемой нефти к 2030г. составит 90%, а импортируемого газа – 80%. Однако окончательно утвержденная редакция программы действий с конкретными задачами по энергосбережению будет представлена Еврокомиссией в конце 2006г. IA Regnum, 26.4.2006г.

– Но встает другая проблема. Исследование, выпущенное International Council for Capital Formation рассмотрело каким образом повлияет на четыре европейские страны – Германию, Испанию, Великобританию и Италию приобретение эмиссионных кредитов. Компания утверждает, что расходы по

покупке кредитов вредных выбросов перейдут на потребителей «в форме высоких цен на энергию».

В результате в четырех странах произойдет среднее ежегодное снижение ВВП на 2%. Если учитывать, что рост их экономик составляет в среднем 1% в год, они могут получить рецессию. Рабочие места и капиталы могут уйти в никуда, общая ежегодная потеря рабочих мест в них составит 1,5 млн.чел.

Конференция в Монреале по Протоколу Киото (COP- 11) стала первой после его ратификации. Даже европейские страны осознали, что расходы по его осуществлению окажутся весьма высокими, а результаты проявятся только через несколько лет.

Но есть и другой способ. В июле 2005г. шесть стран, которые несут самую большую ответственность за ухудшение экологии в мире – США, Австралия, Япония, Китай, Индия и Южная Корея сформировали Asia Pacific Partnership on Clean Development. Две первые страны отказались ратифицировать Киотский протокол, третья согласилась, а остальные были освобождены как развивающиеся страны. Цель шести стран сократить эмиссию вредных газов и очистить воздух, которым они дышат. Для этого основной упор, по утверждению экспертов, необходимо сделать на технологиях, которые могли бы очищать воздух от вредных примесей, сокращать загрязнение от сгорания угля и выбросов от использования ядерной энергии.

Например, США, которые отказались ратифицировать Протокол Киото, за последние три года демонстрируют лучшие показатели по экологии, чем другие страны, поскольку рынок заставляет предпринимателей более эффективно использовать энергию. Е. Мэй, исполнительный директор Sierra Club of Canada, отмечает, что с начала 90гг. выбросы вредных газов Канады находятся на отметке в 24%, в то время как у США – 14%. «Решение проблемы потепления климата на планете необходимо решать, не держась за «труп» Протокола Киото, а разрабатывая и распространяя новые технологии для таких стран, как Китай и Индия, где все еще жгут древесный уголь и удобрения.

В Монреале основные вопросы не были решены, они будут решаться в 2006г. в Мельбурне, когда шесть стран Asia Pacific наметят правильный путь для уничтожения последствий загрязнения окружающей среды. American Enterprise Institute. «Коринф», 1.2.2006г.

## Металлургия, горнодобыча

– Достаточно высокая цена на рафинированный никель стимулирует производителей металла по всему миру эксплуатировать производственные мощности с максимальной загрузкой и дополнительно набирать персонал не всегда адекватной квалификации. Рост спроса на рафинированный никель, прежде всего со стороны производителей нержавеющей стали как в КНР и Индии, так и в других странах, превышает возможности мировой никелевой промышленности по выпуску данного металла.

Специалисты не ожидают ввода в эксплуатацию новых значимых никелевых рудников и плавильных предприятий в мире, что также способствует росту цены на данный металл. В 90гг., когда цена на никель на мировом рынке была сравнительно невысокой, инвестиции в отрасль заметно сократились, что в данный момент не позволяет компаниям существенно расширить производство.

К 2010г. в мире может быть дополнительно введено в эксплуатацию мощностей по выпуску рафинированного никеля в 364 тыс.т. в год, из которых на компанию CVRD Inco придется 86 тыс.т., а на предприятия в КНР – до 90 тыс. При благоприятном развитии ситуации уже в 2008г. на мировом рынке никеля спрос и предложение могут быть в целом сбалансированы. В никелевой промышленности росту производства металла будут способствовать набирающие обороты процессы укрупнения производителей и консолидации в отрасли. Группа Xstrata приобрела компанию Falconbridg, а компания CVRD – Inco.

По данным руководства компании CVRD, суммарные затраты на реализацию никелевого проекта Goro Nickel в Новой Каледонии (с мощностью до 60 тыс.т. никеля в год) могут вырасти на 40% по сравнению с первоначально запланированными 2,15 млрд.долл. Выпуск никеля на предприятии Goro Nickel был отсрочен и намечен теперь на IV кв. 2008г. Задержка с вводом Goro Nickel в эксплуатацию связана с протестами коренных жите-

лей острова – канаков, которые обеспокоены возможным несоблюдением экологической составляющей проекта. Компания CVRD получила контроль над проектом после приобретения фирмы Inco, которая ранее начала его реализацию.

По данным Международной исследовательской группы по никелю, мировое потребление рафинированного никеля в 2006г. увеличилось на 10% по сравнению с 2005г. По оценкам группы, потребление рафинированного никеля в 2006г. составило 1,37 млн.т. (в 2005г. – 1,24 млн.). По прогнозам, в 2007г. потребление данного металла возрастет до 1,45 млн.т.

Даже двукратный рост цены на никель в 2006г. не повлиял существенно на производственные планы компаний – производителей стали, являющихся главными потребителями данного металла. Среднемесячное значение котировок «сеттлмент» на рафинированный никель на ЛБМ в янв. 2007г. составило 36811 долл/т (в янв. 2006г. – 14555 долл.). Производство рафинированного никеля в мире в 2006г. достигло 1,35 млн.т. (в 2005г. – 1,29 млн.). Как ожидается, в 2007г. производство составит 1,45 млн.т., а главным фактором для увеличения выпуска металла станет рост спроса со стороны КНР.

У аналитиков нет единого мнения в отношении движения цен на никель в 2007г. С одной стороны, рынок столкнется с небольшим дефицитом в поставках металла, но с другой стороны – в последние месяцы цена на никель значительно повысилась, поставив потребителей металла в сложное положение. По прогнозу специалистов японской компании Sumitomo Metal Mining, дефицит никеля на мировом рынке в 2007г. составит 12 тыс.т. Потребление рафинированного никеля в мире в 2007г. увеличится на 40 тыс.т. – до 1,37 млн.т., в то время как производство вырастет только до 1,36 млн.т.

Наиболее быстрыми темпами повышается спрос на металл со стороны потребителей в КНР – в последние несколько лет увеличение составляет до 20% в год. Как ожидают, в 2007г. в КНР такие темпы сохранятся, в то время как потребление рафинированного никеля в Европе останется на уровне 2006г., а в США может даже сократиться. Прогноз Sumitomo Metal Mining отличается от оценок другой крупной компании отрасли – ВНР Billiton, которая сообщила о дефиците на мировом рынке никеля в 2006г. в объеме 26 тыс.т. и о возможном его увеличении в 2007г. до 31 тыс.т. Индонезийский производитель никеля – компания PT Aneka Tambang намерена произвести в 2007г. 20 тыс.т. никеля (в ферроникелевом сплаве), что на 4 тыс.т. меньше, чем планировалось ранее. В 2006г. компания выпустила 14 тыс.т. никеля. Уменьшение запланированных объемов производства руководство компании объясняет производственными трудностями – одна из ферроникелевых печей требует ремонта, а другая будет остановлена на плановый ремонт. Тем не менее PT An-

**Евросоюз (ЕС) ввел антидемпинговые пошлины на поставки стальных труб из России, Украины, Хорватии и Румынии. В отношении России пошлины установлены: для АО «Челябинский трубопрокатный завод» и АО «Первоуральский новотрубный завод» в 24,1%, для остальных заводов – 35,8%.**

**В отношении Украины: для Днепропетровского трубного завода – 12,3%, Нижнеднепровского трубопрокатного завода и Никопольского завода бесшовных труб «Нико-Тьюб» – 25,1%, Никопольского завода стальных труб «Ютист» и других украинских производителей – 25,7%.**

**Интерфакс, 29.6.2006г.**

**Во Франции компанию Arcelor считают одним из бриллиантов отрасли. Arcelor была создана в 2002г. путем слияние испанской Aceralia, французской Usinor и люксембургской Arbed. Ей принадлежат множество предприятий и сотни тысяч рабочих в Испании, Люксембурге, Германии, США и во Франции. Она занимает первое место в мире по ежегодной продаже стали и второе место по объему. Наряду с фармацевтической компанией Sanofi Aventis и европейской European Aeronautic Defence and Space, она является одной из немногих пан-европейских корпоративных прибыльных корпораций в Европе.**

**Economist. «Коринф», 1.4.2006г.**



ека Tambang планирует ввести в эксплуатацию к 2012г. новую (четвертую по счету) плавильную печь. Стоимость строительства составляет 800 млн.долл., что даст компании возможность выпустить до 40 тыс.т. никеля (в ферроникеле) в год.

Крупнейшим в мире продуцентом никеля является компания «ГМК «Норильский никель», которая в 2006г. произвела 245 тыс.т. метала. Специалисты компании полагают, что высокий спрос на рафинированный никель в 2007г. сохранится. Не следует ожидать существенного увеличения цены на металл, они не прогнозируют заметного ее снижения. Причиной того, что цена на никель в 2007г. стабилизируется, по их мнению, станет увеличение предложения металла на мировом рынке вследствие ввода в эксплуатацию ряда предприятий на новых месторождениях. В 2007г. рост доходов «ГМК «Норильский никель» может составить 8-10%, что произойдет во многом благодаря консолидации ее никелевого бизнеса с американской фирмой ОМ. БИКИ, 13.3.2007г.

– Как отмечает журнал Metal Bulletin, 30 нояб. 2006г. Европейская комиссия приступила к расследованию в отношении поставщиков ферросилиция в страны ЕС из КНР, Казахстана, России, АРЕ и Македонии в ответ на жалобу, поступившую 16 окт. от ассоциации европейских продуцентов ферросплавов Euroalliances. Иностранной фирмам предъявлено обвинение в продаже ферросилиция в ЕС по заниженным ценам; в результате был нанесен значительный ущерб с 1 окт. 2005г. по 30 сент. 2006г. Европейские торговые фирмы выражают беспокойство по поводу возможного возникновения дефицита ферросилиция в случае, если будут приняты антидемпинговые меры в отношении поставщиков из КНР, Казахстана и России. ЕК планирует завершить расследование 15 месяцев. Предварительные антидемпинговые меры начнут действовать, как ожидают, уже через 9 месяцев. Цены ферросилиция на западноевропейском рынке в последние месяцы повышались. По данным Metal Bulletin, на кусковой ферросилиций (75% Si) они составляли (евро/т): 17 нояб. 2006г. – 710-740, 15 дек. – 750-800 и 12 янв. 2007г. – 780-810. БИКИ, 15.2.2007г.

– Еврокомиссия одобрила во вторник предложение о сокращении тарифов на импорт необработанного алюминия до 3% с 1 янв. 2007г. и отменить данный тариф с 1 янв. 2009г., сказал официальный представитель ЕС. «Теперь слово за Советом ЕС», – добавил он.

В предложении не говорится о возмещении трейдерам в случае принятия поправок к тарифному плану. Польша, Чехия и другие потребители алюминия давно уже настаивают на сокращении тарифов на импорт алюминия. Но Германия и другие страны-производители выступают против данного шага. Рейтер, 9.1.2007г.

– Еврокомиссия одобрила во вторник создание совместного предприятия российского Новолипецкого металлургического комбината (НЛМК) и

сталелитейной компании Dufenco, оцениваемого в 1,5 млрд.долл. Еврокомиссия, являющаяся главным европейским антимонопольным регулятором, рассмотрела создание СП согласно упрощенной процедуре, которая используется лишь в том случае, если против нее не выступают ни потребители, ни конкуренты. Такого рода сделки всегда получают одобрение.

НЛМК, чьи акции размещены на Лондонской бирже, сказал, что СП купит активы швейцарской Dufenco, включая американскую Dufenco Farrell Corp, а также бельгийские компании Carsid SA, Dufenco Clabecq SA и Dufenco La Louviere SA. Запланированные приобретения также включают французские Dufenco Coating SAS, Sorral SA и Dufenco Transformation Europe, а также итальянскую Acciaierie Grigoli SpA, говорится в заявлении НЛМК. Dufenco была создана в 1979г. для экспорта стали из Бразилии. Основатель компании Бруно Больфо в окт. 2006г. ушел из руководства российской сталелитейной компании Евраз Групп. Рейтер, 21.11.2006г.

– Как сообщает Metal Bulletin, цены на кремний в Европе в начале окт. достигли 1400 евро/т (1783 долл./т) ввиду сокращения его поставок и опасений относительно дальнейшего сокращения производства в Норвегии. Норвежский продуцент кремния Fesil заявил, что может закрыть часть своего производства в начале следующего года вследствие повышения стоимости сырьевого материала и электроэнергии.

Циркулируют слухи относительно того, что Elkem также включается в этот процесс, закрыв заводы Fiskaa и Meraker мощностью 35 тыс.т. в год в начале т.г., ссылаясь на нестабильность рынка и повышение цен на электроэнергию.

Такие сообщения привели к подорожанию кремния до 1350-1400 евро/т с 1330-1380 евро в сент. и 1220-1240 евро в марте 2006г., когда цены впервые начали подниматься.

Представитель Elkem не сделал заявлений относительно каких-либо изменений в производстве. Но источник, знакомый с ситуацией в компании, заявил, что Elkem старается «делать деньги» при текущих ценах на металл и у нее может возникнуть искушение остановить производство на ряде своих печей и продать контракты на электроэнергию вместо того, чтобы выпускать кремний.

Как сообщил один из европейских продуцентов, компания Elkem объявила также о нехватке материала, в связи с которой она не сможет удовлетворить спрос со стороны всех своих клиентов. БИКИ, 7.11.2006г.

– Еврокомиссия сегодня предложила полностью запретить экспорт ртути из стран Евросоюза. Как сообщила пресс-служба Еврокомиссии, эта мера предпринимается в целях сократить вероятность загрязнения ртутью окружающей среды. Согласно этому предложению до 2011г. необходимо найти альтернативы использованию ртути в промышленности. После 2011г. Евроко-

миссия предлагает заморозить добычу ртути и консервировать ее существующие запасы.

Сегодня вечером в Брюсселе откроется пресс-конференция, посвященная разработке международного соглашения по снижению загрязнения окружающей среды парами ртути. Прайм-ТАСС, 26.10.2006г.

– Производство стали в Европе может превысить 200 млн.т. в 2006г.; одновременно с ним также может значительно вырасти потребление стального лома, сообщили выступающие на международной конференции по переработке металла. «Рекордное производство стали в Европе и остальном мире в 2006г. дает оптимистичный сценарий на ближайшее будущее для наших поставок стальной индустрии», – сказал делегатам конференции в Брюсселе управляющий директор European Metal Recycling Колин Айлз.

Антон ван Генухтен из немецкого переработчика железа TSR GmbH & Co, сообщил, что производство стали в ЕС выросло за первые девять месяцев 2006г. на 5,8% в годовом исчислении. «По нашим оценкам, производство стали в Европе превысит 200 млн.т. в этом году, что является рекордным уровнем», – сказал он.

25 стран ЕС произвели 186,8 млн.т. стали в 2005г. За первые 6 месяцев 2006г. наибольший рост производства стали показали Люксембург – на 60% до 1,44 млн.т., Чехия – на 13,2% до 3,58 млн.т., Польша – на 12,5% до 4,79 млн.т. Наиболее сильно снизилось производство стали в Швеции – на 8,1% до 2,82 млн.т., Австрии – на 4,1% до 3,5 млн.т., и Испании – на 1,3% до 9,31 млн.т.

**Евросоюз поставил задачу перевести к 2020г. 10% своих автомобилей на биологическое топливо. Такое решение одобрили на встрече в Брюсселе министры энергетики 27 стран ЕС. «К 2020г. как минимум 10% автомобильного горючего, потребляемого в каждой стране Евросоюза, должно быть биологического происхождения», – говорится в резолюции Совета ЕС по энергетике и транспорту. Речь идет о таких видах горючего, как спирты и производимый из биомассы метан. В резолюции подчеркивается необходимость принять общеевропейские меры, чтобы повысить эффективность технологий производства этого топлива и улучшить его коммерческие возможности. Производимое в Европе биотопливо в среднем на 15-20% дороже традиционного.**

Прайм-ТАСС, 15.2.2007г.

**Из-за проблем с программой A380 группа EADS теряет 4,8 млрд. евро. В начале октября т.г. EADS (материнская компания западноевропейской самолетостроительной группы Airbus Industrie) заявила о том, что задержка с поставками первых аэробусов A380 увеличится еще на 1г.**

БИКИ, 19.10.2006г.

Ван Генухтен также прогнозирует рост потребления металлического лома в ЕС в 2006г. на 5%. В I пол. 2006г., по его данным, сталепроизводители использовали 53 млн.т. лома. Рейтер, 1.10.2006г.

– АК «Алроса» будет судиться с Европейской комиссией, ограничивающей продажу российских неограниченных алмазов крупнейшей мировой компании Де Бирс (De Beers). «Мы недовольны решением Европейской комиссии. Незаконно запрещать свободную торговлю между участниками рынка», – сообщил президент АК «Алроса» Александр Ничипорук. По его словам, апелляция алмазной компании против решения Еврокомиссии поддержана правительством России, а первые слушания по делу назначены на 6 окт. Ничипорук выразил надежду, что ситуация разрешится благоприятно для российской корпорации в течение шести месяцев.

В фев. этого года Еврокомиссия постановила, что АК «Алроса» – второй по величине в мире производитель алмазов – должна постепенно сократить, а с 2009г. – прекратить вовсе торговлю с De Beers, поскольку обе компании нарушают анти-трастовое законодательство. «Комиссия продолжает считать свое февральское решение юридически безупречным», – заявил газете представитель Еврокомиссии.

Александр Ничипорук заверил, что АК «Алроса» продолжит тесное сотрудничество с De Beers. «Мы обсуждали разные возможности в области добычи и производства алмазов в Африке, на северо-западе России и в Канаде», – пояснил он. В африканском секторе компания планирует разрабатывать проекты в Гвинее и Демократической республике Конго. Глава АК «Алроса» не исключил, что компания может заинтересоваться золотодобычей, однако только в случае обнаружения «больших запасов качественной золотой руды».

Он опроверг информацию о возможном поглощении АК «Алроса» компании Норильский никель. По его словам, такие слухи всегда циркулируют вокруг предприятия, производящего стратегические цветные металлы. «Но у нас – другие приоритеты», – указал Ничипорук. На долю АК «Алроса» приходится 25% мировой добычи алмазов. Акционерами АК «Алроса» являются Росимущество – 37% акций, министерство по управлению госимуществом Якутии – 32%, физические и юридические лица – 23%. Восемью улусам Якутии принадлежит 8% акций компании. РИА «Новости», 26.9.2006г.

– Как отмечает журнал Metal Bulletin, недавно Европейская комиссия рассматривала вопрос о квотах и приняла решение об увеличении в 2006г. квот на поставки в ЕС российской и украинской стальной продукции (за счет неиспользованных объемов в предыдущем году).

Российским стальным компаниям, которые уже использовали 75% квоты на поставку горячекатаной рулонной стали в 2006г., будет разрешено поставить дополнительно 64,6 тыс.т., что увеличит квоту до 995,6 тыс.т. (на 7%). По катанке квота возрастет на 18,1% – до 195,1 тыс.т.

Квота на поставку в ЕС в 2006г. украинской горячекатаной рулонной стали будет увеличена на 10% – до 168,8 тыс.т. и других видов листового проката – до 109,1 тыс.т.

Пересмотренные импортные квоты на российскую горячекатаную рулонную сталь в 2006г., по данным ЕК, составят (тыс.т.) 995,6, на толстый лист – 201, прочий листовой прокат – 462,1, прокат из легированной стали – 103, холоднокатаный лист из легированной стали и лист с покрытиями – 109,6. Квоты на поставки в ЕС из РФ сортового проката в 2006г. равняются (тыс.т.): балки и швеллеры – 50,4, катанка – 195,1, прочий сортовой прокат – 289,2.

Поставки украинского листового проката в ЕС в 2006г. ограничены следующими объемами (тыс.т.): горячекатаная рулонная сталь – 168,6, толстый лист – 364,3, прочий листовой прокат – 109,1. На поставки сортового проката квоты составят (тыс.т.): балки и швеллеры – 32,6, катанка – 138,6, прочий сортовой прокат – 251,6. Сообщают, что Евросоюз намерен пересмотреть режим предоставления квот на 2007г. В конце сент. Европейская комиссия получит разрешение на проведение переговоров с представителями России и Украины. Предполагалось, что предварительно могут начаться «неформальные консультации». Стальные компании намерены добиваться увеличения объемов поставок в ЕС. БИКИ, 23.9.2006г.

– Члены ЕС намерены принять решительные меры для защиты сталелитейных компаний ЕС от конкуренции дешевых стальных труб из Румынии, Хорватии, Украины и России. Такие действия были предприняты, после того, как производители ЕС подали жалобу в Европейскую комиссию по поводу продажи их восточными конкурентами коррозионно-стойких стальных труб, используемых в химической и нефтехимической промышленности по демпинговым ценам.

В связи с этим ЕС намерена дать решительный отпор, планируя увеличить антидемпинговые пошлины на данные товары из этих стран на 35%. Но для Румынии, которая должна присоединиться к ЕС в янв. следующего года, будет создан более благоприятный режим, где с фирм-правонарушителей будут взиматься самые минимальные таможенные пошлины, хотя ожидается, что эффект от этих мер все равно будет такой же.

На сегодня ЕС импортирует 4,6% таких видов труб из Румынии, при этом заниженная цена румынской продукции привела к спаду цен на трубы в ЕС более, чем на 20%. Но меры Брюсселя не будут иметь действие, как только Румыния присоединится к ЕС, что и должно случиться в 1 янв. 2007г. Однако сталелитейная отрасль ЕС не боится членства Румынии. Дело в том, объясняют аналитики отрасли, что обычно такая ситуация складывается в странах только при государственных субсидиях, когда внутренний рынок может успешно отражать нападки иностранных конкурентов. В восточных странах очень часто можно наблюдать

такую картину, когда фирмы становятся зависимыми от помощи государства, но в то же время они дают им возможность продавать сталь по демпинговым ценам за рубеж.

Такая же ситуация складывалась в свое время с фирмами в Польше и Чехословакии, до того как они вошли в 2004г. в состав ЕС, но после вступления в Союз такая практика была приостановлена. «Как только вы становитесь частью ЕС, вы уже подвергаетесь более жесткой конкуренции, – говорят европейские наблюдатели. – В основном наши претензии направлены против Украины и России, но мы также вынуждены включить и Румынию».

Однако сейчас сталелитейная отрасль Румынии находится под наблюдением индийского предпринимателя международной корпорации-гиганта Mittal, который, кстати, неофициально пытается уговорить европейских предпринимателей остановить действие таможенных пошлин. И ситуация сложилась весьма необычной. Сталелитейный гигант Mittal, который объявил о слиянии с ведущей сталелитейной европейской компанией Arcelor, в итоге, стал представителем обеих сторон антидемпингового спора. Кроме того, другое предприятие по производству труб, находящееся в Чехословакии, является частью «Комитета по коррозионно-стойким стальным трубам ЕС», которая также подала жалобу, в то же время компания Mittal в 2004г. приобрела румынскую компанию Petrotub, которая обвиняется в демпинге. Аналитики отмечают, что впервые в истории отрасли, компания представляет обе стороны антидемпингового спора, что с другой стороны демонстрирует яркий пример глобализационных процессов, происходящих в международной экономике. Euobserver. «Коринф», 1.8.2006г.

– Евросоюз (ЕС) ввел антидемпинговые пошлины на поставки стальных труб из России, Украины, Хорватии и Румынии, говорится в официальном сообщении ЕС. В отношении России пошлины установлены: для АО «Челябинский трубопрокатный завод» (РТС: СНЕР) (ЧТПЗ) и АО «Первоуральский новотрубный завод» (РТС: PNTZ) (ПНТЗ) в 24,1%, для остальных заводов – 35,8%.

В отношении Украины: для Днепропетровского трубного завода – 12,3%, Нижнеднепровского трубопрокатного завода и Никопольского завода бесшовных труб «Нико-Тьюб» – 25,1%, Никопольского завода стальных труб «Ютист» и других украинских производителей – 25,7%.

В отношении Хорватии пошлины установлены в 29,8%. В отношении Румынии: для Artrom S.A. (входит в «Трубную металлургическую компанию») – 17,8%, Mittal Steel Roman S.A. (входит в Mittal Steel) – 17,7%, Silcotub S.A. – 11,7%, для остальных компаний – 17,8%.

Как говорится в сообщении ЕС, соответствующее решение Еврокомиссии от 27 июня вступает в силу с момента публикации – 29 июня. ЕС в июле 2004г. отказался от антидемпинговых пошлин, введенных на поставки стальных труб из России и

Румынии в 1997г. Пошлины на ввоз российских труб составляли 26,8%, на ввоз труб из Румынии – от 9,8% до 38,2%. Как сообщалось ранее, Евросоюз проводил расследование с целью выяснить, оправданы ли чрезмерно низкие цены на импорт из этих стран. Расследование должно было определить, «действительно ли стоимость продукции из этих стран занижена и если да, наносит ли это какой-либо ущерб». Поводом для разбирательства стала жалоба Европейской ассоциации производителей стальных труб (ESTA) на «существенно заниженные» цены российских и румынских экспортеров. Интерфакс, 29.6.2006г.

– Два босса крупнейших международных сталелитейных компаний Mittal Steel и Arcelor – Л. Миттал и Г. Долме согласны в одном: «в ближайшем времени в международной сталелитейной отрасли будет доминировать лишь десяток гигантских компаний». Однако, проблема состоит в том, что Л. Миттал начал осуществлять действия по захвату своего конкурента. Г. Долме, отчаянно борясь за сохранение своей независимости, уверен, что останется в списках лидеров.

Причиной столь ожесточенной борьбы является длительный рост спроса на сталь. Это говорит о том, что если ранее сталь рассматривалась как «большая» отрасль, причиняющая правительству множество социальных проблем, то сейчас она опять сталь прибыльной. Л. Миттал сумел создать свою гигантскую компанию из отдельных фирм в весьма фрагментированной отрасли. В последние двадцать лет он занимался лишь тем, что приобретал сталелитейные активы везде, начиная от Мексики и Алжира до Казахстана, что в результате и поставило его на первое место в отрасли.

**Как отмечается в докладе ВТО в 2006г. зарегистрирован рост средней ставки ввозных пошлин на сельскохозяйственные товары в ЕС, несмотря на интенсивные попытки ведущих участников переговоров по линии ВТО найти приемлемый вариант снижения уровня таможенного обложения импорта аграрной продукции.**

**По данным ВТО, в 2006г. средний применяемый тариф для импортируемых сельскохозяйственных товаров был гораздо выше, чем соответствующий тариф для продукции обрабатывающей промышленности. В докладе этой организации отмечается, что таможенно-тарифная защита аграрного сектора была самой высокой: средний уровень ввозных пошлин в ЕС составлял 18,6% по сравнению с 4% для несельскохозяйственной продукции. В 2004г. аналогичные показатели равнялись 16,5 и 4,1%. Товары, находящиеся в ЕС под наиболее сильной таможенно-тарифной защитой, исключительно являлись продукцией либо сельского хозяйства, либо пищевой промышленности. Для некоторых видов мясных изделий ввозные пошлины превышали 400%, а для ряда разновидностей ананасового сока – 200%.**

**БИКИ, 15.3.2007г.**

Однако складывается впечатление, что таким погожим дням приходит конец. Сделка Л. Миттала по приобретению Arcelor за 23 млрд.долл. воспринимается в большинстве стран Европы негативно. Г. Долме борется за свое детище всеми возможными средствами. Он подверг сомнению эффективность бизнес-модели Л. Миттала, его менеджмента и достоверность данных. И хотя, судя по всему; судьба сделки будет решаться акционерами, а не политиками, он поставил вопрос об Arcelor в центр европейского экономического благосостояния.

Предполагаемая будущая компания должна представлять 10% акций международного рынка, что в три раза больше, чем ее ближайшие конкуренты. Позиции компании Arcelor являются самыми сильными в Западной Европе; она выпускает сталь самого высокого качества, в то время как Л. Миттал имеет сильные позиции за пределами ЕС при низком качестве стали. Но пока никто не достиг такого высокого уровня производства стали как в Китае, где производство в пред.г. составило 77 млн.т. Но Л. Миттал уверяет, «что, объединив усилия двух компаний, можно будет укрепить присутствие в Азии».

Однако, пока судьба сделки еще не ясна, Г. Долме сумел заручиться поддержкой общественности в ЕС. Совет директоров категорически отказался принять предложение. Однако Л. Миттал уверенно идет к цели, и после встречи с официальными лицами Франции уверяет, что «двери не закрыты, и страны, напротив, ищут пути для взаимодействия». Он категорически отрицает, что в его компании отсутствует «европейское качество», присущее французской фирме Arcelor. Он предложил также перевести главный офис компании в Люксембург, заявляя, что в результате слияния в компании не будет потеряно ни одного рабочего места. По его мнению, сделка должна быть заключена в июне 2006г.

В ответ Arcelor пытается поднести своего рода «отравленную пилюлю» Л. Митталу, например, заключить другую сделку с другой крупной сталелитейной компанией. Ходят слухи, что Г. Долме намеревается совершить сделку с японской Nippon Steff, чтобы предотвратить соглашение с Л. Митталом.

Но как бы ни сложилась судьба этой сделки тенденцию к международной консолидации в отрасли уже не остановить. Р. Агнелли, глава бразильской фирмы CVRD, которая является крупнейшим поставщиком железной руды на международный рынок, заявляет, что сталелитейная отрасль вскоре станет «ареной для игры гигантов». Такие компании, как US Steel, южнокорейская Posco, немецкая ThyssenKrupp, и десятки других, находящихся на более низком месте списка рейтинга, которые ранее не были целью захвата, сейчас оказались на пошатнувшихся позициях.

Китай как мировая сталелитейная супердержава потенциально имеет все возможности для ускоренной консолидации. В конце пред.г., например, Arcelor и Thyssen Krupp соревновались за прио-

бретение канадской фирмы Dofasco. В конце концов сделка досталась Arcelor, но Л. Миттал обещал забрать приз для Thyssen, если он справится со сделкой с Arcelor.

Для Л. Митталла война сделок означает не только создание мощной мировой сталелитейной корпорации, но самое главное возможность отделиться от французского конкурента.

Но кто бы не выиграл сделку, нынешняя борьба является причиной для оптимизма. Если ранее отрасль находилась под опекой государства, то теперь она арена борьбы различных рыночных сил.

После объявления о предстоящей сделке Mittal Steel с Arcelor премьер-министр Франции заявил, что необходимо мобилизовать силы всех участников – акционеров, глав компаний и т. д., чтобы противостоять заключению враждебной сделки.

Благодаря нарастающему сопротивлению в стране, содержание сделки стало самой горячей темой в Европе. Так, недавно уполномоченный по внутренним делам в ЕС дал указание министру финансов Франции проверить предпосылки для принятия закона, в соответствии с которым правительство имеет право налагать вето или отменять условия сделок для 11 отраслей экономики. Если министр финансов Франции не сможет удовлетворить эти требования, то комиссия сама примет ответные меры.

Но министр финансов Т. Бретон пытается доказать, что он никоим образом не намерен противостоять заключению сделки, но его удивляет отсутствие каких-либо значимых предпосылок для заключения столь огромной сделки. «Нет никаких причин для слияния», – считает он.

Во Франции компанию Arcelor считают одним из бриллиантов отрасли. Arcelor была создана в 2002г. путем слияния испанской Aceralia, французской Usinor и люксембургской Arbed. Ей принадлежат множество предприятий и сотни тыс. рабочих в Испании, Люксембурге, Германии, США и во Франции. Она занимает первое место в мире по ежегодной продаже стали и второе место по объему. Наряду с фармацевтической компанией Sanofi Aventis и европейской European Aeronautic Defence and Space, она является одной из немногих пан-европейских корпоративных прибыльных корпораций в Европе.

Французское правительство принимает все меры для предотвращения заключения сделки. Хотя премьер-министр Люксембурга, которому принадлежит 5,6% акций Arcelor, прогнозируя не самый удачный итог борьбы, заранее занял осторожную позицию. Правительство Валлонии, франкоговорящей провинции Бельгии, которой принадлежит 3,2% Arcelor, предпринимает активные меры, а лидеры профсоюзов планируют провести демонстрацию, поскольку предстоящая сделка, по их мнению, подразумевает сокращение рабочих мест.

Но реально ее осуществление могут затруднить чиновники Брюсселя, хотя все юристы единогласно заявляют, что компания не нарушает законы.

Географическое положение двух компаний равноценно – Arcelor, которая занимает сильные позиции в Европе, Л. Митталл силен в Америке. Вместе они будут контролировать всего лишь 10% мирового рынка стали.

Но если Комиссия ЕС никак не может найти причины, то у правительства европейских стран есть основания для запрета сделки. Согласно правилам, члены ЕС могут противостоять слиянию, если сделка нарушает плюрализм средств массовой информации, общественную безопасность, финансовую систему страны или в ней замешаны грязные деньги. Однако на сегодня нет каких-либо веских оснований для подобного развития событий.

Сможет ли французское правительство противостоять сделке, ведь сталь не включена в список отраслей, защищенных государством. Однако Т. Бретон хочет найти такую тактику, чтобы Л. Миттал сам отказался от сделки, как в случае со сделкой китайской фирмы Споос по покупке американской нефтяной компании Unocal. Столкнувшись с жесткой неприязнью в политическом истеблишменте США, китайская компания Споос сама отказалась от своего предложения. Economist. «Коринф», 1.4.2006г.

## Судостроение, машиностроение

– Еврокомиссия наложила рекордный штраф в 1 млрд. евро на группу компаний по производству лифтов. Как сообщила сегодня пресс-служба Еврокомиссии, в результате проведенного расследования европейский антимонопольный комитет уличил группу компаний по производству лифтов и эскалаторов в картельном сговоре. В картель вошли 4 фирмы: американская Otis, швейцарская Schindler, германская TissenKrupp и финская Kone.

Общая сумма штрафа, который наложен на эти компании, составляет 992 млн. евро, что является абсолютным рекордом в истории антимонопольных расследований ЕС. Еврокомиссия обвинила компании в том, что в период с 1995 по 2004 гг они создали монопольную структуру по установке и обслуживанию стационарной подъемной техники в Бельгии, Люксембурге, Германии и Нидерландах. Прайм-ТАСС, 21.2.2007г.

## Авиапром, автопром

– Евросоюз поставил задачу перевести к 2020г. 10% своих автомобилей на биологическое топливо. Такое решение одобрили на встрече в Брюсселе министры энергетики 27 стран ЕС. «К 2020г. как минимум 10% автомобильного горючего, потребляемого в каждой стране Евросоюза, должно стать топливо биологического происхождения», – говорится в резолюции Совета ЕС по энергетике и транспорту. Речь идет о таких видах горючего, как спирты и производимый из биомассы метан. В резолюции подчеркивается необходимость принять общеевропейские меры, чтобы повысить эффективность технологий производства этого топлива и улучшить его коммерческие возможности.

Производимое в Европе биотопливо в среднем на 15-20% дороже традиционного. Министры также призвали к 2020г. довести долю возобновляемых источников энергии в общеевропейском энергопотреблении до 20%, тогда как сегодня оно составляет 7%. Однако эта договоренность не носит обязательного характера. Против введения жесткой обязательной для всех стран ЕС нормы использования возобновляемых источников энергии высказались Великобритания, Франция и Финляндия. Прайм-ТАСС, 15.2.2007г.

– Европейский аэрокосмический гигант EADS намерен расширить сотрудничество с Россией, сообщил в среду финансовый директор компании Ханс Питер Ринг, отвечая на вопрос о том, удовлетворило ли амбиции EADS в России сотрудничество с производителем боевых самолётов Иркут. «С Россией еще будет много проектов». В конце пред.г. EADS купила 10% акций российской самолетостроительной корпорации Иркут.

В окт. Иркут объявил о создании совместного предприятия с EADS по переоборудованию пассажирских лайнеров Airbus-320 в грузовые. Около 2 лет назад Иркут заключил с EADS десятилетний контракт на производство в России компонентов

для лайнеров Airbus-320. Российская компания планирует участвовать в производстве А-350. Со своей стороны, государственный Внешторгбанк купил 5% акций EADS. Рейтер, 8.11.2006г.

– Из-за проблем с программой А380 группа EADS потеряет 4,8 млрд. евро. В начале окт. т.г. EADS (материнская компания западноевропейской самолетостроительной группы Airbus Industrie) заявила о том, что из-за проблем с программой А380 ее прибыли в 2006-10гг. сократятся на 4,8 млрд. евро. Было также объявлено, что задержка с поставками первых аэробусов А380 увеличится еще на 1г.

Указанная сумма более чем вдвое превышает оценку потерь, данную менее четырех месяцев назад. Она отражает выводы, сделанные после экспертизы программы А380, которая началась в июле т.г. после отставки некоторых высших должностных лиц как в Airbus, так и в Eads.

Такая значительная задержка в поставках (составляющая в общей сложности более двух лет) сильно подорвала доверие к одной из ведущих в Европе компаний и может обернуться аннулированием крупных заказов. Так, президент авиатранспортной фирмы Emirates (Дубай) заявил недавно, что объявленная задержка в поставках заказанных ими аэробусов еще на 10 месяцев означает, что первый лайнер А380 окажется у них не ранее авг. 2008г. Это наносит чувствительный удар по планам компании и заставляет ее пересмотреть предусмотренные ранее опционы на этот самолет. Известно, что на Emirates приходится 45 из 159 твердых заказов, полученных Airbus на сверхкрупные лайнеры А380.

В ближайшее время намерена пересмотреть свою стратегию в отношении самолетного парка британская фирма Virgin Atlantic, и не исключено, что она аннулирует ряд заказов, размещенных у Airbus.

Согласно заявлению назначенного в июле 2006г. президента Airbus К. Страйфа (в начале окт. уже освобожденного от должности), группа вынуждена принять реструктуризационную программу (названную Power8), осуществление которой должно обеспечить ей, начиная с 2010г., ежегодную экономию в 2 млрд. евро; за период до 2010г. совокупная экономия оценивается в 5 млрд. евро.

Чтобы в условиях сохраняющегося низкого курса американского доллара к евро Airbus могла снова на равных конкурировать с американской корпорацией Boeing, ей необходимо снижать издержки, экономить наличные средства и ускорять разработку новой продукции. Продолжительность цикла создания нового лайнера должна быть сокращена на 2г. (до 6 лет), а производительность труда повышена в целом на 20%.

В соответствии с пересмотренным планом отгрузок первый самолет А380 не будет поставлен до окт. 2007г., тогда как первоначально намечалось это сделать в марте т.г., а затем было перенесено на декабрь. Таким образом, в 2007г. будет отгружен только один сверхкрупный лайнер вместо 25,

**На протяжении последних десяти лет потребители стали уделять больше внимания продукции Organic. Супермаркеты предлагают широкий ассортимент биопродуктов, которые находят спрос у потребителей.**

Одной из главных причин появления органических продуктов стала эпизоотия животных, особенно коровье бешенство в середине 1980гг. Кроме того, ученые выявили, что химические удобрения приводят к появлению гормона, который является виновником раковых заболеваний. К тому же, потребители стали опасаться влияние интенсивных методов ведения сельского хозяйства на окружающую среду.

В ЕС сейчас существует множество фермеров по производству органической продукции, введены новые правила по ее сертификации, инспекции, маркировки и маркетинга экопродукции внутри блока. Натуральная продукция предполагает использовать только органические удобрения, и исключает химикаты в любой форме.

Сейчас ЕС предлагает 5,7 млн. гектаров сертифицированных органических земель, предназначенных для выращивания этого вида продукции, т.е. 3,6% из всех сельскохозяйственных угодий. Из всех 25 членов ЕС, на долю Италии приходится наибольшее количество угодий, 44 тыс. фермерских хозяйств, или пятая часть всех плантаций. Самый большой оборот экопродукции наблюдается в Дании (5%), далее идет Швеция (3%) и Германия (2,6%). По количеству органических фермерских хозяйств в Европе первое место занимает Австрия, 10% всех фермеров, зарегистрированы как органические. В 2005г. стоимость рынка органического фермерства составила 11 млрд. евро, или 1/12 из обычного фермерского хозяйства.

**БИКИ, 1.8.2006г.**

запланированных первоначально, и 9, объявленных в июне т.г. В 2008г. отгрузки составят 13 ед., т. е. будут на 22 ед. меньше, чем намечалось.

Уже указывалось, что операционная прибыль Eads за 2006-10гг. сократится на 4,8 млрд. евро. Из этой суммы примерно 2 млрд. придется на не полученные из-за задержки в поставках доходы, а 2,8 млрд. – на потери, обусловленные ростом издержек и штрафами за нарушения графика отгрузок. Следует, правда, отметить, что приведенные оценки сделаны без учета возможного аннулирования заказов авиатранспортными компаниями. БИКИ, 19.10.2006г.

## Агропром

– Как отмечается в докладе ВТО, опубликованном в конце фев., в 2006г. был зарегистрирован рост средней ставки ввозных пошлин на сельскохозяйственные товары в ЕС, несмотря на интенсивные попытки ведущих участников переговоров по линии ВТО найти приемлемый вариант снижения уровня таможенного обложения импорта аграрной продукции. Одновременно со значительными усилиями ЕС по защите своих фермеров происходило снижение доли Евросоюза в мировой обрабатывающей промышленности, в основном вследствие перевода производства в страны с низкими производственными издержками.

По данным ВТО, в 2006г. средний применяемый тариф для импортируемых сельскохозяйственных товаров был гораздо выше, чем соответствующий тариф для продукции обрабатывающей промышленности. В докладе этой организации отмечается, что таможенно-тарифная защита аграрного сектора была самой высокой: средний уровень ввозных пошлин в ЕС составлял 18,6% по сравнению с 4% для несельскохозяйственной продукции. В 2004г. аналогичные показатели равнялись 16,5 и 4,1%. Товары, находящиеся в ЕС под наиболее сильной таможенно-тарифной защитой, исключительно являлись продукцией либо сельского хозяйства, либо пищевой промышленности. Для некоторых видов мясных изделий ввозные пошлины превышали 400%, а для ряда разновидностей ананасового сока – 200%.

Посол США при ВТО П. Олджиер заявил экспертам, принимающим участие в подготовке обзора торговой политики ЕС, что Евросоюзу надлежит «заняться своими высокими тарифами, чтобы обеспечить возможность доступа на рынок для других стран-участниц ВТО». Глава делегации ЕС П. Балаш подчеркнул, что Евросоюз «добивается подвижек в других областях глобальных переговоров». Он обратил внимание экспертов на выдвижение ЕС целой серии предложений, причем не в последнюю очередь – в области сельского хозяйства. В ответ Евросоюз ожидает в равной степени радикальных предложений от других участников переговоров. П. Балаш также отметил, что ЕС является одним из ведущих в мире экспортеров и импортеров аграрной продукции и именно на его

долю приходится 60% всего сельскохозяйственного экспорта из наименее развитых стран мира.

На многосторонних торговых переговорах в рамках Доха-раунда, проводимого по линии ВТО с 2001г., США, возглавляемая Бразилией «группа 20» и Кэрнская группа стран-экспортеров сельскохозяйственных товаров, в которой ведущая роль принадлежит Австралии, добиваются от ЕС решительных предложений по сельскому хозяйству. На Гонконгской конференции, проходившей в дек. 2005г. также в рамках Доха-раунда, основные участники выступили со следующими инициативами по ослаблению таможенной защиты аграрного сектора:

ЕС. Сокращение на 35-60% (в среднем – на 46%). 60% снижение предусмотрено для наиболее высоких тарифов, т. е. превышающих 90%, 35% – для наименьших тарифов. Отменяются тарифы, превышающие 100%;

США. Сокращение тарифов развитыми странами на 55-90% (в среднем – на 75%). Наиболее высокие тарифы сокращаются в относительно большей степени;

Группа 20. Сокращение тарифов странами с высокими доходами в среднем на 54% и странами с низкими доходами – на 36%. Предусматривается возможность исключений для беднейших стран.

Многосторонние переговоры были приостановлены в июле пред.г. из-за различий в позициях сторон по аграрной проблематике, были возобновлены в конце янв. 2007г., во многом благодаря личному вмешательству руководителей ведущих развитых стран. Тем не менее участникам переговоров еще только предстоит найти приемлемый вариант договоренностей и подготовить итоговый пакет решений.

Как сообщает International Herald Tribune, в 2005г. ЕС был крупнейшим экспортером товаров: суммарные отгрузки за пределы Евросоюза составили 1,3 трлн. долл., что эквивалентно 17,1% общемирового товарного экспорта. Одновременно ЕС являлся ведущим экспортером коммерческих услуг: общий объем сделок такого рода в указанном году равнялся 480,3 млрд. долл., или 27,1% соответствующего общемирового показателя. БИКИ, 15.3.2007г.

– Анализ, проведенный журналом Pig Progress, свидетельствует о том, что в 2006-13гг. издержки производства в свином секторе ЕС значительно повысятся. Наиболее заметный рост затрат ожидается в Нидерландах и Германии, в первую очередь, за счет изменений в законодательствах этих стран. Пока же европейским странам удастся противостоять конкуренции со стороны других крупных производителей свинины.

Динамичное развитие рынка свинины затрудняет его долгосрочное прогнозирование. Станут ли Китай и Бразилия лидерами на рынке свинины? Как воплотятся в жизнь соглашения ВТО? Сильно ли повлияют на промышленность США дополнительные выплаты бедным? Каковы перспективы развития свиного сектора в странах ЦВЕ? Ответы

на эти вопросы будут получены благодаря академическим исследованиям, которые определяют перспективы развития рынка.

Для оценки текущего состояния рынка свинины Нидерландов и перспектив его развития Национальный институт аграрной экономики (LEI) по заказу комитета по животноводству и мясным продуктам на основе исследования факторов и структуры издержек производства осуществил сравнительный анализ 8 производителей, 6 из которых являются ведущими производителями свинины в ЕС (Дания, Франция, Германия, Испания, Польша и Нидерланды), а также США и Бразилии.

Исследования показали, что эффект от увеличения издержек производства, особенно в Нидерландах, Германии и Дании, будет заметен к 2013г. С учетом максимального количества ценовых факторов рост издержек в Нидерландах к указанному сроку должен составить 7%, в Германии – 5% и в Дании – 3%. По мнению исследователей, рост затрат будет связан, прежде всего, с увеличением расходов по надлежащему содержанию скота, решением проблем охраны окружающей среды и качества. В других рассматриваемых странах Евросоюза рост издержек предполагается в пределах 1%. В Бразилии природоохранные меры и условия содержания скота практически не оговорены в законодательстве в отличие от США, где этим вопросам уделяется все большее внимание.

Если указанные прогнозы оправдаются, то ситуация на мировом рынке свинины заметно изменится. Сравнительный анализ издержек, проведенный начиная с 2004г., показал, что лидером среди европейских стран по себестоимости 1 кг. убойного веса (1,21 евро) остаются Нидерланды. Успехи Нидерландов исследователи связывают с наиболее эффективным использованием трудовых ресурсов в этой стране. В мировом масштабе Нидерланды за-

метно уступают Бразилии и США. В 2004г. себестоимость 1 кг. американской свинины в убойном весе была в среднем на 0,1 евро ниже, чем в Нидерландах, а бразильской свинины – на 0,45 евро ниже. Такой уровень издержек в США и Бразилии объясняется более низкими затратами на корма, чем в Европе. В 2004г. в Бразилии стоимость рабочей силы и аренды также была относительно невысокой.

Чтобы подвести итоги и окончательно прояснить ситуацию на рынке свинины, LEI сравнил также издержки, возникающие в процессе переработки и реализации. С этой целью была подсчитана разница в себестоимости бескостной лопатки и обезжиренной вырезки по состоянию на 2004г. в районе Рура (Дортмунд, Дюссельдорф, Эссен), являющемся основным рынком голландской свинины в Германии. При этом учитывались такие факторы, как первоначальная цена продукции, цена за 1 кг. убойного веса, издержки, возникающие в процессе переработки, затраты на транспортировку и импортные тарифы.

Согласно подсчетам института, самой низкой оказалась конечная цена на лопатку в Нидерландах (2,50 евро за 1 кг.), следом шла продукция Польши и Бразилии. В последнем случае на цену сильно повлияли импортные тарифы и транспортные расходы.

Что касается цены вырезки, то самым дешевым было признано польское и бразильское мясо (2,50 евро за 1 кг.), далее следовали Испания, Нидерланды, Франция, Германия, Дания, США, при этом существовавшая ранее значительная разница в стоимости бразильской и европейской продукции сократилась.

Обращаясь вновь к поставленным ранее вопросам, можно отметить еще несколько наблюдений. Безусловно, издержки производства можно оценить, но, согласно отчету института, эти показатели могут послужить материалом для дальнейшего анализа. Во-первых, становится очевидным эффект от импортных тарифов (одна из основных тем обсуждения в ВТО). Разница в производственных затратах на выпуск свинины в США и в Бразилии, с одной стороны, и в Европе, с другой, исчезла из-за высоких импортных тарифов. Стоимость американской свинины в Европе резко возрастает, в то время как цены на бразильскую свинину сравниваются с ценами на европейскую, и тем самым бразильская продукция теряет свое преимущество.

Во-вторых, для Польши и, возможно, других восточноевропейских стран характерны относительно низкие издержки при забое и переработке свинины. Уже сейчас большое количество живых свиней направляется в Польшу для дальнейшей переработки, что, вероятно, продолжится и в дальнейшем. Низкое качество дорог в стране создает проблемы при транспортировке свиней и приводит к ожирению животных, что делает польскую свинину привлекательной преимущественно для российского рынка. В перспективе ситуация может измениться к лучшему. БИКИ, 1.3.2007г.

**В Евросоюзе вновь разгорается спор о правильности распределения субсидий из аграрного фонда ЕС. Неправительственные германские организации Oxfam и WWF выступили с инициативой, направленной на большую прозрачность распределения этих субсидий. По их мнению, аграрные субсидии предоставляются в основном крупным с/х производителям в ущерб мелким, которые в них особенно нуждаются. В 2007г. Евросоюз планирует предоставить из своего аграрного фонда субсидии на 45 млрд. евро.**

**12 крупнейших французских сельскохозяйственных предприятий получили за год по 500 тыс. евро. В Испании, по данным организации Oxfam, 303 крупных предприятия получили в среднем по 1,3 млн. евро субсидий в год. Согласно докладу правительства ФРГ, в 2004/5 фин.г. для получения прибыли в 553 евро на 1 га с/х предприятиям требовалась финансовая помощь в 417 евро на 1 га. Всего Германия получает из аграрного фонда ЕС около 6 млрд. евро в год.**

**БИКИ, 27.6.2006г.**



– В мировой торговле масличным сырьем и продуктами его переработки складывается совершенно новая ситуация – от излишка продукции рынок переходит к ее дефициту. Изменения обусловлены воздействием целого ряда фундаментальных факторов и, прежде всего, расширением производства и потребления биологического топлива.

Именно ростом выпуска этанола объясняется резкое подорожание кукурузы – с сент. 2006г. по янв. 2007г. цена этого зерна поднялась на 64%. Мировые потребности в кукурузе превысили ожидавшийся уровень, а урожай оказался ниже прогнозируемого. В результате баланс индекса, отражающий соотношение мировых запасов и потребления, упал до исторически низкой отметки. Поскольку цена на соевые бобы коррелирует с ценой на кукурузу, то их стоимость также увеличилась, хотя и не столь существенно – только на 28%, что объясняется значительными размерами запасов соевого сырья как в США, так и в мире в целом.

Прогнозируемая на ближайшие месяцы цена на кукурузу составляет 3,80-5 долл. за буш. Это означает, что соевые бобы будут стоить, по крайней мере, 8,5-10 долл. Происходит постепенная потеря конкурентоспособности соевого сырья относительно кукурузы, и это в самое ближайшее время должно привести к соответственному перераспределению посевных площадей между этими двумя культурами.

Согласно прогнозу еженедельника Oil World, площадь посевов кукурузы в США под урожай т.г. может увеличиться на 7-8 млн. акр. или еще больше. По предварительным оценкам, производство соевых бобов в этом случае снизится здесь на 7-9 млн.т. В текущем сезоне такое снижение может быть восполнено за счет обильных запасов, очевидно, что наблюдающиеся на рынке кукурузы тенденции сохранятся и в 2007/8г., а значит, конкуренция за посевные площади между кукурузой и соей только обострится.

В последнее время повышение конкурентоспособности кукурузы относительно соевых бобов отмечается в Аргентине и Бразилии и, если ценовая ситуация не изменится, здесь также следует ожидать расширения посевов кукурузы в сент/нояб т.г.

На рынке растительных масел также заканчивается период накапливания запасов, и уже в 2006/7г. рынок вступает в период дефицита и падения уровня мировых запасов. Если в конце дек. 2006г. объем запасов 8 основных видов растительных масел составлял 13,5 млн.т., что было на 1,1 млн. больше аналогичного показателя предг., то к концу текущего сезона, по прогнозам аналитиков, запасы уменьшатся на 0,8 млн.т.

Уже в I кв. т.г. мировой спрос на растительные масла должен превысить объем их выпуска, во II кв. эта тенденция продолжится. Ожидается, что в период с апр. по сент. спрос вырастет на 6,6%, а производство – только на 3,3%. Отставание производства растительных масел от спроса в значи-

тельной степени объясняется замедлением темпов роста выпуска пальмового масла, что, в свою очередь, обусловлено ожидаемым снижением урожайности масличной пальмы в Индонезии и Малайзии. Прогнозируемый на апр.-сент. т.г. рост производства пальмового масла составляет 4,8% против 9,8% в окт.-марте 2006/7г.

Как и в случае с кукурузой, повышение спроса на растительные масла в значительной степени связано с их использованием в качестве биотоплива. Несмотря на некоторое снижение темпов роста потребления биодизельного топлива на основе растительных масел в Европе (из-за высоких цен), в 2007г. прогнозируется быстрое расширение его использования в США, Аргентине, Бразилии и целом ряде азиатских стран.

В янв. отмечалось снижение мировых цен на большую часть растительных масел на 30-50 долл. за т. Это, естественно, если учитывать слишком быстрое подорожание масел в дек. В фев. цены могут еще колебаться как в одну, так и в другую сторону, а с марта-апр. они, как полагают аналитики, должны начать укрепляться. Наибольшее давление при этом будут испытывать цены на рапсовое масло – это связано с сокращением производства и потребления биодизельного топлива в Европе, особенно в Германии. Такие факторы, как замедление темпов роста выпуска, устойчивый спрос и сокращение запасов, окажут поддержку ценам на пальмовое, соевое и подсолнечное масла. Цены на соевое масло начнут повышаться как только возобновится укрепление цен на кукурузу, а это может случиться в любое время.

В янв. цены на соевый, рапсовый и другие виды растительного шрота оказались высокими, чем ожидалось ранее. Существуют опасения в том, что чрезмерное подорожание, особенно соевого шрота, может привести к падению спроса, поэтому, по прогнозам аналитиков, цены на соевое масло будут расти быстрее, чем на шрот.

В долгосрочной перспективе рост цен на масличную продукцию будет ограничиваться скорректированным спросом, а также вероятным ростом производства (за счет увеличения капиталовложений, повышения урожайности, расширения посевов).

На сегодняшний день можно говорить об обилии мировых ресурсов соевых бобов. При благоприятных погодных условиях будет получен высокий урожай в Южной Америке, в результате чего к концу авг. 2007г. размер мировых запасов соевого сырья может достигнуть рекордного уровня в 61 млн.т., что на 2 млн. больше показателя конца прошлого сезона и на 8 млн. – 2004/5г. БИКИ, 27.2.2007г.

– ЕС призвал зарубежные страны не вводить эмбарго на европейскую мясную продукцию в связи со вспышкой птичьего гриппа в Европе. Об этом заявил сегодня еврокомиссар по здравоохранению и защите прав потребителей Маркос Киприану. Он заверил иностранных торговых партнеров ЕС, что «все меры приняты», очаги птичьего

гриппа в Великобритании и Венгрии тщательно контролируются и «ни одна зараженная птица не попадет в продовольственную сеть». М.Киприану также подчеркнул, что «торговые ограничения должны распространяться только на зараженные районы». Именно этого принципа придерживалась Еврокомиссия в пред.г., когда распространение птичьего гриппа в Европе удалось пресечь.

Еврокомиссар выразил озабоченность возникновением очагов птичьего гриппа в Великобритании и Венгрии и призвал страны ЕС быть готовыми принять необходимые меры для предотвращения распространения заболевания. По его словам, ЕС «должен быть в состоянии сдержать распространение птичьего гриппа». В то же время еврокомиссар признал, что, скорее всего, в Великобритании будут зафиксированы новые вспышки заболевания. М.Киприану пояснил, что «риск возникновения пандемии птичьего гриппа среди людей в Европе минимален». По его словам, птичий грипп в Европе – это исключительно болезнь пернатых, и санитарные власти ЕС концентрируют свое внимание именно на этом направлении.

В пред.г. случаи птичьего гриппа были зарегистрированы в 14 странах ЕС, в основном у диких птиц. Вместе с тем многочисленные публикации в СМИ вызвали панику среди населения. В странах ЕС возник обвальное падение продаж куриного мяса, яиц и прочей продукции птицеводства. Последний случай птичьего гриппа в 2006г. был зарегистрирован в авг. 2006г. в зоопарке Дрездена. Прайм-ТАСС, 5.2.2007г.

– С пятницы вступила в силу директива Евросоюза, предписывающая бережное отношение к домашнему скоту при автоперевозках. Как сообщили в пресс-службе Еврокомиссии, целью новой законодательной инициативы исполнительной власти ЕС является уменьшение стресса и дискомфорта, которые домашние животные испытывают в процессе транспортировки.

**«Европейцы потребляют больше всего алкоголя в мире, 2,5 раза больше, чем в других регионах мира», – говорится в докладе Европейской комиссии. Алкоголь повинен в 7, 4% проблем со здоровьем и ранней смертности в ЕС, ставя его на третье место по причинам болезней после курения, гипертонии и делает его более опасным, чем ожирение, высокий уровень холестерина и наркотики. Алкоголь вызывает 60% заболеваний, включая заболевания печени, поджелудочной железы и проблемы мозга. В докладе говорится, что расходы на последствия употребление алкоголя в ЕС, которые выявляются в виде ранней смерти, преступлений и потери трудоспособности составляют 125 млрд. евро или 650 евро на семью. «Повышение на 10% цены на алкоголь позволит в следующем году предотвратить 9 тыс. смертей», – говорится в докладе.**

**«Коринф», 1.8.2006г.**

В соответствии с требованиями директивы, если скоту предстоит находиться в пути восемь и более часов, автотранспорт должен быть в обязательном порядке модернизирован: разрешение на транспортировку будет выдано лишь тем перевозчикам, которые оборудуют свои трейлеры системами подачи питьевой воды, климат-контроля и спутниковой навигации. При этом вводится запрет на перевозку новорожденных животных. Водителям, занимающимся транспортировкой «живого груза», предписано пройти специальные подготовительные курсы. РИА «Новости», 5.1.2007г.

– Поставки мяса из ЕС в Россию с 1 янв. 2007г. продолжатся, заявил глава министерства сельского хозяйства РФ Алексей Гордеев. «Мы договорились подписать меморандум и с 1 янв. поставки продукции из Евросоюза – я подчеркиваю, той, которая разрешена, и по тем предприятиям, которые аккредитованы, – в РФ будет продолжаться в нормальном режиме», – сказал он во вторник по итогам переговоров с комиссаром Евросоюза Маркосом Киприану.

Гордеев отметил, что в ходе переговоров «речь шла о том, как нам предотвратить проблемы и вызовы, связанные с присоединением к ЕС Болгарии и Румынии, с учетом того, что в этих странах ненормальная эпизоотическая обстановка, регистрируются опасные заболевания животных».

По словам главы минсельхоза, с учетом того, что и в России, и в Евросоюзе существуют высокие стандарты и требования к безопасности продукции, ветеринарному благополучию, принято решение о продолжении поставок с 1 янв. 2007г. «Мы принимаем тот факт, что запрещенная продукция из Румынии и Болгарии не будет поступать (в РФ) через третьи страны, которые входят в ЕС», – сказал министр.

Киприану выразил уверенность, что все сложности будут преодолены. «Основная цель заключается в том, чтобы обеспечить бесперебойную торговлю между Россией и ЕС. И я думаю, что мы этого достигли», – сказал Киприану. Он также выразил уверенность, что результаты прошедших переговоров станут позитивным сигналом, как для производителей животноводческой продукции, так и для ее потребителей.

Гордеев сообщил, что уже со среды специалисты в области ветеринарии от обеих сторон начнут выработать текст меморандума. «Меморандум – это развитие наших отношений в области поставок продукции», – сказал министр. Отвечая на вопрос о том, обсуждался ли вопрос возобновления поставок мяса из Польши, еврокомиссар сказал, что этой проблемы участники переговоров не касались. «Польский вопрос все еще на стадии переговоров», – сказал он. РИА «Новости», 19.12.2006г.

– Ирландия и Германия выступили против предложений России регулировать импорт мяса на двусторонней основе с каждой страной Евросоюза. «Это дело европейского масштаба. Еврокомиссия должна вести переговоры и работать напря-

ую с Россией», – заявил ирландский премьер-министр Берти Ахерн.

В свою очередь, представитель немецкой делегации сообщил, что российские санитарные власти обратились к Германии с предложением о заключении двустороннего соглашения, которое было отвергнуто.

Официальный представитель председательствующей в ЕС Финляндии на брифинге перед началом работы саммита ЕС также подчеркнул, что ЕС намерен придерживаться «согласованного подхода» в вопросе поставок мяса из европейских стран в Россию. По его словам, Евросоюз «внимательно отслеживает проблему поставок мяса в Россию» и рассматривает возможности введения Россией запретов на импорт мяса из ряда стран ЕС в 2007г. и намерение России регулировать поставки мяса на основании двусторонних соглашений с государствами ЕС. По словам представителя финляндского президентства, обсуждение вопроса об ограничении на поставки мяса из стран ЕС в Россию формально не стоит на повестке дня саммите ЕС.

По данным европейских экспертов, объем европейского экспорта продукции животноводства и рыболовства в Россию превышает 1,7 млрд. евро в год. Российские санитарные власти опасаются, что после присоединения с 1 янв. 2007г. к ЕС Болгарии и Румынии, Евросоюз не сможет обеспечивать достаточный уровень качества мяса, экспортирующегося в Россию под «европейским ярлыком». Прайм-ТАСС, 15.12.2006г.

– Еврокомиссия объявила в понедельник о наложении штрафов на 75 млн. евро на Эстонию, Кипр, Латвию, Словакию и Мальту. Эти деньги страны-члены Евросоюза должны будут уплатить в ближайшие пять лет за выявленные у них излишки запасов сахара, сообщили в пресс-службе Еврокомиссии. К вступающим в ЕС государствам в обязательном порядке предъявляется требование избавиться от избыточных запасов продовольствия во избежание дисбаланса на рынке ЕС. Самые большие суммы штрафа – 45 и 19 млн. евро соответственно – предстоит выплатить в бюджет ЕС Эстонии и Кипру. РИА «Новости», 13.11.2006г.

– Согласно статистическим данным министерства сельского хозяйства США (USDA), в 2006г. выпуск куриного мяса в ЕС должен уменьшиться на 4% по сравнению с 2005г. и составить 7,43 млн.т. В 2007г. аналитики прогнозируют увеличение на 1% – до 7,53 млн.т. Выпуск курятины в ЕС колеблется в зависимости от панических настроений в обществе из-за птичьего гриппа. Наибольший спад производства наблюдался в Италии, Греции, Испании, Франции, а в Скандинавских странах приобрел критический характер. Традиционные страны-производители, такие как Нидерланды, Германия и Дания, уменьшили выпуск из-за колебаний цен и спроса.

В I кв. 2006г. экспорт куриного мяса из ЕС уменьшился на 22% под давлением ряда негативных факторов, таких как падение мирового спроса,

возросшая конкуренция со стороны бразильского и американского экспорта, введение запрета на отгрузки из Франции. Таким образом, европейский рынок куриного мяса оказался в тяжелом положении. Эксперты полагают, что в 2006г. объем европейского экспорта мог бы восстановиться, но действующие запреты и негативные настроения в обществе препятствуют этому. По прогнозу, в 2007г. экспорт курятины из ЕС увеличится, но не достигнет уровня 2005г. Экспортная экспансия Бразилии, Таиланда и США отрицательно сказывается на положении европейских экспортеров.

В 2005г. импорт куриного мяса в ЕС составил 522 тыс.т., превысив первоначальный прогноз USDA на 8%. В 2006г. потребление должно увеличиться на 15%, а импорт – вырасти до 600 тыс.т., при этом его весомой составляющей станут куриные полуфабрикаты из Таиланда. БИКИ, 14.10.2006г.

– На протяжении последних десяти лет потребители стали уделять больше внимания продукции Organic. Если в 1980гг. органическое фермерство только входило в фазу развития, и экопродукты можно было встретить только в специализированных магазинах, то сейчас супермаркеты предлагают широкий ассортимент биопродуктов, которые находят спрос у потребителей.

Одной из главных причин появления органических продуктов стала эпизоотия животных, особенно коровье бешенство в середине 1980гг. Кроме того, ученые выявили, что химические удобрения приводят к появлению гормона, который является виновником раковых заболеваний. К тому же, потребители стали опасаться влияние интенсивных методов ведения сельского хозяйства на окружающую среду.

Согласно проведенному исследованию Oecd, основной причиной приобретения потребителями экопродуктов является забота о своем здоровье (36%), на втором месте стоят – лучшие вкусовые качества (31%), на третьем – потребители считают, что они более «натуральные» (25%), четвертая причина – избегать потребление генетически модифицированных продуктов, и наконец – внести свой вклад в дело защиты окружающей среды.

Брюссель начал развивать отдельную отрасль продуктов Organic, подкрепленную соответствующими законами ЕС. В результате, в ЕС сейчас существует множество фермеров по производству органической продукции, введены новые правила по ее сертификации, инспекции, маркировки и маркетинга экопродукции внутри блока. Натуральная продукция предполагает, использовать только органические удобрения, и исключает химикаты в любой форме.

Сейчас ЕС предлагает 5,7 млн. гектаров сертифицированных органических земель, предназначенных для выращивания этого вида продукции, т.е. 3,6% из всех сельскохозяйственных угодий. Из всех 25 членов ЕС, на долю Италии приходится наибольшее количество угодий, 44 тыс. фермерских хозяйств, или пятая часть всех плантаций. Самый большой оборот экопродукции наблюдает-

ся в Дании (5%), далее идет Швеция (3%) и Германия (2,6%). По количеству органических фермерских хозяйств в Европе первое место занимает Австрия, 10% всех фермеров, зарегистрированы как органические. В 2005г. стоимость рынка органического фермерства составила 11 млрд. евро, или 1/12 из обычного фермерского хозяйства. Но, несмотря на рост популярности, органическое фермерство подвергается критике, эксперты подвергают сомнению ее благоприятное влияние на здоровье человека.

Наибольший пик популярности экопродукты достигли в пред.г., когда датский институт Danish Institute of Agricultural Research показал, что молоко Organic имеет большее количество витамина E, антиоксидантов и ненасыщенных жирных кислот Omega 3, которые являются незаменимыми элементами для борьбы с инфекцией. Появились положительные сдвиги и при производстве продукции. В 2005г. европейские ученые разработали 10 сортов картошки, выращенных без химикатов, которые оказались устойчивыми к вредителям и болезням растений.

Натуральные продукты намного превосходят цену обычных продуктов питания. Такие продукты как зерно, яблоки, свинина и говядина имеют самую высокую цену, наряду с молоком, яйцами и картошкой, которые возглавляют список. Особенно высока цена в странах Восточной Европы, где этот сегмент рынка еще не развит. Существует ряд недобросовестных продавцов. Например, в Великобритании магазины недавно выбросили на рынок мясо, предлагая его как экопродукт, получая выгоду от его высокой цены, что в действительности не соответствовало качеству.

По словам К. Хаскинса, главы британской Rural Recovery Task Force, потребители еще пока не готовы платить высокую цену за такие продукты, не почувствовав их вкус, безопасность и высокое качество. Эксперты предостерегают фермеров, что прежде чем встать на нелегкий путь органического фермерства, надо тщательно взвесить все «за»

**После отмены глобальной системы квот с 1 янв. 2005г. в пред.г. резко возрос импорт обуви из стран Азии в ЕС. КНР увеличила экспорт обуви по сравнению с 2004г. в 4,5 раза – до 1,25 млрд. пар, что соответствует половине объема продаж всей обуви в ЕС. При этом поставки китайской кожаной обуви выросли в три раза – до 207 млн. пар с 63 млн. в 2004г. Экспорт обуви из Вьетнама в ЕС в пред.г. остался на неизменном уровне в 265 млн. пар, в т.ч. кожаной обуви – 120 млн. пар (в 2004г. – 123 млн. пар).**

**В связи с этим ряд южноевропейских стран – производителей обуви (Италия, Испания, Португалия) потребовали усиления защиты от предполагаемого демпинга китайской и вьетнамской обуви путем повышения пошлин.**

**БИКИ, 16.11.2006г.**

и «против». Euobserver – независимое издание ЕС. «Коринф», 1.8.2006г.

– В Евросоюзе вновь разгорается спор о правильности распределения субсидий из аграрного фонда ЕС. Неправительственные германские организации Oxfam и WWF выступили с инициативой, направленной на большую прозрачность распределения этих субсидий. По их мнению, аграрные субсидии предоставляются в основном крупным с/х производителям в ущерб мелким, которые в них особенно нуждаются.

В 2007г. Евросоюз планирует предоставить из своего аграрного фонда субсидии на 45 млрд. евро. Однако многие страны – получатели субсидий скрывают, каким образом они их распределяют. Только некоторые страны-члены ЕС, а именно Дания, Ирландия, Нидерланды, Испания и Великобритания, хотя бы частично публикуют данные об этом. Теперь положение должно измениться: комиссар Еврокомиссии по аграрным вопросам С.Каллас потребовал, чтобы все страны-получатели аграрных субсидий публиковали данные об их распределении.

Поводом для этого требования послужил тот факт, что после проведенной в 2003г. реформы аграрной политики ЕС 80% аграрных субсидий, по данным Еврокомиссии, предоставляется крупным с/х предприятиям. Как сообщает германская газета Frankfurter Allgemeine Zeitung, согласно исследованиям, 12 крупнейших французских сельскохозяйственных предприятий получили за год по 500 тыс. евро. В Испании, по данным организации Oxfam, 303 крупных предприятия получили в среднем по 1,3 млн. евро субсидий в год. В Германии число таких предприятий должно быть больше, особенно в новых восточных землях. После воссоединения Германии многие с/х производственные кооперативы были там не ликвидированы, а приватизированы. В земле Саксония действуют 250 с/х предприятий, владеющих по 1 тыс. и более гектаров полезных с/х земель. По данным Федерального статистического ведомства ФРГ, в стране зарегистрированы 28,5 тыс. предприятий, владеющих более чем по 100 га. Каждое из них может претендовать на субсидии в среднем более 100 тыс. евро в год (средний размер такой субсидии в Германии составляет 330 евро на 1 га).

Критикуя порядок распределения аграрных субсидий в Евросоюзе, организации Oxfam и WWF считают необходимым пересмотреть критерии их распределения. Новые критерии, по их мнению, должны исходить не из размеров с/х угодий, а прежде всего из числа работников, приходящихся на 1 га угодий, и также из того, насколько стабильно производство с/х продукции на предприятии. Критики считают, что производительность труда на малых предприятиях не ниже, чем на крупных. Согласно докладу правительства ФРГ, в 2004/5 фин.г. для получения прибыли в 553 евро на 1 га с/х предприятиям требовалась финансовая помощь в 417 евро на 1 га. Всего Германия

получает из аграрного фонда ЕС около 6 млрд. евро в год. Для того чтобы и в дальнейшем участвовать в принятии решений о распределении аграрных субсидий, правительство ФРГ, по признанию министра сельского хозяйства Х.Зеехофера, должно публиковать данные о распределении таких субсидий в Германии. БИКИ, 27.6.2006г.

## Алкоголь

– «Европейцы потребляют больше всего алкоголя в мире, 2,5 раза больше, чем в других регионах мира», – говорится в докладе Европейской Комиссии. Алкоголь повинен в 7, 4% проблем со здоровьем и ранней смертности в ЕС, ставя его на третье место по причинам болезней после курения, гипертонии и делает его более опасным, чем ожирение, высокий уровень холестерина и наркотики. Алкоголь вызывает 60% заболеваний, включая заболевания печени, поджелудочной железы и проблемах мозга. В связи с этим, Брюссель, планирует сформировать новую стратегию алкогольной политики, введя новые правила по продаже и потреблению алкоголя внутри региона. В докладе говорится, что расходы на последствия употребление алкоголя в ЕС, которые выявляются в виде ранней смерти, преступлений и потери трудоспособности составляют 125 млрд. евро или 650 евро на семью.

Ирландия тратит самую большую долю своего бюджета для уничтожения последствий алкогольной зависимости, чем остальные страны ЕС, расходуя 1675 евро на семью, по сравнению с 531 евро в Дании и 167 евро в Греции, при этом в Ирландии взимается самый большой процент налога на алкоголь в ЕС. Ирландия стоит на первом месте по количеству алкоголиков, деля это место с финнами, в то время как британцы стоят на втором месте. Финны и ирландцы уходят в запой 32 раза в год, британцы 28 раз в год. Шведы и итальянцы уходят в пьяный загул восемь или десять раз в год.

Взрослое население Великобритании и Ирландии редко пьет алкоголь при приеме пищи в отличие от их континентальных соседей, только 4% британцев и 3% ирландцев говорят, что употребляют алкоголь «когда едят», по сравнению с 50% итальянцев. Во Франции, где дети знакомятся с алкоголем, когда им предлагают разбавленное водой вино с пищей, только 9% подростков можно отнести к алкоголикам.

Самым популярным алкогольным напитком в ЕС является пиво, после чего идут вино и спиртные напитки. Традиционно мужчины больше употребляют алкоголь, чем женщины. Алкоголь повинен в 115 тыс. смертей людей старше 70 лет в ЕС, а также вызывает преждевременную смерть среди молодых мужчин.

В докладе говорится о необходимости создания центра European Alcohol Monitoring Centre и наблюдательной комиссии по всей Европе для выполнения программы по снижению алкоголизма в регионе. Комиссия предложила установить максимальную концентрацию алкоголя в 50 миллиграмм

на 100 миллилитров крови для водителя, а минимальный уровень в 20 миллиграмм для молодых водителей или водителей, занимающихся социальными услугами и имеющими грузовики.

В докладе указывается о необходимости усиления полномочий специальных служб для использования мониторинга водителей и проведения тестов на алкоголь. Рост налогов на алкоголь также является эффективной мерой для решения проблемы, наряду с образовательной и разъяснительной работой среди населения. «Повышение на 10% цены на алкоголь позволит в следующем году предотвратить 9 тыс. смертей», – говорится в докладе. Euobserver. «Коринф», 1.8.2006г.

## Леспром

– В нояб. 2006г., так же как и в предыдущие месяцы, спрос на восточносибирскую древесину на европейском рынке превышал возможные объемы поставок. Во II пол. 2006г. цены повысились на 40-60 евро за куб.м. По данным экспертов, эта тенденция продолжится и в дальнейшем. В дек. 2006г. лиственница (I-IV) стоила 315-325 евро за куб.м. (сиф северный континентальный порт). В некоторых партиях цены достигали 330 евро за куб.м. Стоимость свежесрубленной лиственницы составляла 285-315 евро за куб.м.

В деревообрабатывающей промышленности отмечалась необычная для IV кв. покупательная активность. Покупатели уже в конце 2006г. стали пополнять запасы, чтобы в 2007г. не возникало проблем с ресурсами. Импортёры из Центральной Европы не увеличивали объем поставок лесоматериалов из Восточной Сибири. В Германии наблюдался дефицит высушенных пиломатериалов из лиственницы, особенно шириной 150 мм (наиболее популярный размер), в меньшей степени – шириной 125 и 200 мм. Что касается свежесрубленной лиственницы длиной 5,1 м., то ее поставки не могут удовлетворить в полной мере спрос изготовителей досок.

Лиственница используется во многих случаях для отделочных работ. Если цены на лиственницу будут повышаться, возможно, этот вид древесины будет заменен другими материалами. Недавно западносибирские поставщики отгрузили небольшие объемы пиломатериалов из лиственницы в Центральную Европу. Покупатели остались недовольны качеством древесины, поскольку она не годилась для производства строганных изделий.

В дек. на достаточно высоком уровне оставался спрос на восточносибирскую лиственницу в Дании, Австрии, Италии и Франции. Во многих случаях цены на лиственницу в указанных странах были выше, чем в Германии.

Представители ряда центральноевропейских деревообрабатывающих компаний считают, что в ближайшем будущем поставки пиломатериалов из лиственницы наладятся, что приведет к остановке роста цен. Российские лесопилки прекращают работать с конца дек. до середины фев., в результа-

те чего транспортировка пиломатериалов в г. Санкт-Петербург и другие порты Балтийского моря не осуществляется до II пол. янв. Суда не будут приходить в Европу до начала фев. Существует вероятность, что транспортировка отложится на еще больший срок из-за неблагоприятных погодных условий, в результате чего цены могут повыситься на 20-30 евро за куб.м. в течение I кв. 2007г.

В 2007г. цены на восточносибирские пиломатериалы из лиственницы будут продолжать расти. Оправдается ли такой прогноз, во многом будет зависеть от спроса в Центральной Европе, а также от поставок круглого леса. Помимо крупных лесопилок в г.Лесосибирск и Усть-Илимск, в последние несколько лет было построено несколько лесопилок меньшего размера, для которых, характерна нерегулярность поставок.

Северо-западные российские поставщики собирались повысить цены на хвойные пиломатериалы в I кв. 2007г. на 10-15% – до 233-238 евро за 1 куб.м., в некоторых случаях – до 245 евро за куб.м., главным образом из-за нехватки и подорожания круглого леса. Многие лесопилки сократили объем выпуска на 30% по сравнению с тем, что планировалось ранее. Вместе с тем наблюдается существенное улучшение качества хвойных пиломатериалов, выпускаемых в северо-западном регионе России. По данным импортеров, значительное число контрактов на поставку пиломатериалов было заключено с компанией «Русский лес» (Вологда/северо-запад России). Такой же ценовой политики придерживаются поставщики хвойных пиломатериалов в Кировской и Пермской обл. Повышение цен на 15% было принято, импортерами Бельгии и Нидерландов.

В результате неблагоприятных погодных условий валка леса в северо-западном регионе России до начала дек. 2006г. была затруднена. По прогнозам некоторых экспертов, в течение следующих нескольких месяцев нехватка поставок круглого леса не будет компенсирована. Задерживаются также поставки древесины из северо-западного региона России в Центральную Европу из-за проблем с транспортировкой.

**В 2005г. Комиссией ЕС было инициировано проведение расследований на 13 фабриках кожаной обуви в КНР и ряде обувных фабрик Вьетнама с целью выявления демпинга при реализации обуви на рынках стран Евросоюза. В заявлении Еврокомиссии от 23 фев. 2006г. отмечалось, что в результате расследований было получено «неопровержимое доказательство» государственного вмешательства в сектор кожаной обуви в Китае и Вьетнаме. «Вмешательство» проявляется в виде предоставления финансовых средств по низким ставкам, налоговых каникул, аренды земли по ценам ниже рыночных, неправильной оценки имущества. Это государственное вмешательство ведет к демпингу, неприемлемому по правилам ВТО.**

**БИКИ, 1.6.2006г.**

Спрос на хвойную деловую древесину из северо-западного региона России в Центральной Европе, напротив, остается на довольно высоком уровне. В конце 2006г. дефицит наблюдался, главным образом в поставках еловых пиломатериалов 44/150 и досок (в особенности длиной 4,2, 4,5 и 4,8 м., пользующейся наибольшей популярностью). Между тем сбыт досок различной длины улучшился после того, как российские лесопилки стали предлагать доски длиной 4 и 6 м.

В некоторых случаях цены на хвойные пиломатериалы из северо-западного региона России достигли уровня предложений на финскую продукцию. Еловые пиломатериалы (I-IV), выпускаемые в северо-западном регионе России, в дек. стоили 220-240 евро за куб.м. (сип Германия). БИКИ, 22.2.2007г.

– В последние месяцы наблюдается дефицит российской восточносибирской лиственницы на европейском рынке. Существующий объем поставок не в состоянии удовлетворить спрос на сухую древесину, причем ее нехватка не может быть восполнена поставками свежесрубленного леса. Тенденция к увеличению спроса сформировалась благодаря росту потребления в странах Центральной Европы. В текущем году крупные партии российской древесины отгружались в Италию; при этом на итальянском рынке она стоила дороже, чем в Центральной Европе. Налажены отгрузки в Европу из двух основных районов: Красноярского края и Иркутской обл. Прочие российские экспортеры предлагают незначительные объемы древесины; заключаемые с ними контракты часто выполняются с большими задержками.

Европейские деревообрабатывающие компании демонстрируют устойчивый спрос на российскую древесину; в результате все экспортные ресурсы восточносибирской лиственницы оказались контрактными до окт. Участники рынка полагают, что для восстановления баланса между спросом и предложением на рассматриваемом рынке потребуются определенное время. С середины июля сухая древесина подорожала приблизительно на 20 евро за куб.м.; цены новых контрактов, как правило, оказываются выше предыдущих. В то же время мнение аналитиков о том, как поведут себя цены в ближайшие несколько месяцев, расходятся. Многие участники рынка прогнозируют их рост, особенно на ассортимент, пользующийся повышенным спросом. Другие полагают, что импортеры должны всячески препятствовать необоснованному завышению цен. В любом случае очевидно, что до конца года цены сохраняют устойчивость. Производители в странах Центральной Европы в состоянии увеличить выпуск пиломатериалов из лиственницы на 20-30%, так же как и реализовать всю произведенную продукцию. Предприятия вынуждены отказываться от выполнения заказов на строганные пиломатериалы из-за ограниченного объема поставок лиственницы.

Предполагалось, что в 2006г. объем реализации лиственничного пиломатериала увеличится на

20% по сравнению с 2005г. Однако в условиях нехватки ресурсов не были сформированы запасы, достаточные для бесперебойной работы предприятий. Большая часть отгружаемой древесины сразу перерабатывается. Часто используется сырой материал, получить который можно несколько быстрее и затем высушить самостоятельно. По прогнозу, в 2006г. объем поставок российской лиственницы на европейский рынок не увеличится, следовательно, продуценты не смогут сформировать запасы к началу весенних строительных работ.

В 2006г. отмечался ускоренный рост спроса на восточносибирскую лиственницу в Италии. Снижение импорта лиственницы из Австрии компенсировалось увеличением закупок российской древесины, что привело к укреплению цен восточносибирской лиственницы на итальянском рынке. Так, средняя цена на сухую и необработанную древесину здесь приблизительно на 30 евро выше, чем в Центральной Европе. Участники рынка полагают, что ситуация может измениться после восстановления австрийских экспортных ресурсов лиственницы. БИКИ, 5.10.2006г.

### Легпром

– После отмены глобальной системы квот с 1 янв. 2005г. в пред.г. резко возрос импорт обуви из стран Азии в ЕС. КНР увеличила экспорт обуви по сравнению с 2004г. в 4,5 раза – до 1,25 млрд. пар, что соответствует половине объема продаж всей обуви в ЕС. При этом поставки китайской кожаной обуви выросли в три раза – до 207 млн. пар с 63 млн. в 2004г. Экспорт обуви из Вьетнама в ЕС в пред.г. остался на неизменном уровне в 265 млн. пар, в т.ч. кожаной обуви – 120 млн. пар (в 2004г. – 123 млн. пар).

В связи с этим ряд южноевропейских стран – производителей обуви (Италия, Испания, Португалия) потребовали усиления защиты от предполагаемого демпинга китайской и вьетнамской обуви путем повышения пошлин. Комиссия ЕС, проведя в пред.г. расследование на ряде китайских и вьетнамских фабрик кожаной обуви, установила факт демпинга обуви указанных производителей на рынке европейских стран. Исходя из этого, она ввела повышенные тарифы на кожаную обувь в 19,4% для Китая и до 16,8% для Вьетнама. По этим тарифам подлежал обложению импорт 145 млн. пар китайской обуви и 80 млн. пар вьетнамской обуви за 2005г. Указанные антидемпинговые пошлины действовали с апр. до начала окт. т.г., после чего их действие было продлено, согласно решению большинства стран ЕС, на предстоящие 2г. Еврокомиссия выступила за повышение импортных пошлин, считая их мягкой мерой защиты местных производителей обуви, ссылаясь на то, что при средней импортной цене в 8,50 евро и розничных ценах в 35-120 евро за пару обуви может подорожать под влиянием пошлины лишь на один евро.

Принятие антидемпинговых мер Европейской комиссией вызвало отрицательную реакцию со

стороны всемирно известных обувных компаний. Федерация европейской промышленности спортивных товаров (Fesi) критически восприняла повышение импортных тарифов на обувь, назвав их рецидивом протекционизма неэффективных производителей в ЕС. Руководитель федерации Х. Видман, являющийся вице-президентом фирмы Puma по производству спортивной обуви, предостерег о возможности повышения цен для потребителей, заявив, что решение Еврокомиссии ставит под угрозу развитие обувной промышленности в странах ЕС, рабочие места и благополучие потребителей. Интересы данной отрасли затронуты в наибольшей степени, так как она размещает производство преимущественно в азиатских странах.

По данным газеты Handelsblatt, импорт обуви в страны ЕС за янв.-июль 2006г. составил 7,1 млрд. евро, в т.ч. (млрд. евро, в скобках – доля стран-поставщиков в %): из Китая – 3,16 (44,5), Вьетнама – 1,24 (17,4), Румынии – 0,63 (8,9), прочих стран – 2,07 (29,2).

Китайские фирмы – экспортеры обуви в ЕС, как известно, летом т.г. выразили несогласие с результатами антидемпингового расследования Еврокомиссии. В этой связи английский журнал Leather International писал, что девять китайских обувных компаний перенесли в Индонезию (Восточная Ява) производство с общей суммой инвестиций до 80 млн.долл. По мнению председателя Индонезийской обувной ассоциации, перенос производства китайских обувных компаний продиктован стремлением избежать уплаты антидемпинговых пошлин в 25%, введенных Еврокомиссией на обувь из Китая и Вьетнама.

По оценке министра промышленности Индонезии, дополнительным стимулом для выбора его страны иностранными компаниями явилось ослабление тарифных барьеров ЕС в отношении индонезийской обуви, в частности недавнее снижение размера импортной пошлины с 17 до 14%.

В связи с отсутствием консенсуса среди стран ЕС по вопросу введения повышенных пошлин на импорт азиатской обуви торговый комиссар ЕС П. Мандельсон заявил, что он будет реформировать антидемпинговую политику ЕС. При этом, по мнению Еврокомиссии, должны более эффективно учитываться интересы потребителей и предприятий, имеющих производство за пределами стран ЕС. Торговый комиссар объявил, что ЕС намерен заключать больше двусторонних соглашений о свободной торговле со своими важнейшими торговыми партнерами, включая страны АСЕАН, Республику Корея, Индию, Россию. По мнению газеты Handelsblatt, повышенное внимание ЕС к двусторонним торговым соглашениям является реакцией на торговую политику США, которые с помощью подобных соглашений создают конкурентные преимущества своим компаниям. БИКИ, 16.11.2006г.

– Министры внутренних дел и юстиции 25 стран-членов Евросоюза на встрече в Люксембурге утвердили введение антидемпинговых пошлин

на кожаную обувь, импортируемую из Китая и Вьетнама, сообщили в пресс-службе Совета ЕС. Ранее эту защитную меру, предложенную Еврокомиссией, одобрили послы государств ЕС в Брюсселе.

Действие антидемпинговых пошлин вступит в силу с 7 нояб. сроком на 2г. Для китайских производителей обуви пошлины составят 16,5%, для вьетнамских – 10%. 6 окт. истекает срок введенных Евросоюзом весной нынешнего года временных пошлин на обувь из Китая и Вьетнама, которые установлены на уровне 19,4% и 16,8% соответственно. По данным Еврокомиссии, импорт кожаной обуви только из Китая с 2004 по 2005г. вырос на 450%. РИА «Новости», 6.10.2006г.

– В 2005г. Комиссией ЕС было инициировано проведение расследований на 13 фабриках кожаной обуви в КНР и ряде обувных фабрик Вьетнама с целью выявления демпинга при реализации обуви на рынках стран Евросоюза. В заявлении Еврокомиссии от 23 фев. 2006г. отмечалось, что в результате расследований было получено «неопровержимое доказательство» государственного вмешательства в сектор кожаной обуви в Китае и Вьетнаме. «Вмешательство» проявляется в виде предоставления финансовых средств по низким % ставкам, налоговых каникул, аренды земли по ценам ниже рыночных, неправильной оценки имущества. Это государственное вмешательство ведет к демпингу, неприемлемому по правилам ВТО. В заявлении также констатировалось, что Китай и Вьетнам, продавая обувь по ценам ниже себестоимости (т.е. осуществляя демпинг), резко повысили свои доли участия на рынках европейских стран, вследствие чего производство обуви в странах ЕС может упасть на 30%, а количество занятых – сократиться на 40 тыс.

Из данных, приводимых в этой связи английским журналом *Leather International*, следует, что

**ЕС выработал новые правила, призванные препятствовать нелегальной торговле черной икрой. Правила предусматривают наличие обязательной этикетки на всех типах расфасовок импортируемой и экспортируемой черной икры, появляющейся на европейских рынках. Эта этикетка, имеющая соответствующий уровень защиты, не допускающий подделку, служит сертификатом «законного и правильного» производства и коммерциализации ценного товара.**

**Прайм-ТАСС, 2.6.2006г.**

**Участники проходившего 25 окт. 2006г. в Париже под эгидой Sitelesc 10 европейского саммита по микроэлектронике, подчеркивали, что общая емкость рынка полупроводниковых приборов (ПП) неизменно расширяется уже в течение 5 лет. Заводы загружены практически на полную мощность, а цены довольно стабильны. Даже в 2010г. на долю КНР будет приходиться 2,5% мирового производства ПП, а удельный вес Индии будет еще меньше (0,7%).**

**БИКИ, 13.2.2007г.**

за янв.-апр. 2005г. китайский экспорт обуви в ЕС вырос на 700%, цены обуви снизились в среднем на 25%. 50% закупок обуви было произведено на китайских фабриках, построенных компаниями из стран ЕС и являющихся полностью или частично их собственностью. Из этого делается вывод, что для стран ЕС возникла угроза потери 100 тыс. рабочих мест в кожевенно-обувной промышленности и в производстве кожаных изделий.

Интерес представляет механизм ценообразования на рынке обуви стран ЕС, который комментирует упомянутый английский журнал. Указывается, что при снижении розничных цен обуви на 25% львиную долю прибыли от реализации обуви, изготовленной в Китае, получают европейские импортеры, которые прямо или косвенно представляют собой крупные европейские обувные компании, которые раньше производили обувь на собственных фабриках. Теперь же им намного выгоднее производить ее в Китае. Так, в Европе пара обуви, себестоимость которой оценивается в 40 евро, в розничной торговле продается за 160 евро.

Аналогичная обувь китайского производства при ее максимальной себестоимости 20 евро за пару должна иметь розничную цену 80 евро за пару (если применять тот же коэффициент умножения). Однако в действительности розничная цена составляет 120 евро за пару при условии ее снижения на 25%, т.е. такая обувь продается все еще на 50% дороже, чем она может или должна стоить (имея в виду гипотетическую цену 80 евро за пару). Это и является источником хорошей прибыли для крупных европейских обувных фабрик, которые имеют доступ к финансовым источникам, необходимым для создания новых производственных предприятий за рубежом, закрывая одновременно свои предприятия в собственной стране. От наплыва китайской обуви страдает тыс. мелких и средних обувных фабрик в ЕС с численностью занятых от 50 до 100 квалифицированных рабочих.

После установления факта демпинга китайской и вьетнамской обуви на рынке европейских стран Еврокомиссия предложила ввести временные (предположительно на пять – шесть месяцев) антидемпинговые пошлины до 19,4% на импортируемую из Китая кожаную обувь и до 16,8% на подобную обувь из Вьетнама. Это предложение вначале должно быть одобрено Советом министров ЕС. И, как показало голосование в Антидемпинговом комитете ЕС в марте, 10 стран-членов высказались против плана Брюсселя, а 11 стран-членов воздержались. Однако это голосование считалось лишь «консультативным» и Еврокомиссия надеется достичь консенсуса. Производящие обувь страны – Италия, Испания и Португалия – потребовали введения высоких пошлин, чем предложено в плане Брюсселя, тогда как другие страны-члены высказались вообще против принятия каких бы то ни было мер, учитывая возможное отрицательное воздействие на цены (рост инфляции).

Предложение Еврокомиссии по антидемпинговому законодательству вызвало неоднозначную реак-



цию различных организаций как в Европе, так и Китае. Так, генеральный секретарь Европейской кожаной ассоциации (Cotance) не считает размер антидемпинговых пошлин слишком высоким по сравнению с Мексикой и Бразилией, где импортные пошлины были повышены на 200 или даже 300%. Низкой является и средняя стоимость ввозимой в ЕС обуви из Китая. Пара такой обуви может стоить 2-3 евро, но даже при цене 10 евро за пару обувь может подорожать лишь на 2 евро, что для европейского потребителя не будет обременительно. К тому же, предложение Еврокомиссии не представляет собой механизма, способного гарантировать длительную защиту для европейских обувщиков.

По мнению главного управляющего Британской обувной ассоциации (BFA), предложение Еврокомиссии о введении антидемпинговых пошлин сроком на шесть месяцев является разумной мерой. По его данным, в 2005г. в Великобританию было ввезено 95 млн. пар кожаной обуви (исключая детскую обувь) из Китая и Вьетнама на 600 млн. ф. ст. Таким образом, средняя оптовая цена импортной (китайской) обуви составила 6 ф. ст. за пару. В случае введения антидемпинговых пошлин (в среднем в 17%) стоимость годового импорта кожаной обуви может вырасти на 100 млн. ф. ст. Эта цифра равнялась бы 2% общей суммы расходов английских потребителей на обувь, находящихся на уровне 5-5,5 млрд. ф. ст. в год. Таким образом, эффект от повышения пошлин был бы небольшим и не отразился бы на потребительском бюджете.

Ряд всемирно известных крупнейших обувных компаний – Nike, Reebok, Adidas, Puma в совместном обращении к Комиссии ЕС просят не вводить ограничений на экспорт обуви из Китая в Европу. Nike считает, что принятие антидемпинговых мер относительно импортной обуви вызовет больший отрицательный эффект, чем тот, который чувствуется в текстильной промышленности. До 70% продаваемой в Европе спортивной обуви поступает из Китая и других стран Азии. Независимо от мер, которые может принять ЕС, они вряд ли смогут содействовать созданию новых рабочих мест в Европе.

Китайские организации выразили несогласие с выводами Еврокомиссии по результатам исследований китайских обувных фабрик. Официальный представитель торговой палаты КНР (Отдел импорта и экспорта товаров легкой промышленности) заявил, что ни одной из обследованных китайских обувных фабрик не был предоставлен статус рыночной экономики и что ЕС проигнорировал тот факт, что промышленность в Китае не контролируется правительством и не пользуется его поддержкой.

По мнению китайской обувной фирмы Dongyi Shoes (г.Венжу), импортирующей оборудование и материалы для производства обуви, введение антидемпинговых пошлин отрицательно скажется на торговых отношениях КНР с европейскими странами. Китай ежегодно ввозит из Европы кожи на 300 млн. долл. и оборудования для производства обуви на 50 млн. долл.

Восемь китайских обувных предприятий в провинции Гуандун образовали альянс, чтобы побудить национальную обувную промышленность согласованно выступать в ответ на антидемпинговое расследование ЕС. В заявлении альянса по этому поводу говорится об отсутствии прямой связи между убытками некоторых производителей обуви в ЕС и экспортом обуви из Китая в страны ЕС после отмены глобальной системы квот с 1 янв. 2005г. Из 13 китайских фирм по выпуску кожаной обуви, выбранных для антидемпингового расследования ЕС, семь фирм расположены в провинции Гуандун с инвестициями из Гонконга и Тайваня. Согласно заявлению генерального менеджера одной из этих фирм, альянс обратится за помощью ко всем 1300 китайским обувным предприятиям с общим числом занятых 4 млн., чтобы принять контрмеры в ответ на несправедливые действия со стороны ЕС. По подсчету членов альянса, под антидемпинговое расследование ЕС подпадает обувь китайского производства на 730 млн. долл.

В связи с резким ростом импорта китайской обуви в ЕС Еврокомиссия до начала апр. 2006г. должна была ввести временные санкции, а до середины окт. установить повышенные таможенные тарифы с возможным сроком действия до 2011г. Действующий импортный тариф на обувь составляет 10%. По оценкам английских групп розничной торговли, принятие решения Еврокомиссии означает повышение розничной цены пары обуви максимум на 10 евро (12,05 долл.).

Страны ЕС являются крупнейшим рынком сбыта для обуви из Вьетнама, и антидемпинговое расследование ЕС усугубило трудности обувной промышленности страны, вследствие чего в 2005г. ее экспортная выручка составила 3 млрд. долл. вместо запланированных 3,3 млрд. По сообщению пекинской газеты People's Daily, в результате антидемпинговых мероприятий ЕС почти полмиллиона занятых во вьетнамской обувной промышленности могут потерять работу. По сообщениям Кожанно-обувной ассоциации Вьетнама, на вьетнамскую кожаную обувь ЕС, возможно, повысит пошлину до 16,8%. Поэтому ряд обувных фирм с иностранными инвестициями уже планируют вывод своих обувных фабрик из Вьетнама, опасаясь ослабления конкурентоспособности своей продукции.

В прошлом году Вьетнам экспортировал в ЕС 265 млн. пар обуви. Согласно пресс-релизу ЕС, направленного во Вьетнам, 80 млн. пар обуви будут подлежать обложению новыми (повышенными) тарифами. В 2006г. объем экспортной выручки страны будет зависеть от окончательного решения Еврокомиссии по текущему антидемпинговому делу. Вьетнамские производители кожаной обуви рассчитывают довести ее выпуск до 3,7 млрд. долл., основными рынками сбыта останутся ЕС, США и Япония. Экспорт обуви из Вьетнама в США в 2005г. вырос до 620 млн. долл. (+15%), и американский рынок рассматривается как вариант решения проблем вьетнамской обувной промышленности.

В свете антидемпингового законодательства ЕС вьетнамская Кожевенно-обувная ассоциация стимулирует местные обувные фирмы активнее осваивать альтернативные рынки, включая Мексику, Канаду, Бразилию, Южную Корею, Центральную Азию и Восточную Европу. БИКИ, 1.6.2006г.

### Рыба

– Министры сельского хозяйства и рыболовства 25 стран-членов Евросоюза накануне вечером на встрече в Люксембурге согласовали квоты на вылов рыбы в Балтийском море на 2007г., сообщили в пресс-службе Совета ЕС. Решение было принято большинством, против проголосовала только Польша.

Согласно достигнутой договоренности, промысел трески в Восточной Балтике в 2007г. будет сокращен на 10%, в Западной – на 6%.

Квота на ловлю лосося в будущем году – на 5% меньше, чем в нынешнем, а объем промысла шпрот, напротив, увеличится на 8%. Министры одобрили также запрет на рыбный промысел в Западной Балтике сроком на 117 дней, в Восточной Балтике – на 138, в других зонах акватории – на 25-27 дней. Ограничения эти вводятся с целью восстановления запасов трески. РИА «Новости», 25.10.2006г.

– Противостояние между представителями Гринписа (Greenpeace) и марсельскими рыбаками по поводу вылова красного тунца, затронуло и фламандских рыболовов. Государства-члены Евро-

пейского Союза должны снизить квоты на вылов рыбы. В результате бескомпромиссной позиции экологов и представителей всех «зеленых» партий стран Евросоюза было принято решение о снижении объемов промыслового рыболовства, чтобы дать возможность безболезненно проходить цикл восстановления целому ряду популяций рыб. В результате этих решений на 2006г. намечено сокращение численности фламандского рыболовного флота на 10%. L'Echo, 25.8.2006г.

– ЕС выработал новые правила, призванные препятствовать нелегальной торговле черной икрой. Правила предусматривают наличие обязательной этикетки на всех типах расфасовок импортируемой и экспортируемой черной икры, появляющейся на европейских рынках. Эта специальная этикетка, имеющая соответствующий уровень защиты, не допускающий подделку, служит сертификатом «законного и правильного» производства и коммерциализации ценного товара. За последние 5 лет в ЕС выявлены свыше 12 т «нелегальной» и контрабандной и поддельной черной икры. С требованием ужесточить правила торговли осетровой икрой выступают многие природоохранительные организации Европы и мира. Прайм-ТАСС, 2.6.2006г.

### Телеком, космос, СМИ

– Участники проходившего 25 окт. 2006г. в Париже под эгидой Sitelesc 10 европейского саммита по микроэлектронике, оценивая прогнозы дальнейшего ее развития, проявили больше оптимизма, чем год назад. Так, если в 2005г. этот форум в основном прошел под знаком «осторожных высказываний» представителей IC Insights и STMicroelectronics в отношении судьбы отрасли, то в 2006г. тон оценок стал несколько иным, несмотря на то, что особых изменений, как там отмечалось, в этой сфере в обозримом будущем не предвидится. Одной из характерных особенностей форума стало появление приверженцев той точки зрения, что полупроводниковая промышленность перестает быть подверженной циклическим колебаниям. Во всяком случае подчеркивалось, что общая емкость рынка полупроводниковых приборов (ПП) неизменно расширяется уже в течение 5 лет, заводы загружены практически на полную мощность, а цены довольно стабильны – так что покупателям в целом вряд ли стоит беспокоиться насчет обеспечения себя в достаточных количествах требующимися им ПП.

Радикальнее других изменил свою позицию в последнее время президент IC Insights Б. Маклин, в течение нескольких лет считавшийся одним из наиболее убежденных пессимистов, но теперь пришедший к заключению, что «хоронить» отрасль не стоит. Среди аргументов, которыми он руководствовался, были, в частности, следующие: предстоящее окончание войны в Ираке, очередные выборы президента США (которые обычно сопровождаются экономическим ростом), обновление

**Согласно данным очередного годового исследования European Information Technology Observatory (EITO), емкость рынка средств и услуг информационных и телекоммуникационных технологий в странах ЕС в 2006г. превысила уровень пред.г. на 3,1% и составила порядка 644 млрд. евро. Улучшение общеэкономической ситуации и продвижение новых цифровых технологий обеспечивают благоприятные возможности для дальнейшего развития данного сегмента.**

**БИКИ, 23.1.2007г.**

**В Дании уровень утилизации отработавшей бытовой электротехники и электроники в середине текущего десятилетия превышал 75%, т.е. 14 кг. этой техники в расчете на душу населения (среднеевропейский показатель составляет 4 кг.). Утилизация отработавшей бытовой электротехники и электроники в стране осуществляется муниципалитетами (а не фирмами-поставщиками), которые ведут сбор отработавшей техники, причем затраты на утилизацию включаются в конечную цену этого оборудования.**

**Проблема утилизации отработавшей бытовой электротехники и электроники приобрела большую важность в КНР. В 2003-05гг. жители КНР отправили на свалку 6 млн. стиральных машин, 5 млн. телевизоров и 4 млн. холодильников.**

**БИКИ, 11.1.2007г.**

парка персональных компьютеров после выхода на рынок операционной системы Microsoft Vista, фактическое окончание эры аналогового телевидения в США в 2009г. и развертывание цифрового, не прекращающегося распространение мобильной телефонии (в 2007г. мировой парк сотовых телефонов способен дойти до уровня 3 млрд. шт.) и все большее расширение применения ИС в других видах оборудования бытового назначения (потребляющего сейчас уже порядка 60% всего их мирового производства).

Среди проблем, поднимавшихся на последнем европейском саммите по микроэлектронике, рассматривалась угроза Европе в нише ПП со стороны ведущих стран Азии. Однако, по мнению Б. Маклина, переоценивать ее не стоит, ибо даже в 2010г. на долю КНР будет приходиться 2,5% мирового производства ПП, а удельный вес Индии будет еще меньше (0,7%). Касаясь влияния на динамику цен на ИС ведущего мирового отливщика TSMC, глава IC Insights считает его вполне естественным, учитывая активное повышение им своей производительности. Средняя стоимость изготовления подложки у этой фирмы, в начале 2003г. составлявшая 1,1 тыс.долл., в начале 2005г. уменьшилась до 950 долл., а во II кв. 2006г. дошла до 650 долл. Ее продажные цены упали с 1,5 тыс.долл. до 1349 долл. На оптимистичный лад главу IC Insights настраивает и набирающая все большую силу тенденция к сокращению доли инвестиций в общих размерах оборота компаний отрасли – в первую очередь у новых fabless-фирм. Несколько сдержаннее в своих прогнозах был глава экономического подразделения STMicroelectronics Ж.-Ф. Довэн, не находящий новых перспективных сфер применения ПП. Однако это не означает, что он «ставит крест» на развитии отрасли в Европе – если не в сфере производства и продаж, то в области концептуальных разработок. БИКИ, 13.2.2007г.

– Согласно данным очередного годового исследования European Information Technology Observatory (EITO), проведенного по заказу GfK совместно с IDC, емкость рынка средств и услуг информационных и телекоммуникационных технологий в странах ЕС в 2006г. превысила уровень пред.г. на 3,1% и составила порядка 644 млрд. евро. Указанный прирост был несколько ниже имевшего место в 2004г. (3,8%) и в 2005г. (4,1%).

Как утверждает президент EITO К. Ламноргни, улучшение общеэкономической ситуации и продвижение новых цифровых технологий обеспечивают благоприятные возможности для дальнейшего развития данного сегмента.

Емкость ниши информатики, по расчетам EITO, в 2006г. увеличилась на 3,8% – до 305 млрд. евро, а телекоммуникационной – на 2,9% и достигла 339 млрд. евро. Разрыв в темпах прироста между двумя секторами в 2007г. может стать еще более значительным: судя по всему, в первом годовом прирост способен составить 4,2%, а во втором –

лишь 1,7%. Средний показатель при этом должен равняться 2,9%.

В 2006г. наибольший прирост был зарегистрирован в Испании (5,2%), за которой следовали Великобритания (3,3%), Франция (2,3%), Италия (2%) и ФРГ (1,6%). В 2007г., как ожидает президент EITO, произойдет по крайней мере смена вице-лидера: им станет Франция (где тот же показатель будет равен 3,1%), которая пропустит вперед только Испанию (4,5%).

В сфере информатики в 2006г. лидерство по темпам прироста емкости рынка принадлежало программному обеспечению (6,3%), на рынке оборудования было зарегистрировано сокращение на 0,3% в нише серверов и на 1,2% – персональных компьютеров.

В сфере связи ситуация в 2006г. развивалась следующим образом. Емкость рынка услуг мобильной телефонии возросла на 3,8%, а стационарной – сократилась на 4,3%. Особое внимание указанный источник уделяет новым применениям, в т.ч. развитию Web 2.0. БИКИ, 23.1.2007г.

– Еврокомиссия в среду наложит второй крупнейший в этом году картельный штраф – в 750 млн. евро (976 млн.долл.) – на нескольких производителей электрооборудования за согласование цен.

За участие в картеле, функционировавшем на рынке элегазовых распределительных устройств, Siemens будет оштрафован на 400 млн. евро. Это второй по величине индивидуальный штраф за участие в картеле в истории Еврокомиссии. Величина взыскания с Mitsubishi составит 100 млн. евро, с Toshiba – 80 млн. евро, с Hitachi – 50 млн. евро. Alstom продал подразделение, участвовавшее в картеле, однако должен будет заплатить штраф в 60 млн. евро. Рейтер, 23.1.2007г.

– Утилизация отработавшей бытовой электротехники и электроники является важной проблемой защиты окружающей среды во всех, особенно в промышленно развитых, странах. В ЕС действует специальная директива (European Directive on Waste from Electrical and Electronic Equipment), направленная на максимальное расширение утилизации и повторного использования указанных отходов. Кроме того, в странах ЕС также существует директива, ограничивающая использование в электротехническом и электронном оборудовании некоторых опасных для здоровья соединений (Directive on the Restriction of the use of certain hazardous substances).

В Дании уровень утилизации отработавшей бытовой электротехники и электроники в середине текущего десятилетия превышал 75%, т.е. 14 кг. этой техники в расчете на душу населения (среднеевропейский показатель составляет 4 кг). Утилизация отработавшей бытовой электротехники и электроники в стране осуществляется муниципалитетами (а не фирмами-поставщиками), которые ведут сбор отработавшей техники, причем затраты на утилизацию включаются в конечную цену этого оборудования.

С 1994г. в ФРГ действует специальное законодательство об обработке твердых отходов. Недавно в связи с принятием директив ЕС по отработавшей бытовой электротехнике и электронике и ограничениям на использование в этой технике вредных для здоровья соединений в стране создано центральное координационное агентство Elektro-Altgeraete-Register (WEEE Register). Агентство финансируется фирмами отрасли, однако располагает разрешением на деятельность в качестве государственного органа.

С конца предыдущего десятилетия в Норвегии осуществляется широкомасштабная утилизация отработавшей бытовой электротехники и электроники. Ответственность за выполнение этой деятельности в стране возлагается на две бесприбыльные компании. С 2004г. в национальное законодательство об утилизации отработавшей бытовой электротехники и электроники внесены серьезные изменения, которые касаются повышения «прозрачности» операций по сбору указанной техники.

Проблема утилизации отработавшей бытовой электротехники и электроники приобрела большую важность в КНР. В течение двух последних десятилетий вследствие быстрого роста ВВП объем отработавшей техники ежегодно возрастает на 9%. С конца 90гг. ежегодные темпы роста абонентов мобильной связи в КНР превышают 10%. В 2003-05гг. жители КНР отправили на свалку 6 млн. стиральных машин, 5 млн. телевизоров и 4 млн. холодильников.

С июля 2005г. в КНР действует законодательство об ограничениях в использовании вредных для здоровья соединений при выпуске бытовой электротехники и электроники, а также об ее утилизации. Это законодательство (в отличие от существующего в ЕС) охватывает значительно широкий круг компаний (от производителей и дистрибьюторов до импортеров и розничных торговцев), на которые возлагается индивидуальная ответственность за соблюдение существующих норм, а их нарушение влечет выплату штрафа. Кроме то-

го, сейчас каждое электротехническое или электронное изделие, импортируемое в КНР, проходит проверку в авторизованных и сертифицированных учреждениях или лабораториях.

Утилизацию отработавшей бытовой электротехники и электроники в КНР преимущественно осуществляют небольшие частные мастерские, не имеющие официального разрешения на такую деятельность. После извлечения годных для дальнейшей эксплуатации узлов и ценных тяжелых металлов отработавшую технику, как правило, отправляют на свалки для муниципальных твердых отходов.

Активная деятельность таких мастерских обусловлена несовершенством законодательства КНР об утилизации отработавшей бытовой электротехники и электроники, а также высоким уровнем безработицы, особенно в сельских районах. Персонал мастерских характеризуется низким уровнем квалификации, а их деятельность сопряжена с серьезной потенциальной опасностью для окружающей среды.

По мнению экспертов, в КНР пока отсутствует четкое понимание необходимости утилизации отработавшей бытовой электротехники и электроники, в частности мобильных телефонов. В этой связи в стране осуществляются различные мероприятия, прежде всего создание СП, использующих современные технологии из Японии и европейских стран.

С 2003г. в г.Сучжоу (недалеко от Шанхая) японская компания Suzhou Tonghe Resource Integrated Treatment осуществляет влажную обработку отработавшей бытовой электротехники и электроники для извлечения золота. Ежемесячно компания получает 10 кг. золота чистотой 99,99%.

В связи с успешными результатами деятельности изучается возможность расширения производства с использованием технологии влажной обработки. Кроме того, предполагается также внедрить линию сухой обработки для извлечения других металлов.

В марте 2006г. в г.Уси (также недалеко от Шанхая) введено в эксплуатацию крупное предприятие по утилизации отработавшей бытовой электротехники и электроники. Ежегодная мощность этого предприятия составляет 500 тыс.т.

75% китайского экспорта электронного оборудования приходится на долю СП и крупных национальных предприятий. В ближайшей перспективе большинство этих компаний предполагают включить вопросы утилизации продукции в свои кратко- и долгосрочные экологические программы. Кроме того, СП с участием иностранного капитала располагают возможностью воспользоваться опытом материнских компаний.

В 2004г. Motorola China собрала 3 т. отработавших мобильных телефонов и принадлежностей для дальнейшей утилизации. Сейчас эта деятельность осуществляется компанией еще более высокими темпами, что обусловлено быстрым распространением мобильной связи, особенно в сельских районах КНР.

**По заявлению Комиссии ЕС, урегулирование не- большого/среднего по масштабам спора в одной Великобритании, например, может потребовать до 1,5 млн. евро при рассмотрении дела в первой инстанции и до 1 млн. – в апелляционном суде. При наличии Европейского патентного суда, предлагаемого в рамках Еp1а, эти расходы сократились бы соответственно до 415 тыс. и 220 тыс. евро. Присоединение к Еp1а позволило бы правительствам ЕС вернуться к замороженным переговорам по Общесоюзному патенту, перспектива которых сейчас представляется очень отдаленной.**

**Общесоюзный патент дал бы компаниям ЕС возможность сэкономить значительные средства и сделал бы Европу более привлекательным рынком для инвесторов.**

**БИКИ, 28.12.2006г.**

В июле 2005г. компании Suning Electronics Group и TCL приступили к реализации совместной опытной программы. В рамках этой программы за старый телевизор покупателю выплачивается 200-500 юаней при условии покупки телевизора TCL в магазине Suning. БИКИ, 11.1.2007г.

– Согласно заявлению Ч. Маккриви, члена Комиссии ЕС, ответственного за внутренний рынок и услуги, продолжительная кампания за установление эффективного паневропейского патентного режима находится под угрозой коллапса, так как инициатива по упрощению системы разрешения патентных споров не получила поддержки Франции и других стран союза.

Комиссия просила у членов ЕС мандат на проведение переговоров о присоединении союза к Европейскому соглашению по патентным спорам (European Patent Litigation Agreement – Epla), целью которого является создание центрального Европейского патентного суда и разработка общих правил рассмотрения патентных споров в судах низшей инстанции. Однако 4 дек. национальные правительства не согласились с предложениями Ч. Маккриви, заявив о том, что ЕС должен иметь собственные правила патентных судебных разбирательств.

Очередная неудачная попытка реформирования патентного режима в ЕС не вселяет надежд его бизнес-сообществу, которое уже давно высказывало недовольство фрагментарностью и неэффективностью этого режима. В 2003г. правительства стран ЕС не приняли амбициозного плана введения Общесоюзного патента, так как не смогли договориться о том, какие европейские языки должны применяться при переводе патентных заявок. Патенты, выданные в одной стране ЕС, не имеют силы в других государствах Союза, что абсолютно неприемлемо для компаний, желающих максимально использовать преимущества единого внутреннего рынка.

Не устраивает деловое сообщество ЕС и отсутствие гармонизированной системы разрешения патентных споров. Чтобы урегулировать последнее, компании вынуждены обращаться в национальные суды различных стран-членов, что выливается в большие денежные и временные затраты. По заявлению Комиссии ЕС, урегулирование небольшого/среднего по масштабам спора в одной Великобритании, например, может потребовать до 1,5 млн. евро при рассмотрении дела в первой инстанции и до 1 млн. – в апелляционном суде. При наличии Европейского патентного суда, предлагаемого в рамках Epla, эти расходы сократились бы соответственно до 415 тыс. и 220 тыс. евро. Присоединение к Epla позволило бы правительствам ЕС вернуться к замороженным переговорам по Общесоюзному патенту, перспектива которых сейчас представляется очень отдаленной.

По словам Ч. Маккриви, Общесоюзный патент дал бы компаниям ЕС возможность сэкономить значительные средства и сделал бы Европу более привлекательным рынком для инвесторов. Однако

прошло 20 лет, а соответствующее соглашение так и не достигнуто.

Провал новой попытки Комиссии ЕС глубоко разочаровал европейское деловое сообщество. По заявлению Дж. Шовэна, главы юридического отдела паневропейской ассоциации Unice, для них неприемлемо отсутствие у членов ЕС желания найти конструктивное решение по данному вопросу. Необходимо внимательно относиться к любым предлагаемым способам улучшения европейской патентной системы, среди которых одним из наиболее перспективных является присоединение к Epla. БИКИ, 28.12.2006г.

– Как сообщает Financial Times, способ разрешения патентных споров в Европе может быть существенно изменен. Предложения, с которыми выступили судебные органы этого региона, предусматривают создание нового единого Европейского патентного суда и вводят строгие временные рамки для участников судебных разбирательств. Их цель состоит в том, чтобы срок разрешения патентных споров (включая любые апелляции) был ограничен двумя годами.

Согласно предложениям, суд будет рассматривать факты и аргументы сторон, опираясь преимущественно на представленные ему документы; на устные слушания отводится в принципе один день. Это может сократить стоимость патентных разбирательств в такой стране, как Великобритания, на 2/3. Известно, что в английских судах споры по патентным правам решаются относительно быстро, а связанные с их рассмотрением затраты составляют обычно 1-1,5 млн. евро.

В случае принятия предложений ускорятся также слушания в странах, где рассмотрение споров обходится дешевле, но занимает больше времени. Это касается Франции и Италии, где стороны часто тратят на судебное разбирательство по четыре – пять лет.

Изобретатели, компании и юристы давно настаивали на реформе существующей в Европе неэффективной системы патентных разбирательств, в соответствии с которой споры должны рассматриваться отдельно в каждой стране. Помимо дополнительных затрат, в этом случае возникает риск вынесения разными судами противоречивых решений, несмотря на наличие Европейской патентной конвенции.

Европейская комиссия несколько лет назад подготовила собственное предложение, которое базируется на едином Общесоюзном патенте и предусматривает создание в Люксембурге центрального судебного органа по патентным спорам. Однако это предложение до сих пор не принято из-за затянувшихся споров о том, какие европейские языки должны применяться при переводе патентных заявок.

По оценке К. Муни, президента Ассоциации европейских юристов-патентоведов, стоимость разбирательства среднего по объему и сложности патентного спора по методу, предлагаемому старши-

ми судьями, может сократиться до 350 тыс. евро и таким образом будет намного меньше, чем, например, сейчас в Великобритании. Указанная ассоциация полностью поддерживает новый подход к разрешению патентных споров.

Положительная реакция видна и из первых комментариев компаний-клиентов. Ассоциация британских фармацевтических фирм, члены которой активно прибегают к защите своих патентных прав через суд, заявила, что она приветствует любые предложения, которые сделают патентные споры в суде более дешевыми, простыми и быстрыми в разрешении. Особенно выгодными новые правила рассмотрения данных споров будут для мелких компаний.

Предложения будут направлены в Европейскую комиссию, которая через несколько месяцев разработает способы усовершенствования работы патентных судов ЕС и достижения прогресса с единым Общесоюзным патентом. По мнению Н. Гарднера, главы отдела интеллектуальной собственности в юридической фирме Herbert Smith, шансов на реформирование европейских патентных судов значительно больше, чем когда-либо в прошлом. БИКИ, 25.11.2006г.

– Еврокомиссия предупредила Майкрософт (Microsoft) о возможности наложения на эту аме-

**Еврокомиссия предупредила Майкрософт (Microsoft) о возможности наложения на эту американскую корпорацию нового штрафа в 350 млн. евро. Компанию могут оштрафовать, если до 23 нояб. она не выполнит предъявленных требований ЕС в отношении обеспечения равных условий конкуренции на европейском рынке. В октябре этого года Майкрософт подала в Европейский суд юстиции в Люксембурге жалобу на Еврокомиссию, обязавшую в июле компанию выплатить дополнительный штраф в 280,5 млн. за ненадлежащее выполнение решения, вынесенного Брюсселем в марте 2004г. Первый уплаченный Майкрософт штраф за нарушение антимонопольного законодательства ЕС составил 497 млн. евро. Это самая крупная сумма штрафа из тех, что когда-либо применялись Еврокомиссией в отношении компаний.**

**РИА «Новости», 16.11.2006г.**

**Еврокомиссия приступает к демонтажу информационных границ между странами-членами ЕС и созданию единого информационного рынка. Еврокомиссия разработала план, который передаст в ведение Брюсселя регулирующие и надзорные функции в области унификации и последующей продажи частот для телевидения, интернета и нового поколения мобильной телефонной связи, использующей мультимедийные каналы. В результате реализации плана медийные и телекоммуникационные компании Европы смогут приобретать сегменты частот на всем унифицированном информационном пространстве ЕС.**

**Прайм-ТАСС, 5.6.2006г.**

риканскую корпорацию нового штрафа в 350 млн. евро. Компанию могут оштрафовать, если до 23 нояб. она не выполнит в полной мере всех ранее предъявленных требований исполнительной власти ЕС в отношении обеспечения равных условий конкуренции на европейском рынке, сообщили в четверг европейские СМИ. В окт. этого года Майкрософт подала в Европейский суд юстиции в Люксембурге жалобу на Еврокомиссию, обязавшую в июле компанию выплатить дополнительный штраф в 280,5 млн. за ненадлежащее выполнение решения, вынесенного Брюсселем в марте 2004г. Первый уплаченный Майкрософт штраф за нарушение антимонопольного законодательства ЕС составил 497 млн. евро. Это самая крупная сумма штрафа из тех, что когда-либо применялись Еврокомиссией в отношении компаний.

Признав Майкрософт виновной в злоупотреблении доминирующим положением на рынке операционных систем, исполнительная власть ЕС дала компании 90 дней для того, чтобы мультимедийный проигрыватель Media Player был исключен из предлагаемого на европейском рынке пакета операционной системы Windows. Еврокомиссия потребовала от Майкрософт в течение 120 дней открыть часть исходных кодов системы «Windows», чтобы позволить другим производителям программного обеспечения для серверов выпускать продукты, совместимые с этой системой.

Еврокомиссия может наложить запрет на продажу в странах-членах ЕС новой операционной системы Майкрософт – Windows Vista. В Брюсселе настаивают на том, чтобы из нового программного продукта Майкрософт, который должен поступить в Европе в продажу в 2007г., были удалены встроенные средства безопасности. В Еврокомиссии считают, что компания нарушает антимонопольное законодательство ЕС, навязывая пользователям свои продукты и лишая их возможности выбора. РИА «Новости», 16.11.2006г.

– Над полупроводниковой промышленностью Европы, похоже, все больше «сгущаются тучи». Начало реальному осложнению обстановки положили закрытие завода компании STMicroelectronics во французском г.Ренн и последовавший за этим перевод европейского производства кремниевых плат диаметром 150 мм. в Сингапур. Следующим шагом явилась продажа компанией Atmel завода в г. Нант (Франция) покупателю, не относящемуся к полупроводниковой нише. Важным этапом распыления европейского производственного потенциала сектора стала продажа летом 2006г. голландской Philips большей части акций отделения полупроводниковых приборов группе финансовых инвесторов и капитала одной из «самых европейских» американских компаний – Freescale консорциуму The Blackstone Group. И это не считая учреждения на базе подразделения ЗУ компании Infineon филиала, получившего название Qimonda, биржевое котирование акций которого, судя по имеющимся данным, до сих пор не

принесло желаемого результата. Пока Infineon сохраняет за собой 88% капитала данного филиала, но уже в скором времени намерена снизить долю участия менее чем до 50% – из-за высокой цикличности рынка запоминающих устройств. Не стоит забывать о крупных неприятностях, которые могут ожидать заводы фирм Altis Semiconductor и Freescale в Тулузе ориентировочно с 2009г. Компании Freescale, STMicroelectronics и Philips на совместном заводе в Кроле (близ Тулузы) изготавливают лишь опытные серии интегральных схем, применяя 65-нанометровую технологию (ориентированную на новые двухъядровые процессоры Intel), а полномасштабное производство осуществляется на условиях субподряда на Тайване.

Подобные явления далеко не единичны, причем особых предпосылок для активизации европейского производства в данный момент не просматривается. Европа, похоже, проявляет все меньшую готовность к широкомасштабному выпуску на своей территории создаваемых ею ИС, позволяя извлекать максимум выгод из собственных разработок азиатским отливщикам, в первую очередь из-за дефицита времени для выполнения в сжатые сроки крупных заказов.

В таких условиях в европейских деловых кругах все чаще поднимается вопрос о перспективах, уготованных целому ряду европейских исследовательских программ. Недостатка в идеях для новых концептуальных разработок в Европе (по крайней мере пока) не ощущается. Некоторые компании, судя по всему, готовы к увеличению расходов на НИОКР. Например, руководитель «NXP» заявил, что со временем ассигнования на эти цели у его фирмы будут расти, но когда это начнется – неизвестно. Ожидать же активного субсидирования общественными фондами исследований, результаты которых будут приносить крупные прибыли азиатским поставщикам, вряд ли приходится. БИКИ, 31.10.2006г.

– Недавно ЕС объявил о своих планах по реформе телекоммуникационной отрасли региона для снижения барьеров между странами и роста конкуренции в секторе. «Операторы, инноваторы, поставщики услуг и все пользователи мобильной связи получают выгоду от создания единых правил в отрасли», – отметила В. Реддинг, уполномоченная по информационной политике в ЕС. Проект предполагает, с помощью современных технологий усилить конкуренцию в отрасли, например, начать разделение телекоммуникационных компаний от предлагаемых ими услуг, идея, которая сейчас апробируется в США.

В. Реддинг также предложила создать независимый регулирующий орган, который будет следить за выполнением правил и законов в единой телекоммуникационной отрасли ЕС, чтобы предотвратить различие в законах, и тем самым избежать получения выгод одних компаний за счет других. Кроме того, Комиссия планирует сократить ряд правил с 12 до 8 пунктов. В. Реддинг отметила, что ее цель упростить законы в отрасли. Однако

все ее предложения вызвали резкое негодование в секторе, которые назвали их «популистскими».

Немецкая компания Deutsche Telecom вероятно является самым ярким оппонентом новых шагов Брюсселя. Так, В. Реддинг особенно выделила позицию Берлина из-за монополистского положения Deutsche Telecom. В частности, она собирается начать судебный процесс против Германии, если они не изменят правила в отрасли.

Очевидно, «что с открытием рынка в отрасль придут инвестиции и снизятся цены для потребителей. Нам нужно покончить с практикой монополии отдельных стран и отдельных игроков рынка. На Deutsche Telecom и France Telecom приходится 80% рынка». Согласно последним данным из Брюсселя, в пред.г. стоимость отрасли электронных коммуникаций, включая голосовую, телефонную, мобильную и широкополосную связь составила 270 млрд. евро. Комиссия планирует передать предложения по проекту закона к концу 2006г. Euobserver. «Коринф», 1.8.2006г.

– Еврокомиссия приступает к демонтажу информационных границ между странами-членами ЕС и созданию единого информационного рынка. Еврокомиссия разработала специальный план, который передаст в ведение Брюсселя регулирующие и надзорные функции в области унификации и последующей продажи частот для телевидения, Интернета и нового поколения мобильной телефонной связи, использующей мультимедийные каналы.

Этот план будет обнародован Еврокомиссией 28 июня и поступит на рассмотрение правительств стран-членов. В результате реализации плана медийные и телекоммуникационные компании Европы смогут приобретать сегменты частот на всем унифицированном информационном пространстве ЕС. Это, по мнению Еврокомиссии, приведет к подлинной информационной революции в Европе и даст импульс к созданию новых паневропейских медийных компаний, а также новых видов общеевропейской технологии в области информатики. Пока выдача лицензий и частот на вещание находится в ведении национальных правительств стран-членов ЕС, однако сейчас Еврокомиссия добивается их передачи в общеевропейское управление. Прайм-ТАСС, 5.6.2006г.

– WISEKey присоединился к VoicesforInnovation.org – глобальному сообществу, поддерживаемому Microsoft; деятельность сообщества направлена на то, чтобы способствовать повышению компетентности местных предпринимателей и новаторов и их участию в важных политических дискуссиях, проходящих во всем мире. Карлос Морейра (Carlos Moreira), председатель WISEKey, присутствовал на открытии в Брюсселе со Стивом Балмером (Steve Ballmer), гендиректором Microsoft, который провел презентацию Voices for Innovation. Это важный шаг для местных предпринимателей и торгово-промышленных предприятий, на деятельности которых отражаются масштабные дискуссии по технологиям. «Мы приглашаем

партнеров и клиентов WISEKey присоединиться к Voices for Innovation; проявив такую уникальную инициативу, Вы только выиграете», – сказал Карлос Морейра, председатель WISEKey.

Voices for Innovation – это глобальное сообщество, поддерживаемое Microsoft, деятельность которого направлена на то, чтобы способствовать повышению компетентности местных предпринимателей и новаторов и их участию в важных политических дискуссиях, проходящих во всем мире. Цель заключается в предложении участия тем, чья деятельность зависит от роста и прогресса индустрии, и проинформировать тех, кто задействован в формировании политики, о важности защиты интеллектуальной собственности, вклада в научные исследования и разработки, инноваций и роста, а также благосостояния потребителей.

Будучи членом сообщества Voices for Innovation, цель WISEKey и WISEKey ELA (расположенная на территории ЕС компания WISEKey для Испании и Латинской Америки) заключается в том, чтобы сыграть важную роль в формировании политических дискуссий по технологиям и нормативной базе, согласно которой действуете Вы и Ваши партнеры в ЕС.

**Европа заинтересована в сотрудничестве с Россией по перспективным космическим пилотируемым космическим транспортным системам. Переговоры с европейской стороной ведутся по созданию системы, в состав которой входит многоэтапный космический корабль «Клипер», «космический буксир» и грузовой контейнер. Многоэтапный «космический буксир» будет базироваться на орбитальной станции и «подтягивать» с низких орбит к станции различные космические модули, в т.ч. «Клипер» или грузовой контейнер с полезными грузами, которые доставляются с Земли на низкую орбиту. «Буксир» будет отстыковываться от орбитальной станции, где он будет постоянно «дежурить», подхватывать контейнер и доставлять его на станцию. Такая система позволяет существенно снизить цены доставки грузов на орбиту.**

**Прайм-ТАСС, 16.5.2006г.**

**Всего три европейских производителя продукции высокой технологии, в т.ч. немецкое предприятие SAP, получают оборот 1 млрд. евро. В США, которые явно доминируют в этой области, в этом секторе существуют 14 предприятий с миллиардными оборотами. Из 336 наиболее преуспевающих высокотехнологичных предприятий только 57 приходится на Европу. При этом их заметно опережают высокотехнологичные предприятия из Азии и США.**

**В качестве причины отставания – сравнительно низкие расходы европейских предприятий на научные исследования и опытно-конструкторские разработки. В США они ежегодно составляют 268 млрд.долл.; на европейском континенте – только 189 млрд.долл.**

**«Коринф», 1.3.2006г.**

Партнеры WISEKey могут посетить Интернет-страницу Voices for Innovation и активизировать свое участие, что позволит получать информацию о разработках как на европейском, так и на национальном уровнях. На Интернет-странице Voices for Innovation планируется организовать форум, где мы сможем делиться информацией о местных разработках, информацией по вопросам, влияющим на нашу предпринимательскую деятельность, историями об успешной деятельности и всевозможными событиями. На Интернет-странице Voices for Innovation интегрируются новые интерактивные средства, которые позволят общаться посредством голосовой связи. Чтобы обеспечить продолжительный успех и повысить значимость сообщества Voices for Innovation, WISEKey советует присоединиться к Voices for Innovation уже сегодня. PRNewswire, 17.5.2006г.

– Европе как месту размещения высокотехнологичного производства в ходе международной конкуренции угрожает отставание. «Если положение останется таким же, то через 10 лет европейская высокотехнологичная промышленность больше не будет играть никакой заметной роли», – сообщает К. Функе из фирмы McKinsey, представляя доклад о совещании предпринимателей во Франкфурте. К секторам высокой технологии McKinsey относит отрасли компьютерных программ, авиацию и космонавтику, а также оборону, информационную технику, развлекательную электронику и полупроводниковую промышленность. Объем высокотехнологичного производства в Европе McKinsey оценивает примерно в 650 млрд. евро.

Положение в отрасли советник McKinsey А. Антониан оценивает как «сомнительное, но еще не безнадежное». Пока только 17% крупнейших высокотехнологичных предприятий возникли в Европе. Всего три европейских производителя продукции высокой технологии, в т.ч. немецкое предприятие SAP, получают оборот 1 млрд. евро. В США, которые явно доминируют в этой области, в этом секторе существуют 14 предприятий с миллиардными оборотами. Из 336 наиболее преуспевающих высокотехнологичных предприятий только 57 приходится на Европу. При этом их заметно опережают высокотехнологичные предприятия из Азии и США. В результате страдает не только сама высокотехнологичная промышленность, но затронутыми оказываются и другие отрасли, в частности автомобилестроение, которое в свои изделия включает соответствующие компоненты.

Только в немногих высокотехнологичных отраслях европейцы еще занимают места в международной элите. Из 20 наиболее преуспевающих в мире авиационно-космических предприятий, а также промышленности вооружений 8 относятся к Европе. К ним принадлежат Eads, Rolls-Royce, Thales и Dassault. В области мобильной связи европейцы, имея такие предприятия, как Nokia, Ericsson и Alcatel, тоже находятся среди первых. Од-



нако особенно плохо, по данным McKinsey, обстоят дела в отрасли развлекательной электроники, а также в промышленности полупроводников.

В качестве причины отставания К. Функе прежде всего назвала сравнительно низкие расходы европейских предприятий на научные исследования и опытно-конструкторские разработки. В США они ежегодно составляют 268 млрд. долл.; на европейском континенте – только 189 млрд. долл. В 1981г. американские предприятия расходовали на исследования и разработки на 27% больше, чем их европейские конкуренты, в 2003г. разница составила уже 42%. Даже Китай преодолевает свое отставание. Если в 1991г. расходы китайских фирм равнялись 10% европейского уровня, то к 2003г. эта разница достигла уже 43%.

Дальнейшие причины отставания европейской отрасли высокой технологии консультант McKinsey Андониан видит в относительно небольших размерах европейских технологических центров, например, «кластеров» (форма кооперирования различных фирм с целью решения общей задачи. (Прим. перев.). Как в США (Silicon Valley), так и в Азии (Gumi City (Korea), существуют кластеры, имеющие 100 тыс. высокотехнологичных рабочих мест. «В Европе эти центры не только намного меньше, но и менее динамичны», – указывает Андониан. Распространенная в Германии стратегия, не позволяет занять в сравнительно тесных нишах места мирового рыночного лидера, особенно в секторе высокой технологии. «В этом секторе, – считает Андониан, – надо в глобальных масштабах быстро достигать критической величины».

В Европе в области высокой технологии не хватает талантливых менеджеров. «Совокупный резерв талантов здесь намного меньше, чем в Азии или в США», – отмечает Функе. Советники McKinsey подтверждают, что ведущие европейские специалисты, обладающие опытом в области высокой технологии, переманиваются американскими предприятиями. Важной предпосылкой для процветания отрасли высокой технологии является более долгосрочное финансирование. Часто эти деньги поступают от члена семьи владельца компании. «Это можно наблюдать, например, в высокотехнологичных кластерах в Скандинавии», – говорит Андониан. Так, Ericsson, как и ABB, в основном финансируется семьей Валленберг. В этом Скандинавия идет впереди всей остальной Европы. Особые требования предъявляются и к политике, считает Функе. Общественные ресурсы должны целеустремленно направляться на подготовку высококвалифицированных сотрудников. Следует сосредоточиваться по возможности на немногих, но сулящих успех кластерах, которым стоит оказывать поддержку. Требуется также, по ее мнению, чтобы небольшие предприятия высокотехнологичного сектора получали поддержку во всей Европе, как это уже делается в США, с помощью закона о малом бизнесе.

Но консультанты не хотят, чтобы их доклад был понят как обвинение в адрес промышленной поли-

тики. «Политика должна устанавливать рамочные условия, плановое вмешательство положения не улучшит», – говорит Андониан. Если удастся поднять высокотехнологичный сектор до уровня других отраслей промышленности, это даст большой эффект на рынке труда. «Мы, – говорит консультант, – рассчитываем на 4 млн. дополнительных рабочих мест в Европе, если потенциал высокотехнологичного сектора буде раскрыт полностью». Треть из них могла бы появиться в Германии. Frankfurter Allgemeine. «Коринф», 1.3.2006г.

– Европейская ассоциация производителей полупроводниковых приборов (ПП) EISA официально выразила беспокойство по поводу утраты конкурентоспособности соответствующей отрасли промышленности Европы. Однако не все представители европейских деловых кругов настроены в этом плане излишне пессимистично.

К таковым, например, относится нынешний президент одного из пяти отделений группы Royal Philips – компании Philips Semiconductors Ф. ван Хутен, который уверен в возможности сохранения рентабельности европейской индустрии при условии проведения ею эффективной инновационной политики и принятия действенных мер по повышению добавочной стоимости.

Касаясь вопроса о том, почему Philips сохраняет в своем составе отделение полупроводниковых приборов, доля которого в ее общем обороте – всего 15%, Ф. ван Хутен утверждает, что причина заключается в его рентабельности. Ряд наблюдателей обращает внимание на то, что, возглавив данную структуру, Ф. ван Хутен решил на ее реорганизацию, предполагающую большую степень открытости и наступательности действий, причем не в узко специализированных нишах, а в способных заинтересовать сразу целый ряд компаний – изготовителей бытовой электроники, например, китайских или тайваньских.

Это, по словам главы Philips Semiconductors, тем важно, что на внутрикорпоративные поставки у нее приходится всего 8% оборота, что означает преимущественную ориентацию на свободный рынок. Выступление на нем в немалой степени обеспечивает доступ к престижным исследовательским лабораториям Royal Philips, которые нередко дают отделениям группы возможность пополнять ассортимент весьма конкурентоспособной продукцией (будь то схемы для производства телевизоров, источники света или иные изделия). Однако руководитель Philips Semiconductors прибегает не только к использованию разработок самой Philips, но и, судя по всему, является сторонником сотрудничества в области интеллектуальной собственности с такими компаниями, как STMicroelectronics или Freescale.

Одна из задач, стоящая на повестке дня у Philips Semiconductors, – продвижение так называемого литейного субподряда за пределами Европы, неизбежно вытекающее из отрицательного отношения руководства концерна к самостоятельному созданию в дальнейшем современных мощностей

по производству ПП, которое предполагается заменять развитием партнерских связей. В этой связи неудивительно, что она не собирается строить свой собственный завод в КНР, а рассчитывает получать всю необходимую продукцию с совместного предприятия. Фирма уже имеет партнерское соглашение с «литейной» компанией ASMC и совместный завод в Сингапуре с TSMC.

Philips Semiconductors не исключает и производства непосредственно в Европе, считая, что оно вполне может быть конкурентоспособным при преимущественном сосредоточении на новинках, ориентированных на потребности европейских клиентов. В таких случаях, считают ее специалисты, вполне могут использоваться не слишком новые, но хорошо проявившие себя способы производства. Однако это предполагает непереносимое повышение производительности и снижение издержек.

В III кв. 2005г. мощности Philips Semiconductors в целом были загружены на 81%, ее оборот увеличился по сравнению со II кв. пред.г. на 9,5% – до 1193 млн. евро, а инвестиции равнялись 85 млн. евро.

В конце сент. 2005г. число занятых у компании во всем мире составляло 5,7 тыс. Отделение ПП имеет три исследовательских центра во Франции: в городах Кан, Ле-Ман и София-Антиполис. Все эти центры принимали активное участие в создании «телевизионной составляющей» для мобильных телефонов. На данный момент разработка уже одобрена тремя из пяти ведущих производителей сотовых аппаратов. Одним из наиболее рентабельных для себя рынков Philips Semiconductors считает автомобильный.

**Россия вложит на стадии строительства реактора ИТЭР во Франции более 0,5 млрд.долл. Документ, подписанный сегодня в Париже, рассчитан на 35-45 лет. Начало проекту ИТЭР было положено еще в Советском Союзе. Тогда атомщики СССР предложили мировому сообществу совместными средствами и усилиями построить установку новейшего поколения, используя наработки и опыт четырех ведущих мировых программ по управляемому синтезу. Это предложение было поддержано США, Францией и Японией.**

**Прайм-ТАСС, 21.11.2006г.**

**В рамках Болонского процесса Евросоюз намерен создать к 2010г. «европейское пространство высшего образования», которое будет предусматривать возможность свободного перемещения в образовательных целях преподавателей, студентов и школьников, а также более эффективное содействие признанию их квалификации».**

**Важнейшая роль в Болонском процессе отведена Европейской ассоциации университетов. На май 2005г. участниками процесса являются 45 государств. Единое европейское пространство в сфере высшего образования планируется создать к 2010г.**

**РИА «Новости», 30.5.2006г.**

У главы Philips Semiconductors имеются оппоненты, не исключающие продажи концерном отделения ПП, если его прибыли окажутся ниже 5%. Правда, они добавляют, что в любом случае раньше конца 2006г. это вряд ли произойдет. БИКИ, 11.2.2006г.

– Если операторы сотовой связи стран Евросоюза не снизят до апр. тарифы на международный роуминг, Еврокомиссия обяжет их это сделать законодательным путем. С таким предостережением выступила комиссар ЕС по информационному обществу и СМИ Вивьян Рединг. Еврокомиссия может законодательно обязать сотовых операторов ввести единые расценки на международный и национальный роуминг, отмечают региональные СМИ. В высшем органе исполнительной власти ЕС считают, что тарифы на международный роуминг в странах-членах этой региональной организации являются неоправданно завышенными. РИА «Новости», 7.2.2006г.

## Наука, образование

– Россия вложит на стадии строительства реактора ИТЭР во Франции более 0,5 млрд.долл, сообщили в Росатоме, комментируя подписанное в Париже соглашение о создании Международной организации по сооружению термоядерного экспериментального реактора на юге Франции.

При этом в российском атомном ведомстве уточнили, что «к сооружению реактора планируется приступить уже в начале 2007г.». Участие России в проекте ИТЭР будет заключаться в изготовлении и поставке на площадку реактора в Кадараше основного технологического оборудования по уже согласованному списку и денежного взноса. «Оборудование будет поставлено на 380 млн.долл., а денежный взнос за период сооружения составит 126 млн.долл.», – уточнили в Росатоме.

«Вклад России составляет в целом 10% от полной стоимости сооружения реактора. Такие же суммы внесут США, Китай, Индия, Республика Корея и Япония», – отметили в пресс-службе Росатома. Деятельность созданной сегодня в Париже международной организации предусматривается на весь срок существования проекта, то есть строительство, эксплуатация, вывод из эксплуатации и деактивация объекта. Ее персонал «будет формироваться, исходя из необходимой квалификации сотрудников и вкладов стран в реализацию проекта», подчеркнули в Росатоме.

Российские эксперты считают, что такое участие России в сооружении реактора, а затем и в исследованиях на нем, позволит создать в нашей стране промышленные технологии овладения энергией термоядерного синтеза и подготовить научные и инженерные кадры для будущих термоядерных электростанций.

Документ, подписанный сегодня в Париже, рассчитан на 35-45 лет, подчеркнули в российском атомном ведомстве. Начало проекту ИТЭР было положено еще в Советском Союзе. Тогда атомщики СССР предложили мировому сообще-

ству совместными средствами и усилиями построить установку новейшего поколения, используя наработки и опыт четырех ведущих мировых программ по управляемому синтезу. Это предложение было поддержано США, Францией и Японией. Летом 2005г. в Москве была подписана совместная декларация стран-участниц проекта, по которой было решено сооружать реактор во французском ядерном центре Кадараш. По расчетам строительство реактора займет 9 лет.

В Париже сегодня шесть стран и ЕС подписали соглашение о реализации проекта строительства первого в мире международного термоядерного экспериментального реактора ИТЭР. На церемонии присутствовали президент Франции Жак Ширак и председатель Еврокомиссии Жозе Мануэл Баррозу. Свои подписи под документом поставили представители России, США, Евросоюза, Китая, Республики Корея, Японии и Индии. Прайм-ТАСС, 21.11.2006г.

– В рамках Болонского процесса Евросоюз намерен создать к 2010г. так называемое «европейское пространство высшего образования», сообщил еврокомиссар по образованию Ян Фигель. «Целью Болонского процесса является создание к 2010г. европейского пространства высшего образования, которое будет предусматривать возможность свободного перемещения в образовательных целях преподавателей, студентов и школьников, а также более эффективное содействие признанию их квалификации», – сказал еврокомиссар по образованию в Брюсселе.

1-2 июня Фигель будет находиться с визитом в Москве, где примет участие во встрече министров образования стран «большой восьмерки». «Европейское пространство высшего образования будет представлять собой реальное геополитическое гуманитарное пространство от Рейкьявика до Владивостока», – пояснил еврокомиссар. Он сообщил, что Россия участвует в Болонском процессе, который охватывает 45 стран, с 2003г.

В июне 1999г. в городе Болонья министры 29 европейских государств подписали Декларацию о Европейском пространстве для высшего образования, которая положила начало так называемому Болонскому процессу.

Цель – построение единой стандартизированной системы обучения, позволяющей повысить занятость и мобильность граждан стран-участниц и сделать более привлекательной для студентов и преподавателей из других стран систему общеевропейского высшего образования.

Среди целей Болонского процесса – повышение качества и конкурентоспособности европейского образования на мировом рынке образовательных услуг, создание такой системы, которая обеспечивает сопоставимость национальных образовательных программ.

Важнейшая роль в Болонском процессе отведена Европейской ассоциации университетов. В Праге в 2001г. к Болонскому процессу подключились четыре новых участника. 18 сент. 2003г. в

Берлине на третьей конференции министров образования Европы к Болонскому процессу присоединилась Россия и еще шесть стран. На май 2005г. участниками процесса являются 45 государств. Единое европейское пространство в сфере высшего образования планируется создать к 2010г. РИА «Новости», 30.5.2006г.

– Европа на протяжении долгого времени не уделяла необходимого внимания созданию фонда для научных исследований. Но сейчас отношение к этому стало радикально меняться. ЕС предложило создать European Research Council (ERC), который намерен вложить 12 млрд. евро в научные исследования. Хотя проект был одобрен членами ERC, некоторые пункты вызывают сомнения. Предлагаемый проект должен сделать ЕС более конкурентоспособным в научном плане. Европа имеет первоклассные университеты, научные институты и исследовательские организации. Но оппоненты ЕС утверждают, что их деятельность фрагментарна и они не могут в полной мере проявить свой потенциал.

В США команды ученых по всей стране конкурируют друг с другом за получение грантов от National Science Foundation. Предполагаемая модель ERC будет создаваться по такой же схеме. Гранты будут присуждаться за создание определенных проектов на основе мнения научных кругов.

Предлагаемый в ЕС проект откроет двери для исследования в узких дисциплинах, которые будут выбираться Европейским парламентом и Комиссией ЕС. ERC будет создавать здоровую конкуренцию между учеными, но оставлять самим ученым на рассмотрение, какую область выбрать для исследований. Х. Новонти, глава European Research Advisory Board, консультационного отдела Комиссии, отмечает, что получение гранта от ERS уже будет говорить о признании исследования.

Создание ERC поможет улучшить уровень европейских ученых. С 1980г. по 2003г. Европа получила 68 Нобелевских лауреатов в медицине, физике и химии (154 в США). Учитывая увеличивающуюся конкуренцию со стороны Китая и Индии, доля Европы может снизиться.

Одной из главных причин низких научных результатов является отсутствие здоровой конкуренции среди ученых внутри ЕС. Другая причина – трудности привлечения молодых талантливых научных кадров. Согласно последним данным, Европе необходимо 700 тыс. научных работников, если будет поставлена цель повысить расходы на научные исследования (частные, государственные или ЕС) до 3% ВВП к 2010г. Многие молодые ученые покидают Европу и перебираются в США после окончания университетов. Х. Новонти отмечает, что ERC мог бы оказать помощь в решении этой проблемы. Организация могла бы помочь молодым ученым в реализации их идей получить независимость на ранних стадиях своей карьеры и таким образом, остаться в Европе.

Другим важным пунктом решения проблемы является создание своей собственной исследова-

тельской службы, свободной от бюрократизма, вмешательства Комиссии ЕС. В связи с этим 33 ведущих европейских ученых провели конференцию, чтобы разработать стратегию и правила деятельности организации.

Р.Хессе из Max Planck Institute в Германии утверждает, что самыми успешными исследовательскими институтами, которые дали миру наибольшее количество Нобелевских лауреатов, руководили ученые, а не политики. Многие ученые не одобряют создание ERC как исполнительного органа, полностью подотчетного Комиссии. Они утверждают, что таким образом будут игнорироваться рекомендации группы ведущих ученых и использоваться политические критерии при определении какой области науки нужно отдать приоритеты. Ученые хотят получить гарантии от влияния комиссии на деятельность организации.

ERC является юридической структурой, независимой от Комиссии ЕС. Основные научные органи-

зации, представляющие научные круги Великобритании, Франции, Германии, Польши и Испании, выразили поддержку такой модели. Идея получила также поддержку некоторых членов Европейского парламента и ряда правительств.

А. Митсос, глава Комиссии по научным исследованиям, говорит, что некоторым странам нравится идея ERC, поскольку им будет гарантирован бюджет в соответствии с квотой каждой страны. Другими словами, страны будут получать гранты пропорционально их вкладу в общий бюджет и учетом мнения ученых.

Окончательное решение юридической структуры ERC еще не определено и будет зависеть от Европейского парламента и членов Европейского комитета. Если они заинтересованы в поддержке ERC и высокой конкурентоспособности на международном рынке, то должны найти способы освободить ERC от политического влияния. Европа должна получить выгоду от своих научных разработок, получивших одобрение в научных кругах. Economist. «Коринф», 1.2.2006г.

**С 1980г. по 2003г. Европа получила 68 Нобелевских лауреатов в медицине, физике и химии (154 в США). Учитывая увеличивающуюся конкуренцию со стороны Китая и Индии, доля Европы может снизиться.**

**Одной из главных причин низких научных результатов является отсутствие здоровой конкуренции среди ученых внутри ЕС. Другая причина – трудности привлечения молодых талантливых научных кадров. Европе необходимо 700 тыс. научных работников, если будет поставлена цель повысить расходы на научные исследования до 3% ВВП к 2010г. Многие молодые ученые покидают Европу и перебираются в США после окончания университетов.**

«Коринф», 1.2.2006г.

**Европарламент одобрил в Страсбурге директиву ЕС, предусматривающую выдачу с 2013г. в странах-членах этой организации водительских прав единого образца. До 2010г. страны ЕС должны внести необходимые изменения в национальное законодательство, а к 2033г. в странах ЕС не должно остаться бумажных водительских удостоверений.**

РИА «Новости», 14.12.2006г.

**Европейские владельцы автотранспорта к 2033г. будут располагать водительскими правами единого образца. Такое положение, призванное навести порядок в сфере, где параллельно в обращении находятся 110 типов удостоверений, одобрили сегодня депутаты Европейского парламента.**

**С 2013г. все страны ЕС смогут выдавать права только единого образца, в то время как национальные документы их нынешние владельцы смогут обменивать вплоть до 2033г. Основная цель – создание общеевропейской базы данных по автомобилям, с введением современных водительских прав, оснащенных чипами, информацию в которых невозможно сфальсифицировать.**

Прайм-ТАСС, 14.12.2006г.

## Транспорт, строительство

– Еврокомиссия запретила 9 российским авиакомпаниям полеты в ЕС по соображениям безопасности.

Как сообщила пресс-служба Еврокомиссии, компании «Аэро-Рент», «Татарстан», «Атлант-Союз», «Авиакон Зитотранс», «Центравиа», «Газпромавиа», «Лукойл», «Русское небо» и «Ютэйр» вошли в опубликованную сегодня новую редакцию европейского «черного списка» авиаперевозчиков. В него включаются те компании, которые не удовлетворяют европейским нормам безопасности полетов.

Еврокомиссия уточнила, что решение в отношении российских перевозчиков принято в тесном контакте с российскими властями. По итогам переговоров с европейскими экспертами Россия согласилась 12 фев. 2007г. ввести запрет на регулярные и чартерные рейсы этих компаний в страны ЕС. В этой связи Еврокомиссия подчеркивает, что впервые страна, находящаяся вне ЕС, используя собранные европейскими экспертами данные, ввела ограничения на полеты своих авиакомпаний.

Третья редакция авиационного «черного списка» ЕС также запретила все полеты в союз Пакистанской национальной авиакомпании из-за крайней степени изношенности ее авиапарка. Исключение составили рейсы, выполняемые Boeing-777.

Впервые из списка исключены две авиакомпании, которые смогли снять все претензии европейских экспертов к своей работе. Это таиландская «Пхукет-эйр» и кенийская «Дайро эйр сервисиз».

Еврокомиссия также исключила из списка второй редакции 49 авиакомпаний из стран Азии, Африки и Латинской Америки, которые прекратили существование или у которых отозваны национальные лицензии.

Всего в список вошли 100 компаний. Также запрещены полеты в ЕС всем авиакомпаниям КНДР, Кирги-

зии, Либерии, Демократической Республики Конго, Сьерра-Леоне и Свазиленда. Прайм-ТАСС, 5.3.2007г.

– Как отмечает NetJets Europe (ведущий в Европе оператор самолетов общей авиации), в 2006г. число рейсов, организованных данной компанией для сотрудников европейских фирм на частных самолетах индивидуального пользования, возросло по сравнению с пред.г. на 30% – до 60 тыс. Интерес к такого рода полетам подогревался увеличивающимися по причинам безопасности задержками в аэропортах, на которые наложился хаос в аэропорту Хитроу, вызванный антитеррористической операцией в авг. 2006г. Этим полетам также содействовали применяемые операторами схемы долевого владения самолетами и членские карточки, держателям которых гарантируется определенное число летных часов в год (минимальное число покупаемых на год часов должно составлять 25).

В 2007г. число полетов на самолетах индивидуального пользования должно еще более возрасти; Великобритании спрос будет стимулироваться колоссальными бонусами, полученными ведущими сотрудниками лондонского Сити за успешную работу в 2006г. Упомянутая выше NetJets Europe намерена в связи с этим пополнить свой парк 16 новыми самолетами. Компания располагает 114 машинами, тогда как большинство ее конкурентов – менее чем 20.

Летом 2006г. большой толчок развитию рассматриваемой отрасли в Европе дал чемпионат мира по футболу, проходивший в ФРГ. Одна NetJets Europe совершила в период проведения матчей 1 тыс. рейсов в и из ФРГ, включая 200 полетов в Берлин на финал.

Комментируя рост спроса на услуги NetJets Europe и других европейских операторов, президент компании One Charter заявил, что люди, однажды совершившие полет на самолете индивидуального пользования, с трудом возвращаются к услугам компаний, осуществляющих регулярные рейсы из крупных аэропортов.

Как отмечают фирмы отрасли, они стараются применять для полетов недавно произведенные экономичные самолеты, а модели, предназначенные для бизнесменов, обеспечивают последним эффективное использование летного времени. БИКИ, 1.3.2007г.

– Европарламент одобрил в четверг на заседании в Страсбурге директиву ЕС, предусматривающую выдачу с 2013г. в странах-членах этой организации водительских прав единого образца. Согласно этой директиве до 2010г. страны ЕС должны внести необходимые изменения в национальное законодательство, а к 2033г. в странах ЕС не должно остаться бумажных водительских удостоверений.

Отдельные государства Евросоюза, в т.ч. Германия и Австрия, выступили против предложенного Еврокомиссией графика перехода на единые водительские удостоверения. Берлин и Вена согласились одобрить директиву ЕС лишь после того, как срок обмена ныне действующих прав на но-

вые был продлен до 15 лет. Общеевропейские водительские права будут представлять собой пластиковую карту, в микрочип которой будут занесены данные о водителе. Новые удостоверения нужно обменивать каждые десять лет, пересдавать экзамен по правилам дорожного движения и вождению не придется.

Единые для ЕС права вводятся также для водителей автобусов и грузовых автомобилей, но действительны они будут лишь в течение 5 лет. В переходный период будут действительны одновременно и новые, и ныне действующие водительские права. В ЕС насчитывается свыше ста разновидностей водительских прав, которые отличаются как по оформлению, так и по сроку действия. РИА «Новости», 14.12.2006г.

– Европейские владельцы автотранспорта к 2033г. будут располагать водительскими правами единого образца. Такое положение, призванное навести порядок в сфере, где параллельно в обращении находятся 110 типов удостоверений, одобрили сегодня депутаты Европейского парламента.

Отсрочка введения единого европейского образца на 27 лет объясняется тем, что некоторые страны, в первую очередь Германия, Австрия, Бельгия и Франция, не выказали готовности расстаться с национальными водительскими правами, выдающимися бессрочно, и заменить их универсальной пластиковой картой.

Право на владение новым документом нужно будет подтверждать каждые 10-15 лет, сдавая соответствующие экзамены. С 2013г. все страны ЕС смогут выдавать права только единого образца, в то время как национальные документы их нынешние владельцы смогут обменивать вплоть до 2033г.

Депутаты Европарламента, одоблив проект европейской директивы, пошли на значительный компромисс, который завершает трудные двухлетние переговоры с национальными правительствами.

Основная цель законопроекта – создание общеевропейской базы данных по автомобилям, которое значительно упростится с введением современных водительских прав, оснащенных специальными электронными чипами, информацию в которых невозможно сфальсифицировать. Прайм-ТАСС, 14.12.2006г.

– Авиационные власти России договорились с Европейской комиссией о механизме взимания сборов за транссибирские перелеты, сообщил журналистам в Хельсинки министр транспорта РФ Игорь Левитин. В кулуарах саммита Россия-ЕС он прокомментировал подписанное в Хельсинки соглашение об общих принципах модернизации использования транссибирских перелетов.

Левитин подчеркнул, что переговоры по этому вопросу были тяжелыми, и напомнил, что Еврокомиссия в ходе этих переговоров выдвигала ряд неприемлемых для России условий. По его словам, Еврокомиссия настаивала на том, чтобы с 2007г. Россия постепенно начала снижать плату за транссибирские перелеты. Еврокомиссия требова-

ла, чтобы «все новые частоты на транссибирском направлении проходили по отдельному регистру и вообще не облагались платежами».

В результате переговоров, сообщил Левитин, стороны согласовали общее видение того, как будет решаться вопрос о транссибирских перелетах до 2013г. и за пределами 2013г. Россия «решила не снижать постепенно сборы за транссибирские перелеты до 2013г., так как в этих платежах есть коммерческая составляющая, которую государство не может регулировать», рассказал глава минтранса. В этих платежах есть и вторая составляющая, которая регулируется государством, – это плата за посадку в Москве при перелете через Россию. «На самом деле посадки в Москве нет, но авиакомпании платят этот сбор, чтобы пролетать через территорию России», – отметил Левитин. Россия заявила, что «сможет убрать этот сбор в 2010г.», все остальные платежи не будут меняться до 2013г., подчеркнул Левитин. По его оценке, решение об отмене сбора «за посадку в Москве приведет к тому, что Россия потеряет 10-15% от общей суммы платежей».

По словам Левитина, Россия предложила, чтобы «за счет этой ее уступки ей были предоставле-

ны дополнительные частоты полетов из РФ в Европу для всех отечественных авиакомпаний». «Мы договорились, что будем решать этот вопрос в двустороннем порядке с отдельными европейскими странами, но Еврокомиссия при этом нас поддержит», – сказал Левитин. Он сообщил, что в соответствии с достигнутой договоренностью с 2014г. за перелеты через территорию России будет взиматься два вида платежей – за аэронавигационное обслуживание, а также коммерческие платежи, которые получают право взимать все авиакомпании России, а не только Аэрофлот, как это происходит сегодня.

Левитин обратил внимание на то, что из-за этих коммерческих платежей Россия не сможет увеличить сборы за аэронавигационное обслуживание. «Если мы одновременно отменим эти платежи и на соответствующую сумму увеличим сборы за аэронавигационное обслуживание, наши маршруты станут неконкурентоспособными. Уже сегодня авиакомпании США и целого ряда азиатских стран из-за высоких сборов не летают через территорию России», – напомнил глава минтранса. В связи с этим, сообщил Левитин, «Еврокомиссия согласилась с тем, что до начала 2013г. мы не рассматриваем коммерческие интересы, которые сегодня есть в этих платежах». Министр транспорта подчеркнул, что все решения согласованы экспертами в рамках транспортного диалога России и Евросоюза, но окончательно одобрить их должны правительство РФ и Еврокомиссия. Глава минтранса также отметил, что вопрос о транссибирских перелетах, соответствующих сборах и платежах «на российских потребителях вообще не скажется, поскольку не имеет отношения к внутренним перевозкам». РИА «Новости», 24.11.2006г.

– MBIA Insurance – крупнейший держатель долговых обязательств европейского оператора железнодорожного туннеля Eurotunnel поддержит план реструктуризации долга в 6,2 млрд. фунтов стерлингов (11,77 млрд.долл.),

Об этом сообщила газета Financial Times. Если решение, принятое MBIA, будет подтверждено, это повысит шансы Eurotunnel избежать банкротства. Кредиторы Eurotunnel должны принять решение по поводу плана реструктуризации долга 27 нояб. «В случае одобрения плана долги Eurotunnel будут сокращены и компания станет платежеспособной», – сказал MBIA. MBIA, который держит долговые обязательства на 2,1 млрд.долл., не был доступен для комментариев.

В начале авг. парижский коммерческий суд отдал Eurotunnel под защиту от кредиторов на шесть месяцев и назначил наблюдателей, которые будут готовить реструктуризацию долга оператора. Согласно плану, предложенному Eurotunnel, долг будет сокращен на 54% до 2,9 млрд. фунтов, банки должны выпустить в пользу компании новые облигации на 2,16 млрд. фунтов. Рейтер, 22.11.2006г.

– Евросоюз с 2010г. потребует от всех самолетов, пролетающих над его территорией отслежи-

**Евросоюз с 2010г. потребует от всех самолетов, пролетающих над его территорией отслеживать выбросы выхлопных газов, а с 2011г. сделает обязательным присоединение к схеме блока по торговле квотами на выброс выхлопов. С таким предложением выступила Европейская комиссия. Ограничения на выброс в атмосферу газов будут основаны на средних показателях выхлопов в 2004-06гг. Ограничения должны вступить в силу в 2011г. В схему будут входить все самолеты и внутренних международных авиарейсов. Из нее исключены военные самолеты, а также лайнеры с меньшим, чем 20, количеством мест.**

**Рейтер, 14.11.2006г.**

**Новые правила по транспортировке жидкостей в ручной клади введены с 6 нояб. в аэропортах ЕС. Авиапассажиры могут проносить на борт через систему контроля до 1 л. жидкостей: воду, напитки, лосьоны, полоскания, духи, жидкую косметику, мыло и другие вещества. Они должны находиться в прозрачных упаковках объемом 100 миллилитров и размером 20 см. на 20 см.**

**Эти ограничения не распространяются на жидкости, приобретенные в магазинах, расположенных за пунктами контроля, где предъявляются посадочные талоны, а также непосредственно на борту самолетов.**

**В соответствии с правилами, пассажиры при прохождении систем контроля в аэропортах должны также снимать пиджаки, жакеты и пальто, вынимать из багажа портативные компьютеры и объемные электроприборы для отдельного их сканирования. Аналогичные правила действуют в США.**

**Прайм-ТАСС, 7.11.2006г.**

вать выбросы выхлопных газов, а с 2011г. сделает обязательным присоединение к схеме блока по торговле квотами на выброс выхлопов. С таким предложением во вторник выступила Европейская комиссия, согласно проекту, полученному в распоряжении Рейтер. В документе говорится, что ограничения на выброс в атмосферу газов будут основаны на средних показателях выхлопов в 2004-06гг. Ограничения должны вступить в силу в 2011г.

В схему будут входить все самолеты и внутренних международных авиарейсов. Из нее исключены военные самолеты, а также лайнеры с меньшим, чем 20, количеством мест. Эти шаги осуществляются в рамках Киотского протокола, который предусматривает торговлю квотами на выброс в атмосферу парниковых газов. Компании могут купить квоты на большие объемы выхлопов, либо их продать. США выступают против включения авиации в эту систему. Рейтер, 14.11.2006г.

– Новые правила по транспортировке жидкостей в ручной клади введены с 6 нояб. в аэропортах ЕС. По данным Управления британских аэропортов, с 6 нояб. европейские авиапассажиры могут проносить на борт через систему контроля до 1 л. жидкостей: воду, напитки, лосьоны, полоскания, духи, жидкую косметику, мыло и другие вещества. Они должны находиться в прозрачных упаковках объемом 100 миллилитров и размером 20 см. на 20 см.

Эти ограничения не распространяются на жидкости, приобретенные в магазинах, расположенных за пунктами контроля, где предъявляются посадочные талоны, а также непосредственно на борту самолетов.

В соответствии с правилами, пассажиры при прохождении систем контроля в аэропортах должны также снимать пиджаки, жакеты и пальто, вынимать из багажа портативные компьютеры и объемные электроприборы для отдельного их сканирования. Аналогичные правила действуют в США. Прайм-ТАСС, 7.11.2006г.

– В Великобритании и других странах ЕС с понедельника вступили в силу новые унифицированные правила для авиапассажиров. Как сообщили в министерстве транспорта Великобритании, главным образом изменения коснутся правил перевозки жидкостей в салоне самолета. «Теперь пассажиры смогут брать с собой малые количества жидкостей в отдельных емкостях, каждая из которых 100 миллилитров», – указывается в сообщении министерства. Жидкости, в число которых включаются все виды напитков, косметические средства, парфюмерные изделия, зубная паста, гели, должны быть упакованы в прозрачный пакетик объемом до 1 л. (или размером 20x20 см). По требованию служащих аэропорта эти предметы должны быть предъявлены для осмотра. Любые жидкости можно также провозить в зарегистрированном багаже или брать с собой на борт, если они куплены в магазинах после прохождения контроля безопасности.

В остальном правила для вылетающих из британских аэропортов остались теми же, что и в последние недели. Пассажирам разрешено брать с собой лишь одно место ручной клади, габариты которого не превышают 56x45x25 см. В качестве исключения допускаются к провозу музыкальные инструменты, инвалидные коляски и костыли. Все эти предметы должны быть просвечены рентгеновским оборудованием в аэропорту. Для пассажиров стран Европейского Союза, а также Швейцарии, Норвегии и Исландии с понедельника будут действовать те же самые правила. Единственным исключением, которое остается в ряде стран в качестве переходной меры до апр. 2007г., является размер ручной клади, которую пассажир может взять с собой в салон.

Строгие ограничения на провоз ручной клади пассажирами, вылетающими из Великобритании, были введены после раскрытия британскими правоохранительными органами 10 авг. этого года террористического заговора по подрыву трансатлантических лайнеров. По данным спецслужб, террористы намеревались пронести на борт самолета жидкую взрывчатку. В первые дни пассажирам не разрешалось брать с собой на борт самолета ничего, кроме денег и документов. Затем власти позволили проносить в качестве ручной клади багаж общим размером 45x35x16 см., а с конца сент. был введен еще ряд послаблений (по поводу размера ручной клади и провоза музыкальных инструментов). По оценкам британской авиационной промышленности, общий объем убытков от введения дополнительных мер безопасности, повлекших за собой задержки и отмены рейсов, а также изменение порядка работы авиакомпаний, составил 300 млн. фунтов стерлингов. Убытки только одной авиакомпании «Бритиш Эйруэйз» составили, по ее оценкам, 100 млн. фунтов. Доходы крупнейшего британского авиаперевозчика в III кв. упали на 27%, однако затем ситуация стабилизировалась. РИА «Новости», 6.11.2006г.

– С понедельника в 25 странах-членах Евросоюза, а также в Швейцарии, Норвегии и Исландии вступают в силу новые требования безопасности на борту авиалайнеров. Как сообщили в пресс-службе Еврокомиссии, отныне на борт самолета пассажирам не запрещено брать лишь емкости, объем которых не превышает ста миллилитров, но не более 1 л. на человека. Данное требование распространяется как на алкогольные напитки, так и на минеральную воду, лосьоны, духи, гели, жидкую пену для бритья, дезодоранты, зубную пасту и прочие товары. При этом все емкости с жидкостями обязательно должны быть помещены в прозрачные пакеты, которые на первых порах будут выдаваться в аэропортах вылета бесплатно. Пакеты с емкостями будут скреплять специальной клейкой лентой, которую разрешается снять лишь после приземления в аэропорту страны назначения.

Пассажирам отныне предписано снимать при досмотре перед посадкой на самолет верхнюю

одежду, а также предъявлять для проверки переносные компьютеры и другую бытовую электротехнику индивидуального пользования. Медикаменты и питание для детей к проносу на борт авиалайнера разрешены, но их количество должно быть разумным. При необходимости работники службы безопасности аэропортов могут попросить пассажира предоставить подтверждение необходимости провоза лекарств. Это распространяется лишь на жидкие медикаменты. Что касается емкостей с жидкостями большего, нежели 100 миллиграммов объема, которые были приобретены в магазинах беспошлинной торговли на территории аэропортов, то они под новые требования безопасности не подпадают. Однако они в обязательном порядке должны быть упакованы в прозрачные пакеты, вы-

**В Европе пассажирские перевозки высокоскоростными поездами стимулируются ростом соответствующей ж/д сети. С 2007г. проходящие с севера на юг ключевые европейские ж/д магистрали начнут пользоваться преимуществами, которые появятся с открытием новых, удобных путей в туннелях под Швейцарскими Альпами.**

**Надежность и стоимостная эффективность европейских высокоскоростных поездов резко возросли с 1981г., когда начались перевозки пассажиров на французском высокоскоростном поезде TGV. Многие новые метро в Европе работают без машинистов.**

**Создание в Европе Единой системы управления движением поездов (European Rail Traffic Management System – ERTMS) понесло убытки, которые связаны с внутренними грузовыми перевозками. Европейские производители ж/д оборудования указывают, что операторы поездов медлят с унификацией ж/д технологий и оборудования, в частности с созданием ERTMS. Последняя должна получить повсеместное применение в перевозках между европейскими государствами. Еще большее значение для производителей имеет стандартизация и унификация подвижного состава, которые позволили бы им сократить расходы на НИОКР и издержки производства.**

**БИКИ, 12.10.2006г.**

**В странах-членах Евросоюза вступает в силу директива об обязательном пользовании ремнями безопасности водителями и пассажирами всех без исключения категорий автомобильного транспорта.**

**В 2005г. в ДТП на территории государств ЕС погибли 41 тыс.чел. Нежелание пристегиваться ремнями безопасности является второй после несоблюдения скоростного режима причиной ДТП со смертельным исходом. Третью позицию по этому показателю занимает вождение в нетрезвом состоянии.**

**В Еврокомиссии рассчитывают, что обязательное пользование ремнями безопасности пассажирами и водителями транспортных средств позволит ежегодно сохранить до 5,5 тыс. человеческих жизней.**

**РИА «Новости», 9.5.2006г.**

данные в зоне «дьюти фри», которые будут скреплены соответствующим печатями. Пассажирам при этом необходимо сохранять торговые чеки.

В связи с применением новых правил безопасности администрация аэропортов стран ЕС не исключает возможность того, что процедура регистрации на авиарейсы может занять больше времени, чем ранее. Что касается размеров ручного багажа, разрешенного для проноса на борт авиалайнеров, то согласованные экспертами государств ЕС ограничения вступят в силу с апр. 2007г. В салон самолета будет разрешено брать ручную кладь, размеры которой не должны превышать 56x45x25 см. Исключения будут сделаны для музыкальных инструментов. О необходимости ужесточения требований безопасности на пассажирском авиатранспорте в Еврокомиссии было заявлено после предотвращения в авг. полицией Лондона серии терактов на авиарейсах. Арестованные террористы намеревались пронести на борт самолетов жидкую взрывчатку в питьевых емкостях. РИА «Новости», 6.11.2006г.

– Увеличивающаяся загрузка автодорог, растущая урбанизация, глобализация, либерализация многих рынков ж/д перевозок и нарастающие экологические проблемы содействуют интенсивному использованию железных дорог. В Европе пассажирские перевозки высокоскоростными поездами стимулируются ростом соответствующей ж/д сети, которая с будущего года станет действительно международной. В некоторых европейских странах наблюдается оживление даже в сфере региональных ж/д перевозок, объемы которых в течение многих лет падали. Это объясняется тем, что местные власти финансируют приобретение нового подвижного состава или выдают лицензии на ж/д услуги новым операторам.

В Азии многое свидетельствует о том, что объемы ж/д перевозок в ближайшие несколько лет будут расти высокими темпами. Метрополитен становится весьма важной частью транспортной системы в растущих городах КНР, а высокоскоростные поезда (и, возможно, поезда на магнитной подушке) свяжут в скором времени многие города этой самой густонаселенной страны мира.

Даже в США, где в течение долгого времени предпочтительным для пассажирских перевозок считался воздушный и автодорожный транспорт, появляется легкое наземное метро, чтобы облегчить дорожное движение в таких растущих городах, как Сиэтл и Финикс.

Наблюдается рост и грузовых ж/д перевозок, объемы которых в течение нескольких десятилетий сокращались в пользу автомобильного транспорта. Глобализация способствовала быстрому наращиванию перевозок контейнерных грузов по железным дорогам Северной Америки и Европы. В последней они стимулировались внедрением в сфере международного грузового ж/д транспорта правил свободной конкуренции. С 2007г. проходящие с севера на юг ключевые европейские ж/д



магистрали начнут пользоваться преимуществами, которые появятся с открытием новых, удобных путей в туннелях под Швейцарскими Альпами.

В связи с ростом мирового спроса на такие сырьевые материалы, как уголь, сталь и железная руда, увеличились объемы грузовых ж/д перевозок в странах, производящих эти товары. К ним прежде всего относятся Австралия, Бразилия и ЮАР.

Многие из текущих достижений ж/д транспорта стали возможными благодаря существенным техническим усовершенствованиям. Надежность и стоимостная эффективность некоторых конструкций европейских высокоскоростных поездов резко возросли с 1981г., когда начались перевозки пассажиров на французском высокоскоростном поезде TGV. Многие новые метро в Европе работают без машинистов.

Маневровые локомотивы в ряде северных ж/д депо США имеют дистанционное управление, что снижает затраты на зарплату и повышает безопасность; на некоторых локомотивах установлены также экологически чистые гибридные двигатели. Магистральные локомотивы указанных депо часто оборудованы новыми, значительно эффективными тяговыми двигателями и электронным оборудованием, которое позволяет удаленно диагностировать любой сбой в их работе. В Европе новые региональные поезда гораздо быстрее, чем старые, набирают скорость и используют меньше электроэнергии.

Однако все еще не ясно, смогут ли операторы поездов и поставщики оборудования для железных дорог использовать растущий спрос на перевозки и достигнутый технический прогресс для того, чтобы сделать ж/д бизнес эффективным и достаточно прибыльным. Б.Вайбел, президент SBB (Швейцарских федеральных дорог) выразил недавно недовольство многих операторов высокой стоимостью и низкой надежностью получаемого ими нового ж/д оборудования. Он указал также на сильно возросшую по сравнению с обещанной производителями оборудования 5 лет назад стоимость проекта по созданию в Европе Единой системы управления движением поездов (European Rail Traffic Management System – ERTMS). В 2005г. SBB понесла убытки, которые в значительной степени были связаны с внутренними грузовыми перевозками.

Европейские производители ж/д оборудования указывают на то, что операторы поездов медлят с унификацией ж/д технологий и оборудования, в частности с созданием ERTMS. Последняя должна получить повсеместное применение в перевозках между европейскими государствами. Еще большее значение для производителей имеет стандартизация и унификация подвижного состава, которые позволили бы им сократить расходы на НИОКР и издержки производства. Стандартизация и унификация занимают ключевое место в стратегии всех трех крупных производителей ж/д оборудования – Bombardier (Канада), Alstom (Франция) и Siemens (ФРГ). Bombardier и Alstom только недавно вернулись к рентабельности после болезненной реструк-

туризации, вызванной избытком производственных мощностей после покупки ряда фирм. Имело финансовые проблемы и подразделение ж/д оборудования компании Siemens.

Все указанные фирмы признают, однако, что использование стандартных (унифицированных) компонентов не освобождает их от необходимости учитывать специфические пожелания заказчиков, но и в этом случае обе стороны останутся в финансовом выигрыше от нового подхода.

Упор трех мировых лидеров отрасли на экономию средств обусловлен и грядущим обострением конкуренции со стороны японских, южнокорейских и китайских производителей, которых все больше интересует европейский рынок пассажирских поездов. Что касается американской корпорации General Motors, то она по-прежнему нацелена на поставку в Европу дизельных двигателей для грузовых поездов. Опасаются лидеры также соперничества мелких поставщиков, которые смогли выжить в консолидационных процессах, инициированных ранее тремя ведущими производителями в целях интернационализации бизнеса.

Как заявил президент Союза европейских поставщиков ж/д оборудования, стоящие перед отраслью задачи могут быть кратко подытожены четырьмя словами – концентрация, глобализация, инновация и стандартизация; по его мнению, в отрасли начнут появляться крупные инфраструктурные группы. В то же время многие обозреватели полагают, что оправившиеся от финансовых проблем три основных «игрока» вновь начнут в скором времени скупать мелкие компании.

Как указывает в этой связи Financial Times, в самое ближайшее время указанные прогнозы вряд ли осуществляются, но само их появление свидетельствует о том, что производители ж/д оборудования начинают думать не о финансовых кризисах, а о том, как им удовлетворить растущий спрос. Возможны их дальнейшие споры с перевозчиками по поводу того, как безопасно интегрировать новейшую электронику в традиционное ж/д оборудование, но впервые за многие годы появляется некоторая уверенность в том, что эта задача может быть успешно решена. БИКИ, 12.10.2006г.

– Впервые идея создания общего для всей Европы списка имеющих негативную репутацию компаний-авиаперевозчиков возникла в начале 2004г. – после того, как катастрофа над Красным морем принадлежавшего египетской компании Flash Airlines пассажирского самолета Boeing-737 унесла жизни, по различным данным, от 148 до 152 чел. В ходе расследования выяснилось, что Швейцария еще в 2002г. вынесла запрет на полеты самолетов «Флэш Эйрлайнз» над своей территорией ввиду обнаруженных Федеральным агентством гражданской авиации «существенных недостатков» в работе компании (но пассажиры разбившегося самолета – преимущественно граждане Франции – такой информацией, к сожалению, не располагали).

Согласно принятым впоследствии правилам, «черный список» формируется (и обновляется каждые три месяца) за счет компаний-авиаперевозчиков, не готовых (или не имеющих возможности) к ликвидации проблем, связанных с безопасностью перелетов, и компаний-авиаперевозчиков государств, контролирующие организации которых также не готовы к своевременному решению проблем безопасности (или не осуществляющие таких мер).

Первая публикация «черного списка», составленного при участии экспертов из 25 стран ЕС, состоялась в марте 2006г., когда в него были внесены 93 компании-авиаперевозчика, зарегистрированные преимущественно в странах Азии и Африки. Среди попавших в перечень неблагонадежных оказались, в частности, 50 авиакомпаний из Конго, 14 – из Сьерра-Леоне, 7 – из Свазиленда. Помимо этого, запрет на посадку в аэропортах Европы был вынесен в адрес некоторых авиакомпаний Казахстана и Киргизии, Афганистана, Таиланда, Северной и Южной Кореи, а также Либерии, Руанды и Экваториальной Гвинеи.

В июне 2006г. «черный список» пополнился еще несколькими авиакомпаниями, в частности, Sky Gate International и Star Jet (Киргизия), Air West (Судан) и Blue Wing (Суринам).

В середине сент. 2006г. появились сообщения о том, что в «черный список» впервые может попасть и компания-авиаперевозчик из России – «Пулково» (по словам комиссара ЕС по транспорту Жака Барро, претензии к этой авиакомпании далеко не исчерпывались вопросами, связанными с катастрофой ее самолета в авг. 2006г. близ До-

нецка). В конце сент. 2006г. – со ссылкой на источники как в министерстве транспорта РФ, так и в самой компании – стало известно о том, что все имевшиеся нарушения были устранены (хотя, по словам представителей Европейской комиссии, дело в отношении компании так и не закончено).

До случая с «Пулково» Европейская комиссия уже принимала – в начале 2006г. – к рассмотрению положение дел в еще одной российской компании – «Атлант-союз». Вместе с тем, по словам гендиректора компании Владимира Давыдова, он не располагает такой информацией, но предполагает, что речь шла о 17 грузовых самолетах Ил-76, осуществлявших рейсы из Азии в Европу, но переставших эксплуатироваться после введенного в 2002г. странами ЕС запрета на их полеты ввиду производимого ими чрезмерного шума. РИА «Новости», 12.10.2006г.

– В странах-членах Евросоюза вступает в силу директива об обязательном пользовании ремнями безопасности водителями и пассажирами всех без исключения категорий автомобильного транспорта. До сих пор этими защитными устройствами в обязательном порядке должны были пользоваться лица, занимающие передние места в автомобилях весом не более 3,5 т.

Для пассажиров автобусов с более чем девятью посадочными местами и коммерческого автотранспорта требование пристегиваться ремнями безопасности не носило обязательный характер.

Новой директивой ЕС предписано, что пользоваться ремнями безопасности обязаны все без исключения водители и пассажиры автомобилей любого тоннажа, а также микроавтобусов и грузовиков, которые ими оборудованы.

«Я убежден, что эта мера будет содействовать достижению поставленной цели – в два раза снизить к 2010г. число погибших на дорогах стран ЕС по отношению к показателю 2001г., когда количество смертельных случаев достигло 50 тыс.», – заявил в этой связи заместитель председателя Еврокомиссии, отвечающий за транспорт, Жак Барро.

В 2005г. в ДТП на территории государств ЕС погибли 41 тыс.чел.

По данным статистики, нежелание пристегиваться ремнями безопасности является второй после несоблюдения скоростного режима причиной ДТП со смертельным исходом. Третью позицию по этому показателю занимает вождение в нетрезвом состоянии.

В Еврокомиссии рассчитывают, в частности, что обязательное пользование ремнями безопасности пассажирами и водителями транспортных средств позволит ежегодно сохранить до 5,5 тыс. человеческих жизней.

Новая директива ЕС обязывает также водителей, которые перевозят детей, чей рост не превышает 1 м. 35 сантиметров, использовать съемные кресла безопасности или специально адаптированные для детей системы пристегивания. РИА «Новости», 9.5.2006г.

**Авиакомпания Airbus предложила азиатским клиентам самолет со стоячими местами. В результате начавший летные испытания новейший двухпалубный самолет «Аэробус» А-380 теоретически сможет брать на борт до 1500 чел.**

**Прайм-ТАСС, 26.4.2006г.**

**Конкуренция среди действующих в восточноевропейском регионе авиатранспортных компаний с низкими издержками довольно высока. Прагу обслуживают 14 таких компаний, Будапешт и Варшаву – по 7. Наиболее важным стимулом для развития экономики стран Восточной Европы является туризм. Британские авиатуристы стали частыми гостями в Праге, Будапеште, Таллине, Братиславе и Кракове, и если они экономят на дешевых перелетах, то, как правило, тратят больше на восточноевропейские гостиницы и рестораны. Восточная Европа становится также для западноевропейцев центром дешевого шопинга, подобного Нью-Йорку, но без платы за трансатлантический перелет. Привлекают их недорогие услуги стоматологов, косметологов, курортно-оздоровительных центров и публичных домов.**

**БИКИ, 17.1.2006г.**

– Авиакомпания Airbus предложила азиатским клиентам самолет со стоячими местами, сообщила сегодня британская газета Times. В результате начавший летные испытания новейший двухпалубный самолет «Аэробус» A-380 теоретически сможет брать на борт до 1500 чел. Стоячие места также не требуют дополнительного обслуживания, включая питание во время полета. Однако все эти неудобства компенсируются низкой ценой билета. Прайм-ТАСС, 26.4.2006г.

– По сообщению Financial Times, наблюдающийся рост спроса на услуги малобюджетных авиаперевозчиков в новых странах-членах ЕС содействует притоку в эти страны стоматологических пациентов из других государств ЕС, которых привлекают низкая стоимость услуг, а также обходительное отношение врачей. Как заявил, например, один из лондонских бизнесменов, слетавший на самолете Ryanair в Щецин (Польша), его лечение у местного стоматолога обошлось ему всего в 2050 ф. ст., тогда как в Великобритании он бы заплатил за такие услуги 5 тыс. ф. ст. или более. Качество обслуживания оказалось выше, чем в английских клиниках.

Благодаря открытию (в окт. 2005г.) нового маршрута Ryanair из Лондона в Щецин поток западноевропейских пациентов в стоматологические клиники Польши пополнился жителями Великобритании и Ирландии; ранее он состоял в основном из немцев и датчан. В 2005г. прирост совокупного пассажирооборота польских аэропортов оценивается в 30%.

Аэропорт. Будапешта пропустил за 10 месяцев 2005г. пассажиров на 27% больше, чем за тот же период 2004г.; млрд.т. число пассажиров, воспользовавшихся услугами перевозчиков с низкими издержками, возросло на 180% – до 1,9 млн. Полагают, что в 2006г. повышательная тенденция сохранится; так, в сент. 2005г. в указанном аэропорту вновь открылся терминал, предназначенный для малобюджетных операторов.

В 2005г. через пражский аэропорт (самый крупный в Восточной Европе узловой аэропорт) пассажиров было пропущено на 11% больше, чем в 2004г. В аэропорту Братиславы пассажирооборот увеличился с 300 тыс.чел. в 2001г. до 1,3 млн. в 2005г. (2/3 последних воспользовались услугами малобюджетных перевозчиков).

Конкуренция среди действующих в восточноевропейском регионе авиатранспортных компаний с низкими издержками довольно высока. Прагу обслуживают 14 таких компаний, Будапешт и Варшаву – по 7. Местные «новички» (включая словацкую SkyEurope и польско-венгерскую Wizz Air) соперничают с малобюджетными дочерними фирмами главных национальных воздушных перевозчиков (таких как Lot), а также с западноевропейскими «пионерами» малобюджетной авиации EasyJet и Ryanair.

Наиболее важным стимулом для развития экономики стран Восточной Европы является туризм.

Британские авиатуристы стали частыми гостями в Праге, Будапеште, Талине, Братиславе и Кракове, и если они экономят на дешевых перелетах, то, как правило, тратят больше на восточноевропейские гостиницы и рестораны.

Восточная Европа становится также для западноевропейцев центром дешевого шопинга, подобного Нью-Йорку, но без платы за трансатлантический перелет. Привлекают их недорогие услуги стоматологов, косметологов, курортно-оздоровительных центров и публичных домов. Если австрийцы, немцы и датчане уже давно пользовались указанными услугами в приграничных районах Венгрии, Чехии и Польши, то теперь благодаря малобюджетным перевозчикам круг западноевропейских клиентов значительно расширился и появились новые возможности для предприимчивых бизнесменов. Датская компания OuchMyTooth информирует через интернет об услугах 45 хирургов-стоматологов из стран Восточной и Южной Европы, при отборе которых важное внимание уделялось их способности обеспечить максимально «обходительное» обращение с пациентами.

Малобюджетная авиация выгодна для рабочих-мигрантов, особенно поляков, которых большинство среди восточноевропейских рабочих в Великобритании. Если раньше мигранты ездили домой один – два раза в год, то теперь они навещают семьи и друзей каждый месяц. Выиграли также многие небольшие компании, которые раньше не могли отправлять торговый персонал за границу. В свою очередь, многонациональные корпорации стали приглашать на обучение в свои западноевропейские центры не только старший, но и младший персонал восточноевропейских предприятий.

Упомянутая SkyEurope утверждает, что она содействует наблюдающемуся буму иностранных инвестиций в Словакии; ее маршрут Братислава-Париж стимулировал французскую автомобильную компанию PSA на сооружение в Словакии сборочного предприятия. SkyEurope организовала также полеты из Братиславы в Штутгарт с целью укрепления связей словацкой автомобильной промышленности с предприятиями ФРГ.

Роль Восточной Европы в качестве центра аутсорсинга для западноевропейских компаний также зависит от развития малобюджетной авиации. По заявлению известной транснациональной логистической группы DHL, воздушные маршруты из Праги сыграли в 2004г. ключевую роль в принятии данной группой решения построить в чешской столице центр услуг по информационным технологиям стоимостью 585 млн.долл. БИКИ, 17.1.2006г.

## Миграция, виза, туризм

– Президент РФ Владимир Путин подписал федеральный закон «О ратификации Соглашения между Российской Федерацией и Европейским сообществом о реадмиссии», принятый Госдумой 14 фев. 2007г. и одобренный Советом Федерации

21 фев. Об этом сообщила пресс-служба главы государства.

Соглашение было подписано в рамках 17 саммита Россия-ЕС 25 мая 2006г. в Сочи. В присутствии В.Путина и членов «евротройки» с российской стороны подпись под документом поставил министр иностранных дел РФ Сергей Лавров.

Соглашение о реадмиссии снимает озабоченности в отношении нерегулируемой миграции. Оно предполагает, что граждане РФ или прибывшие на территорию стран ЕС из России, которые перестают соответствовать требованиям въезда и пребывания в этих государствах, будут отправляться обратно в РФ. Такие же обязательства в отношении граждан ЕС закрепляются за Евросоюзом. Предусматривается создание совместного комитета – органа по наблюдению за выполнением сторонами договора.

Нормы соглашения распространяются на все страны ЕС, кроме Великобритании, Ирландии и Дании. Прайм-ТАСС, 5.3.2007г.

– Государствам, недавно вступившим в Европейский Союз, в ближайшие десятилетия потребуются приток иностранной рабочей силы, поскольку

**Правительство Бельгии намерено частично открыть национальный рынок труда для граждан Болгарии и Румынии. Власти Бельгии намерены применить к представителям этих двух государств, которые станут членами Евросоюза (ЕС) с янв. 2007г., тот же подход, что и в отношении выходцев из других стран-«новичков» – Словении, Чехии, Словакии, Венгрии, Польши, Эстонии, Латвии и Литвы, вступивших в ЕС в мае 2004г. Граждане этих государств с 2006г. могут рассчитывать на получение работы в Бельгии, но исключительно в тех областях трудовой деятельности, где не хватает квалифицированной рабочей силы. До сих пор лишь три из 15 стран прежнего состава ЕС – Великобритания, Ирландия и Швеция – полностью открыли границы для трудовых мигрантов из десяти стран Центральной и Восточной Европы, за исключением Кипра и Мальты, которых также приняли в ЕС в 2004г.**

**РИА «Новости», 24.10.2006г.**

**Еврокомиссия может инициировать введение режима визового въезда в страны Евросоюза для дипломатов и военных из США. Данная мера рассматривается Брюсселем как ответ на медлительность Вашингтона в вопросе об отмене визового порядка въезда в США для граждан из новых стран-членов ЕС, вступивших в эту организацию в мае 2004г. Сейчас граждане 10 «государств-новичков» Евросоюза, исключая Словению, но, включая Грецию, могут въехать в США только при наличии визы, даже на короткий срок. В Еврокомиссии в этой связи заявляют, что все страны ЕС равны и не могут классифицироваться как государства «второго или третьего дивизиона» при принятии решения по вопросу об отмене въездных виз.**

**РИА «Новости», 7.9.2006г.**

население этих стран сокращается и стареет, говорится в отчете Всемирного банка. Большинство новых членов ЕС являются экспортерами рабочей силы.

Крупнейшее государство из 12 стран, вступивших в ЕС после 2004г., Польшу, по некоторым оценкам, покинуло 2 млн. граждан, мигрировавших в Великобританию, Ирландию и другие страны ЕС. Однако, по официальной статистике, страну покинули от 500-600 тыс.чел.

В Польше, как и в странах Балтии, а также в Чехии и Словакии, уровень рождаемости ниже уровня смертности, что приводит к сокращению численности населения. «Во всех странах Восточной и Центральной Европы предвидится проявление эффекта от сокращения населения с текущего момента до 2050г.», – сообщается в отчете Всемирного Банка о миграции и переводе средств мигрантов в странах бывшего Советского Союза и Восточной Европы.

«Сокращение работоспособного населения и соответствующее увеличение тех, кому больше 65 лет, создаст потребность в работниках из-за границы», – говорится в отчете. Однако некоторые мигранты в течение нескольких лет могут вернуться домой, поскольку разница в доходах и уровне жизни в новых и старых членах ЕС сокращается. В отчете также говорится, что деньги, которые мигранты присылают домой, являются вторым по величине источником внешнего финансирования после прямых иностранных инвестиций.

В 2004г. в Восточной Европе и Центральной Азии такие переводы денежных средств составили 19 млрд.долл. Половина этих средств была направлена в страны назначения через неофициальные каналы. Средства, посылаемые мигрантами домой, составляют 20% ВВП Молдавии, Боснии и Герцеговины и 10% ВВП Албании, Армении и Таджикистана. Рейтер, 15.1.2007г.

– Евросоюз вводит с мая будущего года круглосуточное патрулирование своих южных внешних границ с тем, чтобы сократить поток нелегальных иммигрантов, прибывающих из стран Африки. Об этом сегодня объявлено на проходящем в Брюсселе саммите ЕС.

Патрулирование будет осуществляться как морскими, так и наземными национальными силами. Осуществлять координацию действий этих сил станет новая служба Евросоюза – Фронтекс, отвечающая за контроль ситуации на внешних границах ЕС.

Согласно представленной на саммите статистике, только в нынешнем году 26 тыс. незаконных иммигрантов из стран Африки прибыли на испанские Канарские острова. Это в пять раз больше, чем в пред.г. Резко усилился поток беженцев в Италию и на Мальту. При этом, согласно оценкам Евросоюза, до 4 тыс.чел. утонули в последние два года, пытаясь добраться через Средиземное море и Атлантический океан на территорию ЕС.

Одновременно в Брюсселе объявлено, что в начале будущего года состоится саммит ЕС-Африка, на котором одним из центральных вопросов станет упорядочивание иммиграционного режима. Прайм-ТАСС, 15.12.2006г.

– Присоединение новых стран Евросоюза к шенгенскому безвизовому пространству будет проходить с дек. 2007 по конец марта 2008гг. Такое решение принято сегодня в Брюсселе на заседании Совета ЕС по внутренним делам. Это решение распространяется на 8 государств Центральной и Восточной Европы и Мальту.

Из 10 стран, вступивших в ЕС в 2004г., лишь Республика Кипр пока не готова присоединиться к общеевропейскому безвизовому пространству.

Окончательное решение по упразднению контроля на границах с этими странами должно быть принято на встрече министров внутренних дел и юстиции Евросоюза осенью 2007г.

Эти страны будут также подключены к общеевропейской полицейской базе данных «Информационная система Шеннона» (ИСШ), которая обеспечивает сбор и хранение информации, имеющей отношение к контролю внешних грани Евросоюза, пресечению трансграничной преступности и незаконной миграции. В то же время сегодня в Брюсселе принято решение из-за технических трудностей отложить до дек. 2008г. введение в действие ИСШ второго поколения, которая должна также обеспечить хранение и оперативный доступ ко всем биометрическим параметрам новых европейских паспортов. Прайм-ТАСС, 5.12.2006г.

– Правительство РФ на заседании в четверг одобрило и приняло решение представить президенту для внесения на ратификацию соглашения с Европейским сообществом об упрощении визового режима и о реадмиссии. Об этом сообщила в пятницу пресс-служба кабинета министров. Первое соглашение предусматривает упрощение процедуры и порядка выдачи однократных виз сроком действия до трех месяцев гражданам России и ЕС, а также многократных виз для определенных категорий граждан.

Соглашение закрепляет упрощенный порядок оформления виз (по прямым обращениям принимающих организаций без предъявления приглашений) членам официальных делегаций; предпринимателям; осуществляющим международные пассажирские и грузовые перевозки водителям и членам поездных бригад; журналистам; деятелям науки, культуры и образования; студентам и школьникам, участвующим в программах обменов; участникам международных спортивных мероприятий; участникам программ обменов между породненными городами; лицам, посещающим воинские и гражданские захоронения; близким родственникам лиц, находящихся на законных основаниях на территории государств сторон.

Для некоторых из указанных категорий граждан соглашением предусматривается возможность оформления многократных виз сроком дей-

ствия от 1 до 5 лет. Для обладателей дипломатических паспортов предусматривается введение безвизового режима поездок общей продолжительностью до трех месяцев в течение полугода. Соглашение о реадмиссии призвано обеспечить условия и основания для возвращения в государства происхождения лиц, находящихся на территории государств-сторон с нарушением действующего законодательства о въезде, выезде и пребывании иностранцев. «Оно станет серьезным подтверждением ключевой роли РФ в международных усилиях по борьбе с нелегальной миграцией, весомым аргументом в пользу заключения аналогичных соглашений с миграционно опасными государствами, а также обеспечит дополнительные предпосылки для результативности диалога с ЕС о переходе к безвизовому режиму взаимных поездок граждан», – подчеркивается в пресс-релизе. Оба соглашения были подписаны 25 мая этого года в Сочи по поручению президента РФ. РИА «Новости», 17.11.2006г.

– Правительство Бельгии намерено частично открыть национальный рынок труда для граждан Болгарии и Румынии. Власти Бельгии намерены применить к представителям этих двух государств, которые станут членами Евросоюза (ЕС) с янв. 2007г., тот же подход, что и в отношении выходцев из других стран-«новичков» – Словении, Чехии, Словакии, Венгрии, Польши, Эстонии, Латвии и Литвы, вступивших в ЕС в мае 2004г.

Граждане этих государств с 2006г. могут рассчитывать на получение работы в Бельгии, но исключительно в тех областях трудовой деятельности, где не хватает квалифицированной рабочей силы. До сих пор лишь три из 15 стран прежнего состава ЕС – Великобритания, Ирландия и Швеция – полностью открыли границы для трудовых мигрантов из десяти стран Центральной и Восточной Европы, за исключением Кипра и Мальты, которых также приняли в ЕС в 2004г.

Рынок труда по-прежнему держат закрытым Австрия, Германия, Италия, Дания и Голландия. Остальные государства-«ветераны» ЕС защищают свои рабочие места с помощью различных ограничений, которые будут действовать вплоть до 2011г.

В Еврокомиссии сожалеют о намерении некоторых стран прежнего состава ЕС, в первую очередь Великобритании, закрыть национальные рынки труда для выходцев из Болгарии и Румынии.

«Мы выражаем сожаление по поводу подобных намерений. Позиция Еврокомиссии состоит в том, чтобы в границах ЕС было обеспечено свободное передвижение рабочей силы», – сказала журналистам во вторник в Брюсселе представитель Еврокомиссии Катарина вон Шнурбейн. По ее словам, в Еврокомиссии до конца этого года от стран-«ветеранов» ЕС ожидают официальных заявлений о готовности открыть доступ рабочей силе из Болгарии и Румынии. РИА «Новости», 24.10.2006г.

– Власти Европейского Союза (ЕС) приняли решение отложить до 2008г. запланированное расширение Шенгенской безвизовой зоны. Причина тому – задержки с внедрением единой информационной системы SIS-II, которая должна быть установлена на границах европейских стран для учета перемещения граждан. Изначально планировалось подготовить ее к концу 2006г., однако процесс может затянуться до июля 2008г., передает немецкий телеканал ADR. Представители министерства иностранных дел Эстонии, которая является кандидатом на присоединение к Шенгенской зоне, еще менее оптимистичны в своих прогнозах. По их оценкам, страна сможет запустить SIS-II не раньше I пол. 2009г. Шенгенское соглашение о безвизовом перемещении в Европе было подписано в 1985г.

В зону Шенгена входят 15 государств: Бельгия, Франция, Германия, Нидерланды, Люксембург, Италия, Португалия, Испания, Греция, Австрия, Исландия, Финляндия, Норвегия, Швеция и Дания. 10 новых членов Евросоюза, вступивших в блок в 2004г., ратифицировали соглашение, однако пока не применили его на практике. Это Эстония, Латвия, Литва, Польша, Словакия, Венгрия, Чехия, Словения, Мальта и Кипр. Бенилюкс, 8.9.2006г.

– Новый закон для свободного проживания в странах ЕС. Согласно закону, граждане ЕС могут свободно передвигаться между странами-членами ЕС. Но в новом законе введена поправка, согласно которой теперь внутри ЕС гражданам не нужно будет получать разрешение на проживание в ЕС, хотя непременным условием является регистрация в соответствующих администрациях.

Если граждане ЕС переезжают со своими семьями в европейскую страну, которая не является частью безвизового соглашения с Союзом, этой семье все равно не требуется виза. Но главным

**Новый закон для свободного проживания в странах ЕС. Граждане ЕС могут свободно передвигаться между странами-членами ЕС. Но в новом законе введена поправка, согласно которой теперь внутри ЕС гражданам не нужно будет получать разрешение на проживание в ЕС, хотя непременным условием является регистрация в соответствующих администрациях.**

**Если граждане ЕС переезжают со своими семьями в европейскую страну, которая не является частью безвизового соглашения с Союзом, этой семье все равно не требуется виза. Но главным достоинством нового закона является введение правил на постоянное проживание в странах-членах ЕС. После пяти лет продолжительной юридической дискуссии, теперь граждане ЕС и их семьи получили право на постоянное проживание, даже если они являются гражданами третьих стран. В ЕС 7 млн. граждан ЕС живут в других европейских странах.**

**«Коринф», 1.8.2006г.**

достоинством нового закона является введение правил на постоянное проживание в странах-членах ЕС. После пяти лет продолжительной юридической дискуссии, теперь граждане ЕС и их семьи получили право на постоянное проживание, даже если они являются гражданами третьих стран. В ЕС 7 млн. граждан ЕС живут в других европейских странах.

Рост цен на Шенгенскую визу. В следующем году цена Шенгенской визы для стран ЕС вырастет от 35 евро до 60 евро, из-за введения новых паспортов с биометрическими данными. «Заинтересованные в ведении паспортных биометрических паспортов, мы вынуждены были повысить цену», – отмечает министр внутренних дел ЕС. Против нововведений выступила только Греция, Венгрия и Швеция. Министр внутренних дел Греции отметил, что ЕС следовало бы ввести более гибкую визовую политику для таких регионов как, Россия, Украина и Балканы. «Нам нужно способствовать ознакомлению граждан третьих стран с Европой», – отметил он.

Страны Балканского полуострова, которые изъявили желание платить только 35 евро за визу, подписали специальное соглашение по снижению цены с европейскими странами. Гражданам из стран кандидатов в ЕС, таких как Румыния и Болгария, не надо показывать визу для въезда в ЕС. Члены ЕС решили предложить свободный въезд гражданам из третьих стран на бесплатной основе, принимая решение по каждому конкретному случаю. Однако, по словам исполнительного директора NGO Policy Association for an Open Society Дж. Ловвитта, принятие решения на индивидуальной основе только еще больше ухудшит ситуацию, и приведет к росту расходов и бюрократизма. «Было бы намного проще дать этим странам возможность приезжать бесплатно», – заявил он.

Дж. Ловвитт, признает, что рост цен на визы для туристов, никоим образом не решит главную цель новых технологий – борьбу с терроризмом и организованной преступностью. Высокие цены, в первую очередь негативно отразятся на передвижении простых людей, для которых цена в 60 евро может оказаться непосильной, чтобы посетить свою семью.

Биометрический паспорт. Европейская Комиссия сообщила о всех подробностях введения биометрических паспортов, которые они собираются выпустить к 2009г. Брюссель, отметил, что отпечатки пальцев, наиболее уязвимая часть всех паспортных данных, поэтому они будут защищены самыми современными технологическими средствами. «Это первый важный шаг для защиты паспорта граждан ЕС, теперь он станет более надежным и безопасным», – говорит уполномоченный по юридическим делам в ЕС Ф. Фраттини.

Германия была первой страной в ЕС, которая в 2005г. выпустила электронный паспорт, поэтому она с воодушевлением восприняла инициативу ЕС. Электронный паспортный чип будет состоять

из цифровой фотографии, имени, дня рождения, национальности и другой информации о его владельце. Такие ускоренные шаги по введению новых паспортов связаны с тем, что страны-члены ЕС являются частью программы США по безвизовому режиму, поэтому Союзу пришлось принять те же условия для всех остальных стран-членов программы. В пред.г., Вашингтон дважды откладывал введение элементов биометрических паспортов для западных стран, поскольку Франция и Италия до последнего сопротивлялись нововведениям. В этом году биометрические паспорта будут уже введены в США.

Однако группы по защите прав и свобод граждан обеспокоены, что биометрические данные паспортов приведут к созданию глобальной сети данных. Так, данные авиапассажиров могут оказаться в руках правительства, когда они будут показывать их в аэропортах. «Мы обеспокоены тем, что разработанные биометрические данные паспортов являются частью крупнейшей глобальной программы по контролю за индивидуумами», – говорит член группы Privacy International и The American Civil Liberties and Statewatch. Euobserver. «Коринф», 1.8.2006г.

– С 1 мая большинство стран-«ветеранов» Евросоюза полностью открыли свои рынки труда для гастарбайтеров с Востока. Необходимые изменения в национальные законодательства, предписанные директивой ЕС о свободном перемещении трудящихся, внесли все государства прежнего состава этой региональной организации, за исключением Бельгии, Италии, Финляндии, Люксембурга и Нидерландов.

Во всех других странах ЕС гражданам из новых государств-членов организации отныне не требуется получение разрешения на работу. Согласно требованию Еврокомиссии, пять стран, оставших в силе действие протекционистских мер, должны будут пересмотреть свое решение через два года. При этом ограничения в отношении гастарбайтеров из новых стран ЕС должны быть полностью отменены к 2011г.

По информации Еврокомиссии, в Великобритании, Ирландии и Швеции, которые полностью открыли с 1 мая 2004г. национальные рынки труда для граждан новых стран-членов ЕС, отмечен существенный экономический рост, сократились нехватка рабочей силы и уровень безработицы. Улучшение экономических показателей и сокращение дефицита рабочей силы было зафиксировано в других странах прежнего состава ЕС.

В целом по 15 государствам, 12 из которых ввели с 1 мая 2004г. ограничения по приему на работу гастарбайтеров с Востока, численность выходцев из новых государств ЕС достигла, по данным Еврокомиссии, менее 1% от общего числа населения трудоспособного возраста.

Исключение при этом составляют Ирландия (3,8% – в 2005г.) и Австрия (1,4%). РИА «Новости», 1.5.2006г.

– Наступила вторая годовщина вступления в ЕС десяти новых членов, преимущественно из Восточной Европы. Однако вместо того, чтобы отметить эту дату, газеты были заполнены зловещими предостережениями о наплыве эмигрантов, которые разворуют рабочие места и предъявят претензии на получение социальных льгот. Под давлением общественного мнения 12 из 15 старых членов ЕС ввели «переходные меры», что в переводе с «брюссельского наречия» означает ограничение на приток рабочих рук из Восточной Европы. Лишь Великобритания и Ирландия открыли свои рынки, хотя и они ввели правила, ограничивающие возможности искателей социальных льгот, а Великобритания выработала регистрационную систему. Швеция также открыла свои рынки труда, после того как ее парламент отклонил ограничения.

«Переходные меры» должны быть пересмотрены в конце двухлетнего периода. Они могут быть продлены максимум на 5 лет. 8 фев. с. г. Европейская комиссия опубликовала доклад о возникшей ситуации. Выводы Комиссии однозначны: все данные явно свидетельствуют в пользу 3 стран, оставших рынки труда свободными. Они быстрее растут и имеют больше рабочих мест. В остальных 12 странах стало больше рабочих, которые официально не числятся таковыми. Открытость 3 стран не является причиной лучших экономических показателей, но она, во всяком случае, не нанесла им ущерба.

Комиссия указывает, что ограничения не только нечестны (свобода передвижения – основополагающее право граждан ЕС), но они и не срабатывают. В страны с самыми жесткими ограничениями проникает не меньшее число рабочих-мигрантов. К примеру, наибольший скачок количества таких людей с 2004г. отмечается в Австрии, где официально действуют самые жесткие ограничения. В результате таких ограничений в этих странах больше всего рабочих, которые трудятся нелегально, объявляющих себя работающими самостоятельно, а не по найму, или живущими за счет переводов денег из своих родных стран. В докладе Европейской комиссии делается вывод, что «не наблюдается прямой связи между мобильностью потоков рабочей силы и введенными переходными мерами».

Необоснованны также опасения, что мигранты с Востока поднимут уровень безработицы. Начнем с того, что мигрировало слишком мало рабочих, чтобы оказать какое-либо влияние. В большинстве из 15 стран мигранты новых членов ЕС составляют менее 1% рабочей силы: лишь в Ирландии их число достигает 3,8%. Не занимаясь «воровством» рабочих мест у местных жителей, приезжие берутся за такие работы, на которые неохотно соглашается коренное население стран. А это означает более успешный бизнес, повышение доходов и, в конечном счете, рост рабочих мест. Примечательно, что в этих 15 странах ми-

гранты из 10 новых членов ЕС ассоциируются с ростом занятости даже для местных рабочих.

К тому же нет никаких данных о том, что мигранты занимаются значительным получением социальных льгот. Основная причина их приезда – стремление найти работу.

Разумеется, сложные моменты существуют. В пред.г. ирландские портовые рабочие объявляли забастовку в связи с использованием дешевой рабочей силы не входящих в профсоюз рабочих-латышей. Ирландские профсоюзы выступают теперь за введение ограничений. Наибольшую осторожность в отношении открытия своих рынков рабочей силы проявляют Германия и Австрия, граничащие с бывшим коммунистическим Востоком. Австрийцы, например, указывают на то, что зарплата у них в 5 раз выше, чем в Словакии. Однако, по мнению Европейской комиссии, поток рабочей силы из 10 новых стран ЕС слишком мал, чтобы оказать существенное влияние на занятость и размеры зарплаты 15 старых членов ЕС.

Данные Комиссии совпадают с исследованием проблемы миграции в посткоммунистическом мире, проведенным А. Мансуром из Всемирного банка. Он приходит к выводу, что трудовые потоки будут «затухать естественным путем». Большинство прибывающих не желает обосноваться на новом месте, а хотят лишь подзаработать и поднять свою квалификацию для более успешной работы впоследствии у себя дома.

**С 1 мая большинство стран-«ветеранов» Евросоюза полностью открыли свои рынки труда для гастарбайтеров с Востока. Необходимые изменения в национальные законодательства, предписанные директивой ЕС о свободном перемещении трудящихся, внесли все государства прежнего состава этой региональной организации, за исключением Бельгии, Италии, Финляндии, Люксембурга и Нидерландов. Во всех других странах ЕС гражданам из новых государств-членов организации отныне не требуется получение разрешения на работу. Согласно требованию Еврокомиссии, пять стран, оставивших в силе действие протекционистских мер, должны будут пересмотреть свое решение через два года. При этом ограничения в отношении гастарбайтеров из новых стран ЕС должны быть полностью отменены к 2011г.**

**РИА «Новости», 1.5.2006г.**

**Официальные данные не всегда точны. В Великобритании, где жители Центральной Европы должны зарегистрироваться до того, как найти работу, зачастую этого не делают, и, по официальным данным, там сейчас проживает всего 95 польских рабочих. Общее количество рабочих из новых членов ЕС, зарегистрированных в Великобритании, составляет 175 тыс., но в действительности количество одних только поляков составляет 300 тыс.**

**Economist. «Коринф», 1.3.2006г.**

Однако необходимо учитывать, что к полученным результатам следует подходить с осторожностью. Сравнивая окончательную версию доклада Европейской комиссии с более ранними проектами, оказавшимися в распоряжении журнала Economist, бросается в глаза попытка сгладить острые углы, явно инспирированная комиссиями из стран – сторонников сохранения ограничений. Слова «исключительно позитивный» опыт либерализованных рынков труда заменены на слова «в целом позитивный» опыт. Исключены сравнения с более серьезной проблемой незаконной миграции из стран, не входящих в ЕС. В начале фев. комиссар ЕС по проблемам занятости чех В. Спидла отказался выступить с твердыми рекомендациями покончить с ограничениями.

Однако аргументы в Комиссии дают о себе знать. В дек. 2005г. Европейская конференция профсоюзов изменила свою позицию по проблеме мобильности рабочей силы. Всего при двух голосах против – немецких и австрийских представителей – Конференция проголосовала за ликвидацию всех ограничений внутри ЕС. Теперь она считает, что лучше иметь рабочих из Восточной Европы в качестве легальных тружеников, которых можно подключить к коллективным договорам и получать с них налоги, чем допускать хитроумный самостоятельный труд или откровенное беззаконие.

Это говорит о том, что внутренние дебаты по данной проблеме могут сдвинуться в сторону либерализации. Финляндия, Португалия, Испания и, видимо, Греция настроены на то, чтобы отказаться от переходных мер. Другие страны размышляют над тем, не пора ли склониться в сторону либерализации.

Увеличение мобильности рабочей силы может принести большую пользу. В любом случае будет существовать конкурентный вызов со стороны низкооплачиваемых рабочих из 10 новых европейских стран измененной рабочей силе 15 старых стран ЕС. Те, кто пытается исключить из этого процесса рабочих из Восточной Европы, скоро убедятся, что их попытки столь же тщетны, как стремление предотвратить глобализацию. Economist. «Коринф», 1.5.2006г.

– Бум миграционных процессов в ЕС не нов. После кризиса коммунистической системы миллионы людей по политическим мотивам переехали за рубеж: евреи в Израиль, этнические немцы в Германию, русские в Россию. Одни получили статус беженцев, другие эмигрировали нелегально. Однако, по утверждению экономиста А. Мансура из Всемирного банка, сейчас процесс эмиграции происходит совсем по другим причинам. Переездом движут экономические, а не политические мотивы, и в основном процесс миграции происходит легально.

Официальные данные не всегда точны. В Великобритании, где жители Центральной Европы должны зарегистрироваться до того, как найти рабо-



ту, зачастую этого не делают, и, по официальным данным, там сейчас проживает всего 95 польских рабочих. Общее количество рабочих из новых членов ЕС, зарегистрированных в Великобритании, составляет 175 тыс., но в действительности количество одних только поляков составляет 300 тыс. По официальным данным Латвии, 50 тыс. или 2% населения страны уехали за границу; по Литве – 100 тыс.чел., т.е. 3% населения республики.

В ряде стран массированный отъезд граждан оставил ряд отраслей без квалифицированных кадров, особенно в таких отраслях, как строительство и розница, в которых как раз она требуется. Страны вынуждены импортировать рабочую силу из других восточных стран или поднимать зарплату.

Миграционные процессы обычно имеют временный характер. «Через 10 лет произойдут такие демографические изменения, после которых просто не останется молодых людей для миграции», – считают аналитики. Это не самые хорошие новости, учитывая, что большинство стран Центральной и Восточной Европы столкнулись с проблемой старения населения, что характерно для развитых богатых стран. Однако новые члены ЕС имеют и слабую экономику, наибольшее количество безработных, маленькие зарплаты и недооцененный опыт квалифицированных кадров, для которых эмиграция является единственным выходом.

В деревнях Латвии, например, нет никакой перспективы, поэтому гораздо приятнее собирать грибы в Ирландии, хотя это нудная работа, но она приносит немалые деньги по сравнению с тем, что предлагают дома. Отток интеллектуальных кадров приводит к неблагоприятной ситуации, особенно учитывая то, что страны покидают молодые кадры. Но страны Центральной и Восточной Европы живут с подобной проблемой на протяжении долгого времени. «И это вполне закономерно, если рассмотреть весь жизненный цикл эмиграции, то молодое поколение имеет явную выгоду, приобретая квалификацию и средства», – говорит В. Байтер из London School Economics.

Новые члены ЕС имеют хорошее расположение, чтобы стать «мозговой фабрикой» для остальных европейских стран. Миграция в случае налаженной системы образования и тренинга могла бы поставлять необходимые кадры для внешнего рынка. Например, польские водители, имея большой спрос на рынке в Великобритании, могли бы получать квалификацию водителей грузовиков.

Эмиграционные процессы могли бы быть более эффективными. По словам Х. Маттила из International Organization for Migration в Будапеште, отток кадров говорит о том, что образованные люди готовы выполнять черную работу за границей, потому что их квалификация не востребована на родине. А комплекс мер и часто нелегальных барьеров, которые создают на пути эмигрантов, такие страны как Франция и Италия, приводят к злоупотреблениям по отношению к ним.

Для стран, которые поставляют кадры, также необходимо решить ряд проблем. Во-первых, устранить причины, по которым люди покидают страну, т.е. низкая зарплата в государственном секторе и коррупционные институты. Так, многие жители центральной Европы говорят, что в первую очередь их привлекает небюрократический стиль западных европейских стран, а также, небольшие налоги для малых фирм.

Второй, не менее важной задачей является сохранение связей между диаспорой, проживающей за границей, и родиной. Власти Вильнюса надеются, что спонсируя новые литовские школы в таких местах, как Дублин, они, таким образом, снимут барьеры для семей эмигрантов при возвращении на родину, поскольку их дети будут знать литовский язык и смогут продолжать образование дома.

Но деньги не всегда являются решающим фактором. М. Адоменс является тому классическим примером. Он обучался в 90г. в Оксфорде и Кембридже и написал там докторскую диссертацию. Но потом он вернулся домой и стал получать зарплату на 75% меньше, обучая студентов в Вильнюсском университете. Однако, он организовал в своей стране мощную кампанию против коррупции. Его друзья говорят, что он как большая рыба в маленьком аквариуме. В ответ он цитирует слова Плутарха, который 20 столетий назад отказался поехать в Афины, заявив, что «как бы в этом случае мой маленький город не стал еще меньше». Economist. «Коринф», 1.3.2006г.

– В предместьях эстонской столицы Таллине расположен один из крупнейших в мире центров телекоммуникационной связи – компания Skype, занимающаяся программным обеспечением бесплатной или очень дешевой телефонной связи из любого, входящего в систему интернет компьютера. Skype – всемирная компания, недавно купленная интернетовским центром eBay за 2,6 млрд.долл. Ее скандинавские основатели вербуют не дорогостоящих программистов из Силиконовой долины или специалистов из далекой Индии, а специалистов из небольшой восточноевропейской страны, которая мало известна в области бизнеса, а тем более программирования.

Это – одно из проявлений так называемого «ближнего аутсорсинга» – перевода производства, исследований и бизнеса в страны, которые весьма дешевы и очень близки в отличие от очень дешевых, но далеких стран. На другой стороне Таллина расположен завод финской фирмы Elcoteq, производящей мобильные телефоны для Nokia и других компаний. Если Skype имеет в своем штате 130 высокооплачиваемых работников, средний возраст которых 28 лет, а пятая часть из них – иностранцы, то на заводе фирмы Elcoteq трудятся 3 тыс.чел. Они среднего возраста, выполняют однообразную полуквалифицированную работу. Их зарплата скромная, и все они эстонцы.

Главное в аутсорсинге в Центральной и Восточной Европе заключается в том, что модель, используемая Elcoteq, позволяет ей бороться за сохранение конкурентоспособности, а Skype процветает. Однако наиболее очевидное преимущество региона, состоящее в дешевизне издержек на рабочую силу, все более уменьшается, частично из-за еще больших ценовых преимуществ Китая, а частично в результате повышения зарплат, диктуемого дальнейшим процветанием. Это заставляет ведущие компании изыскивать долгосрочные преимущества, основанные на таланте и географии, а не на низкой зарплате и многочисленной рабочей силе.

По сравнению с прошлым тяжким существованием региона такая проблема значительно легче решается. В начале 90г., когда Elcoteq начала действовать в Восточной Европе, даже само владение заводом казалось рискованным делом, а аутсорсинг разработок – вообще безумием. Бюрократия была капризной, материально-техническое обеспечение ужасным, телефонная связь функционировала плохо, а манеры деловых людей казались эксцентричными. Для того, чтобы совершить сделку, требовались крепкие нервы, железная выдержка и необыкновенное терпение. Как говорил один западный предприниматель, действовавший в текстильной промышленности Литвы в 1993г., «это – настоящая Африка, только намного ближе». В те дни получение грузовика и отправка его в Польшу были связаны с недельными очередями у забитых пропускных пунктах с коррумпированными чиновниками.

Теперь Восточная Европа стала больше походить на Китай, чем Африку, только ближе географически в культурном отношении и с более благо-

приятным деловым климатом. Экономике, которые всего 15 лет назад маневрировали на грани гиперинфляции, теперь готовы к евро. Европейский союз ввел знакомые правовые нормы; даже такие страны, как Румыния и Болгария, по-прежнему остающиеся вне ЕС, но рассчитывающие на присоединение, движутся в правильном направлении. Политическая жизнь порой непостижимая, но особых опасений не вызывает.

Восточную Европу затопили западные контракты и инвестиции. Ежегодные размеры контрактов по аутсорсингу трудно определить: сюда входит все – от крупных компаний, владеющих собственными заводами, до мелких подрядчиков с сиюминутными сделками. Но ясно, что это дело внушительное по размерам и постоянно растущее. Импорт одежды из стран Восточной Европы в ЕС составил в 2004г. 2 млрд. ед. общей стоимостью в 22,3 млрд. евро (25 млрд.долл.), что равно, по данным Л. Лефмана из консалтинговой фирмы Clothesource, 19% общего импорта одежды странами ЕС. Экономист из Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) Л. Кркошка считает, что лучшим свидетельством роста аутсорсинга являются общие показатели торговли посткоммунистических стран с богатыми странами мира.

До сих пор главным двигателем бума являются низкие издержки рабочей силы, как правило, достигающие лишь половины западного уровня. Т. Гуляш из венгерской консалтинговой фирмы Coling отмечает, что издержки на зарплату в Восточной Европе меньше на 50-60%; в Индии они ниже на 75%.

В одной Чешской республике это позволило таким компаниям, как DHL, Siemens и Lufthansa, развернуть в последнее время широкие операции, связанные с обработкой данных. «Качество работы первоклассное. Оно не уступает, а иногда и превосходит самое лучшее из того, что мы делаем в Индии», – считает А. Чходхри, главный операционный специалист компании Progeon, одного из подразделений индийской информационно-технологической группы Infosys, занимающейся аутсорсингом бизнес-процессов. Она открыла свой центр в чешском г.Брно с персоналом примерно в 100 чел., работающих на 13 языках. Чходхри также подчеркивает дружественный климат, благоприятную политическую и деловую атмосферу, наличие многоязычного персонала и «культурную близость». «Мы не смогли бы обеспечивать такую деятельность из Индии», – полагает Р. Матхур, возглавляющий центр в Брно. Infosys имеет также офис в Праге, где 100 работников обеспечивают информационно-технологической поддержкой расположенные в столице многонациональные компании.

Это подчеркивает главное: издержки – лишь одна сторона медали. «Если мне нужен большой центр с персоналом, владеющим английским языком, или необходимо сконструировать двигатель самолета с использованием многих тыс.чел.о-ча-

**В предместьях эстонской столицы Таллине расположен один из крупнейших в мире центров телекоммуникационной связи – компания Skype, занимающаяся программным обеспечением бесплатной или очень дешевой телефонной связи из любого, входящего в интернет компьютера. Skype – всемирная компания, недавно купленная интернетовским центром eBay за 2,6 млрд.долл. Ее скандинавские основатели вербуют не дорогостоящих программистов из Силиконовой долины или специалистов из далекой Индии, а специалистов из небольшой восточноевропейской страны, которая мало известна в области бизнеса, а тем более программирования.**

**Это – одно из проявлений так называемого «ближнего аутсорсинга» – перевода производства, исследований и бизнеса в страны, которые весьма дешевы и очень близки в отличие от очень дешевых, но далеких стран. На другой стороне Таллина расположен завод финской фирмы Elcoteq, производящей мобильные телефоны для Nokia и других компаний. Skype имеет в своем штате 130 высокооплачиваемых работников, на заводе фирмы Elcoteq трудятся 3 тыс.чел.**

**Economist. «Коринф», 1.3.2006г.**

сов, то я еду в Индию, – рассуждает С. Буллас, чья компания Ecode дает оценку выбору мест для аутсорсинга. – Если же нужна небольшая слаженная команда с телекоммуникационным уклоном или работники с культурной тягой к ЕС или Великобритании, то гораздо удобнее выбрать восточноевропейскую страну».

То же самое можно сказать и о производстве. Для товаров, на изготовление которых уходит много времени или они требуют длительных производственных циклов, предпочтение при глобальном заводском аутсорсинге следует, несомненно, отдавать Китаю. Но когда для бизнеса необходима изящно изготовленная быстро и гибко поставляемая продукция, то следует выбрать Восточную Европу.

К примеру, в области одежды иностранные компании успешно развивают торговлю с восточноевропейскими странами «быстрой модой», незамедлительно заказываемой и изготавливаемой в ответ на рыночный спрос. «Из Центральной и Восточной Европы «быстрая мода» поступает на один-два фунта дорожке на 1 ед. товара, но потребители готовы платить», – говорит Р. Гудстоун, предприниматель, занимающийся текстилем, который оказывает брокерские услуги при сделках между поставщиками с низкими издержками производства и покупателями из богатых стран. Он отмечает, что производственный цикл для одежды из Китая 3 месяцев, причем 4 недели из этого срока приходится на морские перевозки. Напротив, из Восточной Европы на весь цикл затрачивается не 4-6 недель, включая день-два на доставку грузовиками.

Такая же картина наблюдается в отношении пользующегося большим спросом электронного оборудования. «Владелец каждого бренда имеет несколько моделей; сроки разработки новой продукции и ее жизненный цикл сокращаются. Поэтому имеет смысл ограничить зону продаж», – считает Р. Гэгл, глава фирмы Elcoteq в Таллине. По крайней мере, в ближайшие несколько лет в этой области будет достигнут серьезный прогресс. Как ни странно, но, несмотря на членство стран региона в ЕС и НАТО, многие по-прежнему задают странные вопросы, например: «А мой мобильник будет работать?», или «А у вас есть «Макдоналдс»?»

Имеются и минусы. И дело не в постоянном повышении издержек: рост производительности труда в состоянии, по крайней мере, частично, компенсировать это, а трудовые затраты – лишь незначительный компонент при установлении окончательной цены. Самый большой недостаток – это ограниченный выбор творческих людей, особенно для занятия должностей менеджеров среднего уровня, которые были бы нацелены на удовлетворение потребностей покупателя и борьбу за качество выпускаемой продукции.

Нехватка менеджеров ощущается в разных отраслях. На недавней конференции по вопросам аутсорсинга группа консультантов и провайдеров

около Дж. Рейбоулд, директора компании SSC с капитализацией в 2 млрд. долл., которая рассматривает вопрос о переводе своей многоязычной команды поддержки крупных международных компаний из Лондона и Южной Европы в такие регионы, как Венгрия. «Там много хорошо подготовленных специалистов в области информационной технологии с высшим образованием и знанием языков. Однако менеджмент еще отстает, – рассказывает г-жа Рейбоулд. – Для программирования имеется все необходимое, но мы ведем речь об оказании прямых услуг клиентам. Если захотим оказывать их из Центральной и Южной Европы, то нам придется заниматься этим самим».

Задача заключается также в получении более качественного образования для обслуживания потребностей рынка. Школы и высшие учебные заведения должны реформировать программы, «нацелив их на обучение инженерным специальностям», – считает один из ведущих менеджеров компании Elcoteq. Его компания вместе с другими спонсирует некоторые университетские факультеты, надеясь, что более высокие зарплаты заставят самых способных студентов осваивать такие сложные дисциплины, как система управления и технология производства, и уменьшит их интерес к маркетингу, праву и экономике. Хорошие восточноевропейские менеджеры, однако, все больше тяготеют к таким отраслям, как информационная технология, которая обеспечивает их высокими заработками на уровне мировых. П. Зак, один из менеджеров польского отделения немецкой компании Ipraq, действующей в области информационной технологии, вспоминает: «Вначале у нас были лишь хорошие программисты, а руководители проектов были сплошь иностранцами. Но мы у них многому научились».

Конечно, можно было бы надеяться на специалистов из западных стран, чтобы заполнить брешь. Но это обходится недешево. Новая тенденция в Центральной Европе заключается в привлечении фирм из таких регионов, как Китай, Индия и Турция. Фирмы этих стран стремятся получить преимущество над своими конкурентами, перебравшись поближе к потребителям. Например, турецкие предприниматели строят текстильные фабрики в соседней Румынии с новым менеджментом. При этом они используют низкие издержки на рабочую силу в Румынии и повышают производительность труда. Крупная гонконгская торговая компания Li & Fung открыла офисы в двух восточноевропейских центрах. Infosys – лишь одна из нескольких крупных индийских компаний в области программного обеспечения, действующих в Центральной Европе.

Положительным фактором является то, что необходимость повышения конкурентоспособности постепенно вынуждает правительства устранять бюрократические барьеры. Чешские и польские официальные лица, выступавшие в роли промоуторов своих стран на организованной фирмой

Colling конференции в Будапеште, явно занервничали, когда их спросили об архаическом ограничительном трудовом законодательстве и о вездесущей бюрократии. «Они не могут понять, что наши центры должны работать, даже тогда, когда в стране отмечаются национальные праздники», – жаловался представитель одной фирмы, занимающейся аутсорсингом. В Эстонии такие компании, как Skype, хотят, чтобы правительство либерализовало жесткие визовые законы. «Мы хотели взять интервью у одного парня из Пакистана, живущего в Стокгольме, но не смогли заполучить его сюда на неделю, и нам пришлось ехать туда самим, жалуется С. Тамкиви, глава компании Skype в Талине.

Более дружественная и деловая обстановка может помочь добиться успеха, но в конечном счете процветание, которое она несет с собой, неизбежно приводит к переменам. Работающий в Таллине финансист А. Мартинсон, считает, что Elcoteq пробудет в Эстонии от силы еще 4г., после чего придется перемещать производство в Россию. По его подсчетам, добавленная стоимость, которую компания создает в Таллине, почти в 2 раза уступает показателям крайне неэффективной лесной промышленности Эстонии. Но к тому времени возникнет другая ниша. По его словам, эстонцы, работающие в компании Skype, теперь поняли, как действует преуспевающая молодая фирма. В следующий раз они захотят заполучить для себя гораздо больший объект деятельности. Economist. «Коринф», 1.3.2006г.

### Связи с Россией и СНГ

– Еврокомиссия выделила 17,5 млн. евро для помощи наименее обеспеченным жителям Чечни. Эти средства пойдут на оказание гуманитарной помощи «наиболее уязвимым социальным группам на территории Чечни» и беженцам, находящимся в Дагестане и Ингушетии.

Еврокомиссия уточнила, что деньги будут направлены на реализацию проектов в области здравоохранения, водоснабжения, санитарной безопасности, оказание психологической помощи населению и на устранение рисков, связанных с ликвидацией в Чечне неразорвавшихся снарядов и мин. За период с осени 1999г. Еврокомиссия

**Российские компании вступили в период абсолютно новых взаимоотношений с европейскими партнерами, заявил глава РАО ЕЭС России Анатолий Чубайс. Если 3г. назад обсуждалось признание России страной с рыночной экономикой, то сегодня очевидно, что крупные российские компании идут в Европу с масштабными инвестиционными проектами, идут на слияние, которые в ряде случаев является поглощениями, с крупными европейскими компаниями. Это абсолютно новое качественное взаимоотношение с Европой», – сказал Чубайс.**

**РИА «Новости», 22.11.2006г.**

направила на Северный Кавказ 220 млн. евро гуманитарной помощи. Прайм-ТАСС, 21.2.2007г.

– Европейский банк реконструкции и развития, крупнейший институциональный инвестор российской экономики, планирует увеличить вложения в РФ 2007г. до 2 млрд. евро с 1,8 млрд. (2,4 млрд.долл.) в этом году, сказал президент ЕБРР Жан Лемьер. «2007г. будет годом российских регионов для ЕБРР. Мы ведем переговоры с массой региональных российских банков», – сказал он на пресс-конференции. Банк продолжит вкладывать деньги в российскую электроэнергетику – как путем покупки акций на IPO, так и через стратегическое участие, сказал Лемьер.

Осенью 2006г. ЕБРР в ходе первого публичного размещения акций российской генерирующей компании – ОГК-5 – купил один из самых крупных пакетов. ЕБРР также намерен увеличивать объем инвестиций в уставный капитал российских компаний. В 2006г. его вложения в капитал выросли в три раза до 400 млн. евро. Рейтер, 18.12.2006г.

– До 2010г. Европейский Союз планирует выделить странам-участницам Бакинской инициативы для поддержки энергетических проектов 60 млн. евро. Об этом сегодня в ходе заседания второй министерской конференции по вопросам сотрудничества в энергетической сфере между ЕС, причерноморскими и прикаспийскими государствами, а также соседними с ними странами сообщил комиссар Еврокомиссии по энергетике Андрис Пьебалг.

«С 2004г. мы предоставили странам-участницам Бакинской инициативы в качестве помощи для энергетических проектов 30,5 млн. евро, до 2010г. мы выделим на эти цели еще 60 млн. евро», – сказал А. Пьебалг.

Кроме того, по его словам, Еврокомиссия по энергетике планирует «направить значительную сумму» на энергетические проекты через инвестиционные проекты Европейского инвестиционного банка и Европейского банка реконструкции и развития.

А. Пьебалг напомнил, что первая министерская конференция по вопросам сотрудничества в энергетической сфере между ЕС, причерноморскими и прикаспийскими государствами, а также соседними с ними странами состоялась 13 нояб. 2004г. в Баку. Тогда участники форума договорились поддерживать развитие соответствующих региональных энергетических рынков и содействовать их постепенной интеграции с рынками ЕС, повышать безопасность и надежность энергетических поставок; перейти к политике энергосбережения и программам по устойчивому развитию; содействовать финансированию жизнеспособных с коммерческой и экологической точек зрения энергетических проектов, представляющих общий интерес.

Участниками Бакинской инициативы являются Азербайджан, Грузия, Казахстан, Молдова, Турция, Украина, Армения, Беларусь, Кыргызстан, Таджикистан и Узбекистан. Россия представлена в качестве наблюдателя. KZ-today, 30.11.2006г.

– Российские компании вступили в период абсолютно новых взаимоотношений с европейскими партнерами, заявил журналистам в среду в преддверии заседания «круглого стола» промышленников и предпринимателей России и Евросоюза, который начнет свою работу 23 нояб. в Хельсинки, глава РАО ЕЭС России Анатолий Чубайс. «Деловые круги России воочию ощущают существенные изменения характера взаимоотношений с Евросоюзом. Если 3г. назад, к примеру, обсуждалось признание России страной с рыночной экономикой, то сегодня очевидно, что крупные российские компании идут в Европу с масштабными инвестиционными проектами, идут на слияние, которые в ряде случаев является поглощениями, с крупными европейскими компаниями. Это абсолютно новое качественное взаимоотношение с Европой», – сказал Чубайс.

Говоря о планах ЕЭС по сотрудничеству с Евросоюзом в области энергетики, руководитель российского энергохолдинга отметил, что «в торговле мы сворачиваем экспорт электроэнергии и разворачиваем импорт». По его словам, в поставках электроэнергии в Россию уже проявил заинтересованность ряд финских энергокомпаний. Чубайс подчеркнул, что сегодня для РАО ЕЭС актуальным вопросом являются иностранные инвестиции в развитие российской электроэнергетики. РИА «Новости», 22.11.2006г.

– Интервью исполнительного директора Круглого стола промышленников России и ЕС Александра Бевза.

По сложившейся традиции восьмое по счету ежегодное общее собрание Круглого стола пройдет накануне Саммита России и ЕС 23 нояб. 2006г. в г.Хельсинки (Финляндия). Этот наиболее представительный совместный форум деловых кругов собирает вместе руководителей ведущих компаний России и ЕС, официальных представителей высокого уровня (в ранге комиссаров ЕС и ключевых министров РФ), ответственных сотрудников российских министерств и генеральных директоратов Европейской комиссии, непосредственно курирующих экономические связи России и ЕС, а также независимых экспертов и специалистов компаний. По предварительным оценкам общее число участников форума в этом году составит 400-500 чел.

Главный смысл мероприятия – сформулировать в процессе диалога общие позиции российских и европейских деловых кругов по ключевым на данный момент вопросам двустороннего экономического сотрудничества и довести эти позиции до политического руководства России и ЕС, которое встречается в рамках предстоящего Саммита.

• В 2007г. истекает срок действия нынешнего торгово-экономического соглашения между РФ и Евросоюзом. Будет ли подписано новое соглашение или продлено старое? Какие изменения в него могут быть внесены с российской и европейской сторон?

Срок ныне действующего Соглашения о партнерстве и сотрудничестве (сокращенно – СПС) истекает в конце следующего года. Стороны уже договорились на политическом уровне, что они будут готовить новое соглашение о стратегическом партнерстве России и ЕС. Определены и его основные параметры – оно должно быть:

а) комплексным, т.е. охватывать все сферы взаимоотношений, включая экономику, международную безопасность, внутренний правопорядок, науку, образование, культуру, другие гуманитарные вопросы;

б) юридически обязывающим, т.е. содержать четкие формулировки обязательств сторон и механизмы их выполнения, а также, возможно, санкции и компенсации за нарушение отдельных статей договора;

в) равноправным, т.е. предусматривать взаимные и симметричные обязательства сторон по всем аспектам сотрудничества и исключать возможность отношений старшего и младшего партнера.

В известном смысле эти требования составлены от противного. Они указывают на то, чего нет в нынешнем договоре, т.е. на его основные дефекты. За последние 10 лет очень многое изменилось и в ЕС, и в России, и в мире. Во многих отношениях СПС безнадежно устарел и должен быть заменен совершенно новым по качеству договором. В целом вырисовывается структура гораздо более масштабного соглашения, чем мы имеем сейчас, и это может открыть перспективу выхода на другой уровень отношений России и ЕС. Однако возможна и другая перспектива – из-за серьезных расхождений в своих интересах и позициях, неблагоприятного политического фона, технических и юридических сложностей подготовки комплексного договора стороны могут попасть в затяжной переговорный тупик, который отодвинет заключение нового договора на несколько лет. Отдельной проблемой является ратификация договора. Достаточно одной стране-члену ЕС отказаться его ратифицировать, чтобы все результаты работы пошли насмарку, как это произошло с конституцией ЕС. Понятно также, что некоторые из новых членов ЕС попытаются решить свои проблемы с Россией, «нагружая» особыми условиями процесс ратификации, и это может создать крайне невыгодную и затруднительную для России ситуацию.

Подготовка и ратификация предыдущего соглашения заняла 5 лет, и нет никаких оснований думать, что сейчас дело пойдет быстрее. Скорее наоборот, появились новые факторы, усложняющие ситуацию.

Во-первых, речь идет не просто о написании нового документа. Речь идет о весьма серьезной ревизии базовых принципов и условий отношений, фактически – о заключении нового «брачного контракта». Исходные позиции сторон по наиболее существенным вопросам, включая разви-

тие демократии, урегулирование конфликтов на постсоветском пространстве, энергоснабжение Европы и обеспечение военной безопасности в условиях расширения НАТО на Восток, не просто различаются, а часто – противоположны и трудно совместимы.

Во-вторых, не определен главный вопрос, связанный с выбором перспективной модели экономического сотрудничества России и ЕС, которая является ядром всего договора. СПС на 90% – это правила ВТО, перенесенные в сферу двусторонних отношений России и ЕС. Вступление России в ВТО многое меняет в этом плане – оно лишает нынешнее соглашение смысла и содержания. Главный вопрос – куда двигаться дальше? Остаться ли в рамках универсальных правил ВТО или стремиться к более тесной интеграции, в т.ч. – за счет создания зоны свободной торговли и «общего экономического пространства» (в плане норм и принципов регулирования хозяйственной деятельности)?

В-третьих, состояние Евросоюза как партнера по переговорам не внушает большого оптимизма. Факт политического раскола ЕС на «старую» и «новую» Европу налицо и наиболее отчетливо он проявляется в отношении России. Большой проблемой является незавершенность политической реформы ЕС из-за провала Конституции и неопреде-

**В отношениях с Евросоюзом в целом главные «подводные камни» в другом – в определении оптимальных для нас условий, модели и степени интеграции с ЕС. Глубокая интеграция, и особенно – с ЕС, может стать опасной вещью, если мы не готовы конкурировать с компаниями ЕС на равных на своем рынке. Она может быть опасной также в том случае, если становится инструментом навязывания «европейских стандартов» (технических, экологических, социальных и т.п.), к которым мы просто в силу уровня своего развития не готовы.**

**Евросоюз никого не пускает на свой рынок, пока не принимаются условия равной конкуренции. А поскольку ЕС постоянно принимает все новые и более жесткие стандарты, которые увеличивают общее бремя регулирования и связанные с этим затраты бизнеса, то т.н. «гармонизация» регулирования как условие доступа на рынок ЕС может стать инструментом экспорта избыточного регулирования и в другие страны, в данном случае – в Россию. И это значит, что ЕС, по сути дела, начинает диктовать нам экономическое законодательство, общие условия и экономическую модель развития!**

**В каких-то сферах это хорошо, особенно там, где европейцы продвинулись вперед в технологическом плане, а где-то они допускают серьезные ошибки, к примеру, в стремлении к унификации и бюрократизации, что не всегда соответствует нашим условиям и потребностям развития.**

**РИА «Новости», 1.11.2006г.**

ленность в сфере разделения компетенций и полномочий по конкретным вопросам между различными уровнями принятия решений в ЕС, прежде всего – между союзным и национальным уровнем. Впрочем, экспертный и переговорный потенциал российской стороны также неадекватен уровню и сложности задачи по подготовке столь комплексного соглашения.

Главные опасения бизнеса в связи с подготовкой и заключением нового соглашения с ЕС связаны с т.н. «переговорной паузой» в реальном развитии двусторонних экономических отношений, которая может занять от 5 до 7 лет. Логика переговорного процесса по комплексному договору требует накопления «козырей» для окончательного торга и взаимоувязке компромиссов в различных сферах. На деле это будет означать, что любые возможные решения, соглашения и развязки по конкретным вопросам экономического сотрудничества будут придерживаться и откладываться до конца переговоров по «высшим» политико-дипломатическим соображениям. Для бизнеса это будет означать огромные экономические потери: упущенные контракты, отложенные инвестиции, нереализованные проекты. Бизнес живет в реальном и весьма напряженном времени. Он не может откладывать решения «на потом», он должен принимать их сейчас, исходя из существующей обстановки. Если в российско-европейских отношениях возникнет длинная пауза или тупик, он будет вынужден переориентироваться на других партнеров, искать возможности для торговли, инвестиций и промышленного сотрудничества в другом месте. В итоге, в реальности могут развиваться процессы прямо противоположные тем, которые предполагается стимулировать новым договором о стратегическом партнерстве, и реальная основа для стратегического сближения и партнерства России и ЕС будет вымываться.

• Какой же выход Вы видите из этой ситуации? Вы ведь сами признаете, что нынешнее соглашение устарело и что необходим новый договор.

Да, конечно, бизнес поддерживает саму идею использовать заключение нового договора для того, чтобы выйти на новый уровень в наших отношениях с ЕС. Он также крайне заинтересован в качественной работе по подготовке нового договора, а это дело не терпит суеты. В рамках Круглого стола промышленников и Совета делового сотрудничества России и ЕС прорабатывается идея «двухколейного» подхода, который бы позволил сочетать сложные переговоры прорывного характера по новому договору с постепенным, но неуклонным прогрессом в торгово-экономических отношениях России и ЕС в течение всего периода «стратегических» переговоров. Инструментом для этого может стать продление и адаптация к новым условиям действующего соглашения. По условиям СПС его действие после 2007г. автоматически продляется на следующий год, если ни одна из

сторон не уведомила другую письменно о своем выходе из договора за 6 месяцев до окончания срока действия.

Адаптация СПС может идти по двум линиям: во-первых, применение в полном объеме норм и правил ВТО в двусторонних отношениях в соответствии с совместным меморандумом о согласованных условиях присоединения России к ВТО; во-вторых, заключение различного рода технических, регулятивных, отраслевых и секторальных соглашений, которые могут быть достигнуты в рамках двусторонних экономических и промышленных диалогов, предусмотренных одобренной саммитом России и ЕС «дорожной картой» по созданию общего экономического пространства (ОЭП).

Наконец, на предстоящем ежегодном общем собрании Круглого стола промышленников и Совета делового сотрудничества России и ЕС, которые пройдут в нояб. с.г. в Хельсинки накануне Саммита России и ЕС, будут обсуждаться конкретные предложения по активизации диалогов по ОЭП и более активному участию бизнеса в этом процессе, а также предложения по включению деловых кругов в подготовку экономической части нового договора и созданию необходимого для этого механизма консультаций.

- Очевидно, что европейские компании проявляют все больший интерес к сотрудничеству с Россией и заинтересованы в улучшении рамочных условий такого сотрудничества. Но что их пугает в России? Что сдерживает их инвестиции?

Главным фактором, который их сдерживает, является высокий уровень некоммерческих рисков. Последние связаны не с рисками самого проекта, а с общими условиями деятельности в стране, с состоянием ее правовой системы, с административными барьерами или произволом. В отношении инвестиций в нефтегазовом секторе – там, где это жизненно необходимо Евросоюзу, они действительно идут на любые риски, потому что у них выбора нет. А во всех остальных сферах у них есть альтернативы, и мы не единственная область приложения инвестиций Евросоюза. Когда они считают баланс выгоды и рисков, он оказывается не в нашу пользу. Прибыльность в России хорошая, а риски высокие, причем эти риски в основном политические. Ведь даже законодательные риски, или так называемое «несовершенное законодательство», являются продуктом политического процесса. Сейчас идет с «баталия» по Сахалину, и мы все понимаем, что для этого действительно есть объективные причины. Но европейцам данный конфликт еще раз четко демонстрирует, что инвестиционный риск в РФ крайне высок, и любое соглашение может быть пересмотрено. Правовая неопределенность и незащищенность прав инвесторов являются главной проблемой экономических взаимоотношений России и ЕС. Все остальное – ерунда. Если сегодня мы находимся в некоем опьянении от нефтедолларов, то через несколько лет ситуация может измениться

и, соответственно, изменится и наше отношение к иностранным инвестициям.

- А с какими проблемами сталкиваются российские компании на европейском рынке, что сдерживает наше экономическое сближение с ЕС?

Во-первых, я бы не стал преувеличивать наши проблемы со странами Прибалтики или другими странами, недавно вступившими в ЕС. Если оставить в стороне проблемы транзита нефти и газа, то в экономическом плане эти страны для нас не очень значимы и не очень интересны. Я думаю, что не следует также преувеличивать возможности их влияния на общую политику ЕС в отношении России. Потом, чего они в конечном итоге добиваются от нас? На самом деле они добиваются более тесных, более стабильных и более привилегированных экономических отношений с нами, правда делают это весьма странными способами, во многом обусловленными старыми привычками и подходами, сформировавшимися еще в период СССР.

В отношениях с Евросоюзом в целом главные «подводные камни» в другом – в определении оптимальных для нас условий, модели и степени интеграции с ЕС. Больше не значит лучше. Интеграция ведь не самоцель – это просто один из способов ускорить наше развитие, быстрее и лучше провести модернизацию экономики, повысить нашу конкурентоспособность в мире. Но глубокая интеграция, и особенно – с ЕС, имеет свою обратную сторону. Она может стать опасной вещью, если мы не готовы конкурировать с компаниями ЕС на равных на своем рынке. Она может быть опасной также в том случае, если становится инструментом навязывания «европейских стандартов» (технических, экологических, социальных и т.п.), к которым мы просто в силу уровня своего развития не готовы. Не секрет, что Евросоюз никого не пускает на свой рынок, пока не принимаются так называемые условия равной конкуренции. Согласно этим условиям иностранные компании, желающие конкурировать на европейском рынке, должны находиться в тех же условиях, что и компании ЕС. А поскольку ЕС постоянно принимает все новые и более жесткие стандарты, которые увеличивают общее бремя регулирования и связанные с этим затраты бизнеса, то т.н. «гармонизация» регулирования как условие доступа на рынок ЕС может стать инструментом экспорта избыточного регулирования и в другие страны, в данном случае – в Россию. И это значит, что ЕС, по сути дела, начинает диктовать нам экономическое законодательство, общие условия и экономическую модель развития!

В каких-то сферах это хорошо, особенно там, где европейцы продвинулись вперед в технологическом плане, а где-то они допускают серьезные ошибки, к примеру, в стремлении к унификации и бюрократизации, что не всегда соответствует нашим условиям и потребностям развития. Однако в

целом есть тенденция использовать «европейское право» как политику протекционизма, как инструмент нивелирования сравнительных преимуществ конкурентов или как метод своего рода административно-нормативного колониализма. Это очень существенная проблема, с которой, кстати, столкнулась не только Россия, но и ряд европейских стран, не входящих в Евросоюз, в частности Норвегия.

Для объективного понимания плюсов и минусов интеграции с ЕС нужно детальное понимание различных моделей интеграции, в частности – различных вариантов т.н. «усиленной» зоны свободной торговли (с включением сельского хозяйства и сферы услуг, широкой гармонизацией хозяйственного права и регулирования), а также анализ их возможных последствий на базе экономико-статистических моделей двусторонних связей. Всего этого пока нет, и участие бизнеса в подготовке нового договора должно быть, прежде всего связано с созданием необходимой научно-экспертной базы и условий для трезвого, объективного и взвешенного анализа возможных вариантов развития наших торгово-экономических отношений с ЕС на будущее. РИА «Новости», 1.11.2006г.

– ЕС и Россия запускают новый совместный проект с бюджетом 3,3 млн. евро по оказанию содействия администрации президента РФ в учреждении общих правовых, географических, институциональных и экономических принципов органи-

зации местного самоуправления в Российской Федерации. Об этом сообщает пресс-служба представительства Европейской Комиссии в России.

Проект охватывает широкий круг инициатив – от обучения сотрудников органов местного самоуправления принципам прозрачности и основам передовой управленческой деятельности до создания «Кодекса муниципальной службы» для госслужащих и содействия совершенствованию управления государственными финансами и предоставления социальных услуг. Путем разработки более совершенных процедур и обучения в сферах экономики, права и человеческих ресурсов, проект ставит своей целью способствовать эффективно проведению реформ в области местного самоуправления.

Предполагается, что новый проект завершится к концу 2007г. Проект будет осуществляться консорциумом, состоящим из европейских и российских организаций. Лидером консорциума выступит итальянская консалтинговая компания Gruppo Soges S.p.A. Членами консорциума являются также Progeco (Италия), Association of the Local Democracy Agencies (Франция) и Агентство муниципального и регионального развития (Россия).

Проект «Поддержка внедрения закона об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» будет запущен 19 окт. 2006г. Прайм-ТАСС, 17.10.2006г.

– Евросоюз переходит от оказания гуманитарной помощи на Северном Кавказе к программе развития этого региона. Как сообщил помощник президента России Сергей Ястржембский, Россия и ЕС сняли разногласия по программе ТАСИС (Техническое содействие СНГ).

Программа предусматривает выделение 20 млн. евро, которые будут направлены в Чечню, Ингушетию и Северную Осетию и пойдут на финансирование здравоохранения, образования и выдачу микрокредитов (по 1,5 тыс. евро) населению.

По данным помощника российского президента, вторым проектом будет открытие с 1 сент. 2006г. евроколледжа, который будет создан на базе МГИМО. На его создание каждая из сторон выделит по миллиону евро, отметил Ястржембский. РИА «Новости», 24.5.2006г.

– Европейский союз (ЕС) является основным торгово-экономическим партнером России. На него приходится свыше половины внешнеторгового оборота Российской Федерации, представляющего собой обобщающий показатель развития всех форм внешнеэкономической деятельности российских организаций, предприятий и фирм на мировом рынке. Страны ЕС входят также в число основных инвесторов в российскую экономику.

По данным российской таможенной статистики, общий внешнеторговый оборот России в 2005г. увеличился на 32,1% и составил 339,9 млрд.долл., в т.ч. российский экспорт 241,4 млрд.долл. (рост на 32,9%) и импорт 98,5

**Стратегической целью развития отношений Россия-Евросоюз является создание Общего экономического пространства (ОЭП). Интеграционное взаимодействие в рамках ОЭП призвано способствовать росту благосостояния обеих сторон путем стимулирования торговли и инвестиций, создания взаимосвязанных инфраструктурных сетей, благоприятных условий для деятельности экономических операторов и, в целом, повышения мировой конкурентоспособности экономик России и ЕС.**

**Создание Общего экономического пространства (ОЭП) имеет для России особое значение. И дело не только в том, что ЕС – наш основной торговый партнер и наиболее значимый источник инвестиций и технологий. Сегодня, когда на первом месте стоит задача коренной реконструкции российской экономики, значение «европейской интеграции» определяется, прежде всего, ее системным воздействием на темпы внутренних структурных и институциональных реформ, на масштабы и уровень модернизации отечественной промышленности. Сближение с Европой, при правильном подходе, может существенно содействовать повышению эффективности и конкурентоспособности российской промышленности, способствовать ее ускоренной модернизации, может помочь России занять достойное место в международном разделении труда.**

[www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru), 11.6.2006г.



млрд.долл. (30,4%). При этом товарооборот России со странами ЕС возрос на 41,1% до 177,1 млрд.долл., в т.ч. российский экспорт 133,5 млрд.долл. (рост на 46%) и импорт 43,6 млрд.долл. (27,9%).

В целом 2005г. можно считать успешным для торгово-экономических отношений между Россией и ЕС. В результате опережающей динамики развития взаимной торговли возросла доля ЕС в общем товарообороте России – до 52,1%. Особенно большое значение имеет европейский рынок для российского экспорта, где доля ЕС составила 55,3%. Это существенно превышает соответствующий показатель по импорту – 44,2%. В отношениях с ЕС формируется основной актив торгового баланса России – 90 млрд.долл. по итогам 2005г. Более динамичное развитие российского экспорта по сравнению с импортом закрепляло эту тенденцию.

Вместе с тем на 2005г. пришелся весьма трудный период развития Европейского союза. В качестве кризисных явлений можно отметить отклонение Конституционного договора Европейского союза (Евроконституции) на референдумах во Франции и Нидерландах, трудности при согласовании бюджета ЕС на 2007-13гг., явное превалирование национальных интересов над общеевропейскими во многих государствах-членах ЕС, отсутствие консенсуса по вопросу о дальнейшем расширении ЕС.

Европейский союз в целом далек от достижения амбициозных целей, которые ставились пять лет назад – создать в Европе к 2010г. «самую динамичную, конкурентную и высокотехнологичную экономику в мире» и при этом «достичь высокого уровня развития социальных программ и защиты окружающей среды» («Лиссабонская стратегия» ЕС 2000г.). В мае 2004г. в ЕС вошло десять новых государств из Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ), заметно отстающих по уровню развития от 15 «старых» стран ЕС.

Слабыми сторонами ЕС в международной конкуренции являются высокий уровень налогообложения (средний уровень налогообложения в 2005г. –40%), негибкость рынка труда в условиях действия ограничений на приток рабочей силы из новых членов ЕС и высокий уровень безработицы (8% в 2005г.).

Странам ЕС стало все труднее удерживать хрупкий баланс свободного рынка и социальной поддержки населения. Перед большинством «старых» стран ЕС стоит одна из самых острых для европейцев проблем – до какой степени можно отойти от модели социально направленной рыночной экономики, которая уже привела к экономической стагнации во Франции, Германии и Италии, в пользу более классической модели рыночной экономики, практикуемой в США и лоббируемой в Европе Великобританией.

Объективный анализ позволяет также говорить о сильных сторонах развития этих стран, к

которым относятся политическая стабильность, открытость бизнеса, высокоразвитая инфраструктура, доступность и надежность связи и телекоммуникаций, свобода банковской конкуренции, легкость освоения новых технологий, высокий образовательный уровень рабочей силы и управленческого аппарата, легкость организации предпринимательской деятельности и широта сотрудничества между предприятиями и университетами.

Экономическое развитие новых членов ЕС из региона Центральной и Восточной Европы (Венгрии, Литвы, Польши, Чехии, и др.) в 2005г. было более динамичным: сохранялись темпы экономического роста, опережающими темпами рос экспорт, рост инфляции был медленным, процентная ставка по кредитам снизилась. Потребительские цены все еще оставались ниже, чем в среднем по ЕС, хотя постепенно приближались к среднеевропейскому уровню.

В то же время экономика стран ЦВЕ стала более уязвимой к конъюнктурным колебаниям на мировых рынках, чем это было до вступления в ЕС. В первую очередь, это связано с динамикой торгового баланса стран ЦВЕ: цены на экспортную продукцию этих стран, в частности, готовые изделия, электронику, товары широкого потребления и продовольственные товары в течение последних нескольких лет снижались, а цены на импортные товары, прежде всего, на нефть и другие энергоносители, заметно возросли. Промышленности стран ЦВЕ пока не удалось компенсировать новыми продуктами утраченные позиции на внешнем и внутреннем рынке. Сохраняется высокий дефицит внешнеторгового баланса этих стран, что создает определенные проблемы в валютной области, в т.ч. в вопросах перехода на евро, который у большинства новых членов ЕС откладывается на конец текущего десятилетия.

Странам ЦВЕ пока также не удается решить вопрос трудовой занятости населения в условиях действия в рамках ЕС ограничений на перемещение рабочей силы из этих стран. Уровень безработицы не понизился и в большинстве стран ЦВЕ превышает средний в ЕС уровень.

Таким образом большое значение для ЕС имеет дальнейшее развитие отношений с Россией, особенно на фоне динамичного развития российской экономики в последние годы. Резервом такого развития может стать активизация сотрудничества в рамках региональных программ, чему может способствовать председательство в ЕС Во II пол. 2006г. Финляндии – инициатора такой программы ЕС как «Северное измерение». Среди приоритетных вопросов повестки дня председательства Финляндии в ЕС, касающихся отношений Россия – ЕС, может стать обсуждение перспектив политики «Северного измерения» ЕС и будущего договорно-правовой базы партнерства Россия – ЕС после истечения в дек. 2007г. первоначального десятилетнего периода действия Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС (СПС).

«Северное измерение» – это программа Европейского союза, которая нацелена на развитие сотрудничества между странами Северной Европы, представленными Комиссией ЕС, Российской Федерацией, Норвегией и Исландией, и призвана оказывать помощь в решении конкретных задач, стоящих перед участвующими сторонами в области экономики, образования, здравоохранения, защиты окружающей среды и использования природных ресурсов.

Программа «Северное измерение» направлена на углубление приграничного сотрудничества путем создания условий безопасности и стабильности, а также чистой и доступной окружающей среды для всех людей на севере Европы. В задачи «Северного измерения» также входит решение проблем, связанных с неравномерным региональным развитием, включая усилия, направленные против возникновения новых разделительных линий после присоединения к ЕС новых стран.

«Северное измерение» охватывает регион Балтийского моря, Арктический регион и Северо-Запад России и реализуется через финансовые механизмы ЕС, предназначенные для данного региона: в основном это были программы Тасис и Интеррег. В настоящий момент в ЕС проходит масштабная реформа инструментов технического содействия ЕС. Введение новых инструментов Европейской политики Соседства и Партнерства (ЕИСП) планируется с 2007г. В финансировании программы участвуют также такие международные финансовые институты, как Европейский банк реконструкции и развития, Европейский инвестиционный банк, Скандинавский инвестиционный банк, Скандинавская экологическая финансовая корпорация, Скандинавский проектный фонд.

План действий «Северного измерения» на 2004-06гг., принятый Европейским Советом в Брюсселе в окт. 2003г., носит комплексный и

многосекторный характер. В нем определены пять приоритетных секторов «Северного измерения»: экономика, развитие людских ресурсов, охрана окружающей среды, трансграничное сотрудничество, правосудие и внутренние дела. Определены также основные направления по отдельным секторам. Основную ответственность за приведение плана в исполнение несет Комиссия Европейского союза, а роль руководителя его исполнения принадлежит стране, председательствующей в ЕС. Это не исключает активное участие стран-членов и стран-партнеров или региональных организаций в работе по определению и реализации проектов.

Во II пол. 2006г. намечено принятие ЕС, Российской Федерацией, Норвегией и Исландией новой политической декларации и рабочих документов, определяющих деятельность в рамках «Северного измерения» после истечения 31 дек. 2006г. срока действия текущего Плана действий по «Северному измерению». Ожидается обсуждение и подготовка III плана действий по «Северному измерению» на 2007-09гг., в котором Россия будет рассматриваться ЕС как равноправный участник «Северного измерения» и стратегический партнер ЕС. Возможными темами сотрудничества в рамках «Северного измерения» могут выступать экономика, торговля и инвестиции, взаимодействие деловых кругов, энергетика, транспорт, связь, наука, образование, борьба со стихийными бедствиями и техногенными катастрофами, облегчение контактов между людьми.

Координация усилий и большая часть работы по программе «Северное измерение» осуществляется региональными организациями: Советом государств Балтийского моря (СГБМ), Советом Баренцева/Евро-Арктического региона (СБЕР), Советом министров Северных стран и Арктическим советом.

Будущая политика «Северного измерения» должна стать региональным выражением на севере Европы четырех общих пространств и соответствующих «дорожных карт», которые были согласованы в мае 2005г. на Московском Саммите Россия – ЕС.

Новые условия сотрудничества, связанные с необходимостью более масштабного разделения труда между Россией и ЕС в контексте расширения ЕС и специфики торгово-экономических отношений России с его новыми членами, требуют актуализации СПС. Предстоящее присоединение России к Всемирной торговой организации позволит нарастить потенциал нового Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС путем конкретизации общих положений соглашений системы ВТО, носящих глобальный характер, за счет проектов экономической интеграции, промышленного, инвестиционного и торгового взаимодействия на европейском рынке. И.А. Сафонов, к.э.н. «Коринф», 1.5.2006г. ■

**Слабыми сторонами ЕС в международной конкуренции являются высокий уровень налогообложения (средний уровень налогообложения в 2005г. –40%), негибкость рынка труда в условиях действия ограничений на приток рабочей силы из новых членов ЕС и высокий уровень безработицы (8% в 2005г.). Странам ЕС стало все труднее удерживать хрупкий баланс свободного рынка и социальной поддержки населения. Перед большинством «старых» стран ЕС стоит одна из самых острых для европейцев проблем – до какой степени можно отойти от модели социально направленной рыночной экономики, которая уже привела к экономической стагнации во Франции, Германии и Италии, в пользу более классической модели рыночной экономики, практикуемой в США и лоббируемой в Европе Великобританией.**

«Коринф», 1.5.2006г.